

《狙击格子间》

图书基本信息

书名：《狙击格子间》

13位ISBN编号：9787802519541

10位ISBN编号：7802519543

出版时间：2011-8

出版社：金城出版社 西苑出版社

作者：秦阳

页数：269

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《狙击格子间》

内容概要

《狙击格子间:职场丛林里的"猎杀"游戏》内容简介：突然而至的升迁机会，开场哨声未响，群英便混战连连。半年，仅有半年，唯有他看似不露声色，实则狂飙突进、节节胜利！而动物凶猛、凌厉出击的竞争对手则或死于明枪或阵亡于暗箭，纷纷出局。

他是如何做到这一切的？隔岸观火？借刀杀人？美男计？装疯卖傻？

《狙击格子间:职场丛林里的"猎杀"游戏》以主人公柳秋航的职场升迁为主线，全景展现了最真实、最深入、最残酷的营销实战情境，细致入微地刻画了厚黑职场的权谋之道与御人之术；同时，那一份童话般的爱情与所有人一起缅怀裙角飞扬的纯洁初恋，而一段混杂着野草般情欲与激情的办公室情感更是挠动你非分的暧昧之想。

《狙击格子间》

作者简介

秦阳，大学毕业后进入上海某德资公司，三年间从基层销售代表成长为销售部经理；25岁即任江苏某民企营销总监，亲历企业从初创到领军行业的奋斗历程；现任上海某高端家居企业营销副总裁。逾十年的营销经历中，常纠结于“丛林法则”与“美好的情感”，但始终以“天行健，君子以自强不息”作为人生信条。

《狙击格子间》

书籍目录

第一章 /001

“杀”一个、罚一个、激一个、奖一个

第二章 /015

小迷糊，你眼中有春天的风和夏天的云

第三章 /039

夫不争，故天下莫能与之争

第四章 /059

“生活就是一场战争”之一箭N雕

第五章 /083

“生活就是一场战争”之线上线下

第六章 /107

“生活就是一场战争”之产品战略

第七章 /141

水城的狡诈与空虚

第八章 /163

街头战士VS罗马学者

第九章 /197

“人生何处不相逢”之山雨欲来

第十章 /225

“人生何处不相逢”之图穷匕见

第十一章 /261

车水马龙的街头，这个坏人哀伤得像一个刚被妈妈遗弃在荒野里的孤儿

章节摘录

版权页：“刚才有点紧张吧？”柳秋航面带微笑地轻声问道。“是的，是有点紧张。”一个面色潮红的年轻人，一边擦着额头的汗一边小声地回答着。显然，他还没完全从刚才他生平第一场公开演讲的紧张中缓过劲来。柳秋航呵呵一笑：“程东，记住了，以后再碰到今天这种场面，你有三种方法可以消除紧张感。一是充分地准备，准备得越充分，紧张感就越弱，二是当你紧张到嗓子发干，双手直抖时，就想想其实每个人而不只是你自己在公开演讲的时候，都或多或少有些紧张的，三嘛——”柳秋航拉长了音调停了下来。“柳经理，三是什么？”程东一脸的着急。“你小子还挺急，三嘛就是要是前两招都不行，你就心一横，把坐在底下的人全部当成萝卜。”柳秋航轻轻地捶了程东一下笑了起来。程东也咧着嘴笑出声来。两人一副亲密无间的上下级的样子。只不过要是仔细观察就会发现，这两人的笑容实在是有着很大的不同：刚进入上海怡尚意向家居用品有限公司不久、现任职广东省销售代表的程东，略带婴儿肥的脸上笑容满是憨厚，而他的直接上级华南区域销售经理柳秋航脸上的笑容，乍看之下真让人有如沐春风之感。可若你有双阅历丰富的眼睛，又恰好有机会仔细观瞧，你就能在“如沐春风”的后面，寻觅到丝丝残忍的杀气，不过只怕这“杀气”连柳秋航自己也未意识到。柳秋航实在是有点喜欢眼前的这个程东，因为程东的好学、勤奋、对营销工作的热情和悟性都与自己刚出道时非常相像。因此，他在面试完程东后，虽然作为应届毕业生的程东在好几项硬指标上并不是十分符合公司对广东省销售代表的要求，但他还是把程东作为第一候选人推荐给了自己的上司，也就是上海怡尚意向家居用品有限公司的营销总监孟建刚。为了确保程东能顺利过关，他故意同时搭了另两个明显不合适的候选人。饶是这样，公司批下来的速度之快，还是有点出乎柳秋航的预料。看来，自己在公司说话还是有点分量的，当时的柳秋航着实有点暗自窃喜。当然，已经在社会上闯荡了几年的柳秋航，绝不会只因为“喜欢”就给了程东这个工作机会。他另外还有两个原因：一是作为程东前任的柳秋航深知广东市场的重要性。这重要性不仅体现在广东市场对公司销量的贡献上，更重要的是广东作为公司最早开发的市场，不少经销商都是当年跟着怡尚意向公司老板韩强在一穷二白的情况下拼杀出来的。因此，虽然时过境迁，怡尚意向公司已从当年的小作坊发展成为行业领军公司，企业名称也早已从当初土得掉渣的“大富豪”改成了如今写意风格的“怡尚意向”。但是，因为当初的情谊，广东市场的不少经销商仍然和如今身价数十亿的韩强保持着密切的联系。为此，柳秋航在任职广东省销售代表期间在与经销商打交道时，总是有意无意地谈起韩强的英明神武。虽然他并不知道这些“狠狠”的赞扬有没有被“带到”韩强的耳朵里，但他想这么说对自己总不是什么坏事。因而，当他得知自己要调回公司上海总部升任华南区域销售经理时，就在盘算自己得通过什么方法来保持自己对广东市场的控制力。而当时作为应届毕业生的程东一方面便于自己管理，另一方面没有什么工作经验的程东肯定得在一线工作中多多听取自己的建议，这两点无疑都有利于他对广东市场的掌控；第二个原因则是柳秋航真是从程东身上看到了很大的潜力，若加以培养将来定可独当一面。这样，将来要是自己再有机会高升一步的话，就不会受到自己没有接班人这样的因素困扰了。怡尚意向家居公司这次广东地区经销商大会的最后一项议程，是与经销商的互动交流。柳秋航深知，其实这才是这次会议真正的核心。因为前面那些令人眼花缭乱的幻灯片虽然漂亮，但究其本质只不过是在“空对空”的谈谈主义，而接下来的内容才是结结实实地解决问题。因此，当程东宣布会议进入互动交流环节后，他悄悄地从会议室的第一排游动到了最后一排，以便能更好地纵览整个会场的形势。不出柳秋航所料，程东很快就顶不住经销商的提问了，站在台上脸红脖子粗汗流不止。到后来，会场简直有点失去控制。广州经销商老张仗着自己是怡尚意向的全国第一批经销商，本来平时就不怎么把公司的销售人员放在眼里，这时一见“有机可乘”更是“浑水摸鱼”，不断发挥着自己讲笑话的特长。不论是谁发言，他都要大加评点一番，中间夹杂着各种荤素笑话逗得众人不时开心大笑，竟然硬生生地把严肃的会场变成了他的相声舞台。柳秋航坐在会场的角落里冷冷地看着老张，再看看程东快要哭出来的样子，知道时候到了，该自己出马了。因为自己让程东先上的两个目的都达到了，一是让程东知道他自己究竟有多嫩，这样今后能更对自己心悦诚服，二是自己知道这次公司营销政策调整肯定会引起很多经销商的不满，先冷眼旁观再“后发制人”的胜算比较大。柳秋航快步走上讲台，程东自觉地闪到一旁。柳秋航左手扶了扶话筒，同时扫视了一下会场，顿时会场里安静了不少。看来，虽然自己不直接管理广东市场已经大半年了，但当初出任广东省销售代表的第一年里就近乎疯狂地汰换了近三分之一经销商的举动，还是让台下这帮人印象深刻。柳秋航的脸上浮现出其惯有的让人感觉如沐春风的笑，“大家好啊！本来今天这个场合，我是不准备发言的，可刚才听了各位的讨论，突然有点想法想和各位交流一下。不知

《狙击格子间》

道各位老朋友欢不欢迎啊？”说完目光停留在了老张的脸上。四目相对之下，柳秋航又是微微一笑。老张回以一个笑容，可身上却感到了丝丝寒意。“是这样的，就在我这次来广州之前，听到了一个让我多少有点伤感的消息。这几天，我一直在犹豫要不要把这个消息告诉大家，现在我想还是把这个消息通报给各位。”柳秋航不急不徐地说着，只是不知何时起脸上的笑容已消失不见了。“南京的郝总，也就是大家都知道的怡尚意向公司全国的第一家经销商，因为销量以及专卖店形象不符合公司要求，公司已经和他中止合作了。”说到这里，柳秋航故意停了下来以观察一下大家的反应。只是这次他的目光始终避开老张，不让老张有从他的眼神中发现讯息的机会。会场一片哗然。南京的郝总在怡尚意向公司内可是大名鼎鼎。不说别的，就冲每次在公司全国经销商大会的招待晚宴上，他总是坐在韩强的旁边，就可以知道他在公司的地位了。没想到这样的人也……现在不光是老张觉得有点冷了，所有的人都觉得会议室的空调开得实在是有点大。

《狙击格子间》

媒体关注与评论

《狙击格子间》真正深入、全面展现了渠道拓展中的种种波诡云谲，种种似曾相识的情境读来让人唏嘘不已。——雅培中国国际营养品部 渠道拓展总监 曹辉作为一名女性读者，我对《狙击格子间》中发生在办公室里的细致情感有着浓厚的兴趣。书中男主人公与比他级别高的女性高管之间混杂着情感、欲望、利用、背叛等等元素的爱憎青仇，在一定程度上还原了当今的办公室生态以及现代都市人的情感纠结。——上海丝绸集团品牌发展有限公司 Lily女装市场部经理 杜军职场中当然有温情脉脉的部分，可是只要在职场沉浮过几年的人都会明白公司总归不是家。《狙击格子间》几乎是以一种“血淋淋”的方式揭示了职场中的“丛林法则”。——报喜鸟集团有限公司 发展战略部部长 詹伟峰对多年从事消费类建材、家居行业营销工作的我来说，看完《狙击格子间》全书后只有一句感受：这是一本从事建材、家居行业营销工作的人所绝对不能错过的好书。——美步楼梯制造有限公司 营销总监 徐建广职场这样的现实，虽然无奈但也只能接受。《狙击格子间》深入地展现了职场中常有（当然你可能不知道）的权谋之道、御人之术，其对公司从高层、中层乃至低层员工所组成的生态圈的全景描写，读来竟让人感受到了几分“宫廷”味道。——江苏太阳雨太阳能有限公司 副总经理 秦洪宝《狙击格子间》的作者秦阳是我们杂志社的老作者了，因而这次我得以在第一时间拜读其大作。全书读完，印象最深的是主人公柳秋航的双面性格，在书中他时而坏得让人牙根发痒，时而虚弱得让人爱怜，就像书中最后一章的标题中所述：车水马龙的街头，这个坏人哀伤得像一个刚被妈妈遗弃在荒野里的孤儿。这样的双面人生是柳秋航所独有，还是其实我们每个人都这样呢？——《销售与市场》杂志社 高级编辑 苏丹人们常说女人用E半身思考，而男人用下半身思考。可《狙击格子间》中却有着一个“用下半身思考”的女人，女人真的也可以“因性生爱”吗？——PPTV 全国策划总监 夏骅

《狙击格子间》

编辑推荐

《狙击格子间:职场丛林里的"猎杀"游戏》编辑推荐：厚黑职场的权谋之道与御人之术，最真实、最深入、最残酷的营销实战情境，童话般的纯洁爱恋与疯狂的暧昧情欲……《狙击格子间:职场丛林里的"猎杀"游戏》共十一章节，主要内容为“杀”一个、罚一个、激一个、奖一个；小迷糊。你眼中有春天的风和夏天的云；夫不争，故天下莫能与之争；“生活就是一场战争”之一箭N雕；“生活就是一场战争”之线上线下等。怎样让客户俯首帖耳？“杀一个、罚一个、激一个、奖一个”！遗一湛于自己爱情的平淡和乏味？尽情体验那段“白衣胜雪”童话般的美好爱情吧！如何应对公司波诡云谲的人事关系？“隔岸观火”，“夫不争，故天下莫能与之争”。办公室暧昧不期而至，心痒难耐但又进退维谷？与那个猫一样的女人尽情享受醉生梦死般的舒畅。部门里派系林立，各有来头？或许只要一支箭，就可以射落N只雕。你从德鲁克到波特无所不通，可偏偏遇上了无牵负？学“红”顶商人胡雪岩不行，就做“黑”帮老大杜月笙吧！对手学历比你高、业绩比你高、人缘好像也不赖负？“借刀杀人”，只要透彻人性，做到这一点也不难。昔日同事变成敌人，气焰嚣张至极，攻势排山倒海？示弱、示弱，卖无数个破绽，在看似最虚弱时致命反击……

《狙击格子间》

精彩短评

1、同好

2、《狙击格子间》比《圈子圈套》丰富，比《杜拉拉升职记》有深度，比《浮沉》成熟，简而言之两个字：好看。可怜的小迷糊，她什么都没有做错，却成了最大牺牲品，男人男人不可信啊！

3、“小迷糊，你眼中有春天的风和夏天的云。”瓦卡卡，谁要是给我写一篇这样五千字的情书，老娘我就、我就——

4、职场的斗争还不够激烈，比较常规化

5、書裡寫到了男豬腳的感情糾葛更是讓我喜歡的原因，面對自己喜歡和深愛的女子，作者沒有放棄，可謂屢敗屢戰越挫越勇到了最後看到男豬腳和女主角走到了一起真的好開心好開心但是到了最後作者站在街道了說他恨這個城市因為他失去了他的愛情那時候他就像是被媽媽拋棄的孩子絕望焦慮悲傷

6、介绍权谋、厚黑的书从来就不少，不过此书还是值得一看的，受一点启发不是为了去整人害人，而是学会怎样防小人、怎样保护自己。

7、喜欢书中讲述关于柳秋航和孟心雅的爱情故事！

8、书里面对于情感的描写还是很精彩的，只是不知道柳秋航最后到底选择的是小迷糊还是沈醉。

9、看完全书掩卷而思，人真的可以为了目的不择手段吗？要是这样是不是即使成功了也会想主人公那样成功后并没有想象中的快感呢？

少见的职场小说精品，情节起伏、感情丰厚、文笔流畅，值得一看。

10、看看书中的宋启为，空降兵真是不好做啊！以自己的职业经历来看，空降兵成功与否至多只有40%的因素与能力相关，其他的则完全是一些未知因素。

16、迄今为止看过的最好的职场小说，没有之一。

11、格子间的故事，办公室争斗和温情，让人成长的故事

12、嗯，好书。

13、这本书写的不错，至少看着不枯燥，挺不错的！

14、《狙击格子间》一口气看完了，里面关于办公室政治的描写太残酷了，希望自己不要碰到这样的局面。

15、作为和主人公柳秋航背景相识的读者，可能更为理解主人公在书中的种种做法。柳秋航在书中的一些做法可能触犯了一般意义上的道德原则，可是只要想想他这也是为了生存而以，就能更理解他了。

16、沈醉、沈醉，叫人醉啊！你比小迷糊爱柳秋航多了，柳秋航想明白了应该娶你的。

书中人物的结局都比较合理，不知道最后的开放式结局是不是作者为写续集有意为之？要真是这样的话，对续集就比较期待了，个人认为主人公选择沈醉的可能性较大。

17、原本以为《狙击格子间》又是一本普通的单纯讲勾心斗角、如何升迁的职场小说，全书读完才发现，作者不仅借书中众多人物之口讲述了其超过十年营销工作经历所积累下的对于企业营销“形而上”和“形而下”两方面的深刻理解，而且对营销人员一路走来的生动细节和心路历程也有细致入微的描写和刻画。

PPTV

18、在《狙击格子间》里先后登场的众多人物中，最让我感兴趣的是人力资源总监沈醉。乍看上去，这个女人实在不怎么样，与比自己级别低且已有女朋友的男同事保持着一种“类情人”关系，并且经常利用自己的工作之便为“情人”的工作提供帮助，理性地讲，她的行为既不符合企业伦理，也违背生活伦理。可当看到她为了帮助所爱的主人公摆脱职场危机而做出了“与不爱的人结婚”这样巨大的牺牲后，我不禁想：一个女人是不是真的可以不顾一切的爱一个男人？一个女人是不是应该为自己所爱的人去做一切？

19、看完全书，主人公的奋斗和宿命都让人唏嘘不已，在社会阶层逐渐固化的今天，通过奋斗改变自己的命运越来越难了！职场这样的现实，虽然无奈但也只能接受。《狙击格子间》深入地展现了职场中常有（当然你可能不知道）的权谋之道、御人之术，其对公司从高

《狙击格子间》

层、中层乃至最低层员工所组成的生态圈的全景描写，读来竟让人感受到了几分“宫廷”味道。

20、“每天我们都在复杂的社会关系网中孤军奋战”，书中的这句话读来让人不胜苍凉。

21、何治国这个人和我以前公司的一个同事很像，平日里总是滔滔不绝的大道理，可是一来真的马上就不行了，结果很快就被公司开了。

22、人们常说女人用上半身思考，而男人用下半身思考。可《狙击格子间》中却有着一个“用下半身思考”的女人，女人真的也可以“因性生爱”吗？

23、我们的人生并没有想象中那么长，幸福不是脑海里想想就会不期而至的东西，我们必须付出自己的努力。而在一篇忧伤的关于一个摆渡女孩的爱情小说中有这样的文字：没有船只自然不能过那条河，没有爱情如何过这一生。这是书中的一段话，我也想有我的爱情。

24、已经看了一大部分，内容写得非常的好，很有启发性，简直受益匪浅。

《狙击格子间》

精彩书评

1、职场生存术，权谋之术，纯洁的爱情，充满肉欲的滥情！内容的可读性极强。一个公司，一个岗位，一个男人，一个女人，一个女孩，一个情人，一个爱人，欲罢不能。在《狙击格子间》里先后登场的众多人物中，最让我感兴趣的是人力资源总监沈醉。乍看上去，这个女人实在不怎么样，与比自己级别低且已有女朋友的男同事保持着一种“类情人”关系，并且经常利用自己的工作之便为“情人”的工作提供帮助，理性地讲，她的行为既不符合企业伦理，也违背生活伦理。可当看到她为了帮助所爱的主人公摆脱职场危机而做出了“与不爱的人结婚”这样巨大的牺牲后，我不禁想：一个女人是不是真的可以不顾一切的爱一个男人？一个女人是不是应该为自己所爱的人去做一切？

《狙击格子间》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com