

《成长》

图书基本信息

书名：《成长》

13位ISBN编号：9787807672500

10位ISBN编号：7807672501

出版时间：2010-1

出版社：山西经济出版社

作者：猫猫

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《成长》

内容概要

《成长》:谭莎莎是一个职场新人。她的职务本是销售助理，上司却安排她给客户打电话，别人觉得很受打击的工作她却乐在其中。当公司产品出现了问题，她又被派去做产品检测，被称为“幸福的苦力”。聪明伶俐的谭莎莎当然不是只会出苦力的菜鸟，她在给客户打电话的过程中找到了商机，职场生涯又向前迈进了一步。谭莎莎总是能从工作中快速汲取各种知识，面对辛苦的工作也从不抱怨，因为她是一个执着和乐观的奋斗者，她能看到被别人忽略的机会，她是真正在用心工作的。凭借不懈努力和悉心汲取，她实现了完美的职场成长。

《成长》

作者简介

猫猫，女，职业经理人。现在某世界500强企业中国总部任职。已出版职场小说《猫猫的白领生活》、《市场部》。多年的外企生存经历，让她练就了一身独特的本领与众多强手过招时仍从容不迫，面带笑容。因为她知道，生活是美好的，自己只要乐观面对，一切都会好起来的。猫猫不会背叛自己的判断力，她是自信的。其实我们每个人都是猫猫。

《成长》

书籍目录

楔子 1?内斗 2?信息的价值 3?初次滑雪 4?COLD CALL 5?一万个笑话 6?产品线差异 7?对内叫政治，对外叫经济 8?这是你们的工厂吗？ 9?派谁去工厂 10?为何是销售部出人头 11?幸福的苦力 12?意外 13?夜扰 14?内忧 15?人永远比生意重要 16?等价交换 17?WAITER，别端走，我还没吃完呢！ 18?六西格玛管理 19?猫的作用是威慑 20?当时你很狂 21?BIG WIN 22?技术流和乱舞系 23?学开车 24?最适合做销售的性格类型 25?扫街 26?愤怒的南茜 27?功力 28?功劳的归属 29?找人做事的三种方式 30?以巧驭人 31?简化版的易筋经 32?兴趣 33?冷笑话中的销售道理 34?豪宅 35?太极 36?最佳防御 37?你的幕后老板有多强 38?吃蟹 39?新销售陈安安 40?你让我UNCOMFORTABLE，我就要告你 41?夏天还没到呢！ 42?可堪大用？ 43?得罪 44?技术门槛 45?美容店的失误 46?印度人 47?机会 48?小铁球和大铁锤 49?如何卖牙刷 50?如何分类客户群 51?黄金是不会随便得到的东西 52?我的未来不是梦 53?标王 54?物流和渠道 55?需求的三个层次 56?星巴克的咖啡好喝吗？ 57?加法和减法 58?竞争力和市场吸引力 59?定价的策略 60?打探 61?吃饭的艺术 62?半分钟也不能等 63?重要的付款方式 64?自信的经典 65?演讲前，确定你的基调 66?惊变 67?违约的猜测 68?吸收新事物太快的人 69?曲线救国 70?太极 71?急转直上 72?示敌以弱 73?成熟的代价 74?金色池塘 75?陈安安的忧虑 76?失之东隅，收之桑榆 77?陈安安的胜利 78?老鼠和蝙蝠 79?困倦 80?电影 81?嫉妒 82?白酒的力量 83?海滩 84?调离 85?需求的妙用 86?只要她和你喝一点，那就够了 87?我们那灿烂的校园生活 88?同样一个动作，不一样的待遇 89?抱紧我，别放手 90?顾家 91?归属 92?鼓浪听潮

章节摘录

1?内斗 “你们东区团队根本做不了那么大的项目！”一声尖叫传来，把刚走进办公室的谭莎莎吓得倒退了三步。“做不做不是由你说了算的。”有一个沉稳的声音传出来。谭莎莎第一时间立正，稍息，偷偷向里面张望。这声音是从哪儿传来的呢？好像两个大人物在吵架。她疑惑地看看周围的两个同事，居然一点反应都没有，难道他们不准备去劝劝架吗？钱栗领着她，若无其事地向里走。谭莎莎进EC，最后一轮面试就是由钱栗和一位大区经理进行的，他是她的顶头上司。钱栗对争吵没有任何表示，似乎谭莎莎就该对这些习以为常。“你就坐这里，周围都是我们部门的同事。”他指着一个位子对谭莎莎说。“哦。”钱栗给谭莎莎介绍了一圈。周围的人有的冲谭莎莎面无表情地点点头，有的热情地打招呼。那个争吵的声音还在继续。站在谭莎莎的位置，能看到发生争吵的办公室。一个身材健硕的男人和一位身材颀长的女人正在大眼瞪小眼。她只能看到男人的背影，却看到女人有一张很漂亮的瓜子脸，只见女人冷冷地一笑说：“裴少云，这个项目就算给你，你吃得下来吗？”“我们两个团队的机会是对等的。”被称为裴少云的男人冷静地说，看得出他的气势并不输给那个女人。女人哧地笑了一声：“笑话，你以为世博城是普通的项目？还玩什么申请项目保护。你的人知道怎么走政府吗？知道怎么做设计院吗？如果你一定要做，就去做吧。我看你的土枪怎么打到天上的飞机，别闹到最后，标书里都是别人的东西，或者干脆进不了第二轮的名单，那可叫人笑掉大牙了！”女人说完这句话，夺门而出。她走了两步正好跟谭莎莎对视一眼，迅速把脸撇向一边，踩着高跟鞋神气地越走越远。谭莎莎却直接胆小地把目光移开了，只看见女人身上的衣服料子都不错，剪裁也很高档。“你这两天先熟悉样本。”钱栗直接给谭莎莎两本东西说，“我会安排给你工作，包括销售的询价、项目的注册和记录、客户资格证的归档。”“稍后HR会给你做入职培训，记得向前台领文具，去IT领电脑。”钱栗补充了一句。谭莎莎迅速答应了一声。她想，EC是个怎么样的公司呢？怎么有人在办公室大吵大闹呢？……

《成长》

媒体关注与评论

把握不好初入职场的前几年，你的未来就会一直被压住！ 新人一定要读的职场成长笔记
最真实的新人奋斗经历 最通达的职场晋级阶梯 或许你只是个平凡的路人甲，初入职
场默默无闻，没有特殊的背景、卓而不群的能力，那么你一定要用心，要懂得汲取，要足够坚持，还
要知道登上高台的梯子在哪！ 《成长》告诉你： 怎样让领导发现你的出众 三个月抵
三年的快速成长法则 以巧驭人的处世之道 做销售必须要知晓的至真精髓

《成长》

编辑推荐

《猫猫的白领生活》作者又一力作 最具借鉴意义的职场新人成长小说 一个年轻
商业领袖的成长，看李彦宏 一个职业经理人的成长，看唐骏 一个营销大鳄的成长，看史玉柱
你自己的职场成长，看《成长》！ 要在职场快速成长，就把周围的人当做你的养料！

《成长》

精彩短评

- 1、生活是美好的，自己只要乐观面对，一切都会好起来的。
- 2、专业术语太多了。。。对职场会产生恐惧，但也想征服
- 3、学到挺多的
- 4、还好。。。蛮实用的~

《成长》

精彩书评

1、小说主要围绕主人公谭莎莎刚从上海交通大学毕业后在一家外企任职销售助理的经过。对于初出茅庐的职场新人，莎莎面对辛苦的工作从不抱怨，她总是看到被别人忽略的机会并把握住每一个学习的机会，她很认真用心的对待她的工作，总是能从工作中快速汲取各种知识。因为她是一个执着乐观的奋斗者，她在销售中找到极大的挑战和乐趣。认为自己天生就适合做销售。莎莎爱说笑话，受爷爷的影响，擅长打太极和下象棋。与大区经理他的上司裴少云关系密切。在他身上汲取很多销售技巧和为人处世的能力。想得到别人的尊重，就需要有自己的价值。所以莎莎总是比别人更有韧性和执着。喜欢她的职业精神。

《成长》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com