

《保险丽人》

图书基本信息

书名：《保险丽人》

13位ISBN编号：9787539928265

10位ISBN编号：7539928263

出版时间：2008-4

出版社：江苏文艺出版社

作者：刘加云

页数：274

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《保险丽人》

内容概要

《保险丽人》通过描写王为涛、战应、李想想、任霞四位主人公起伏跌宕的爱情故事，真实地记录了中国保险业的发展历程。书中十几位普通营销员，历经职场磨炼，成为保险界销售精英的故事，对于保险营销人员来说，可以在阅读中分享成功和快乐，因此这是一部比保险培训教材更值得阅读和参考的书！

《保险丽人》

作者简介

刘加云，笔名章翎、家雯，山东省作协会员。在《人民日报》、《解放军报》等全国报刊上发表300多篇小说、散文、报告文学，长篇小说《屯沟河无语东流》荣获山东省“五一文化奖”三等奖，山东省青年作家作品一等奖。现服务于某保险机构。

《保险丽人》

书籍目录

第一章 初识保险第二章 另谋出路第三章 不能没你第四章 暗中调查第五章 无功而返第六章 出师不利第七章 风险无处不在第八章 跳槽风波第九章 魔鬼训练第十章 陌生拜访第十一章 背水一战第十二章 上山下乡第十三章 不计后果第十四章 三进广州第十五章 高地夺旗第十六章 以恩报恩第十七章 硝烟弥漫第十八章 感恩的心第十九章 案中有案第二十章 生死一瞬间第二十一章 情有独钟第二十二章 丽人风采第二十三章 抢险救灾第二十四章 海南之旅第二十五章 不请自来第二十六章 福建之行第二十七章 舞女之死第二十八章 遭遇碰瓷第二十九章 引狼出洞第三十章 忍痛割爱第三十一章 彼此牵挂第三十二章 酒后乱性第三十三章 爱心原色带第三十四章 血浓于水

第一章初识保险 “你可以成为一位优秀的将军，但不一定能当好一名合格的保险员。”

连日来，王为涛始终不明白战应经理对自己所说的这句话，他甚至认为这是战应瞧不起自己。他感到不服气，怎么说自己也是中国军人中的佼佼者啊。十八岁当兵，十九岁考上军校，二十四岁就是中国第一旅——海军陆战队的一名少尉排长，副连长、连长、副营长，一步一个脚印，要不是在一次登陆演习中受了伤，怎么也不会转业，自己的志向是一名冲锋陷阵、战无不胜的将军。不就是干保险吗，动动一张嘴皮就行了，怎么也不能同琼州海峡泅渡，十天的海岛生存比啊……王为涛不知为什么，总爱回想过去，回想曾经的战斗经历，曾经的辉煌……当然，这都是在他苦恼的时候。到市人事局报到那天，一名分管分配的领导说他被分配到了中国保险公司青波市分公司，保险公司是金融部门，国有单位，工作稳定，职务也好安排，一般人员是分不过去的，平时只动动嘴皮子就来钱了，有关系的都想去这样的好单位……王为涛也没有停留，从人事局出来直接去了中国保险公司青波市分公司人事处报了到，令他没想到的是，并没有被留在市公司机关上班，而是被分配到了市北区一个支公司当副经理。市北区支公司经理是战应，他中等个子，头梳得光亮，白皙的脸，红润的嘴唇，特别是他那双眼睛，笑起来简直就是月牙，许是笑多了的缘，眼角有了深深的皱纹。战应见了王为涛就上前伸出双手说：“欢迎，热烈欢迎，早就听说你要来了，与你共事，我非常荣幸……”王为涛暗道：“这人真油嘴滑舌，自己今天才定下来保险公司的，他怎么早就听说了呢。”没等他把话说下去，王为涛快步上前，收腹挺胸，打了一个标准军礼，“经理同志，中国保险青波市北区支公司副经理王为涛前来向你报到！”毫无心理准备的战应被王为涛的见面礼吓了一跳，看着面前像座铁塔的男人，不禁暗自惊道：“嗨，好健壮的家伙。”没等战应介绍完公司的情况，王为涛就站起来说：“战经理，你就下任务吧，我坚决完成，保证让你满意。”战应刚想起来，让他坐下，忽然觉着自己矮他半头，说话不得劲，就用手示意道：“坐下说，坐下说。以后我们都是一家人了，就不要那么客套了。你刚来，有很多工作不了解，还需慢慢熟悉……”王为涛一听急了，又要站起来，忽然意识到经理刚才已经说不要站起来了，忙侧身对着战应道：“我是急性人，做任何事从不慢慢来……”“哈哈……”战应笑着说，“王经理，你听我说，这地方不比部队，啊啊，当然干工作的敬业精神是一致的，但工作的性质有所不同，这，这怎么说呢，就，就好比隔行如隔山吧。工作该急的要急，该慢的就要慢，就像打仗，冲锋时要急，猛打猛冲；侦察时，就要慢了，仔细地观察、认真地研究……王经理，你是军人，我说的有道理吧，哈哈……”“你还是说点具体的吧。”王为涛觉着战应说话过于啰嗦，扯的太远，心里不愿听了就直说出来。战应见他说话直率，有点领导的口气，心里也想：跑步、打仗、拼刺刀或许你行，但鼓动、演讲、言谈可不是你这样一点就爆的火暴脾气所特长的，如果不说句大话压倒你，你还不知我战应是吃啥饭的，他收起了全部笑容，郑重地说：“你可以成为一位优秀的将军，但不一定能当好一名合格的保险员。”王为涛一怔。战应接着说：“保险是一个特殊行业，不是谁都能干的……”王为涛心里很不快，他刚才还说单位里有很多转业军人，他们能干得了，我堂堂的一名“上尉”就干不了？哼，小看人！你想给我下马威，把我吓回去，那就不是我王为涛。“战经理，虽然我是门外汉，但我知道，干保险不就是动动嘴皮子嘛，比起我们最轻的十公里越野，那还不是小菜一碟？我希望你把公司最重的工作交给我。”“哈哈……动动嘴皮子，哈哈……”战应笑着自语着摇了摇头，道：“你来之前，人事处来电话说，考虑你的实际情况，市公司领导安排让你协助我，分管公司行政、后勤工作……”“这是最重要的工作？”“不算是。”“那是什么？”“是做业务。”“那我就去分管业务……”说出去的话，就像泼出去的水。王为涛虽然没有立下军令状，但男子汉大丈夫，一言既出，驷马难追。王为涛看着睁大眼睛愣在那里的战应，也不想同他再说什么了，来到自己的办公室，简单收拾一下，背着部队发的黄挎包就出了公司，当他一走出公司大门的一刹那，忽然觉着迷失方向了，这要去哪？保险在哪里？什么是保险啊？保险保什么？目标在哪里？他真的傻了，要是在部队，指挥员一声令下，两眼锁定目标，他会不顾一切往前冲，而现在……王为涛两脚怎么也迈不动半步……王为涛犹豫了一会，暗下决心：绝不回头，既然走出这一步就不能回头，往前走，往前走……走在长长的大街上，左顾右盼，寻找着目标。他看到一辆车停在路边，见里面坐着一位司机，心想：开车的应该保险吧。当走到近前时，却怎么也开不了口，心里反而蹦蹦直跳，比第一次跳伞训练还紧张，围着车转了三四圈，也没有想出合适的话语。不就问句话吗，说多说少、说好说孬也死不了人，总比铁丝网下的匍匐训练强吧，至少不受皮肉之苦。他鼓起勇气，刚到了车门，还没等他开口，人家疑惑地看了他一眼，快速地发动马达走了。“哎，哎……”王为涛不

《保险丽人》

明白那位司机为什么这样怕他，跟在后面还想说什么，两手在头顶上不停地摆动着。他不寻常的举动，引起一些路人的好奇和关心，“你怎么了，他把你压着了？伤着你了？……”王为涛见人们误会了，马上解释说：“不是，不是，我是想问问他保不保险。”“保险？什么是保险？保什么？”有人好像没听过“保险”两个字。“保险，保险，就是保……”王为涛突然被问住了，实在说，今天如果不是被分配到了保险公司，他也不是很明白保险是什么。“同志，你是卖保险柜的吧。”一个人凑上前说。王为涛感到有些好笑，看到大家都瞪着眼睛看着自己，只好凭着自己的理解说：“保险就是财产损坏了、人死了给予一定的经济赔偿……”他见一位中年妇女听得认真，认为她听懂了，“你保险吗？你可以……”不等王为涛把话说完，中年妇女脸色骤变，狠狠瞪了他一眼说：“我好好的，保什么险！真是个乌鸦嘴……”嘴里骂咧咧地扭头走了。大家看到王为涛神经兮兮的样子，一哄而散。王为涛呆呆地看着人们离去的背影，一时不知如何是好了。“小王，王为涛……”忽然听到有人叫他，他回头一看，见是五年前转业到地方的张团长，两人惊喜地上前拥抱起来。“张团长，好久不见，你是怎么认出我来的？”王为涛说。张大名笑着说：“咱旅的传家包，这个市还有多少？我能不认得？”王为涛看了看自己背的挎包，连声说：“是，是……”“走，到我办公室坐坐……”张大名说着就拉着王为涛上了自己的车，穿过了几条街道，左拐右转，在靠近码头的一个高层大楼前停下来。进了张大名的办公室，王为涛立即放松多了，不等张大名开口，自己就倒了一杯水，喝了一大口，说：“团长，我总觉着，干保险就是动动嘴皮子，没想到比登天还难，难怪战经理说……”“你去了保险公司？”张大名示意王为涛坐下说，“那还不错，现在的转业军人，能进保险公司是很不容易的，你找了谁？哪位领导给你说的话？”“哪里。”王为涛一口把杯子里水全部喝光，“你也知道，我不是本地人，平时又不好走动……”“那你小子有福，保险公司旱涝保丰收，工资很高，你算是找对归宿了。”“团长，照你这么讲，干保险是很容易的。可我去公司报到时，公司经理却说‘你可以成为一位优秀的将军，但不一定能当好一名合格的保险员’这……”“哈哈……这是你们的头嫉妒，怕你抢了他的饭碗，一般好单位都是这样……”虽然张大名一再说好，可王为涛总感到战应说的似乎也正确，就从刚才在大街上的情景看，大多数人还对保险不认识。“刚才在大街上，我一讲保险，不是人家不懂，就是一听保险就很讨厌的样子，这是为什么？”张大名从文件夹里拿出一个文件对王为涛说：“保险在我国还刚刚起步，大多数人还不认识，你看，这是市政府下的文件，要求我们单位的车辆都必须保险，不保不行……哎，你的酒现在怎样了？如果还像以前那么海量，那可是去对了。”王为涛有些不好意思，说：“喝酒能办什么事。”“这你就不懂了，如果在保险公司不喝酒，那可办不了业务。”“是这样……”王为涛对保险更感到了模糊。张大名不知他的心事，说了许多从部队转业到地方该注意的事项，临走时，还特意送给了王为涛一个手提皮包，“回到地方，这个也该换换啦。”“换换……”王为涛有些不解。张大名轻轻地拍了一下王为涛的脑袋，亲切地说：“这个也该换换啦。”“怎么，这个也换？”“是，是转换工作方法和观念……”王为涛虽然一时还不完全明白如何转变观念，但他明白自己如果不做份业务，就不好回去向战应交代。空手而归，那可不是他王为涛的性格。不知什么时候，下起了小雨，在路灯的照射下，周围显得朦胧而迷离。王为涛从手提包里拿出一把折叠伞撑开顶在头上。这是一天来拜访的第六个客户，前几天通过张大名拜访了几位战友，见了面，人家又是请吃又是陪玩，那“保险”两个字总是在口里打转转吐不出来，无端的怎么好求人呢。有几次硬着头皮说出“保险”两个字，可是要找的人不是开会，就是出差去了，要么说已经保险了，有的甚至一听就摇头，摆手让出去。刚才要找的张经理，张大名给打电话约好了，可还是扑了空。王为涛感到从未有过的失落和沮丧。他漫步在雨中，看着川流不息的车辆、人流，霓虹灯闪烁的舞厅、酒店，忽然感到自己非常陌生和渺小，他暗自问自己：“这座城市能容纳自己吗？在部队每次比武，可从没有这样失败过啊……”“吱——”一阵刺耳的紧急刹车声由远及近传来。王为涛顺声望去，只见一辆红色桑塔纳从自己侧后方向前滑去，眼看就要撞上路中间一个推着自行车的中年男人，他没有多想，飞奔过去，一把将中年人推倒一边，桑塔纳直冲过去，越过马路牙子，撞到了路边的一棵树上。中年人见自己没事，顾不得被压坏的自行车，冲到桑塔纳旁，冲着里面的司机喊了起来，要她赔偿损失。从车里下来一个头发梳得很短的女孩，她不但不道歉，反而说中年人违章走错道，两人争吵了起来。“哎……”王为涛刚要上前劝解，只见一个长发披肩的女孩从挎包里掏出一张名片，说：“你们不要争吵了，要不是那位先生救了你，你们今天都损失大了……我是保险公司的，这是我的名片，我可以帮助你……”眼见两个人被女孩三言两语劝住了，王为涛不由得暗暗佩服，见他们不再争吵了，就转身走了。雨渐渐大了起来，打在伞上啪啪地响，路边已汇成了小溪流，流进了下水道里，发出哗哗的声响。“哎，你怎么一个

《保险丽人》

人在这里……”正独自走着的王为涛忽听背后有人说话，忙回头，见刚才说自己是保险公司的那个女孩微笑着快步走到了近前。“你……”“你不认识我，但我认识你，我叫李想想，和你一个单位。”“一个单位？我，我怎么不认识你。”李想想咯咯地笑了，她笑起来很灿烂，说：“你才去了一次，而且匆匆走了，我们公司七八十个人，你当然不认识我。”“啊。”王为涛在嗓子里应了一声，不想再说话，回过头继续往前走。“你这是要去哪？回单位要倒回去，往右走。”

王为涛不得不停下脚步，见李想想立在路灯下，略歪着头，笑眯眯地看着自己，那双大眼睛，闪烁着撩人心魄的光芒，使王为涛不禁为之一震，不曾有过的滋味。他慌忙把目光移开，说：“啊，是这样。”靠海边的路上，少有车辆驶过，因为下雨的缘故，更少有人走，远处不时传来轮船的汽笛声。清凉的海风吹来，吹乱了李想想飘柔的秀发，她用手向后轻轻捋了一下，说：“记得我刚从学校毕业的时候，也曾来过这里，一个人走，就一个人走……”王为涛转过头看了一眼李想想，见她两眼望着远方，嘴角上挂着笑容，小雨打湿了她的头发，发梢上挂满了雨珠。他感到有些惭愧，忙把伞举在她的头顶上。“我就这么走啊，走啊，一直走到中国保险公司里了……咯咯……”“是吗，你现在……”王为涛听说是一个公司的，感到一丝亲切，正当要进一步了解时，忽听吱的一声从身后传来，他扔掉雨伞的一刹那，一只胳膊夹住李想想的细腰，一个箭步，跃出路面。这一切都在一瞬间，李想想恍如梦中，还没等她明白过来，那辆车在前面不远处急刹车停了下来。一位女孩从车上下下来，走到他们近前，惊魂未定的李想想认出是刚才肇事的那女孩，忙说：“我已经打电话给你查过了，你的车没有保险吧？”“谁用你操心！”女孩根本不看她一眼，对着王为涛说：“王教官，你真是浪漫啊，还用抱那么紧吗，不认得我了？”这时，王为涛才意识到自己还紧紧夹着李想想，很难为情，忙把她松开。“啊，是捣蛋鬼小任啊……哈哈……”王为涛认出了女孩是曾经军训过的学员任霞，高兴地上前握着她的手，说：“小捣蛋鬼，几年不见，长大了。”“是吗。”任霞不由分说，拉着他就要上自己的汽车，王为涛放心不下李想想，回头要拉着她一起走，她含着笑朝他摆了摆手，转身快步走了。“她是你什么人？女朋友？还是……”任霞启动了汽车，醋意生生地说。王为涛只顾回头看李想想了，没听清楚她说什么，没有出声。任霞一时性起，猛踩一下制动，巨大的惯性使王为涛的头差一点碰到前玻璃上。“你怎么回事不会开就别逞能了，你看今天出多少事了！”王为涛变色道。“好，我不会开，你开！”任霞刹住车，下了车。“你——”王为涛认为任霞确实不会开车，只好自己开了。“我刚才问你，她是你的什么人，女朋友？还是……”“不是，刚认识的。”王为涛没多想，如实回答。“刚认识，你们就那么亲热？”“还不是因为你。”王为涛因她的行为感到不满。“她，她真是你刚认识的？”任霞说话显然柔和了许多。“是啊。”“你是一个军人，怎么如此随便。”“唉。”王为涛叹了一口气说，“转业了。”“转业了，应该放松、浪漫一下，你们干了没有？”“干什么？”

《保险丽人》

精彩短评

1、我本身是学保险的，但是没有从事这个行业，所以我看到这个标题就买了，感觉很不错。

2、保险行业的智能等级制度真复杂啊

3、还没踏进保险门槛的向前辈看齐

4、说写的好的都是一群没做过保险的人或是初入保险行业的人！！！！

保险业进入中国仅仅十来年的历史还处于很不成熟的阶段，而且进入门槛较低，社会地位令人歧视，因此保险代理人尤其是寿险业人的生存残酷性远远超出书中所描述的产险生存状况。书中所述的财产保险还停留于行政体系的阶段。作者所描述的东西是很肤浅、很表面.....根本没有进入中国保险现状的尤其是寿险业的现实黑暗面。这与作者从业的心态和经历有很大的关联。因此只能说是一本外行看热闹的保险业简介而已。而对从事保险业十年以上尤其是从底层一步步杀上的中高层管理者来说只能是一笑置之。本人从事保险业经年从最底层的见习业务员做起，历任正式业务员、明星会员、高级专务、主任、高级主任、资深主任、营业部经理、高级部经理、总监、个险部经理、支公司总经理等职位。对于看到这样的文章，只能说是作者以其肤浅的保险从业经验和认知来愚弄读者而已。

5、在当今众多的金融小说中写保险行业的真是凤毛麟角，该书真实的反映了保险从业人员生活、工作的方方面面，当然小说毕竟是一门艺术，来源于生活而高于生活。保险行业的新手们或打算从事该行业的朋友们，可把此书作为初入职场的说明。希望在此书再版的时候，校对人员能够认真、负责，如此多的错别字实不应该，让人看着很不舒服！！

6、可能在一定程度上反应了保险行业某个历史阶段，但是，看完了一直有种失望的感觉

7、08.06.20 这年头干啥都不容易。但还是不大明白保险这个行业，还是无法改变觉得它有点像传销的感觉。

8、第一次看职场小说中规中矩吧

9、和以前读过的《破冰》、《圈子圈套》比起来的话，感觉一般，重人物间的感情纠葛，实战经验较少！

《保险丽人》

精彩书评

1、说写的好的都是一群没做过保险的人或是初入保险行业的人！！！！保险业进入中国仅仅十来年的历史还处于很不成熟的阶段，而且进入门槛较低，社会地位令人歧视，因此保险代理人尤其是寿险业人的生存残酷性远远超出书中所描述的产险生存状况。书中所述的财产保险还停留于行政体系的阶段.作者所描述的东西是很肤浅、很表面.....根本没有进入中国保险现状的尤其是寿险业的现实黑暗面。这与作者从业的心态和经历有很大的关联。因此只能说是一本外行看热闹的保险业简介而已。而对从事保险业十年以上尤其是从底层一步步杀上的中高层管理者来说只能是一笑置之。本人从事保险业经年从最底层的见习业务员做起，历任正式业务员、明星会员、高级专务、主任、高级主任、资深主任、营业部经理、高级部经理、总监、个险部经理、支公司总经理等职位。对于看到这样的文章，只能说是作者以其肤浅的保险从业经验和认知来愚弄读者而已。

《保险丽人》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com