

《腾讯》

图书基本信息

书名：《腾讯》

13位ISBN编号：9787546385532

10位ISBN编号：7546385539

出版时间：2012-4

出版社：吉林出版集团有限责任公司

作者：腾讯财经《商业人生》栏目组

页数：362

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

内容概要

《腾讯:问道商业人生》是根据腾讯《商业人生》的商业高端人物系列访谈节目编辑整理而成。《腾讯：问道商业人生》以全新的传播理念和平民化的视角，和商业巨子进行深入的情感交流，讲述他们创业的细节和故事，探索创业、成功、财富与人生的价值。

作者简介

腾讯财经，腾讯网的财经资讯频道。提供全天候7X24小时国内和世界财经新闻服务。《商业人生》栏目是腾讯财经频道推出的战略性产品——商业高端人物系列访谈类节目。

章节摘录

版权页：插图：创投“好兵”倪正东他有着湖南人“敢为天下先”的精神他忽悠别人创业，自己也创业，第一份工作一干就是13年他说投资界的高手都是孤独的他的目标就是当个好兵，一个投资界的好兵十多年来，倪正东不断地穿梭于创投机构和融资企业之间。有人说，他提供了一座链接创业者和投资者的桥梁；也有人说，他为中国创业企业和创投机构提供了一个共舞的平台；倪正东却坚持说，自己只是给创投大佬端茶递水的茶馆“店小二”——清科永远都只是这个行业的服务者。 异类：知识分子的赚钱策略腾讯财经：作为创业大军中的践行者和成功者，您是如何看待高等知识分子创业的？倪正东：创业跟教育没有直接关系，高等知识分子去创业，就是一种选择——个人的一种选择、一种兴趣。普通人觉得自己喜欢创业，随时可以去做，但受过高等教育的人呢？大部分不会突然去创业。一般都是先去外企，或者在大的企业工作一段时间之后，做到一定的位置了，突然发现又想做点儿自己的事，那时候他们才去创业。清科是我唯一的一份工作，像我们这种直接去创业的人，还是比较少见的，属于胆子比较大的“异类”。腾讯财经：作为清华的高材生，您是在什么环境下去创业的呢？倪正东：我首先忽悠别人去创业，把别人忽悠创业了之后，自己才去创业。1998年~1999年，我们在清华办创业大赛，天天在学校里面鼓励大学生去创业——休学创业、停学创业。最后很多人都去创业了，也开始有很多人对我说，“你小子忽悠我们去创业了，你自己怎么不去创业”，后来我勉强说，“那好吧，我就注册一个公司吧”。1999年我注册了一家“清科”公司，也不知道要做什么事，就这样糊里糊涂地算是开始创业了。18岁那年，倪正东第一次尝到了挫折的滋味。尽管在高考中得到了622的高分，但他却由于志愿填报不当而与清华大学失之交臂。在哥哥的鼓励下，倪正东走进了湖南大学的校门。开学那天，作为92级的学生代表，倪正东上台发言，他立下一个志愿：4年后，我要考上清华的研究生！尽管清华大学固体力学专业的考试竞争异常激烈，但倪正东最后还是以350分的成绩脱颖而出。1996年，倪正东终于实现了4年前的愿望，迈入了清华园的大门。腾讯财经：有人在创业的队伍中划分出一部分人叫“清华帮”，据悉每个行业里的前几名大都是来自清华的创业者，您怎么概括这些“清华帮”的特质？倪正东：我算一个非典型的清华创业者，我本科不是在清华读的，虽然在清华待了近十年，但主要时间还是在那儿读硕士、读博士，所以我的观点不能代表所有的清华人的观点。总体上说，“清华帮”做事踏实，这可能跟学校“自强不息、厚德载物”的校训有关系。好强又自强；做企业面临行业竞争时，比较讲“德”；在这些方面，“清华帮”很有共性。另外，清华这帮创业者抱团、低调。虽然大家经常在内部打架，但是对外整体上抱团；偶尔有一两个高调的，但总体上还是务实和低调。腾讯财经：在您的创业过程中，面临2001年~2002年的“互联网寒冬”时，是什么信念支持您坚持下去的？倪正东：那时候刚开始创业就遇到寒冬，就像一个人刚从家里出来，就遇着大雪，这个时候是回家呢，还是继续往前走呢？有很多人就掉头走回家了。在1999年~2000年，我有5个一块儿创业的清华的同学，一看“暴风雪”来了，4个人选择走了——有的去加州理工读博士了，有的去哈佛读MBA了。一切都变了。当时我觉得风险投资这个事有点儿意思，是挺好的事，肯定有前景。反正头顶上的太阳还在那儿，虽然不知道前路怎么走，但要是掉头回去就太没意思了，还是往前走吧。所以我当时决定咬紧牙先熬着。那时候的状态，就好像一个人已经饿了好久了，面对仅剩的几包方便面，只能选择坚持多久算多久。后来市场环境转好了：2003年携程上市之后，又有盛大、百度、分众上市。就快绝望的时候，市场好起来了，互联网的股票又涨起来了。“暴风雪”没有了，雨过天晴，形势一片大好。于是，大家觉得VC还挺有意思的；有更多的人开始投入这个行业。当时，在最黑暗、最无聊、最没有希望的时候，有一个“清科”在那儿“忽悠”大家一块儿抱团取暖，大家觉得“清科”挺有意思。后来，参与到清科的人也越来越多了。就像新东方老俞说的，绝望的时候，就是希望要来的时候。那个时候，清科就坚定这么一个信念，而且清科比较幸运——等到了晴天。腾讯财经：清科一开始是创投行业的服务者，后来是怎么想到要参与进去的呢？倪正东：清科在骨子里还是一个服务者的角色，像媒体上所说的，我们是“开茶馆”的——像一个店小二，端茶送水的。沈南鹏、熊晓鸽、阎焱、靳海涛、吴尚志都是投资大佬，我们是小兄弟，负责帮他们搬搬凳子，倒倒茶——端茶送水。后来，我们这个茶馆还挺热闹的，每年会有那么多人，有那么多赞助商，我们也因此赚了一点儿小钱。既然阎焱、沈南鹏、熊晓鸽这么能赚钱，免不了偶尔也会带着我们这些小兄弟投点小钱。比如，他们投资一个金矿，我们也跟着放点儿小钱进去，他们投5000万美元，我们投50万美元。所以，基于这种心态，我们还应该是服务提供商。虽然也跟着投点小钱，但我们还一样是“端茶送水”的，他们上台演讲的时候，我们就负责搬凳子、递话筒。渐渐地，大家觉得，清科不仅能够赚点儿

《腾讯》

钱，还能为这个行业服务——为创业者服务，为投资人服务。当然，也包括我们的研究，是为这个行业提供资讯服务的；我们的论坛，是给大家提供一个投资、募资的交流平台；我们的财务顾问，是帮企业家、创业者找钱，帮助很多投资人找项目的；我们的《创业邦》，是为创业者提供一些咨询，使创业者能够联系起来的。今天清科做的事，跟十年前一样，都是为创业者、为投资人服务，这一点始终没有变。

后记

这是一个高速发展的时代，也是一个信息过载的时代，一切似乎都那么匆匆，一切变化都如此之快。

我们需要怎样去观察这个时代和这个社会？我们应该怎样去理解成功、财富和人生？如何观察和理解这些问题是腾讯财经创办《商业人生》栏目的初衷。我们希望透过具象而立体的商界领袖，与我们的读者一起去观察这个时代和这个社会，去思考我们每个个体的理想和命运。在这个互联网的大时代，慢下来阅读是一件很奢侈的事情。但我们仍然执著地希望，通过《商业人生》这种深度的阅读方式，让我们的读者，也让我们自己，在快速飞奔的路上，在大量的碎片化信息中，能够偶尔停下来学习、思考和沉淀。偶像不断地出现，但我们需要真正的英雄；人们渴望成功，但成功的代价也越来越高；未来有太多的不确定性，但又充满机会，让人恐惧，也让人兴奋和冲动。商界领袖们无疑是成功的，但他们的成功不仅仅是财富的积累和声名鹊起，我们更需要关注他们成功的路径，关注他们成功背后的艰难的故事，关注他们灵魂深处的脆弱和挣扎，关注决定他们成败的小灵感和大智慧。这些我们仰望的商界领袖，当他们遇到挫折的时候，会怎样去面对？是否也像我们一样彷徨和迷茫？他们会怎样看待成功，看待财富，看待理想，看待家庭，看待人生？带着这些疑问，我们的编辑走近中国最知名的30位商界领袖，面对面聆听，面对面质疑，面对面探讨。带着虔诚的心倾听、写作，并以客观、平视的角度，把他们的成功故事呈现给每一位读者。我们始终相信一点：每一个成功者，一定都有其成功的理由，无论是因为努力，还是因为机遇。这些成功的商界领袖，他们是如此平凡，又如此不平凡，平凡的是他们的人和他们的生活，而不平凡的正是他们的人生智慧。这也正是《商业人生》栏目的定位——从非凡商业看智慧人生。感谢这30位商界领袖的耐心讲述，把他们真实、鲜为人知的一面呈现给我们。感谢每一位读者的批评和鼓励，你们的关注是我们前进的动力。感谢吉林出版集团整理出版《商业人生》栏目，才得以让更多的读者认识这些商界领袖，从中得到启迪和共鸣。

编辑推荐

《腾讯:问道商业人生》编辑推荐：腾讯《商业人生》重磅出击，香港亚视王征、财经作家吴晓波、著名传媒人何力联袂推荐，中国30位企业家的采访笔记，他们的名字你可能不全知道，但他们做过的事情你一定知道，也应该知道！2012年4月博鳌论坛隆重推出。

精彩短评

- 1、书很好，印刷包装都不错。当然，最好的还是内容！这本书是我见过的为数不多的商业领域的好书之一，全书融合了30位在中国市场上叱咤风云的顶尖企业家，可以说全书是一本中国特色的商业思想解读，想要在中国市场上取得成功，这本书是不可或缺的宝典。当然，学习的是思想，而不是照搬。
- 2、能站出来将自己经验的人，至少有那么一句两句值得我们反思！
- 3、还行吧，可以一看
- 4、三十位企业家的经历，就是三十条创业的良方
- 5、最后的参与方式，QQ群不正确，博客的地址也不正确不知道怎么回事呢、
- 6、当当选了好几次图书了，这本最好。
都在疑问谁绑架了中国经济？听听这些行业领头人说的，我最喜欢去年要在冰岛买地的黄怒波，他说企业都是有原罪的。所谓的资本的原始积累就是一种原罪吧。

作为一个普通的读者，不是创业者，看看这些人的经历，有cctv上面的官样文章，但是最吸引我的还是那些所谓的“辛酸历程”

哪有人一口气吃个胖子

算是给自己鼓鼓劲吧！

李宁的故事第一次知道，还有冰岛要买地的黄怒波，还有出狱的爱多VCD胡志标.....
有名人效应吧，也满足了我们的猎奇心里~！

- 7、了解企业家的好途径，通读能够认识30位企业家，对自己的成长是有很大帮助的。
- 8、学习这些商业精英的精神
- 9、这个世界的主流是“和平与发展”，这个社会的主流是“创造并享受美好的生活”。生活在这个时代的人不可以没有商业意识。这本书里的各位商界精英，是从商致富创富的先驱，是奋斗励志的榜样，是我们这个时代公民的楷模。欲胜，则需知制胜之道。这些精英的人生轨迹，会在不经意间就流露出一些成功的大道小理。捡起这些不经意流露出的点滴，定会有所启迪，有所助益，有所指引。
- 10、喜欢王石，喜欢李连杰，喜欢张兰，喜欢吴晓波，喜欢任志强，喜欢刘永好，喜欢李宁，喜欢李书福，喜欢马未都.....如果你也喜欢他们，如果你也喜欢他们创业的故事，跟我一起《问到商业人生》吧。
- 11、写的还不错！赞一个再接再厉吧
- 12、这里买书很不错 就是想快点拿到书的费用有点高
- 13、从他们的成功经历，你需要总结出一些什么！
- 14、奋斗、执着、激情、超越、“仁”道.....没有哪一种成功是理所当然，读成功背后的故事，你看到的是智慧、是信仰。
- 15、刚上大学时买的，一是对企业家的好奇，二是对腾讯品质的信任。时至今日才翻阅，发现他们的问题离我太遥远，他们的故事我也没那么感兴趣。而且出版的那年炙手可热的企业家已与今日大不相同，优秀的企业和企业家如此之多，没有精力一一研究，仅向他们致个敬吧。
- 16、很快收到了，书很有意思，会在不经意间就流露出一些成功的大道小理。好评
- 17、图书是塑封的，软精装的图书，定价29，还有折扣，真真是近几年买到的图书质量最好的图书了。亚马逊的服务确实好。图书内容也很好，人物访谈的角度好，而且没有太多的官腔官调，甚至还讲到了“企业的原罪”，这事经济发展不可避免的问题，但是很少有图书，或者说很少有企业家功成名就之后肯再站出来说这些的。是一本了解我们自己经济发展的好书，没有什么可以一蹴而就，学学这些人的韧性吧。《腾讯：问道商业人生》腾讯财经这样的网媒能采访这样的内容看来要对腾讯（忒山寨）另眼相看了。。
- 18、很好的一部现代商业教育书籍,值得阅读!
- 19、基本都是网上抄袭的采访报道。无什么实用性。

精彩书评

- 1、每个人的成功都有着特定的环境与背景，这是天命，我们未必学得来；每个成功的人身上都必定有着某一种特质，这是我们可以去效仿学习的。三十几个人身上，总会从某个人的过去看到自己的现在，而他们的现在也就很有可能成为我们的未来。潜下心来读，收获颇多。
- 2、什么时候开始我们仰望别人成功，但是我们却忽视了自己的梦想？就好像我们从来没有过梦想一样！！！这本书告诉我，曾经有梦的人是怎么梦想成真的。我想过当一个警察，也想过做一个电影售票员，还想过做一名幼儿园老师~~~时过境迁，我们都被困在原地，期望明天天气晴，不烦心
- 3、很期待啊！每一位受访者是在国内举足轻重的人物，而看他们闲话家常，畅谈人生悲喜，并分享成功智慧也可谓一件赏心乐事。这些人个性差别都很大，但似乎在摸索着前行的道路上皆掌握了生之玄机，总是能举重若轻，步步为营。希望能在书店马上见到
- 4、逆风飞翔，一种值得敬仰的姿态，我们愿意称其为奋斗。总以为奋斗是热血沸腾，总以为奋斗是豪情万丈，事实上，不见得每次奋斗都会惊天动地，也不是所有的昂扬都可以气壮山河。有时候，奋斗只是一个坚定、柔和而又悠长的眼神；有时候，奋斗只是一种沉重、稳健而又执著的步伐；当然，大多数时候，我们看到的，是一个个为梦痴狂、不断求索的身影；我们看不到的，是一个个坚韧的靈魂。
- 5、看了倪正东的微博，他是清科的创始人。成功轨迹就是一条敢想敢做吧。但是有一句话，却说得恰到好处——世界上有很多如果，但是只有一个现实！就像我们看着别人成功，别人幸福，却总是幻想自己失败的原因，就是缺了一个如果。也许少了这个“如果”，我们的路更宽，我们的步子迈的更大~成功不是一条标准，给自己一些信心，就能走得更远！
- 6、不知道什么时候能在书店买到啊？？<http://ww4.sinaimg.cn/large/954cc14agw1drhqpay5c5j.jpg>有些人挺出名的.....<http://weibo.com/shekebook>跟踪最新消息
- 7、很多人的生活还不够好，缺东、少西，其实大部分都是可以通过钱买到的，所以要是人人都很会赚钱，这个社会就基本和谐啦，呵呵：)但是商业意识是国人很缺少的一种素质，至少我个人的感觉是这样。看看这些牛人的发达轨迹，学一些创业的精神而不是某些具体的赚钱招式，肯定是有好处的，腾讯搞的，应该不会差的哈

章节试读

1、《腾讯》的笔记-第96页

节选自当当的评论~~

当当选了?几次图书了，这本最好。

都在疑问谁绑架了中国经济？听听这些行业领头人说的，我最喜欢去年要在冰岛买地的黄怒波，他说企业都是有原罪的。所谓的资本的原始积累就是一种原罪吧。

作为一个普通的读者，不是创业者，看看这些人的经历，有cctv上面的官样文章，但是最吸引我的还是那些所谓的“辛酸历程”
哪有人一口气吃个胖子

算是给自己鼓鼓劲吧！

李宁的故事第一次知道，还有冰岛要买地的黄怒波，还有出狱的爱多VCD胡志标.....
有名人效应吧，也满足了我们的猎奇心里~！

2、《腾讯》的笔记-第1页

一、奋斗

逆风飞翔，一种值得敬仰的姿态，我们愿意称其为奋斗。总以为奋斗是热血沸腾，总以为奋斗是豪情万丈，事实上，不见得每次奋斗都会惊天动地，也不是所有的昂扬都可以气壮山河。有时候，奋斗只是一个坚定、柔和而又悠长的眼神；有时候，奋斗只是一种沉重、稳健而又执着的步伐；当然，大多数时候，我们看到的，是一个个为梦痴狂、不断求索的身影；我们看到的，是一个个坚韧的灵魂。

倪正东：做一件事情就要把它做好。我做学生就是想考第一，我做企业也想做第一。一个人在关键时刻所做的选择是重要的，每个人在十字路口所做的选择将决定他今后的方向。

做人、做事、我觉得做自己开心的事最重要，虽然可能有挑战、有挫折，但是一定要去做自己觉得开心的事，如果哪天不开心了，那就不做了，再找开心的事来做。

蒋锡培：大品牌的价值观一般遵循以下4个原则：1、人的价值高于物的价值；2、共同价值高于个人价值；3、社会价值高于利润价值；4、用户价值高于生产价值。

企业家最重要的品质。第一要有眼光，第二要有胆量，第三是不停止脚步，第四是要有相应的能力。实现一个于下一个梦想后，应着手下一个更高层次的目标，不然就没了奔头。不断追求、不断创造更大的社会价值和人生价值，是人之本性和动力。

一个意大利诗人说过，我们都是只有一个翅膀的天使，只有拥抱别人，才能飞上蓝天。

黄鸣：人的一生很多事情可以放下也可以做到，但是有一件事情很难做到：就是你真正为你觉得最有价值的东西去付出，而且这个付出也得到了很多你意想不到的回报，尤其是让你的后代从你的付出中获得巨大的收益，这样你便会觉得自己这一生对得起后代，而且做到了别人没有做到的事情，这一辈子如果不这么做就会后悔的。

人应该循着自己的梦想而来，而不是把自己的未来放在某个偶像或者名人身上。

阚治东：关键时刻敢于担当，这才是真的义士。

人生的旅途中，总有那么一段时间，路需要你自己走，苦难需要你自己扛。不要感觉害怕，不要感觉孤单，这只不过是成长的代价。

二、执着

像风雨中的一块顽石，平庸地坚守着；像脚下模糊的影子，默默地追随着。有时候，执着让很多有信仰的灵魂痛并快乐着。因为执着而痛苦，也因为执着而快乐。有的时候我们或许不能理解，为什么如此荒凉的大漠会长出一种叫做沙棘的植物。但当我们再一回首，说不定那里已经是绿洲遍布了。无论是倔强还是执着，也无论是坚守还是沉默，有一点我们可以相信，因为有那些人，英雄就多了另一种定义。

王健林：敢创新、能执行、有文化。

如果要想成功，想比别人更领先或者让别人无法追上你，你必须学会创新。

黄怒波：年轻的时候要尽量去试错，而不是要求自己尽量去成功。在不断试错的过程中，通过锻炼自己的学习能力，你会慢慢走出一条属于自己的路。你可以不去模仿别人，但是要学习他如何走向成功。

诗歌是精神生活的一种方式，有很多想象。诗人天生喜欢探索，喜欢冒险，企业家恰恰天生就是一个冒险家，是需要挑战的。反过来，写诗也需要严谨，诗歌是语言当中的艺术。你需要驾驭语言，需要有严谨，专业的语言训练。做企业也要接受企业管理训练，接受经济的思维训练，他们有相同地方。命运只是一种机遇，但是问题是你没有一些素质准备的话，机会就不会选你。

人一定要弄清楚三个问题：第一，你有什么；第二，你要什么；第三，你能放弃什么。对于多数人而言：有什么，很容易评价自己现状；要什么，内心也有明确的想法；最难的是，不知道或不敢放弃什么——这点恰能决定你想要的东西能否真正实现，没有人可以不放弃就得到一切。

三、激情

当一个人鼓起勇气走进一个完全陌生的领域时，当一个人已经年近不惑还不愿放弃梦想时，当一个人什么也没有只有困难和努力陪着时，当一个人敢于用自己的全副身家赌一个未来时……我们似乎看到了一道光，一道正在燃烧着的光，一道能够让我们敢于梦想、敢于挑战、敢于奋起、也敢于微笑面对一切的光。当我们看到了这一切，不得不说，我爱上了那道光，也爱上了那些散发着光芒的勇士，和他们笑容中洋溢的激情。

严介和：什么是企业家的社会责任？把企业做得更大、更强、更好、更精，尽最大可能去善待我们的员工，解决更多人的就业问题，向国家交更多的税，让国外的人更尊重中国的企业，这就是企业家担当的社会责任！

如果一个人做到平常不平庸、随和不随便、放松不放纵、认真不较真、风流不下流，就可以称为人物了。怎样做到呢？“自信不自傲、果断不武断、自尊不自负、严谨不拘谨、知足知不足、委屈中平衡、妥协中充实、放弃中收获、谦卑中完善。”

要懂得，从知识到智慧，从理论到理念，从背会到体会，从爱拼到会拼，从脑袋到口袋，让脚步与心灵同步。

陈泽民：企业文化是可以传承的。企业创建之初，创建者们吃苦耐劳，艰苦朴素、对消费者负责任，有社会责任感，专注主业，以质量第一，这些文化理念都是会逐渐传承的。

做什么事都要专注，什么大事都是从小做起，从基层做起，不要贪得无厌，不要好高骛远。要稳中求快，在发展的同时，一定要稳字当头，一步一个脚印，稳扎稳打，不要冒进。也许有的人会说我保守，但是我认为最关键的是持久。

张兰：我们首先一颗感恩的心，感谢父母给我们创造了今天这样的美好生活，感谢所有身边的人给我们的帮助。其实，我觉得年轻人应该坚持，无论在岗位上，还是在家庭中，或者说是在任何地方遇到困难的时候，都永远不要退缩。

人一定要坚持，一定要勤奋，一定要永不言弃。

一个人的财富，并不在于你有多少珠宝，也不看你坐多么豪华的轿车，或者你住多么阔气的房子，而是要看你的精神世界有多么丰富。

信念不必太宏伟，坚持信念也很简单。当你坚定了一个信念的时候，你就朝着信念的方向走，目标最终一定会实现。

你绝望的时候，就是快要见到曙光的时候了，所以千万别在这个时候放弃。

吴长江：人生五大发展阶段：首先，自己要行；其次，说你行的人要行；然后，你说谁行谁就行；最后，没人敢说你不行。

每个人的智商都差不多，天才只是极少数，然而这些天才好多都不是成功的老板，可能就因为他们过于聪明了。一个人的成功，80%的因素取决于情商，20%的因素取决于智商。

人格魅力包括为人处世的方式、人生信条、胸怀，等等。这些才是感染人的东西。

王树彤：既要梦想高远，又要脚踏实地。做人不妨傻一点、做人不妨天真一点，尽可能地更多地去尝试和探索。

任何企业都应该考虑怎么样去超越自己，怎么样不断反省，不断地打破过去所谓的成功，不断地否定过去的自己，从而达到超越自己。

陈劲松：机遇，运气都是等来的。

“回家，爱你的家庭！”是德兰修女给世界和平的答案；回家吃晚餐，是现代中国人平衡生活与工作的答案。虽然人在江湖，但江湖的规矩是人立的。在外吃饭，也请带上家人，这将是商界步入可持续发展阶段的标志。常出差的更应该珍惜回家用晚饭的时光。步入中年以后，你能吃晚饭的次数就不到一万顿了，吃一顿，少一顿！

现在的一切都跟未来相关，未来要靠你继续努力。

四、超越

无论是开拓时把酒临风，还是攀登后傲览群山；无论是践行后成竹在胸，还是傲立时志得意满；超越总是以一种卓尔不群的姿态，享受着四方的朝拜。可当我们回首前尘往事，却发现所有姿态下的经历，都是用风霜，用力量，甚至用血泪刻下的。当曲终人散，超越者不会倒头睡去，因为明天还有一段新的故事，等待有人再铺凯歌；因为超越的精神从不是短暂的一次辉煌，而是恒久的一种信仰。

李宁：只要你还愿意去生活，愿意去追求梦想，在任何地方都可以找到自己的发展空间。

李东生：惰性的背后就是潜能。人有惰性，是本性使然，所以要通过读书、教育、训练去改变这种惰性。实际上，每个人的惰性的背后——如同硬币的背面——翻过来就是别样的潜能，再不敢或不好意思的借口下，给自己画地为牢。实际上，在志向和胆量的冲击下，人不仅可能，而完全有能力发挥出潜能。

王石：从人生的道路来讲，什么事都不可能一蹴而就，一次失败不要紧，留得青山在不愁没柴烧。

李亦非：女人，大美为心静，中美为修寂，小美为貌体。记得你是女子，你应当干干净净、漂漂亮亮，你走到在路上，要相信自己是最美的姑娘。除了容颜，你还有气质；你要懂得自尊自爱，你要善良，你要让自己在乎的人觉得温暖。

王潮歌：内心强大，才能道歉，但必须更强大，才能原谅。

大多数人活在平静的绝望中，没有诱惑，没有变数，也没有冲动，从日出至日落，从春天至冬天，顺顺当当地衰老死去……但显然，那并不是唯一的活法。

我们把事情当作宗教信仰一样在做，不管遇到什么困难，我们都会很努力，有钱没钱都把它当作生命一样去爱护，去工作。

五、仁道

天之道损有余而补不足。人道则不然，损不足，奉有余。孰能有余以奉天下？其唯有道者。有道者，天下为公，不独亲其亲，不独子其子；使老有所终，壮有所用，幼有所长。使矜寡孤独废疾者皆有所养，是谓仁道之大同，必先选贤与能，讲信修睦，而后善其身，兼济天下，此所谓仁道之人也。

胡志标：那些所谓的失败，只不过是过程中的一次经验教训，只是人生中的一次失误而已。我从没有倒下过。

曹德旺：大善为正，为正就是要把你所做的事情做好。

叶莺：没有人能脱离自己的过去而生活。在每一个人生阶段，都一定要学习怎么样和别人相处，怎么样让自己和自己的过去相处，从过去当中找寻你自己的影子和自己的一些经历。

人的寿命只有三天。昨天已经过去了，昨天的悲与喜都是你的学习所得，昨天的悲可能让你学习到如何苦中作乐，昨天的喜让你学会如何能够跟众人乐而不是自乐；明天是一个未来，你不知道明天会发生什么，我们甚至下一秒钟能够发生什么；我们能够保住的，能够控制的，能够拥有的，能够掌握的就是此刻，就是现在，就是今天。

每一个人必须要有被利用的价值。父母生了你，你来到这个世界，就是有价值的。你要不断地在这个价值的平台上为自己增值，因为你被利用的价值越大，你被利用的可能性就越高。如果你能不断地创造、扩大你的被利用价值，那么你在职场上就可以一帆风顺，平步青云。

我很忠于我的选择，只要一息尚存，我一定会忠于我的选择。

马未都：一个人怎么能够成为对社会有用的人？知恐惧，敬畏你不知道的世界；知耻辱；知艰难。所有的成功者，他告诉你的知识一个道理，而不是复制成功的方法。如果成功可以复制，那他一定是在欺骗你。就算有人告诉你他是怎么成功的，你去做也未必能成。

历史给你最大的教训就是历史没有教训。它不能完全告诉你怎么走，因为时代是在变化的。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com