

《让中学生受益一生的成功故事》

图书基本信息

书名：《让中学生受益一生的成功故事》

13位ISBN编号：9787560152189

10位ISBN编号：756015218X

出版时间：1970-1

出版社：吉林大学出版社

作者：黄伟芳

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《让中学生受益一生的成功故事》

前言

羊皮卷中曾经记录着这样一些话：在古老的东方，挑选小公牛到竞技场格斗有一定的程序。它们被带进场地，向手持长矛的斗牛士攻击，裁判以它受激后再向斗牛士进攻的次数多寡来评定这只公牛的勇敢程度。从今往后，我须承认，我的生命每天都在接受类似的考验。如果我坚韧不拔，勇往直前，迎接挑战，那么我一定会成功。我不是为了失败才来到这个世界上的，我的血管里也没有失败的血液在流动。我不是任人鞭打的羔羊，我是猛狮，不与羊群为伍。我不想听失意者的哭泣，抱怨者的牢骚，这是羊群中的瘟疫，我不能被它传染。失败者的屠宰场不是我命运的归宿。生命的奖赏远在旅途终点。而非起点附近。我不知道要走多少步才能达到目标。踏上第一千步的时候，仍然可能遭到失败。但成功就藏在拐角后面，除非拐了弯，我永远不知道还有多远。再前进一步，如果没有用，就再向前一步。事实上，每次进步一点点并不太难。从今往后，我承认每天的奋斗就像对参天大树的一次砍击，开始几刀可能了无痕迹。每一击者似微不足道，然而，累积起来，巨树终会倒下。这恰如我今天的努力。就像冲洗高山的雨滴，吞噬猛虎的蚂蚁，照亮大地的星辰，建起金字塔的奴隶，我也要一砖一瓦地建造起自己的城堡，因为我深知水滴石穿的道理。只要持之以恒，什么都可以做到。我绝不考虑失败，我的字典里不再有放弃，不可能、办不到、没法子、成问题、失败、行不通、没希望、退缩……这类愚蠢的字眼。我要尽量避免绝望，一旦受到它的威胁，立即想方设法向它挑战。我要辛勤耕耘，忍受苦楚。我放眼未来，勇往直前，不再理会脚下的障碍。我坚信，沙漠尽头必是绿洲。我要牢牢记住古老的平衡法则，鼓励自己坚持下去，因为每一次的失败都会增加下一次成功的机会。这一次的拒绝就是下一次的赞同，这一次皱起的眉头就是下一次舒展的笑容。今天的不幸，往往预示着明天的好运，夜幕降临，回想一天的遭遇，我总是心存感激。我深知，只有失败多次，才能成功。我要尝试，尝试，再尝试。障碍是我成功路上的弯路，我迎接这项挑战。我要像水手一样，乘风破浪。从今往后，我要借鉴别人成功的秘诀。过去的是非成败，我全不计较，只抱定信念，明天会更好。当我精疲力竭时，我要抵制回家的诱惑，再试一次。我一试再试，争取每一天的成功，避免以失败收场。我要为明天的成功播种，超过那些按部就班的人。在别人停滞不前时，我继续拼搏，终有一天我会丰收。我不因昨日的成功而满足，因为这是失败的先兆。我要忘却昨日的一切，是好是坏，都让它随风而去。我信心百倍，迎接新的太阳，相信“今天是此生最好的一天”。只要我一息尚存，就要坚持到底，因为我已深知成功的秘诀：坚持不懈，终会成功。希望所有的人，都能够用这些成功的警语鞭策着自己，一步步地走向成功。

《让中学生受益一生的成功故事》

内容概要

《让中学生受益一生的成长故事》收录了百余篇经典成功故事，其中有快乐有苦恼，有欣喜有悲伤。还有一次次的失败和打击，然而更多的是主人公面对生活、事业中的坎坷与挫折所表现出来的惊人的勇敢、坚韧。也许他们遇到的，我们未必会遇到；他们能成就一番事业，我们未必会走相同的路，可是，如果我们能从中有所收获，得到启示。那会让我们受益一生。

《让中学生受益一生的成功故事》

书籍目录

第一辑 不幸和幸运都是一首好听的歌在人生的旅程中，不尽人愿的事时常会发生，每个人都没有悲观匪必要，失败乃是成功必经的过程，关键要有决心和忍耐。昨天或今日匪失败，并不意味着最后的结局我们不是木桶打尖的艺术绊倒千里马的青草你的拇指就是很好的标尺可怕的成功模式烦恼的结症信任是一双希望的手向死而生苦难与天才眼睛与大脑的距离人生低谷时的锅底法则在时运不济时也永不绝望波浪中的歌声改变坚持走自己的路认真的力量鱼竿鱼篓的生死联盟成功阻碍成功我回来了心理学教授的弟子把名声送给别人

第二辑 成功就在下个路口等你坚持梦想，伺等不易，要遭受很多阻碍，甚至不被理解，付出的代价也是加倍的，在面临最黑暗的时刻，你是否能够依然坚持你的梦想?有梦才会有期望，有期望才会有拼搏和激情，守住自己的梦，勇敢地走下去，你就会比别人提前到达成功的彼岸放大你的价值不要用自己的想象给自己制造困难用上所有的力量12岁，在美国中学领悟什么叫“强者”只剩一只眼睛可以眨把你的梦想交给自己突围的精神成功不是穷奔跑有志者人生不败不要预支烦恼最优秀的人是你自己成功就在下个路口等你总有适合自己的种子侍弄生命修建管道信念——创造与毁灭的力量成功就是捅破窗户纸一只鸭子的黄金法则顽强的保罗信任的力量

第三辑 往人少的地方走犹太人经常这样告诫自己第一，不必事事苛求公平。世界上根本就没有绝对的公平，不必事事都拿着一把公平尺子去衡量，否则就是自己和自己过不去。第二，设法通过自己的奋发努力来求得公平。第三，改变衡量公平的标准信心来自哪里一面墙改变一个人的命运不要为打翻的牛奶哭泣放弃过去的失败感谢批评你的人战胜软弱坚持——获得成功的捷径对生活充满激情寻找“新大陆继母和鼓励往人少的地方走困境即是赐予为了理想而工作逃出监狱人活着是为了什么天敌是“制造”出来的避免“羚羊的思维成功是花98%的时间去寻找上帝的刻刀希望无敌生命的长度雕鹰与蓝天

第四辑 上帝的金币很多人不敢去追求，不是追求不到成功之路，而是因为他们的心理面默认了一个“高度”。这个高度常常暗示自己的意识：成功是不可能的，这个是没有办法做到的。“心理高度”是人无法取得伟大成就的根本原因之一，不要自我设限，每天都大声地告诉自己：我是最棒的，我一定会成功对自己的目标充满信心小泥人过河爱因斯坦的成功找到自己的方向幻想不会带来机会少壮不努力条件是可以创造的把行动和空想结合起来犹豫意味着失去历尽艰难的林肯想成为作家的熨衣工人爱因斯坦的镜子只有针尖大的希望也不放弃永不言弃全力以赴挑战命运小沟其实没那么可怕不要被风雪吓倒小丑上帝的金币蜜蜂和苍蝇

第五辑 改变一生的闪念所有突破的方法，最后几乎都是殊途同归，那就是成功根源于人的思维方式。人与人之间的差别，一开始仅在于思考问题的方式不同，生活中会有相当一部分人，他们的期望就是追求一生平平淡淡，也会有相当多的另一部分人，他们的期望是~定要成就一番事业秀才的环境掌中宝玉强迫自己坚持下去热忱的态度从小裁缝走向亿万富翁是金子总会发光的把卖鱼当做一种艺术胜任才是硬道理人生如吃饭助听器改变人生一切都可能改变从设定目标开始抵御诱惑快乐是一种习惯智慧是人生无价的财富获得人生的智慧将有限的价值无限放大改变一生的闪念保持本色维护自己的尊严一个人最重要的是他的内心

章节摘录

1994年，19岁的我考上了西安联合大学中文系。由于我不爱多说话，也没有什么突出表现，以至于上大学一学期后，班里有许多同学还不认识我。我有一个好朋友在一家大型企业的电视台做摄影师，我也经常跟着他去拍片。开始，我所做的只是打灯、收拾装备箱这些小事情，渐渐地我在朋友疲惫的时候也上前替补一下，帮着拍一些比较简单的镜头。几个月以后，我也能拍出像模像样的带子来了。我拍录像的时候很认真，一些细节和突发场景都能捕捉到，事后再根据主人的要求做好剪辑。时间长了，很多人知道我的技术“可以”，纷纷来找我拍婚礼录像。那时候我还没有想到明码标价，拍好之后一般都会得到一个红包。靠着这些红包，我每个月的收入在同学们之中屈指可数。一次，为了要给一对新人拍婚庆录像，我早早就来到现场，支好了摄像机。来宾基本到齐了，却被告知原来拟定的婚礼主持人临时有事不能来。就在大家急得团团乱转却一筹莫展时，不知是谁出了个主意：“那位拍录像的小伙子经常参加婚礼，对司仪这一套一定很熟悉，不如就让他来主持婚礼吧。”新郎新娘的家人听了这话就像捞到救命稻草。我推托不掉，只好硬着头皮答应了。我把自己关在一间屋子里，用最后几分钟搜肠刮肚地设计开场白。为了活跃婚礼气氛，我在仪式上除了常规的交换结婚戒指等节目外，还临时增加了几个小创意。“中汇酒店齐门开，一对新人走进来，福禄喜寿大团圆，宾朋满堂乐开怀。”我自编的一段顺口溜顿时博得了掌声。我还怂恿着新郎新娘给来宾表演小节目，新人羞涩的表演逗得大家哈哈大笑，我的幽默段子也赢得了满堂喝彩，整个场面十分欢快而热烈。婚礼结束后，新郎的父亲拉着我的手说：“小伙子，我参加过的婚礼少说也有上百场了，但是像你这样主持得热闹又有趣的，我还是第一次看到，我要代表两个孩子好好感谢你！”说完给了我一个两千多元的大红包。随着这件事，我的名声传出去了。很多人都知道了西安联大有个既会拍录像又会主持婚礼的小伙子，此后找我的人一天比一天多起来。“操办”的婚礼越来越多，我想，何不开一家婚庆服务公司，把婚庆作为自己的事业来发展呢？开公司需要资金投入，虽然当叫我手头也有一些积蓄，但却是杯水车薪。我只好硬着头皮去找父母借。一辈子循规蹈矩的父亲听说还在上大学的我想开公司，一个劲地摇头，拒绝借钱给我。我磨破了嘴皮子说尽了好话，答应跟他签订协议，半年之内一定把钱还给他。父亲最后被我打动了，他拿出了自己和母亲一辈子的积蓄——这本来是他们养老的钱。拿着这些沉甸甸的钱，我在学校附近选了一个门面房，办好了营业执照，我的婚庆公司正式开张。我的店面只有10个平米大小，以现在的眼光看起来，显得十分寒酸。但是对当时还在读书的我来说，已经算较大的投入了。我把家里的电视机、影碟机、沙发和茶几统统搬到店里。不上课的时候，我就跑到店里揽生意。因为我的婚庆服务公司在西安还是第一家，加上我的能说会道和出色的服务，很快就打开了局面。顾客多的时候，小小的店里有时连人都站不下。没钱打广告我就印了许多传单，然后拎上糍糊，领着一帮同学到处贴，凡是人多的地方都不放过。有好几次都被城管人员抓住，训斥加罚款，弄得我灰头土脸。凭着“蚂蚁啃骨头”的这股执著劲，我的业务很快就扩大到西安市各区，甚至辐射到周边区县。半年以后，我顺利归还了父亲的借款，自己还有了一笔不算小的积蓄。1998年7月，我大学毕业了，被分到西安市四十一中学做语文老师。这个时候，我的婚庆公司已经有了一定的知名度。南于一般人结婚都是在节假日和周末，和我的教学工作并没有多大冲突，所以开始的时候，我并没有想到辞去教师工作。我渐渐发现，原来推出的婚庆7项服务已经不能满足人们的需要。那年暑假，我抽空跑了趟北京、上海，学习这些大城市婚庆公司的经验。回西安后，我对自己的服务项目作了调整，从最初的7项服务增加到41项，包括婚车租赁、婚礼现场布置、酒席预订、婚纱摄影等，从婚礼开始到结束，我的公司一条龙全包，受到热烈欢迎。我的婚庆公司经过几年的运作，已经有了很大的发展，我买了房买了车，手头也有了几百万元，在相对不太富裕的西安，也算得上是个“款”了。但是，我的心里始终燃着一把火，把婚庆公司做大做强，做成行业龙头品牌，成了我最大的梦想。2002年7月，我辞去了中学教师的工作，开始专心经营婚庆公司。因为公司里有经验的老司仪非常少，一忙起来也不一定能满足客户的需求。为此，我招聘了十几个年轻英俊的小伙子，对他们进行了专业化的培训，解决了公司发展的短板。针对一部分经济实力较强的新人，我投资数百万购买了奔驰、林肯、红旗等高档轿车，组成了自己的婚礼车队。我还和一家酒厂合作，定做一种特色喜酒，名为“爱情婚宴专用喜酒”，酒的瓶身上印有新人的照片，有他们的签名，还有他们婚礼的日期，既可饮用，又可供收藏。在全国，这可能都算得上是独一份。新人们都欢喜得不行，根本不在乎酒价的高低。目前在西安市，大大小小的婚庆公司已经有几十家。强烈的危机感常常使我夜不能寐。为了保持在西安婚庆市场上的领先优势，我和同事可谓挖空心思，想出了一个又一个的点子。结合现代人追求浪漫的心理，我把婚礼从室内搬到

《让中学生受益一生的成功故事》

了户外，开创了草坪婚礼、广场婚礼、烛光婚礼、教堂婚礼、军旅婚礼等诸多别出心裁的婚礼模式。现在，我的婚庆公司已经发展成了一个拥有2000平方米经营面积的大型公司，从当初简单的婚礼主持，发展到目前拥有婚礼主持、摄像、新人装扮、婚纱摄影、鲜花外卖等几十个服务项目。涉足婚庆业本来是极偶然的一件事，但我发现了自己的商机，也发现了自己一辈子的事业。我想，不管做什么事情，机会总是稍纵即逝。一个人要善于抓住机会。不要怕起步时做的事小，只要你的心大，你就能把你的事业做大。从最微小的事情做起，可能成就的事情无限大。有这样体会的，一定不只我一个。

《让中学生受益一生的成功故事》

编辑推荐

《让中学生受益一生的成长故事》：我要牢牢记住古老的平衡法则，鼓励自己坚持下去，因为每一次的失败都会增加下一次成功的机会。这一次的拒绝就是下一次的赞同，这一次皱起的眉头就是下一次舒展的笑容。今天的不幸，往往预示着明天的好运，夜幕降临，回想一天的遭遇，我总是心存感激。我深知，只有失败多次，才能成功。我要尝试，尝试，再尝试。障碍是我成功路上的弯路，我迎接这项挑战。我要像水手一样，乘风破浪。

《让中学生受益一生的成功故事》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com