

《三十六计全解》

图书基本信息

书名：《三十六计全解》

13位ISBN编号：9787511707031

10位ISBN编号：7511707033

出版时间：2011-3

出版社：中央编译

作者：宋玄民

页数：299

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

前言

前言 泱泱华夏，几千年来一直以我国传统的思想文化为精神主导，直到列强踏人、西学东渐，传统文化领域受到了冲击。新中国成立以后，中国传统文化一度被西方文化边缘化。当然，文化是不分国界的。不可否认，西学对我国的文化建设和经济建设有很大的促进作用，但根植于黄土地的华夏儿女离不开本土文化的滋养，炎黄子孙始终需要的是适合于我们民族的思想文化。只有以本土文化为根基、为主流，中华民族文化才符合中国的人文环境，符合中国的社会现实，符合中国人的精神需要。在这种根本需求下，我们的民族文化再一次回归，再一次复兴，古圣先贤的思想再一次引起了人们的重视。这些传统的、民族的、有本土特色的文化经典、文化精髓，我们亲切地称之为“国学”。国学文化经历了辉煌、暗淡、再度复兴的曲折过程。这说明，中华国学的根基是牢固的，影响是深远的，价值是永恒的。那么，如何来定义国学？一提到国学，很多人第一反应就是“孔孟老庄”这些古代大思想家、大教育家们的学术思想。的确，诸子百家的文化理论经典都在我们的国学范畴之内，但国学的内涵远不止这些。国学从根本上来讲应该是指中华各民族共同创造的传统学术经典，包括经济的、政治的、文化的、思想的、生活的、军事的、技艺的等等物质和精神层面的文化共同体，应该是“大国学”的范围。“大国学”之意，只是希望人们能放宽视野，从更广的角度认识国学。另外，我们必须认识到，国学不是一成不变的概念，而应是一个发展着的概念，随着历史的发展，国学的内涵会不断丰富，不断变化。今天，国学的热潮再一次席卷中华大地，作为中华儿女，我们深深地为国学文化的博大精深而感动、而骄傲。但需要强调的是，我们今天提倡学国学、用国学，并不是让人们去墨守祖先留下的一套固有观念和思想，也不是狭隘地排斥西方文化，而是在批判继承的基础上，能够贯通古今、融汇中外，发挥其积极的作用，以此来引领我们的思想，指导我们的事业，影响我们的生活。在这样一个资讯发达的新时代，国学文化的推广变得更加多元，也更加快速。现代人不仅越来越接受和认同我们的传统文化，更多的人开始以弘扬传播中华文化为己任，这一点是非常值得庆幸的。国学的普及和覆盖面之广令人惊叹，无论是在学术界、教育界，还是在工商界、娱乐界，包括我们的政治领域，国学的影 响无处不在。更重要的是，它的影响不仅仅在国内，而是影响到全世界。越来越多的西方人士对中华国学产生兴趣，并且很多学术思想也开始渗透到西方人的观念中。如今，中华文明正在影响着世界，中国智慧正在涌人世界的大潮中。很高兴在这样一个时刻看到这样一套诠释国学精义的丛书，编者们怀着一颗敬畏之心，重拾一度被冷落的文明，结合当下的需求，给传统国学赋予新的生命，使优秀的中华文化得以充分展现。作为文化的研究者和传播者，发现一套优秀的作品自然兴奋异常，特此作序推荐。若此套丛书能为中华国学文化的传承和弘扬产生些许的推动作用，我便不胜欣慰了。 弓克 于悟书斋

《三十六计全解》

内容概要

《新解新悟大国学·三十六计全解(双色图文珍藏版)》内容简介：翻印的，封面书《三十六计》。旁注“秘本兵法”。并说明原书是手抄本，1941年在邠州（今陕西省邻县）某书摊发现，抄本前部“都系养生之谈，而末尾数十篇，附抄三十六计，解释皆用兵法。然后知其果为兵法也。”1961年，收藏者叔和在《光明日报》撰文加以介绍后。又将这土纸本赠给了中国人民解放军政治学院。此后便出现了各种翻印和传抄的版本。

三十六计是我国古代兵家计谋的总结和军事谋略学的宝贵遗产，为便于人们熟记这三十六条妙计，有位学者在三十六计中每取一字。依序组成一首诗：

金玉檀公策，借以擒劫贼，鱼蛇海间笑，羊虎桃桑隔。树暗走痴故，釜空苦远客，屋梁有美尸，击魏连伐虢。

《三十六计全解》

书籍目录

第一套 胜战计 第一计 瞒天过海【军事谋略】石勒生擒王浚【经商谋略】推销商“瞒”过海关巧逃重税【处世谋略】沙丘突变，矫诏废立第二计 围魏救赵【军事谋略】王守仁平定朱宸濠叛乱【经商谋略】创维避实就虚创名牌【处世谋略】择其弱而攻之第三计 借刀杀人【军事谋略】张昭的移祸之计【经商谋略】汇丰银行借兵破“敌”【处世谋略】借桃离间三兄弟第四计 以逸待劳【军事谋略】唐太宗以守为攻除强敌【经商谋略】朝日在超市里等候麒麟【处世谋略】用损敌益己之法平叛乱第五计 趁火打劫【军事谋略】苏峻“打劫”不当惹火烧身【经商谋略】华尔街大佬乘势操纵美国白宫【处世谋略】蒋介石借“廖案”搞垮许崇智第六计 声东击西【军事谋略】韩信虚张声势渡黄河【经商谋略】商务谈判中的“声东击西”之计【处世谋略】声东击西擒韩信第二套 敌战计 第七计 无中生有【军事谋略】献美人图激其醋意【经商谋略】编撰故事，美化产品【处世谋略】江充借“巫蛊”陷害太子刘据第八计 暗度陈仓【军事谋略】韩信“奇”袭陈仓【经商谋略】乐器公司老板以明隐暗投资教育【处世谋略】孝庄施诡计整垮董鄂妃第九计 隔岸观火【军事谋略】苏代暗中点“火”【经商谋略】兄弟阅墙而使他人得利【处世谋略】司马伦坐收贾后之利第十计 笑里藏刀【军事谋略】以献粮请降诱敌深入【经商谋略】希尔顿饭店的微笑服务文化【处世谋略】郑袖设计 陷害新美人第十一计 李代桃僵【军事谋略】韩国的“李代桃僵”之计【经商谋略】洛克菲勒舍名保实【处世谋略】程婴舍子保赵氏之后第十二计 顺手牵羊【军事谋略】景舍乘隙争利【经商谋略】抓住灵感发明方便面【处世谋略】安德海张狂轻敌，自投罗网第三套 攻战计 第十三计 打草惊蛇【军事谋略】孙权赔了夫人又折兵【经商谋略】新品上市前的试用营销【处世谋略】司马喜计激中山王早日立后第十四计 借尸还魂【军事谋略】假立楚王，师出有名【经商谋略】“借”声势挽救企业【处世谋略】段祺瑞鼓动张勋复辟第十五计 调虎离山【军事谋略】诸葛亮调虎下山【经商谋略】利用第三者打消对方的投资野心【处世谋略】孔镛擒杀阿溪第十六计 欲擒故纵【军事谋略】故意示弱，骄纵敌人【经商谋略】用“欲擒故纵”之计谈判【处世谋略】康熙妙施擒纵计 第十七计 抛引玉【军事谋略】激其贪欲，抛“金”诱蜀【经商谋略】果断“抛砖”方能引来无尽财【处世谋略】楚庄王趁宴抛出“绝纒”之“砖”第十八计 擒贼擒王【军事谋略】夺其魁首，震慑其余【经商谋略】索尼巧擒“带头牛”【处世谋略】杨国忠马嵬驿被擒杀第四套 混战计 第十九计 釜底抽薪【军事谋略】为削弱鲁国逼走孔子【经商谋略】挖对方的“墙脚”【处世谋略】夺其兵权，逐削其势第二十计 浑水摸鱼【军事谋略】趁敌内部混乱发起猛攻【经商谋略】从公司间的相互倾轧中渔利【处世谋略】韦氏之乱成就了李隆基第二十一计 金蝉脱壳【军事谋略】司马绍“缓兵脱身”【经商谋略】李嘉诚找人替自己作战【处世谋略】用“金蝉脱壳”之计摆脱尴尬第二十二计 关门捉贼【军事谋略】司马懿一举击毙燕军【经商谋略】连锁经营能“捉”住更多的顾客【处世谋略】和帝“关门”除窦宪第二十三计 远交近攻【军事谋略】秦祸东引，拉赵抗秦【经商谋略】格兰仕与精时达的强强联合【处世谋略】王莽靠“远交”窃位苟禄第二十四计 假道伐虢【军事谋略】楚王借势灭息国【经商谋略】包玉刚“假道”借贷【处世谋略】武则天为争宠夺权打拉结合第五套 并战计 第二十五计 偷梁换柱【军事谋略】郑庄公乘乱占领戴城【经商谋略】李嘉诚计取英资集团【处世谋略】指鹿为马，威福自专第二十六计 指桑骂槐【军事谋略】田穰苴依法斩宠臣庄贾【经商谋略】绝不卖过期面包【处世谋略】宋太祖杯酒释兵权第二十七计 假痴不癫【军事谋略】司马懿诈病夺权【经商谋略】请别买我的啤酒【处世谋略】疯癫之中隐藏大计 第二十八计 上屋抽梯【军事谋略】屈瑕以利诱敌出城【经商谋略】微软以“上屋抽梯”之计夺市场【处世谋略】刘邦智封韩信为真王第二十九计 树上开花【军事谋略】李嗣源借树枝巧布迷阵【经商谋略】杉杉集团大力宣传其产品【处世谋略】孝文帝妙计迁都第三十计 反客为主【军事谋略】班超攻灭匈奴使，扭转形势【经商谋略】反客为主是克服危机之术【处世谋略】吕后施计占主位第六套 败战计 第三十一计 美人计【军事谋略】西施祸国乱政【经商谋略】让女明星为产品做广告【处世谋略】献美女赎罪第三十二计 空城计【军事谋略】诸葛亮用空城计解围【经商谋略】商业谈判中的“空城计”【处世谋略】李斯妒杀韩非第三十三计 反间计【军事谋略】用假情报迷惑敌人【经商谋略】用反问计促成谈判【处世谋略】景帝轻信人言诛晁错第三十四计 蓄肉计【军事谋略】周瑜杖责黄盖【经商谋略】给食客发回扣【处世谋略】以女儿的性命赌自己的前程第三十五计 连环计【军事谋略】使敌“自累”，互相钳制【经商谋略】钻石圈套里的连环计【处世谋略】王允巧施连环计 第三十六计 走为上

《三十六计全解》

策 【军事谋略】 檀道济巧妙撤军 【经商谋略】 松下及时退出市场 【处世谋略】 刘伯温急流勇退
仍被冤后记

章节摘录

石勒认为张宾说得很对，就派王子春、董肇等人，带了大批的金银财宝，去蓟城晋见王浚，并上书劝他即位做皇帝。书上写道：“我石勒只不过是个小小的胡人，遭遇乱世饥荒，逃亡到冀州，聚集些人马，只为了保全性命。而今晋国国运已衰，中原无主，百姓无所依靠。殿下是四海英雄仰慕的明公，能当帝王的除了您还有谁呢？我之所以舍弃生命，兴义兵，诛暴乱，就是为了给殿下扫除障碍。切望殿下能应天顺时，早日登上皇位。”王浚正在为手下无将而发愁，听说石勒愿意归附，自然大喜过望。但他还有疑虑，便问王子春等人：“石公也是豪杰，占据着北方的许多土地，为什么对我称臣呢？”王子春回答说：“石将军确实如您所说的那样英明能干。力量雄厚，但与明公相比，就好像月亮比太阳，江河比大海啊！自古以来有胡人成为名臣的，但没有成为帝王的。石将军并不是不喜欢当帝王，而是因为帝王是不可以用智慧和力量夺取的，如果强取，就一定不为天人所容。这也是石将军的智谋超过一般人的地方。希望明公不要多疑。”王浚听后非常高兴，便封王子春等人为列侯，派使者带了土特产和财物给石勒，作为回报。不久，王浚镇守范阳的司马派密使投降石勒，石勒把密使杀了，把人头送给王浚，表示自己的忠诚。王浚就更加信任石勒，不再怀疑了。一年之后，王子春等人和王浚的使者一起回到襄国。石勒把他的精锐部队和优良的武器装备全都藏匿起来，让王浚的使者看的尽是一些空虚的仓库和老弱士兵。石勒对使者毕恭毕敬，面朝北方向他行礼，又恭恭敬敬地接过王浚的信。王浚送给石勒一个麈尾，石勒假装不敢拿在手中，把它挂在墙壁上，早晚向它叩拜，说：“我不能见到王公，现在见到王公的赏赐就跟见到王公一样。”他再派董肇上表章给王浚，约好日期亲自去幽州，向王浚奉上皇帝的尊号。另外又写信给王浚的亲信，请他为自己美言，希望能任并州牧，封广平公。王浚的使者回到蓟城，报告说，石勒兵马很少，力量微弱，款待使者热诚真挚，毫无二心。王浚大悦，完全相信石勒，对他再也不作防备。

同年三月初一，石勒的精锐部队抵达易水。王浚的督护孙纬派人飞报王浚，同时准备迎战。王浚手下的将领都请求出击石勒。王浚大怒道：“石公这次前来，正是要拥戴我，谁再敢说我要出击石勒，定斩首不赦！”大家不敢再说什么了，王浚下令设宴等待石勒。初三日凌晨，石勒带兵到达蓟城，高声喊开城门。城门打开之后，石勒还恐怕里面有伏兵，先驱使几千头牛羊入城，声称是给王浚送的礼，实际上是要堵塞大街小巷，使王浚无法发兵。这时王浚才害怕起来，坐卧不安，不知所措。还没等他想出主意，石勒已经来到王浚的住处，命人把王浚抓来，并命部将把王浚押解到襄国去。王浚半路上投水自杀，护送人员把他从水中拖出，在襄国街市上斩首。石勒的实力和王浚相比，并不比王浚弱多少，但他善用计谋，给王浚以软弱、可靠的假象，使王浚放松对他的警惕，而使自己能轻而易举地进入王浚的腹地，生擒王浚。这就是运用了“瞒天过海”之计，在麻痹敌人的烟幕下，神不知、鬼不觉地把敌人包围、消灭。“瞒天过海”之计在经商中的体现是：面对有充分准备的竞争对手，不施奇谋就无法取胜。而隐起真情，制造假象，出其不意、攻其不备，正是为了促成“乘隙潜袭”的良机。一个时期，美国海关规定，进口法国女式手套需交纳高额税金，以此来抵挡法国手套对本国市场的冲击。但这样一来，法国手套在市场上的价格便昂贵得惊人。显而易见，谁如果能逃过严苛高昂的税金，谁做这种买卖就会挣大钱。狡猾的推销商泰勒绞尽脑汁，终于想出了一个办法，但这个办法有一个致命的缺陷，一旦被发觉，不仅会前功尽弃，还要被处以重额罚款。在高额利润和投机心理的驱使下，泰勒决定铤而走险。他先在法国选购了1万套做工精细、质地优良的皮手套，然后仔细地将一副手套一分为二，把1万只左手套集中装箱，发往美国。1万只左手皮手套到美国海关后，泰勒一直不去提货，而是躲在一边悄悄地等候。按照海关惯例，如果货物拖过了保留期而仍然无人认领的话，海关有权进行拍卖。于是海关商办斯托尔便主持开盘拍卖。由于皮手套全部是左手，这1万只手套几乎等于废品，所以被一个叫泰勒的商人用很低的价格买走了。斯托尔觉得其中肯定有什么诡计，便通知海关有关人员，务必严格审查来自法国的皮手套，特别是大宗的右手套。同时，对泰勒的动向也加强了监视，如果发现他有大批来自法国的右手套的话，将会让他补交税金并处以加倍罚款。奇怪的是，此后，海关发现泰勒收到的手套都是成双成套的，先后足有5000副，却从未发现他收到什么右手的手套，也未发现他购买或者定做右手套。这究竟是怎么回事呢？斯托尔心底结着的这个疙瘩很久没有解开。一年以后，斯托尔到鞋店去买鞋，他选好款式，付了款，准备换上新鞋时才发现，两只鞋居然都是右脚。他十分气愤，对着鞋店的老板发了一通脾气。回家的路上，他猛然醒悟过来，终于明白泰勒是如何偷漏手套税金的了。亲爱的读者，您猜出来了吗？斯托尔通过自己买鞋得到启示，终于明

《三十六计全解》

白泰勒随后收到的5000副成盒的手套肯定都是右手的。如果海关有一位细心人拿出手套来戴一下的话，就会马上揭穿这个十分简单的骗局，当初泰勒十分担心的致命要害，正是这一点。遗憾的是，泰勒的赌注下准了，他赢了。他成功的把握就在于，当人们看到两只手套在一起的时候，总会习惯地以为它们是左右手各一只。而海关人员恰恰走入了这个误区，让泰勒在自己的眼皮底下，合理合法地利用“瞒天过海”之计偷漏了海关税。P5-7 ……

《三十六计全解》

精彩短评

- 1、有详细的解释，不错
- 2、没读完

《三十六计全解》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com