

《有条件现金转移支付、公共服务》

图书基本信息

书名 : 《有条件现金转移支付、公共服务与减贫》

13位ISBN编号 : 9787109152243

10位ISBN编号 : 7109152243

出版时间 : 2011-4

出版社 : 吴忠 中国农业出版社 (2011-04出版)

作者 : 吴忠 编

页数 : 369

版权说明 : 本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读 , 请支持正版图书。

更多资源请访问 : www.tushu000.com

《有条件现金转移支付、公共服务》

内容概要

《有条件现金转移支付、公共服务与减贫》内容共分为六章。第一章介绍贫困的概念与测量方法。第二章分析有利于穷人的经济增长与贫困的关系。第三章侧重于拉丁美洲有条件现金转移支付与减贫的项目实践。第四章论述公共服务的递送与减贫的关系。第五章探讨南南合作与减贫的关系。

《有条件现金转移支付、公共服务》

书籍目录

序言
第一章 贫困的概念与测量方法
什么是贫困?全球贫困测量的新方法
第二章 有利于穷人的经济增长
与贫困有利于穷人的经济增长 : 概念与测量及国别研究案例
经济增长与减贫 : 初始条件的重要性
益贫式增长、社会政策与劳动力市场的关联 : 巴西近年来的经验估计
全球有利于穷人的增长
第三章 有条件的现金转移支付
与减贫黎巴嫩的贫困、增长和收入分配
巴西有针对性的现金转移支付项目 : 持续福利金与家庭补助金
巴西、智利、墨西哥 : 有条件的现金转移支付对不平等的影响
巴西家庭补助金项目的作用评估 : 比较视角下的现金转移支付项目
从社会安全网到社会政策 : 有条件的现金转移支付在拉美福利国家建设中的作用
第四章 公共服务的递送与减贫
谁来保证公平地获得基本公共服务?
关于对公共服务的私有化和商业化是否能促进千年发展目标实现的评估
私有化和再国有化 : 玻利维亚水务行业的难题
第五章 南南合作与减贫
南南合作 : 最不发达国家的潜在利益
南南贸易面临的挑战
南南合作 : 迈向新的援助潮流
最佳实践之外
南南合作抑或国际事务中的三边外交?
后自由区域主义 : 拉丁美洲和加勒比地区的南南合作
第六章 其他文章摘选
价格对不平等影响之衡量——以泰国和韩国为例

《有条件现金转移支付、公共服务》

章节摘录

版权页：插图：私有化的支持者称，私营企业的参与改善了供水环境，因为它带来了水网维护和扩建方面的大笔投资，并促使供水更加稳定高效。管理效率的提升来自于水费收缴的比率提高、员工人数减少以及水网损耗（自来水产量和消费量之间的水量损失）比率下降。私有化的支持者认为公营部门拥有与生俱来的低效率：公共服务垄断地位导致他们忽略竞争和市场激励；国营企业容易受到短期的政治干预；他们只对自身（政府）的利益负责，而不是对最终消费者负责，而消费者表达需求的渠道很少。此外，私有化的支持者相信，倘若供水设施投资目标包括低收入和供应能力不足的地区，私有化将促进当地发展，并对供水分配产生积极影响（Kikeri和Nellis，2004）。也有质疑者担忧以利润为导向的特许经营者是否能够真正投资于扩大供水覆盖范围。除运营效率改善外，没有理由相信私营垄断能够给供水用户带来比国营垄断更好的服务。而事实上，倘若法规没有获得执行（这在大多数发展中国家比较普遍），还可能发生相反的情况。当私营企业面临无弹性的需求时，私营垄断企业比国营垄断企业（拥有一个社会计划机构）拥有更大的激励因素去减少供应，提高价格，削减投资和提供劣质服务。而怀疑论者认为，由于缺乏市场激励，特许经营企业不会把水网扩建到通往低收入地区（Bayliss和Kessler，2006）。对于公共服务企业而言，向穷人提供服务很难获得利润；贫民区街区的非法入网比率很高以及贫困家庭的低购买力会阻碍成本回收而降低私营企业的投资热情。公司往往倾向于退出不赚钱的地区市场。此外，政府可能会在扮演监管者的新角色时表现不佳，特别是在没有私有化发展经验的情况下。比如，执法机制可能不足以使得私营公共服务企业遵守合同义务。此外，私营公司可能会贿赂监管机构，从而导致政府不能充分履行其监管职责。私有化的另一个可能的不利影响是损害社会公平。裁员必然造成就业机会减少，受影响最大的是穷人和中产阶级（Birdsall和Nellis，2003）。此外，私有化的公共服务企业往往会拆除“非法入网的供水管”，迫使贫困家庭失去“免费的”自来水供应。为追逐利润则需要收回全部成本，这往往会增加水费，粗暴而直接地影响到贫困群体的生活（Dagdeviren和Hailu，2008）。

《有条件现金转移支付、公共服务》

编辑推荐

《有条件现金转移支付、公共服务与减贫》是国际减贫理论与实践译丛之一。

《有条件现金转移支付、公共服务》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com