

《毕悦悦打拼创业记》

图书基本信息

书名：《毕悦悦打拼创业记》

13位ISBN编号：9787531335702

10位ISBN编号：7531335700

出版时间：2010-2

出版社：春风文艺出版社

作者：MOQI

页数：249

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《毕悦悦打拼创业记》

内容概要

《Now High!毕悦悦打拼创业记》内容简介：2008年年底金融海啸席卷全球，职场白领人心惶惶。4月1日朗笑率领嘉公关机构C项目组集体辞职。谁知横祸飞来，朗笑殒命。朗笑的女友毕悦悦在同事诸神的鼓舞下重拾自信，成为NowHigh的领头人。Now High运作并非一路坦途，友情、爱情、工作、事业，全面的危机袭来，成为一个女强人还是退却，毕悦悦面临最后的抉择……

《毕悦悦打拼创业记》

作者简介

MOQI，本名张雪峰，网名诸神退位，奔跑的诗。
策划，北京，伪瘦，幽默，闷骚，码字，缺钱。
曾出版职场小说《朵朵的格子间爱情》。

《毕悦悦打拼创业记》

书籍目录

序 第一篇 创业之初 第一章 集体辞职 第二章 飞来横祸 第三章 重新聚首 第四章 筹备资金 第五章 租赁房屋 第六章 注册公司 第七章 领导之争 第八章 乌鸦星座 第九章 管理之道 第十章 皮包公司 第十一章 首战溃败 第十二章 东山再起 第十三章 成功签约 第十四章 公司理念 第十五章 所谓大师 第二篇 成长之路 第一章 抄家之祸 第二章 一叶世界 第三章 PK之战 第四章 危机四伏 第五章 申阳归来 第六章 搬回东胜 第七章 接受缺点 第八章 无间世界 第九章 霹雳手段 第十章 新人加盟 第十一章 感情危机 第十二章 公司转型 第十三章 联袂出击 第十四章 出轨事件 第三篇 心灵之箭 第一章 魔镜显灵 第二章 超越仇恨 第三章 罗艳被炒 第四章 谢娆离去 第五章 申阳拆伙 第六章 埋葬悲伤 第七章 心灵之箭 尾声

文摘 【第十二章 东山再起】 也许是大家的真情感动上苍，事情没有想象的糟糕。

James虽然信誓旦旦要封杀Now High，但巧的是Now High还没有注册。外资银行与Now High的活动合同是通过宇创广告签的。James派人找到晨宇，晨宇说明了情况。James手下说要宇创公司进行赔偿并公开道歉。这事儿惊动了晨宇的父亲——新天扬集团董事长。更巧的是，晨宇父亲和James是非常要好的高尔夫球球友，晨宇父亲亲自出面斡旋。这件事最后的结果是，Now High退还了预付的四万块钱，并登报对外资银行声明致歉。虽然如此，Now High这个活动一分钱没赚，还赔了两三万。大家互相鼓励着，重整旗鼓。

外资银行事件一个多星期后，诸神宣布了一个好消息——占据“据点”的那帮人走了，现在依然可以免费提供给他们当办公室。听了这个消息，Now High所有人为之一振。大家好说歹说地跟房东退了东胜大厦517。房东人还不错，只扣了他们一个月的房租。这样一来，退回来的房租正好补上做活动的亏空。

周三的上午，天空晴朗，万里无云。两辆车在东四环外某胡同临街的一栋二层小楼前停下。这栋楼正面外墙喷满涂鸦彩绘，侧面的整个墙面上喷绘着两个字：“据点”。楼体的另一侧是铁楼梯，从一层地面到二层的门口，接着延伸到二楼的楼顶。

诸神带大家顺着小楼侧面的铁楼梯往二楼走，“就这儿。我一哥们儿家里有钱，他花了四十万买了一辆哈雷玩。后来啸聚了一帮公子哥在这弄了个据点摩托车骑士俱乐部。原来上层做酒吧沙龙，下面就是车库和修理间。后来那哥们儿去广州工作了，这个地方就一直空着。后来租出去二层，现在人家搬走了。一层都是杂物，咱们直接去二层看看，二层应该可以做办公间。”“这地儿不错啊，还是两层小楼，真能免费给咱们用？”毕悦悦感觉诸神的话极不靠谱。

“哥们儿铁啊。其实要辞职那阵子，我就想自己干，但你们也知道，我管理能力不行，也不爱谈客户。悦悦你没问题，头儿是你带的，新时代的引路人，以后就指着你了。反正大炮已经引咎辞职了。哈哈。”毕悦悦抬起头，笑：“别，咱们一起努力，是你们大家给了我重新开始的信心。”

诸神在小铁门前停下，从兜里掏出一把钥匙，“哗啦”打开链子锁。“吱扭扭”铁门打开。诸神按开里面的电灯开关，招呼大家进屋。屋里空空荡荡，角落里堆着啤酒瓶、可乐罐、烟头、饭盒一大堆垃圾。临街的两个大窗户拉着百叶窗，房间的一角是卫生间。

“外面看着小，里面好大！”谢饶东张西望，咋咋呼呼。毕悦悦走到屋子中央：“真的挺大，这地方真不错，太适合做办公间了。哎，诸神，这个房子大概得有二百平方米吧。”“准确地说是一百九十六平方米。”诸神走到窗前，拉起百叶窗。

数道和煦春光乍泄，屋子里一下豁然开朗。“那加上下面的，一共差不多四百平方米，咱们五个人，就是一人平均八十平方米啊，爽。不过这么大地方，得摆多少东西啊。”谢饶非常满意，走到一面墙前停下。

“你给我站住！”诸神急忙跟过去，“大家都过来。这儿有个特别奇怪的地方。”毕悦悦、大炮、高洋迅速把诸神半包围。诸神一脸神秘地说：“小妖娆，你对着这个墙喊，随便喊什么。”“对着墙？什么意思？”谢饶看看诸神又看看墙，一头雾水。“让你喊你就喊呗。就是冲着墙上的这个地方儿喊。”

诸神指着墙上用红油漆画的相隔大约五十厘米的两道线。“那我就喊了啊。”谢饶疑惑地盯着两道之间，大喊：“Now High！”“Now High！”

“墙壁似乎传出了回声。”“有回声啊？怪了。”谢饶看了看诸神，又转过头提高嗓门大喊：“Now High！”“Now High！”

“我擦，有鬼！”谢饶一蹦，跳到旁边，吓得站在一旁的罗艳“嗷”一声叫。诸神走到墙跟前，伸手拍了拍墙面，发出“咚咚”的声音，“这墙这块是空的，而且一直通到一楼，一楼这块也有回声，不过没这么大，到晚上听得更清楚。而且一楼墙根底下都是空的，我们估计没准儿通到地下呢。”

“不要吓人好不好！”谢饶感觉有点冷，双手抱肩。诸神嬉皮笑脸地伸胳膊搂住谢饶：“别怕，为师在此。对了，我忽然想起一个典故。”

“说来听听！”诸神博闻强记，经常说一些稀奇古怪的奇闻逸闻，大家都爱听。

诸神不慌不忙地点了根烟，讲述《镜花缘》中的故事。《镜花缘》中记载：一个人闹肚子，肚子大得跟鼓似的。而且这个人一说话，肚子里有东西也学说话。后来来了一个名医，说拿着《本草》挨个读。读一个中药，肚子也读一个。后来读到雷丸，就没动静了。接着读别的，还跟着读，然后就让病人吃雷丸，打下一条虫。这个虫就是“应声虫”。

“啊，太有意思啦！我来试试。”毕悦悦兴趣盎然地靠近墙壁，高喊：“雷丸！”“雷丸！”

墙壁照旧发出回声。“看来没虫！”毕悦悦转脸笑，手指一弹，又回过头大喊，“毕悦悦，你是宇宙第一贤良淑德聪慧机敏兰心蕙质冰清玉洁无敌大美女！”

“晕！”诸神捂着脑门儿，一脸无奈。“我也来，我也来！”罗艳和谢饶受到启发，挨个起劲儿地对着墙大喊大叫。诸神一边看着她们傻笑。大家又跑到一层看了

《毕悦悦打拼创业记》

看，然后聚集到二层楼顶。正在这时候，楼下有人喊毕悦悦的名字。大家往楼下瞧，晨宇和罗艳在楼下正朝他们挥手。罗艳急忙从包里掏出一张硬卡纸，举起来，大叫：“执照，我们的执照办下来了！”大家伙在楼顶上蹦起来欢呼。毕悦悦捧着执照，感慨万千。诸神凑过来，歪头瞅着毕悦悦的脸：“哎，悦悦你怎么没哭啊，你不是特爱哭吗？”“呸，”毕悦悦笑起来，“执照办下来笑还来不及呢。而且我以后再也不会因为公司工作的事儿哭鼻子了。我向大家保证。”“哈哈。”谢娆蹦过来，“从今天起，悦悦，我开始崇拜你！”毕悦悦被逗乐了，又转过身，看着晨宇，满怀深情地说：“晨宇，真是谢谢你。你帮我们太多了。我真是无以回报。”晨宇笑了：“你要以身相许吗？”“讨厌！”毕悦悦满脸娇羞。晨宇扶着毕悦悦的肩膀：“你要报答我吗？要报答我就赶快赚钱啊。我是股东，大股东，要回报的。哈哈。”“嗯！”毕悦悦使劲儿点点头，转身跟大家说，“我觉得今天又是Now High一个值得纪念的日子，咱们Now High算是正式成立了。虽然咱们决定成立Now High那天是愚人节，说出来的话没人相信。但咱们一定要自信。Now High来之不易，大家也一同经历了Now High的两次蜕变。今天在场的所有人要答应我一定要加油。”毕悦悦说完伸出一只手，大家都伸手叠上来。“哎，诸神你干吗呢？”毕悦悦找不到诸神，四下搜索，发现诸神跑到平台的东北角背着身子正在抽烟。诸神转过身。“过来啊！”毕悦悦叫他。诸神笑着走过来，把手搭在大家的手上。毕悦悦起头：“咱们一起喊——Now High万岁！”“Now High万岁！”天空中一群鸽子飞过，发出“嚶嚶”的声音。

【第十三章 成功签约】大家干劲十足，三天后，据点二层小楼重新布置一新。为节省资金，楼下原封没动，只用小楼的二层。二层的大开间那面能“说话的墙”，毕悦悦灵机一动，出了个主意：装修时在墙上挂了一个西洋古典风格的椭圆形大镜子，号称“魔镜”。下午离下班还有一小时，大家讨论淑媛网的“睡眠音乐会”。淑媛网主要面对高层次职业女性，这两年已经小有名气，积累了一定规模的会员读者。随着网站的不断发展壮大，淑媛网希望通过公关活动进行一系列的线下推广。淑媛网的公关总监Sandy是诸神的大学同学，诸神前几天开始和她进行接洽。Now High全体员工前天加班熬了个通宵，出了一套系列方案，Sandy对其中的“睡眠音乐会”颇感兴趣。睡眠音乐会的形式不同于以往的正襟危坐，而是大家在沙发或者床上聆听模仿自然天籁之声的美妙乐音，全身心的放松，甚至进入梦乡。最关键的一点，睡眠音乐会只在西班牙马德里和以色列做过两次。也就是说，如果这次活动成功举办，将成为国内的首次“睡眠音乐会”。这将是既有趣又很有爆炸性新闻点的一个高端Party。高洋架好投影仪，诸神把写好的方案PPT放了一遍。诸神说她和Sandy已经进行了私人沟通。Sandy希望首先尝试一下睡眠音乐会，让他们再完善一下方案，把活动的特点再写得明确一些。这个活动如果合作得好，后面一系列的活动就交给Now High了。谢娆首先发言：“我就觉得这个有意思。但一般中国客户都是保守，怕这怕那。你给他提了，他不敢用。等人家用了，他觉得好，就让你剽窃。其实数年前我就想到了这个创意。因为说实话，大家听音乐会，到了最后都快睡着了。但怕尴尬，死撑。与其这样，还不如明确让大家睡觉，多好。”“对，其实我觉得这有点像瑜伽，就是放松呗。”高洋发表自己的意见。毕悦悦拿着笔记着：“诸神刚才说的一针见血。与以往音乐会不同，听众不必因中途睡着而尴尬，这就是睡眠音乐会的本意所在。高洋的意见也不错，瑜伽音乐，我一直琢磨形容什么音乐比较合适呢。”会开了一个多小时，方案的思路基本完善。诸神点上根烟，走到百叶窗前：“哎，对了。要是这事成了，写软文的时候一定别忘了写上活动是由Now High策划组织的。咱们也打打名气。我忽然觉得这个作为咱们的第一个Party，有悖于咱们公司的名字。Now High变成Now sleep了。”“诸神。”谢娆叫。“哎！”“找脱光了吊起来打呢。”谢娆咋呼。诸神回过身阴笑着说：“是挨打的人脱光了，还是打的人脱光了，抑或是两个人都脱光了。”毕悦悦站起来：“总结一下，不管是挨打的人脱光了，还是打的人脱光了，抑或是两个人都脱光了，现在都叫做SM。会议到此结束，下班。”“哦~”大家一阵欢呼，随之鸟兽散。早上，罗艳一坐下，诸神就掏出昨天请嘉公关小傅当兼职设计吃饭的餐票让她报销。罗艳把发票又扔给诸神：“才四十八啊。这么点钱你觑着脸报销？等月底统一交上来。昨天不是说了公司报销制度了吗。你一直散漫，这可不行。写上为的什么事儿。”诸神有些不耐烦，直接打开抽屉，把票扔进去。“我经常去的那个卤煮店涨价了，要不然我四十块就搞定了。这票还得最后再报，真麻烦！”毕悦悦凑过来问：“事儿办成了吗？”“当然成了。小傅倒是还算愿意。小妖娆，你帮我倒点水，谢谢。”诸神一脸骄傲，把茶杯递给谢娆。罗艳忙凑过来，问：“你跟他提钱了吗？”“提了啊，我说可以有两种方式，计件，提成。他说要是计件的话，做一套设计不成是一千五，成了再给点，算提成吧。我说没问题。”

毕悦悦扭过头：“那还成，就这么定了吧。先让他做公司的VI设计，这个多给点钱。麻烦你联系一下他，问他这两天什么时候能来咱们这儿，咱们一块儿讨论讨论。”

“一千五太贵了吧？”罗艳一声惊呼，“你问他一千成吗？”

诸神感觉有点为难：“这个嘛，他说他接的私活儿一般都比这个价高，看我面子，根本没多要。”

谢娆把水杯给诸神端回来：“你想想你自己一分钱掰成一百瓣还兑水花，对人家倒挺大方。我发现你就这毛病。况且咱们是创业阶段，让他理解一下呗，咱们可不是什么大客户。”

“但是，我都跟人家打包票了，我怎么跟他说啊，不能言而无信啊。”诸神脸有点红，猛喝了一口水。

“我已经说了就这样定了！”毕悦悦斩钉截铁，铿锵有力，“诸神为公司干事儿，你们首先应该表示感谢，而不是数落。再说诸神是公司的股东之一，绝对有权这样做。你们为了节省运营成本也有道理，但是做检讨的应该是咱们，因为咱们昨天并没有讨论好钱的事。以后我不允许自己事先不思考，不建议，不作为，别人做完了却评论做得如何如何。这当然也包括我在内。”

“哇噻，毕总，你刚才说话很有劲头啊，像个领导了。我得把你这句话记下来。我打算弄个《毕悦悦语录》。”谢娆急忙从文件架里翻出一个小记事本，一边念一边写，“以后我不允许自己事先不思考，不建议，不作为，别人做完了却评论做得如何如何。”

经谢娆这么一说，毕悦悦自己都有点震惊，丽姐所说的“优雅的不妥协”的感觉似乎找到了。

“当年林副统帅就是这么拍伟大领袖毛主席的马屁的。那本书叫《毛主席语录》，发行了五十亿册。”诸神开起玩笑。

毕悦悦笑道：“别扯了。现在九点了，大家开始正式工作。别忘了，咱们Now High刚赚了一分钱。加油加油！”

经过第二次内部提案，毕悦悦、诸神、大炮和谢娆四个人信心满满准备前往淑媛网。

刚要出发，高洋说：“我也跟你们去提案吧。”

毕悦悦转回头：“高洋还是看家吧，和罗艳完善一下咱们的工作单什么的，那个很重要。再说就一辆车，五个人有点儿挤。”

“哦，那好吧。”高洋重新将头埋在电脑屏幕后面。

四人上车，大炮看了一眼毕悦悦：“其实应该让高洋多跟着去听听。咱们几个人，你和我主要是负责客户，诸神小妖娆负责策划创意，罗艳现在负责办公室行政和财务工作，高洋应该往执行总监的那个角色发展。”

“但是我觉得他性格太蔫了。干活儿倒没问题，但是真要让他做执行总监，可能他真不是那块材料。”

“我觉得也是。”谢娆点点头。

“那再琢磨琢磨吧。出发。”大炮不再说话。

淑媛网新上任的公关总监Sandy以前一直从事公关工作，在圈内小有名气。CEO庞博对她很器重很信任，因此这次提案只具有象征意义。毫无疑问，Now High的提案得到了庞博的充分肯定，询问Sandy的意见后，当场拍板儿决定和Now High进行第一次合作。

大家乘兴而去，乘兴而归。

吃完午饭，毕悦悦安排诸神和谢娆下午把执行方案写出来；罗艳和大炮等案子出来算一下费用；自己准备合同，明天方案和合同一起给淑媛网送过去。

大家群情激奋，效率很高。四点多，一切工作完毕。

毕悦悦怀着无比激动的心情，郑重地在合同上签上自己的大名。

“艳子，拿公司章来！”

“好的，毕总。”罗艳屁颠屁颠跑到对面，打开文件柜，捧着公章交给毕悦悦。

毕悦悦把章轻轻地举起来，对准合同：“我盖了啊！”

“等！”大炮端着一次成像相机，跑过来，“微笑，3、2、1，Now High！”

“哐！”

毕悦悦完成Now High具有历史意义的盖章动作。

“我忽然有一种想哭的冲动。”毕悦悦长出了一口气，睫毛闪动，她想到了这么多天的忙碌与辛苦。

诸神拍了拍自己的肩膀，笑着说：“借给你一个肩膀。”

“少来。”毕悦悦振奋精神，接过大炮拍的相片，轻轻地甩了几下。

照片上慢慢浮现出她的身影，她的嘴角洋溢着浪漫主义的微笑。

【第十四章 公司理念】

“离下班还有两小时，咱们再开个会，探讨一下公司文化、公司理念。昨天的作业，大家都想了吧。”毕悦悦扫视大家。

“我想出了一个理念。”诸神首先发言，从背包里翻出一张皱皱巴巴的手纸，小心翼翼地展开，“在厕所里琢磨出来的。”

“我去~”谢娆一翻白眼，“你的主意基本都是厕所里想出来的，以后你在厕所办公吧。哈哈。”

“听着听着。”诸神很激动，“就为了这个想法，我都没舍得用这张纸，最后用报纸解决的。容易吗我。”

大家哈哈大笑。

“快说吧，不就一张手纸吗。想法好的话，奖励你一卷手纸。”行政总监兼财务总监兼办公室主任罗艳嬉笑道。

“批准！”毕悦悦笑着冲罗艳点点头。

诸神清了清嗓子：“首先啊，我先说一下公司的中文名称的问题，咱们现在的名字叫‘灵悦公关咨询有限公司’，我觉得公章上没问题，但是没啥感觉，不好玩。我昨天想了一个，叫‘派对同谋’，‘同谋’就是‘共同谋划’的那两个字。而且咱们以后的目标不就是做最好的派对策划机构吗。大家说好不好。”

“不错不错！”毕悦悦点头称赞。

“我靠！好哇！”大炮一拍桌子，“牛逼！”

“诸神，我准备崇拜你一天。”谢娆咋呼。

“既然大家都觉得好，就定了。”毕悦悦转向罗艳，“你联系一下小傅，咱们重新设计一下LOGO。英文是Now High，中文就是派对同谋。办公室主任，别愣着了，发手纸啊。”

罗艳真跑卫生间拿来一

卷手纸，郑重地递给诸神：“诸神接纸。”诸神得意扬扬地把手纸放进自己的抽屉，接着喷。

“我昨天上网看，现在游戏业被称为第九艺术。电影是第八艺术。也就是说游戏业已经涵盖了前面的八大艺术。现在游戏业已经超越了唱片业，成为电影之后的全球第二大娱乐产业。所以我得到灵感，觉得咱们的公司文化和理念应该是娱乐化，说白了就是‘好玩’。”诸神说完，扫视大家。“没听明白。”谢娆很直接。

大炮思考片刻，说：“我大概明白了。有点意思。网上看Xooxle的办公室都可以养宠物，你的意思是不是这样啊，娱乐化生存？”“对，还是炮爷悟性高。其实就是把工作当成娱乐，这个可能有点费解。怎么形容呢……”诸神开始搜肠刮肚找词。“不难理解。”

毕悦悦心领神会，手指一弹，“以前的观念是玩游戏是不务正业，但是现在专门玩游戏的被称为职业玩家，变成了一种职业。我觉得你的这个理念很适合我胃口，工作就应该是有乐趣的，而且带给别人乐趣。拓展不就是教大家做游戏吗，现在也挺受欢迎的。哎，我总结出来了。Now High以后的工作原则就是：高高兴兴上班，轻轻松松回家。”“哇噻，太好了。我得记下来。”谢娆低头记《毕悦悦语录》。

诸神受到启发：“对，所以就是娱乐化的工作。还有咱们那个睡眠音乐会不就是最好的例子吗。大家没必要假正经。再举个例子——”诸神顺手抄起书刊架上的一本杂志，翻了两页，“咱们不是要拍团队照片吗。大家看，一般的团队照片都拍成这样。一个个西装革履的，摆出一副特专业特自豪的样子。其实挺傻逼的。”杂志某页上是某网络公司几个领导的合照。照片上四五个人叉着腿抱着胳膊，一副俯视全球、指点江山的样子。

诸神吐沫横飞，侃侃而谈：“看到了吧。我的想法是，大家都看电视吧，有一些组合，或者三五个主持人都是穿同一套系的衣服。这样很有整体感，但每个人都很有特色，比穿一身黑西装装蛋强得多了。职业装最没有特色了，不好玩，也不吸引眼球。”毕悦悦一拍桌子：“哇，诸神，你的想法太好了。艳子，上手纸。”

诸神喷了半小时，一共获得了五卷手纸。诸神看着装满手纸的抽屉：“咱们能奖励点儿别的吗？抽屉装不下了。”毕悦悦急忙翻包，手里举起一个小塑料包装，巧笑倩兮：“卫生巾要吗？”大家哄堂大笑。

根据诸神的“娱乐化”理念，大家借题发挥，丰富了很多具体内容。会开到七点半，大家收拾东西准备走人。在卫生间的诸神忽然大叫：“悦悦，给我送手纸来，都没了！”

经过一次又一次的讨论，Now High的公司制度、公司文化、VI系统等全部搞定。早上，印厂送来了Now High统一设计的名片、信纸、信封、文件袋等印刷品。大家看着各自还散发着油墨香味的名片，面带笑容，左右摇晃。名片上，毕悦悦和大炮的职位是客服；诸神的职位是策划；谢娆的职位是文案；高洋的职位是执行；罗艳的职位是行政。所有人只有职位没有头衔，这是Now High的企业文化之一。毕悦悦规定大家不再互相称呼为“总”，所有人都是员工，大家从员工做起，这也是Now High的企业文化之一。

吃完午饭，Now High成员的定制服装送过来。这是诸神拜托以前一个叫花朵的同事帮忙设计的，花朵是服装设计科班毕业，出手自然不凡。大家下身穿牛仔裤，上身分别穿着红黄蓝白黑五种颜色的T恤，自我感觉极其良好。大家无心工作，毕悦悦顺从民意，招呼大家去美发店进行造型设计。折腾了整整几个小时，Now High成员个个神采奕奕地直奔798艺术区拍照。

798艺术区是北京最著名的艺术区，多是由五六十年代的老工厂改建的艺术工作室。很多艺术家在这里生存，展示作品，无论是室内还是街道都充满了浓郁的艺术气息。大家找了一个斜面台阶，六个人按照从高到矮的顺序站好准备拍照。“台阶从左至右上升，大家的个头参差不齐，但头顶一边高。这样拍照有很深的寓意。”大炮说。

高洋的摄影技术让大家非常满意。Now High最终决定挑出一张照片进行巨幅写真喷绘，作为办公间一整面墙的背景图案。“那效果，应该相当震撼。”大炮说。

回公司的路上，仍沉浸在兴奋之中的诸神突然接到Sandy的电话。Now High和淑媛网要签订的那个“睡眠音乐会”报价原本是十一万多，但Sandy说淑媛网CEO庞博和某位大师昨天去了趟雍和宫，回来之后，说什么都要把合同额订在九万八，还不能减活动环节和设备。这让大家的归途很郁闷。

【第十五章 所谓大师】到了公司，大家愤愤然的议论纷纷。“咋办？要知道这样，当初咱们就应该报多点钱。”诸神把包一甩，一屁股坐下。“也不知道什么大师，坏咱们的大事。”谢娆转脸问罗艳，“要是九万八的话，咱们还有多少赚头？”罗艳急忙翻出计算器，手指飞速敲击按键，忽抬起头，“除去成本费用，咱们还剩不到一万块钱，大概八千。”

“靠得嘞！”大炮悲鸣，“免费给他们做得了。诸神，那个大师你认识吗？”“不认识，但是有一面之缘。那个所谓的大师没白胡子长眉毛，也不跟传统大师那样把自己捯饬得仙风道骨，看着跟摆地摊算命的骗子没什么区别。真不知道怎么忽悠上的庞博。按说学理科的人不应该迷信。”

“要不然不是大师呢。”谢娆说句反话。毕悦悦见此情景，双手拍了拍，给大家打气。“大家都打起精神来。虽然这个活动可能咱们不赚什么钱，但咱们还是一定要做好。第一，这是咱们的处女作，很

《毕悦悦打拼创业记》

珍贵的；第二，为打响名声；第三，这个做好了，后面的一系列活动就有谱儿了。放长线钓大鱼。咱们得一步一步来。” “悦悦！”诸神叫。“嗯？” “你第一点比喻打动了。”诸神嬉皮笑脸。“这第一点就是专门针对你说的。”毕悦悦莞尔一笑，“好了。九万八就九万八吧。怎么也是咱们的处女作呢，大家一起努力！” 谢晓闷头写案子。罗艳去参加财会培训班。大炮和高洋去参观一个什么影像艺术展。“你有事吗？”毕悦悦问诸神。“咋？”诸神从电脑屏幕后面伸出头。“陪我去逛街啊？你不是说要包装我吗？” 上次例会，诸神提出了一个创意。诸神说职业经理人不仅仅是内在的能力和气质，外在的衣着形象也很重要。毕悦悦以前的造型是很简单的短发，中规中矩的职业套装和高跟鞋。诸神觉得毕悦悦这样的风格过于普通，代表不了派对同谋的娱乐化理念。最后，大家决定公司拿出一定的资金对CEO毕悦悦进行天翻地覆的形象改造。以后公司有钱，其他的人都要进行包装。“哦，对对。太好了，我终于能对你进行改造了。”诸神站起身。为逛街方便，两人没开车，打出租车来到三里屯Village。“诸神，这回就来真的啦，别又不正经。这是形象改造，我心里没谱儿。” “确实有点儿难。说实话，我还是喜欢你刚到嘉公关那会儿的那种形象。” “我那时候什么形象啊？”毕悦悦很感兴趣。“嗯，阳光，自信，优雅，桀骜不驯，虽然你是一小棵，但我总觉得你有点儿像鹤，丹顶鹤。但你和朗笑在一起那感觉我就不太喜欢了，变小鸟依人了，像鸭子，就是跟着大鸭子屁股后面，屁颠屁颠追着跑的小鸭子。哈哈，开个小玩笑。”诸神哈哈大笑。“你是吃不着葡萄说葡萄酸吧。”毕悦悦看透了诸神。“嗯~被你发现了。”诸神并不隐瞒。这样的回答反而让毕悦悦有点不好意思。沉默片刻，毕悦悦眼睛一亮，手指一弹：“你刚才的建议非常好。我准备把头发染成红色——鹤顶红。这样就会显得很强势，而且很阳光，自信，又有点野性。” “我看行！”诸神拍手称道。经过四个小时的漫长等待，毕悦悦顶一头末端卷翘的微红长发，赫然现身。“Perfect！我只能用这个词来形容了。”诸神双手比成镜头框，仔细打量毕悦悦。从诸神的惊呼和眼神中，毕悦悦知道自己的新发型很成功，不禁歪着头调皮地原地转了个圈。“走吧，从头到脚呢，这刚是个头。”毕悦悦兴奋得忘乎所以，竟然挽起诸神的胳膊。诸神一激灵，毕悦悦急忙放开。两人尴尬了几秒钟。“啊……那边有个家居店啊！”毕悦悦伸手指着斜对面的一个门店。半小时后，毕悦悦和诸神从家具店出来。毕悦悦手指一弹说：“我忽然有个想法。你看衣服大家都是搭配着买，但其实被子和杯垫托盘桌布桌子上面的花都是需要搭配的。我家门口有家书吧叫做生活提案，我对这个名字超有感觉。以后我要开一家店，里面的东西全是搭配好的，每个星期一个主题，我要做一名生活提案师。你觉得怎么样？” 诸神琢磨了一会儿：“好想法！” 毕悦悦和诸神从上午十点一直逛到下午五点半。丹顶鹤的形象影响了毕悦悦的思维，她又买了一件白色镶银边镂空花纹的尖领衬衫，一条黑色皮腰九分裤，以及一双黑色细高跟凉鞋。毕悦悦忽然意识到自己陷入了诸神的审美情结，最后选包没有听他的建议，选择了一款彩虹竖条纹的中型挎包。毕悦悦是一个长相很现代的女孩，稍陷的眼窝加上两道笔直的眉毛，让她女孩家家反而有股英气。虽然不太高但修长的身材加上如同丹顶鹤般的造型，帅气十足，英姿飒爽。“对不起，先生，小姐。我们能简单采访一下你们吗？” 身边突然冒出一男一女两个年轻人，毕悦悦和诸神不知所以。女孩微笑着递过一张名片：“我们是《青年时尚周刊》的文字编辑王乐菲，他是摄影记者杜斌。我们杂志最近要组织几期‘猎艳街头，时尚男女’的专题，看到你们俩俊男美女，所以想请你们合作一下。” 毕悦悦接过名片，名片上印着她很熟悉的《青年时尚周刊》杂志Logo。“你先说一下你们这个专题的想法吧，看我们有没有兴趣。”诸神问道。王乐菲忙从背包里拿出一沓资料：“我们这个系列的，每次选一个不同的地点，今天选的地点是在三里屯Village和世贸天阶。这是介绍，先给你们两份看看。” 毕悦悦和诸神接过栏目介绍的文字资料。“其实很简单，就是给你们拍几张照片，你们再回答几个问题。这个活动要做大概五期，持续两个月吧。我们杂志会让读者来评选‘尚街美女’和‘尚街先生’。最后还会有个颁奖典礼。” 毕悦悦听完了介绍也看完了介绍，看看诸神。“我们上午去的世贸天阶，下午来的这儿。蹲了一下午了，就看你们俩合适。尤其是这位小姐，风格很时尚，又很前卫。我觉得你们最后很有希望夺冠。”杜斌补充。“既然你们俩这么捧我们，那我们参加。”诸神欣然接受。“那……”毕悦悦瞅了一眼向她投来期望目光的诸神，“那好吧。” “太好了！咱们先拍照，拍完照咱们找个地方坐着再回答问题。你们看好不好？”王乐菲问。“好的，没问题！” 毕悦悦和诸神性格外向，所以很会摆POSE。这省了摄影师杜斌很大的劲，拍摄的过程轻松而快乐。被无数路人行注目礼，让毕悦悦心中暗喜，脸上的笑容灿烂无比。四个人坐到星巴克咖啡店，准备下一个程序。毕悦悦和诸神端着相机，兴奋地翻看照片。“你

《毕悦悦打拼创业记》

拍的照片还真不错。”毕悦悦抬起头，很开心，“《青年时尚周刊》我每期必买，你们不是有个‘秀’的栏目，我以前还想报名参加呢。这回真算是‘艳遇’了。”“是吗？你是我们的忠实读者啊。这次的活动可比那个‘秀’要拉风。‘秀’只是一期，这个最后你们俩没准儿就出名了呢。给你们笔，先把表格填了吧。”王乐菲递过一支笔。毕悦悦和诸神“刷刷刷”填完了报名表。“问题吧。”毕悦悦直起腰，面带微笑。“哟，敢情你们俩都是职业经理人呢。这样更好。”王乐菲放下报名表，从背包里翻出一张采访提纲，“我开始问了。第一个问题，你们俩都要回答。你们作为一对情侣，在逛街的时候，对方盯着过往的俊男美女看，你们会作何反应？包括你们的心理。”

“啊？”毕悦悦尴尬地看了一眼诸神，“你的问题都是针对情侣的吗？”“对啊。不要不好意思。要不然我分头采访？”王乐菲看看毕悦悦，又看看诸神。“不是，你理解错了。我们不是情侣，我们只是普通好朋友。所以我们无法回答这个问题。”“啊？”王乐菲错愕非常，“你们俩不是情侣啊？但是你们俩看着这么般配。唉，可惜了。”杜斌往前一凑：“不是也没关系，问题是一样的，到时候如果怕误会再给你们标注上‘非情侣’或者朋友不就行了。要不然这么好的模特儿，这么好的造型，这么好的照片，岂不是浪费了。”“是啊，是啊。”王乐菲目光如盼。

“不好吧。”毕悦悦还是犹豫，纠结。“这样，你再看看照片！”杜斌把相机又递给毕悦悦，期待以照片服人。毕悦悦接过相机，一张一张地看。看了四五张，毕悦悦抬起头：“好吧，咱们继续。”二十个问题都是些情侣之间有些暧昧的话题，毕悦悦和诸神本不是情侣，回答起来无所顾忌。十分钟后，全部问题回答完毕。“好了，你们俩照片拍得好，回答问题也很出色。合作愉快。”王乐菲起身和毕悦悦、诸神握手。“那就不打搅你们了。等杂志出来寄给你们俩。”杜斌也站起身和两人握手道别。

“耶！”毕悦悦出了星巴克咖啡的门，展开双臂，“完美的一天。”

毕悦悦兴高采烈地回到公司，得到大家兴高采烈的赞美。大家分别让毕悦悦转了几圈。罗艳上下打量着毕悦悦，有点嫉妒：“啥时候给我也包装一下啊。我有点儿受不了了。”谢姚很直白地说：“你一个行政总监兼财务总监兼办公室主任不能穿得花里胡哨的，要低调，否则男员工怎么工作啊？”诸神笑：“那可不一定，毕悦悦是冲锋陷阵的，是给别人看的。你是办公室主任是在家搞后勤的，是给咱们自己人看的。我不介意我身边有很多美女，出家人戒色，但多多益善。”

周四，上午十点。Now High一行人赶到淑媛网“睡眠音乐会”的活动地点，某郊外五星级的度假酒店。酒店的后堂花园像热带植物温室一样，被巨大的玻璃墙包裹着。花园里面花木繁盛，外面青草茵茵，这样的场地对于睡眠音乐会来说再合适不过。大家在咖啡座小憩，Sandy和庞博，还有一位剃着光头，上身穿T恤，下身穿牛仔裤，听着苹果ipod三十多岁的中年男子走过来。

大家打过招呼，寒暄几句，在酒店业务经理的带领下开始巡视场地。经过刚才的介绍，Now High同人恍然——这个光头竟然就是所谓的“大师”。诸神和谢姚跟在后面打量这个大师。“要不是看他手腕上戴个念珠，我以为他是搞嘻哈音乐的呢。”谢姚挤眉弄眼地小声说。“我觉得也是。不过是不是现在大师也玩包装了，跟咱们似的，娱乐化风水服务。哈哈。”诸神阴笑着。

“很有可能！但真不靠谱。”谢姚捂着嘴笑。毕悦悦回过头，把手指比在嘴前。诸神和谢姚收敛笑容，继续跟着。酒店业务经理指着前面空旷的场地说：“这里是最大的空地，做活动就在这儿最合适。”庞博忙凑过身子问大师：“此地风水如何？”大师摘下墨镜，眺望一下，不慌不忙地打开自己的挎包，翻出一个铜罗盘。

“你瞧，人家有真家伙，玩真格的了。”谢姚和诸神耳语。“走，过去听听。看他能吐出什么象牙。”诸神往大师身边蹭。此时，大师已经打开罗盘，罗盘上的指针抖来抖去。

大师开始行动，往前走几步，往左走几步，往右走几步，掉过头来走几步，然后一直往前走。大家乌泱乌泱后面紧跟着，全神贯注地盯着大师或者罗盘。大师走了十来步忽然停住，双眼盯着罗盘几秒，忽然抬起头，很深情地目视远方，伸手指着前面，用一种很坚定的语气说：“这边儿是北！”

顿时，跟着大师的一群人散了一半。回来的路上，诸神对娱乐派风水大师的举动耿耿于怀。“那叫什么大师啊，搞笑派掌门吧。费了那么大劲儿才找着北。战争年代出英雄，和平年代出骗子。头一回见着这样的大师。”“是啊，我看他是专业嘻哈，兼职用指南针看看风水。我在他身边的时候，听他ipod里放的好像还是哈狗帮的歌呢。”谢姚连比画带晃脑袋。

毕悦悦被逗得前仰后合，沉了沉，忽然提高嗓门：“我明白为什么他是大师，庞博那么相信他了。”

诸神和谢姚洗耳恭听。“你们想想啊，就他一句话，咱们活动从十一万变成了九万八，给他们庞总一下省下将近三万块钱呢。还不是大师？”“晕。原来如此。”诸神愤愤然。毕悦悦和罗艳一起修改完淑媛网合同，叫了快递公司发过去。自打看完淑媛网睡眠音乐会的场地以后，Now High后面的筹备工作出奇的顺利。睡眠音乐会是Now High成立以来第一个项目，大家

《毕悦悦打拼创业记》

格外的卖力，当天的活动非常成功。这次活动取得了令淑媛网和Now High都非常满意的效果。国内第一次“睡眠音乐会”，很有大肆炒作的新闻价值。接下来的几天，京城乃至全国的各大媒体进行了连篇累牍的报道。有一家《LIVE生活》杂志和一个电视栏目还对淑媛网的庞博和毕悦悦进行了专访。

《LIVE生活》的专访题目很雷人——《对话京城派对策划天后——派对同谋掌门毕悦悦访谈录》。

“天哪，那个小编辑真敢写！太离谱了。”毕悦悦端着《LIVE生活》，惊得下巴差点儿掉地上。谢娆倒是一脸崇拜：“恭喜你啊，被封后了都。啥时候我能成为小天后啊！”毕悦悦看了一眼诸神和谢娆：“我都不好意思了，这方案是你们俩写的。”诸神笑：“成功的天后背后都有一个天王和一个小天后的支持。我们是相亲相爱的一家人。”毕悦悦说：“就像诸神上次说的，天人大战迟早会进行，谁胜了谁就是天。那时才真正是天王天后。媒体上说的没用，还得看实力，看业绩。咱们不能太高估了自己，也不能太轻视了自己。”谢娆又翻出《毕悦悦语录》开始记，弄得毕悦悦哭笑不得。

第二天，Sandy和诸神吃饭，真相水落石出。之所以后来的筹备工作那么顺利，甲方那么积极的配合，《LIVE生活》那么大肆吹捧毕悦悦，原来都源自那位大师。那天看场地，当大师找到北的那一刻，庞博突然顿悟。所谓的大师就是一个华而不实的彻头彻尾的骗子。庞博把对大师的失望转化为对Now High的充分肯定与信任，下令公关部全力支持配合Now High的工作，用出色的工作来说话。庞博和《LIVE生活》的主编是至交，他交代主编要帮忙把毕悦悦炒起来，她也许是真正的大师。

由于睡眠音乐会超乎寻常的成功，派对同谋，Now High，一鸣惊人。不过此次活动利润只有八千块钱，简直算没挣什么钱。还好，接到了淑媛网一系列的活动。新客户的电话也接了七八个。要不要接夜店的派对策划，大家讨论了整一上午。正方：锻炼公司；反方：利润太薄。大家在“除非是品牌客户在夜店搞派对的结论”中苟合。下午，高洋开车带着罗艳去了趟淑媛网，拿回来一张八千多的支票和后面一系列活动的八十万的合同。虽然淑媛网鱼不大，但钓着了。大鱼吃小鱼，派对同谋要用淑媛网去钓更大的鱼。淑媛网虽小，后面有很多大鱼。

诸神和谢娆一齐动手，把睡眠音乐会现场一张不错的照片做成的PVC海报挂在办公室南面的墙上。紧挨着那枚2011年的一分钱硬币。

《毕悦悦打拼创业记》

编辑推荐

职场的冬天来了，创业的春天还会远么？ 挑战传统的创业观念，推翻“努力=成功”的创业法则，揭示成功创业的秘密！每个创业者都可以在他们创业的时候更加顺利，更加成功——如果他们能够早日读到这本《NowHigh！毕悦悦打拼创业记》的话！ 顾虑、不解是否束缚了你创业的脚步？ 公关类题材的优秀职场小说 演绎怀揣梦想的年轻人如何将最初的梦想实现得真真切切？ 毕悦悦如何将她领悟出来的女性领导者应具备的魅力：优雅的不妥协，贯彻到底？ 当愚人节的玩笑成真 浪漫爱人如何摆脱阴霾？ 天上人间，恋人的承诺 是种动力？还是种束缚？ 邀您一同分享 青涩女孩变身优雅女人 职场新人成功蜕变为业界女王的心路历程

《毕悦悦打拼创业记》

精彩短评

1、相比起封面和推广的包装，书的内容稍显肤浅。

整个情节的设计还不错，有一定的可读性，穿插了一些企业管理和创业的理念在里面，挺好的！刚刚创业的人或者有创业想法的人可以拿此书来激励自己，同时一些管理理念可以借鉴。但是还是稍显肤浅，有点青春偶像剧的感觉，真实的商战比书中描写的要复杂和血腥的多。

对话部分的描写稍显刻板，不太自然，前后文笔风格好像也不是很统一。

最让人郁闷的是，序和尾声居然是一样的。。。

整体评价：值得一看

2、熬夜到4点一口气看完...

3、人都是被逼出来的，有点奋斗的影子~

4、还行 多少学到一些道理

《毕悦悦打拼创业记》

精彩书评

1、一群因不满公司的待人处事而集体离职的年轻人，在创业过程中磕磕碰碰，跌跌撞撞，遇见了人心险恶，也施展了诡计攻击，在与原先公司的竞争中斗智斗勇，互相鼓劲，有着年轻人的闯劲，也有着顽皮的天真，在成长的道路上，每个人都有了崭新的开始，都有了一段丰富的经历。

《毕悦悦打拼创业记》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com