

# 《辣手女销售》

## 图书基本信息

书名：《辣手女销售》

13位ISBN编号：9787802405837

10位ISBN编号：7802405831

出版时间：2010-5

出版社：大众文艺

作者：周素梅

页数：215

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《辣手女销售》

## 内容概要

《辣手女销售》讲述楚爱是一名即将毕业的大学生，受到金融危机的影响，不得不选择一份“酒店会员业务销售”的工作。因为没有经验，以及对销售行业非常的不了解，而导致自己几度险被酒店的“末位淘汰”制度淘汰出局。但是她为人真诚，善良，大胆，同时坚持原则，虽然业绩不出众，却慢慢地得到上司的赏识，点拨，再加上她个人努力，终于在酒店各销售代表中崭露头角。与此同时，嫉妒，竞争，权利争夺等种种矛盾也在销售部这个大环境里，浮出水面。而所有矛盾几乎都指向了这个刚刚改变命运的销售白痴。在经历了几次大的波折以后，她也终于开始慢慢地学会保护自己，张扬个性，维护爱情，终于面包和爱情两相得。

# 《辣手女销售》

## 作者简介

周素梅，年龄不详，身份不详，大概是女性。以千尺柔功混迹江湖，深谙人事之道，升职速度堪比火箭。现为江苏装饰材料界销售一枝花，空窗期，等待白金牛粪空降。

# 《辣手女销售》

## 书籍目录

## 《辣手女销售》

### 章节摘录

00|Chapter 01小人物要被炒鱿鱼|00Chapter 01小人物要被炒鱿鱼 “哎呀，王先生，账不是这么算的，金融危机是不错，特殊时刻，才要特殊对待嘛。”楚爱一脸猥琐：“你不妨考虑看看，像您这么有品味的人，五星级消费算个毛啊。” “什么？”楚爱顿时抬高了声音：“不要？” 啪！楚爱狠狠地挂断了电话：“不要还废话啰嗦，不知道的人还以为你他妈的户口普查呢！”楚爱气鼓鼓地站起来，端了杯子要去倒杯咖啡。 “谁啊，敢招惹我们家小爱？”一个胖胖的小青年抬起头，推推眼镜：“难怪我一进办公室就感觉火药味十足啊，原来是小爱正发飙呐。” “你懂个屁！”楚爱啐了口：“这年头是男人都想占便宜，连嘴瘾都不放过。” “要你电话，还是约你开房啊。”小青年讪笑。 “滚！”楚爱恶狼扑狗一般冲了过去，掐住小青年的脖子：“说，你今天发了几张？” “不多不多，才四张。”小青年颤巍巍地竖起四个手指头。 “上班才一个小时，你居然出了四张卡？！”楚爱目瞪口呆。 “要不然怎么说，人和人不一样哇，我谁啊，王总！知道不！”小青年有点得意。 “楚爱，咱们哪能和他比啊。”说话的是个三十岁左右的女人，楚爱叫她“香姐”，是办公室中年纪最大，婚龄最长，人生阅历最丰富，同时也是最没有姿色的一位：“你还不知道王总是谁人物啊，他的座右铭是‘人不要脸，天下无敌’！我们啊，还要混张脸做人哪。” “你们还别不信，这年头想要业绩高，就得男的靠嘴，女的靠脸！你们之所以出不了业绩，完全要怪公司政策。谁让我们是电话销售，凸显不了优势啊，所以声音尽量放嗲嘛，摸不到也吊个胃口有个想头，自然有人上钩。”王总朝一脸铁青的楚爱瞄了眼：“瞧我们家楚爱，活脱脱一个失败的典型案例啊。” “谁是你家的啊！”楚爱狠狠地瞪了他一眼：“敢情你以为这里是合法的‘红灯区’啊。” “唉，我可是卖卡不卖身。”香姐赶忙举手申明。 “倒退个一两百年，我什么都不干，就当老鸨，成天钻在女人堆里，守着银子过日子，哪用受这混账气。”王总讪笑。 “你还叫受气？那我们受的是什么？”王总对面站起来一个女人，打扮妖艳，嗷嗷嘴唇撇道。 “我说肖楠，要是我是你，就安心回家给老公当个全职太太，守着保险箱过日子，哪用出来抛头露脸。”王总不以为然。 “嘁，你们男人都这么说。”被叫做肖楠的女人翻翻白眼：“这年头，女人想找个钻石王老五，男的也要吊富婆，只有钞票才靠得住！万一哪天他一不高兴把我蹬了，没车没房，跳楼自杀都还有人嫌弃脏了地方。” “谁说的，美元还贬值呢，钞票也靠不住。”楚爱笑了笑：“连办公室的金花，你们家那位都看不上，看来他眼光挺高啊。” 肖楠无奈地摇摇头：“你们啊，刚毕业还不知道人心险恶这个道理，等你到了我这岁数，你就明白了。” 肖楠其实比楚爱大不了几岁，只是入道久了，说话也老气横秋起来。小青年就是王总，十六岁开始做销售，和楚爱一般年纪，现在已经有房有车，即将解决后方供给问题。香姐嘛，和楚爱一起进的公司，算是新人，其实她也是很久就入道开始做销售，论阅历不比办公室里的任何人浅。 楚爱惨淡地摇了摇头，前景不可不堪忧。 进公司已经一个多月了，一张卡都没有卖出去，自己都快成办公室的晴雨表了，老板一看见她立马打雷下雨外加十级地震，轰的她连躲的地方都没有。 唉，惨不忍睹！ 楚爱一筹莫展：要是再这样下去，连酒店销售都干不下去了，到时候真要厚脸皮回去啃老本不成？楚爱是今年毕业的大学生，受到金融危机的影响，应聘了好几家公司都没有结果，最后只勉强进入“滨河谷驻中国连锁五星商务酒店”成为了一名酒店会员业务销售代表。 “滨河谷驻中国连锁五星商务酒店05号座席销售代表，请到总监办公室。”酒店总台小姐直接将电话转给楚爱：“林总监说等你过去。” 楚爱顿时萎靡了下来：又要开始“单独辅导”了！ 自从半个月以前，和她一起进来的同事都小有成绩，唯独她一人落单以后，楚爱就备受老板“瞩目”，三天两头给她开小灶，内容枯燥，无非是想游说她自动离职。这位林总监，楚爱只见过一次面，还是刚进公司的时候。他陪同老板一起下来销售部视察，虽没多大印象，但他找自己估计还是为这事。 楚爱叹了口气：没办法，继续装疯卖傻呗，好歹一天还能赚个工作餐呐。如果强行要求自己离开，公司也要支付三千块的遣散费用，横竖反正不吃亏。 楚爱起身朝总监办公室走去。门是开着的，她探了探头，里面坐着一个人，正低头看报表。房间里暖气打到最大，楚爱站在门口都觉得呼吸有些困难。她怯怯地敲了敲门。 里面人抬起头，愣了一下，转而礼貌地问：“楚爱？” 楚爱眨巴眨巴眼睛，点点头：“嗯。” “我是林思渺，销售部总监。”里面人自我介绍：“你可以叫我林总。” 楚爱傻兮兮地点头，走了进去，径直坐到他的对面，长呼了一口气，大有我不入地狱谁入地狱的架势：“林总找我有事？”楚爱一边问，一边在心里暗暗咒骂：不就是开一员工嘛，为了入职协议上双方定下的三千块遣散费，居然这么大费周章，连美男计都用上了。 眼前人显然对自己的品貌也有绝对的信心，只是淡淡地笑了笑，低头瞥了

眼报表，没说话，伸手端了旁边搁置的水杯，拿到一半，突然又放了回去。楚爱抬高脖子瞄了眼：没水了。她心中暗暗叹气，人在屋檐下，不得不低头。居然要姑奶奶亲自端茶送水拍马屁，想当年，最不屑的就是干这个。无奈啊。楚爱伸手拿过茶杯，轻轻起身，倒上水，又将杯子送了回去。林思渺有些吃惊，抬头看了楚爱一眼，才放下手中的报表：“销售部又亏损了。”这一句来的莫名其妙，但看得出是肺腑之言。楚爱怔了怔：“我刚来还没有一个月，公司并没有给我支付薪水。”本来嘛，这亏损可怪不到自己头上。“如果销售部业绩还上不去，恐怕连工资都开不出来了。”林思渺意味深长地瞅了楚爱一眼：“我知道，你工作还没有满一个月，可能适应能力比别人要差一些，我找你来，关键是想知道公司可以为你提供哪些方面的帮助。”言下之意，公司真正需要的是销售精英。貌似某人别说是精英了，打肿脸冒充都不够数目。楚爱尴尬地咧嘴，挤出一张笑脸。“公司总会给员工机会的。”林思渺见楚爱不吱声，又补上一句。此句分明话中有话。不过笑的像傻大姐一样的楚爱却立刻将狐狸当成了兔子，在语言的理解上出现了问题。“那个没有太多的要求。”楚爱谄媚地笑了笑，端坐起身子：“就是，可不可以调整一下办公地点？”“什么？”林思渺纯属帅哥噎鸡蛋，看似是吃惊地盯着楚爱：“调整工作地点？”，“林总，不知道你相不相信风水啊。”楚爱一激动“蹭”地趴在办公桌上，一张大脸已经凑到林思渺眼前：“我觉得吧，我那地方有点太邪气，调换一下，说不定情况就会大为好转！我的业绩也会一路飙升，绝不让领导失望！”“咳，咳。”林思渺坐直身子，与楚爱拉开距离：“那你想调换到哪？”“王总的那个给我，他坐我旁边。嘿！”楚爱奸笑，对不住啦王总，人为财死，鸟为食亡，我楚爱可是被迫出此下策的。林思渺低头想了想：“好吧。”“真的？”楚爱挑眉：“那就这么说定了。”“可是，我需要的是业绩。”林思渺重新抬起手中的报表：“月底，公司会迎来第一次末位淘汰，你好自为之吧。”“嗯！”楚爱这一声明显底气不足。“出去吧。”林思渺见楚爱轻轻地关上门，才咧开嘴笑了起来：人倒是挺机灵，心眼也活，胆大心肥，一眼就吃死坐稳销售部第一把交椅的王总，居然还敢提出这种要求。不过可惜，到底嫩了些。林思渺头靠上“老板椅”，轻微叹了口气：能赶走一个是一个了，这也是没有办法的事情。他无力地瞥了眼搁在桌上的财务报表，想。“没看出来啊楚爱，平常你见你就一闷墩，居然还有这一手。”肖楠笑得花枝乱颤：“紧挨着牛粪过日子，就不怕给熏死？”“鲜花配牛粪，古人说的！我今天总算是明白了，为什么咱部门单单多了王总一个是男人，其他都是女人，敢情啊，就是为了证明这一真理来的。”楚爱一边整理东西，一边不忘和肖楠斗嘴：“有了牛粪的滋养，才会有咱们销售部集体鲜花的婀娜多姿。”“瞧你这意思，我这牛粪还是功不可没啦。”王总转头瞅了眼楚爱，无奈地摇摇头：“我的风水宝座啊，唉，我说楚爱，要是有熟人打这个座位上的电话找我，你得转啊。你看，我暖了近一年的凳子啊，你一句话，我就双手奉送了！”“行！”楚爱头也不抬。做销售的，尤其是酒店的销售代表，各人都有对应的私有电话线路，平常都根据公司提供的客户名单对外联络，按照公司的规定，使用酒店的总机只能转座位号，而不能直接转个人。如果王总与顾客的联系仅限于公司电话，那么她可就真占了大便宜。其实大家都很清楚，做销售靠的就是人脉关系，像楚爱这样半路出家的，自然是步履艰难。这一点，楚爱清楚，王总清楚，林思渺清楚，或者说，整个酒店的销售代表都很清楚。但是王总什么话都没说，直接就拱手相让了几乎半壁江山，这人情，楚爱又怎么记不住呢？不过，临走前，林思渺的一句话已经深深地烙在她的脑海：末位淘汰！淘汰，淘汰，又是淘汰，走到哪里，永远离不开这两个字。当下的情况再明了不过。一个月的时间，至少超过一个竞争对手，才能保住这好不容易得到的饭碗。整个上午，这一句话在楚爱的脑海里挥之不去。像是诅咒，蛊惑，她病得不轻。中午休息的时间很快也到了，楚爱依旧是一张卡没走掉。她不自然地有点气馁，是啊，知道难，但没想到这么难。连王总的宝座也没帮上什么忙。楚爱站起来，打量四周。蓝白格子，殷红的地毯，油光锃亮的话机，还有座位上自己特地买来开运的水晶石头，深呼吸，暖暖的空调味道，钻入她的肺腑，有阵阵轻微的眩晕。厚厚的一叠顾客名单上，陌生的名字，张牙舞爪正嘲笑欲哭无泪的楚爱。这种感觉，就像是只身一人飘零在大海洋中，四周空空如也，人活着，但是心脏已经衰竭至死亡的边缘。“楚爱，你不吃饭了？”香姐突然站到楚爱的身后，猛拍了一下她的后背。楚爱吓了一跳，看清是香姐，才缓过神来：“你也还没去吃饭？”“我就去了。”香姐笑了起来，往门口走去。恰这时，楚爱的座机响了起来。楚爱一愣，看香姐已经走远了，才伸手去接。“喂？”“是滨河谷吧？”对方的声音很有穿透力，感觉亲切。楚爱心一紧：会不会是中彩了？这个念头一闪而过，一阵窃喜迅速滑过心头。她立刻抱住话筒，重又转头朝门口瞄了眼，确定香姐真的已经走远了，办公室里只剩下她一个人，才放心大胆地回话：“是的！我是05

## 《辣手女销售》

号销售代表，楚爱。请问有什么能帮到你的？”对方显然愣了一下：“哦，楚爱？我以为会是王青接电话。他也是你们公司的销售代表，其实，我是想找他。之前我们聊得挺好，我也定了他的业务，他还说会将会员卡亲自送给我的。你看我这工作地点换了，所以想告诉他这个情况。”“王青？”楚爱犹豫地握紧话筒。王总嬉笑的脸蓦地蹿了出来：要是有人打这个电话找我，你可一定要转啊！“是的。你能找到他吗？我是因为没有其他的联系方式了，所以直接打来公司，你看这……”

“我该怎么称呼您呢？”楚爱犹豫了片刻，问道。“我姓何。”“何先生你好。”楚爱礼貌地打招呼，心里却像有万千蚂蚁在爬。眼看着成果就要到手了，可惜不是自己的。“楚小姐太客气了。你看这……”对方显然也有些犹豫，不知道该继续和楚爱说些什么。那一连串惨痛的失败像放电影一般，迅速飘过楚爱的脑海：一个连一分钟电话都没有顺利打出去过的销售白痴，现在反而清醒了许多。“呵呵。何先生，你不要拘束。这样吧，我将公司的会员吸纳制度再和您重新讲述一遍，您看看与王青向您介绍的有没有出入，如果没有，我替他帮您办理业务，您看可以吗？”楚爱彬彬有礼，私下，早是一头香汗淋漓。“好的！”对方很满意：“这样就更好了，还是楚小姐会办事。”

楚爱谦虚了一番，将公司的制度又照章阐述了一遍。对方连连点头称是，是，是的！楚爱淡笑，整个人也轻松起来：“那么，我就帮您办理业务吧，中午，我们的信使会直接约您送上‘滨河谷驻中国连锁五星商务酒店’的金色VIP会员卡。”“其实啊，如果是楚小姐亲自送过来，我想事情处理得就更完美了。”对方顿了顿：“我知道这样的要求有些过分，但是也请楚小姐体谅，这年头像贵公司这样开展业务的公司实在是太多了，到底是真是假，我多少都会有些顾虑。你看，王青与我联系的时候，就是以见面交卡为前提的。”“可是……”楚爱想了想：“这样不符合公司的规定。”“就当是朋友见个面，顺便呢，我办理酒店业务，这样，也不可以吗？”对方不死心，追问。“这……这……这倒是不违反。”楚爱一时语塞：“那这样吧，就按您的意思，约个时间，我们见一面。”楚爱一咬牙，拼了，金子在闪光，钞票在招手，索性就当回堕落青年了！他是狼还是虎，能把自己吃了不成？“不如就今晚吧。我来酒店接你，就在附近选家好点儿的咖啡厅，你觉得怎样？”对方通情达理，似乎也了解楚爱在担心什么。听他这么一说，楚爱顿时松了一口气，高兴地说：“不用麻烦您来酒店了，我们就直接约个地点好了，我们酒店附近就有一个SOBA的咖啡厅，服务和环境都比较符合您的身份和品味，您看如何？”“楚小姐还真是个爽快人。你推荐的错不了。”“那，何先生，就这么说定了？”“嗯，晚上见。”对方挂了电话。楚爱长吐了口气，一摸额头，汗都冒出来了。瞧你个没出息的！楚爱在心里把自己鄙视了一番。时间过得也快，不多时就到了临要下班的时间。楚爱坐立难安，不断地转动老板椅，看手表，倒水，喝一口，再看一眼手表，站起来晃晃身子，无奈地坐下，再喝口水，哦，水凉了，去倒水……

终于，王总挂了一通电话，若有所思地瞄了楚爱一眼：“我说楚大小姐，你这洋工也磨得太没水准了点吧？离下班不过还有几分钟，你就这么急不可耐啦，咋地，小洋房里雪藏了帅哥等着你呀！”

楚爱怯怯地看了王总一眼：“嗯，小洋房和帅哥要等我睡熟了才能见面呐，更何况，我哪敢磨洋工啊，而且还是当着老板监工——大人您的面前偷懒，我有几个脑袋啊。”“你的脑袋我就看到了一颗，但我咋感觉它在摇摇欲坠呢？”王总低头，翻动顾客名单进行核对。王总是个很仔细的人，在所有销售代表之中，也只有他一个人有每天整合顾客信息，并对有希望通过跟进联系的潜在用户群，进行标记的习惯。这个还是楚爱无意中发现的小秘密。楚爱没有凑过去，只是又将“老板椅”转正方向。她歪头看了眼王总。眼前飘过中午接到电话的情景。到底要不要告诉他呢？楚爱左右为难。不得不承认，她一直觊觎王总这地方，因为他在“滨河谷”已经工作了两年。而他本人从事销售也有不下十年的时间，只要他通过公司电话与别人联系，楚爱就可以得到更多的，除却公司提供的名单以外的大客户。虽然她也没有把握可以说服别人，但至少他们的口袋里真的是有钱，或者并不在乎这一点点的入会费用。楚爱也知道，这种做法有些卑鄙，可是有什么办法呢？谁让自己的成绩那么烂，最重要的一点就是自己的名单并不是非常的“尽如人意”。刚进公司抓阄抓来的名单上，要不就是穷光蛋，没钱没车没女人，要不就是守财奴一个，再要么就是有钱有车有老婆，就是差一情人。干销售的又不是坐台小姐，哪来那么多混事。想到这里，楚爱又重重地叹了口气。到底要不要和他说呢？楚爱转头又看了眼王总，他此刻正低头专注地写着些什么，难得露出严肃的表情。楚爱一时间的恍惚，她张口喊：“王青！”王总一愣，抬头莫名其妙地看了眼楚爱。平时，大家都叫他王总。楚爱的这一句“王青”，还真让王总极大的不适应。“有事？”楚爱张张嘴，眼前金色VIP卡闪着金光在她眼前绕，要不要说？楚爱犹豫了一下，低下头，又抬起来，摇摇头：“没事，我是想说的……你的衣领……”楚爱伸手迅速地帮王总把衣领上一粒米饭弄了下来。“哈

## 《辣手女销售》

哈，那个是我好不容易在打饭师傅眼皮底下弄到手的夜宵，你不提醒，我还真忘了。”王总戏谑地瞄了眼楚爱手中的米粒。“喏，你的夜宵。”楚爱笑着又将米粒沾上王总的衣领：“君子不夺人所爱。”“君子？”王总挑挑眉，戏谑地跟上一句：“这年头，君子可是太少了。”楚爱还没来得及收回的手讪讪地搁在了半空，脸上一阵红白蓝绿青。“没说你啊，怎么这个表情啊？”王总大笑，伸手推了楚爱一把：“快下班了，老板要过来临查训话，你啊，装模作样也得当回积极上进的员工吧？不然那颗摇摇欲坠的脑袋可真是非掉不可了。”

Chapter 02 狗血地签单

电话里自称是何先生的人，十分准时。楚爱和他约在离公司很近的一家咖啡馆。第一眼看见他本人，楚爱有一种很想喷饭的冲动。此人大腹便便，西装革履，眼戴蛤蟆镜，正贼头贼脑，四处张望，那架势哪是上咖啡厅来消费的，纯粹就是一乡巴佬进银行——盯梢。刚走近，楚爱突感眼前一亮，仔细一瞅，偶的妈呀：十根台湾热狗一样的手指上，套了十个烫金烫金的宝石戒指。那个金光耀眼，气势逼人。服务生眼神怪怪地瞄了楚爱一眼。嫉妒啊！楚爱悻悻地想，他咋不把保险箱也随身带了，好让本姑娘劫个富济个贫啊？正出神，他已经发现了楚爱，赶忙站了起来。桌子被他的“宰相肚”一顶，“嘎吱”挪了个地。他的十根热狗赶忙又把桌子拖回了原地，笑起来：“是楚小姐吧？”楚爱咧开嘴笑，点点头。那十根冒着热气的热狗跳着“草裙舞”随后就伸到了她的眼前：“幸会幸会！”“一杯白开水。”不等服务生开口推荐，“何先生”眼尖牙利，直截了当地：“我们那些个什么特殊服务就不需要了。给这位小姐也来杯白开水，不加冰块，算我的！”真是够大方，楚爱鄙夷地想。说完，他朝楚爱笑了笑。楚爱顿感眉毛抽筋，脸上早是青紫一大片了，抬头要说话，瞥见服务生赶忙挪开幸灾乐祸的眼神。敢情她已经把楚爱划入蹭大款的行列了。楚爱心里叹了口气，闭嘴干听着服务生心虚地接过话：“好的，先生，白开水不加冰块，顺便提醒您，您只需要支付服务费就可以。”“我点白开水还要小费？”“何先生”有些吃惊。“是的，这是我们咖啡厅的规定。”服务生“心平气和”地回答。“那小费是多少？”“根据我为您服务的时间来算。”“根据时间也总是有个算钱的标准吧？”“一小时十元。”“啥！就你这模样还十元？”服务生的脸开始发青，最终还是忍了：“是的。在我们这里，不管什么模样一律十元。”说到后半句，服务员底气十足。“那我要是什么都不点呢？”“您不需要支付任何费用，我们咖啡厅祝您愉快。”服务生的脸已经变紫。“那，白开水也免了。”“何先生”想了想，说。“啪”！服务生直接把菜单往桌上猛地一搁，黑着脸：“祝您愉快！”哪是祝愉快啊，分明是眼神凌迟，不，是大卸八块，走个油锅，再蒸后煮。楚爱有点讪讪地，许久才掏出公司的文件放到“何先生”眼前：“何先生不要介意。我想这位小姐今天可能是不方便。”何先生定定地看了楚爱一眼，点点头。楚爱讪笑：可怜的娃啊，不是我睁眼说瞎话，而是人在屋檐下，不得不低头。“唉，让楚小姐见笑了。”“何先生”的右手玩左手上的戒指，只是瞄了一眼文件：“这是？”“中午的时候，我们聊过的，您说要我亲自送过来，喏，这就是了。”“瞧我这记性。”“何先生”依然只是瞄了一眼，张口问：“楚小姐芳龄啊？”“靠！又来了个户口普查的。”楚爱赔笑：“哪是芳龄啊……二十三岁。”“哎唷，我说哪，姑娘家真是长的水灵。”“何先生”语气里似乎有什么东西已经变味，楚爱皱眉，心里一阵发恶。“何先生，您还是赶快签了吧，我这边还有点急事。”“有什么事情，比和我签单还重要？”“何先生”依旧戴着墨黑大蛤蟆眼镜，让楚爱看不到他的眼睛，但是据她推断，这时候他肯定已经把自己能看的地方统统看了一遍。“私事。”忍！“什么私事啊？”“何先生”嘿嘿一笑，凑上来问。楚爱瞪着黑色蛤蟆镜上的自己，已经是怒气冲天，气不可遏：“何先生，您是不是已经不需要我们公司的服务了？”“楚小姐这是什么话？”“蛤蟆镜”戏谑地问。“我是个爽快人，也不要互相耽搁时间了，如果您需要，我这就按照公司的章程来办理您的入会手续。”实在是忍无可忍，这分明是一色狼！“原来楚小姐觉得与我见面，是在耽搁时间啊！”“何先生”“如梦初醒”，突然就有些生气地大叫：“我还没入会呐，你们就是这样的服务态度，要是我入会了，我还不早被撇到一边了？你们滨河谷就这，还算是五星的酒店？你们不是骗人是什么呐，啊，那个卷钱走人，这例子多的去了！”“何先生！”楚爱一愣，赶忙打断对方。她实在是没想到眼前人反应会这么大。他一嚷嚷，全咖啡厅人的视线都聚焦在楚爱的身上。接受这么多人的注目礼，除了闯红灯，楚爱这可是头一回，又赶忙低声制止：“何先生，你这是什么意思啊？”“咋了？还不让说是不是？”这位“何先生”没完没了地边说边“噌”地站了起来。他的“宰相肚”顶得咖啡桌“嘎吱嘎吱”配音，好不乐乎：“我还告诉你了，老子有的是钱！”他使劲地往一个手指上用力地拽，扯，拔萝卜一般弄下个大戒指，用力往桌上一砸：“看到没，纯金！”“看到了！”楚爱



## 《辣手女销售》

从没见过这样的主，心中暗暗懊悔。“我有钱吧？”“何先生”双手扶着桌子，整张脸已经蹭到楚爱的眼皮底下：“我还告诉你，这会，我入定了！怎么了，啊，有事，你怎么不走了啊？”“这不是还没给您办手续嘛！”楚爱一听“入会”两字，倔脾气也上来了，顿时来火：搞了半天居然是个找茬的主！有钱人？连杯白开水都舍不得点，揩油占便宜居然还想给自己一个下马威。“你说，这，这手续怎么办？”“何先生”一见楚爱居然反怒为笑，也不知怎么了，立刻有些泄气，声音也低了许多。“服务员。”楚爱没搭理，字正腔圆地：“两杯Cappuccino。”“这？”“何先生”刚还大嚷嚷，见楚爱如此，反而有些尴尬。咖啡厅里立刻一阵唏嘘，楚爱扭头朝那些人歉意地笑了笑。“何先生，我们做销售的可也是不容易，就像您打江山攒点钱一样，我呢，是不会做那种坑蒙拐骗的事情，这点，您完全可以放心。我今天还真是有急事，中午咱们也说的好好的，我心想，也花不了多少时间不是，所以就给您送了过来，没想到，这还让你误会了。”楚爱右眼一挑，大大的火花“咻”地窜出来，连送咖啡的服务生都蒙其宠幸，经受不住这么强大的电压，搁下咖啡逃也似的窜了。“蛤蟆镜”一噎，结结巴巴地说：“其、其实，我吧，也、也，知道你的难处，不就是合同嘛，好说，想当年……”这一句想当年，顿时让“蛤蟆镜”陷入了对往事的回忆之中。他的童年得意，中年丧妻再到晚年的事业有成，其中感慨，悲愤，用情之深，措辞之切，令楚爱的瞌睡虫都深感震撼。“蛤蟆镜”激情四溢，忘情“演讲”，压根儿不给楚爱任何插话的机会，面前的卡布奇诺续了一杯又一杯。楚爱后悔的就差没撞墙：早知道就点白开水，喝不死也“折磨”死他！眼前人可不知道楚爱在想什么，见她满脸微笑，更加得意，最后的最后，才满意地一拍桌子：“今天和楚小姐聊得实在是痛快！”“你的口才真是让我佩服。”楚爱扬起一脸明媚的笑容：居然可以纹丝不动，硬是憋了四个小时，他的“膀胱”是不是外国进口的？“哈哈，楚小姐过奖了！”“蛤蟆镜”终于揭下眼镜，对楚爱又笑了笑。楚爱刚喝了口咖啡，端着杯子抬头很自然地看了他一眼，大脑断电一秒——噗嗤！她终于忍无可忍，一口咖啡直接喷了对方一脸，楚爱一惊，意识到自己失态，赶忙站起来叫道：“哎呀，真对不住，咖啡太烫了，实在不好意思，喷了您一脸。”

## 《辣手女销售》

### 编辑推荐

首部披露电话销售行业残酷竞争的职场小说 空中网、新小说网全程鼎力推荐！ 智  
工场年度重磅职场小说，发起另类职场宣言：这个世界上，没有签不成的单，只有成不了事的人！  
现实主义的经典职场小说：只有放弃那种自我清高，自我标榜的坏习气，幸运的女神才有可能降临  
业务的人那么多 我应该认真去做 要爱情还是要面包？要业绩还是要脸面？办公室里同事间  
刀光剑影、尔虞我诈；办公室外客户出尔反尔、陷阱重重。就算前路再坎坷，再崎岖，也要拼出一条  
血路！

## 《辣手女销售》

### 精彩短评

- 1、自己部门的女同事表现好了，就买了这样书送给她，在送之前我粗略地看了下，就是一本小说，没学到什么，不知受赠人有没有学到了。
- 2、看到最后还没有突出到底是如何体现出的拉手女销售用的一面，非常乱！
- 3、觉得还可以吧，圈子圈套更好看一些
- 4、简洁的小说，一气呵成的读完，可惜我是本销售的标题吸引，而文中换任何场景都可以发生~~~~~
- 5、跟销售就没关系！
- 6、之前学了两个词,一个是"玛丽苏",二个是"白莲花",似乎很合适形容这本书.纯洁而无所不能.你要不是个大高大富大帅的,都不好意思在女主角周围晃悠.再说说销售部分,我不知道是我不了解二三线城市(见作者介绍)的销售界,还是一线城市的销售太小众...我也算是接触过不少销售的人,书里的情况基本上不可能在我的现实中发生,而且太过虚幻,吐槽点多的我已经无力.全书整体来说都很水,没有特别实质的内容,明明以"销售"为卖点,而书中最长一章居然是写几个销售打麻将逗贫..然后就是无限的爱情....主角是多么招有钱帅哥的喜欢,虽然他们烧钱的方法相当老套,但不影响他们一根筋,怎么踹都不肯放弃女主.女主又是个坚强独立的人,不肯要帅哥的钱,只是偷偷对着美色流口水.....剧情基本没什么过渡,该有事的时候,就有事了...
- 7、如果你想把他做为职场小说来看 那它太肤浅了,整个阅读过程让我无数次想到丑女无敌里面的无厘头场面.

## 《辣手女销售》

### 精彩书评

1、描写职场的小说层出不穷，似乎刚出茅庐的毕业生们，只要多读几本书就能成为职场油条？多读几本书就能业绩飞升，爱情嫁枝？所以本书中主人公最后没有转嫁钻石上司，至少，让还在青葱岁月的职场菜鸟们保留些纯爱梦。本书故事以酒店销售部为背景，场景简单不复杂，对于作者铺展就容易的多了；全书就几个销售人员和两个老总和两个主要客户为关系链，线条清晰的勾勒人物特点，而真正的故事其实就是这几个人之间的利用与心思。不过里面人物的某些话确实深沉了些，不知道是不是做销售的都是要到这个境界？那就成人精了！结局自然是大圆满，菜鸟事业正轨，爱情落地。并且成长中还保留了个性。多么美妙的大结局啊，可事实真能如主人公幸运？校园男友就是可潜力股，刚毕业潜力股就成了高富帅？坐趟公车就能让黄金女婿屁颠屁颠的护其左右？这怎么看都像是宅女意淫。不过里面老前辈王青对新人楚爱的偶尔照顾和好印象倒是可以理解，如果放到肖楠身上我倒是会怀疑。因为自古异性相吸，同性，尤其女人间就是嫉妒和防备。职场女新人刚入职会得到一些老前辈男性的怜惜也算是机会了。而楚爱与肖楠间亦友亦敌的变化让人感叹，职场只有利益！小说简洁，一气呵成。可惜没有设计真正的销售大戏

# 《辣手女销售》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)