

# 《深圳玩偶》

## 图书基本信息

书名：《深圳玩偶》

13位ISBN编号：9787543056220

10位ISBN编号：7543056224

出版时间：2011-4

出版社：武汉出版社

作者：严安

页数：283

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《深圳玩偶》

## 内容概要

《深圳玩偶》内容简介：几个刚刚走出校门的穷二代，带着父母的寄托以及对美好未来的期望踏上了深圳这块热土。他们没有“拼爹”的资本，只能拼才能、拼勤奋、拼恒心。在深圳这个充满机遇又充满诱惑的城市里，他们遭遇了退缩与坚守、奋起与沉沦、欲望与爱情、上半身与下半身的抉择与困惑……关于故事和故事里的人物都真实地存在着，他们是现在的我们，也是未来的你们！

# 《深圳玩偶》

## 作者简介

严安，原名鄢宝安。学生时代爱好写诗，曾在《诗歌报》《长江文艺》《散文诗》等刊物发表诗歌120余首。大学毕业后闯荡深圳，作者感触颇多，所以写下这部书献给那些候鸟般飞向深圳的人们。

### 章节摘录

找工作的第一天嘛，毕竟正式开始了和以往身份的切割，多多少少还是得庆祝下的！于是2002年的那个初夏，在深圳人才市场的广场上，经常就上演了这样一幕：四个稚气未脱的少年，蹲着围成一团，捧着人才市场那特有的廉价的五元每份的盒饭，仰天喝着两元一瓶的金威啤酒，大声地笑着，大声地骂着，大声地宣泄着……我们四个陆陆续续开始接到一些面试的通知，当然，丁风除外。我参加的第一个面试就是少妇的那个公司的面试，在投了简历两天后的一个下午，我迷迷糊糊被一个电话吵醒，“谁啊？”“你好，请问是言安先生吗？”“哦，你好，我就是。”“我连忙坐起身来，尽量让自己从刚才的美梦中醒来。”“是这样的，我们是巨万投资，你有投递一份简历到我们公司，我们想和你约下时间面谈。”“哦哦哦，好的好的！”“我有点兴奋，有点结巴地说，“请问贵公司的地址是？”“这样，这个月22号也就是周二上午10点，麻烦你到新洲路湖北大厦23楼巨万投资，直接找前台就可以了！”“好的好的，请问您贵姓？”“我姓黄。”“好的，谢谢黄小姐。”“我挂了电话，用冷水冲了冲脸，巨万投资，我记得很清楚，就是那个对我灿烂一笑的少妇的公司，刚才和我通电话的，难道就是她吗？我有点开心，想了想那少妇迷人的笑和第一眼就让人怦然心跳的成熟味道，竟然有点心酥的感觉。周二那天我和小栋一起出了门，出门前我们把自己好好包装了一下，尽量让自己露出那么一点稳重的味道。我很受用和小栋走在了一起的感觉，因为小栋身高只有1.68米，而且又有点黑瘦，于是在他的衬托下，1.76米的我就有了很男人的感觉。我不帅，不但不帅，而且在大学时还有很多女同学都像商量过一样，说我有一股坏坏的味道。曾经这让我非常郁闷，我会很夸张地对这些眼光很偏颇的女人们说：“拜托哈，就这形象，怎么就坏了？除了眼睛小一点，其他的非常完美啊！”不过大学期间，这些女人嘴中的坏，依然让我在追求我的爱情的时候碰到了很多钉子，在追林芳的时候，她们寝室的女生一致投票把我归纳为花花公子街头混混的那一类，这让我很是痛苦，因为这个，我追林芳的过程尤为曲折，甚至我后来把这个过程不加夸张地写成了一篇小说，那篇小说的名字就是《在我的开始是我的结束》，这小说发表在我们的校刊上，我得谢谢这篇小说，因为林芳对我态度的转变，正是源于这篇小说。哈哈，话题有点扯远了，那天我和小栋出了门后，在车站很兄弟式地击了下掌撞了下胸，很悲壮地互道保重。然后先后踏上不同的公车，开始了面试的凶险征途！……

## 《深圳玩偶》

### 编辑推荐

《深圳玩偶》：在深圳欲望已经成了一些人改变人生的最大动力，为了金钱他可以冷酷，为了权利他可以麻木。用两个人的寂寞去抵抗一个人的孤单，他们只谈欢爱不言爱情！在活色生香的酒店里，和一些不三不四的人，说一些不痛不痒的话，调一些不伦不类的情。可当音乐散尽、人去房空时，一切依旧，他们堕入更大更深的空虚中。不知道从什么时候开始，他们遗失了最简单的快乐，成日忙碌着慢慢放弃了自己的理想。在灯红酒绿的深圳，他们不过是玩偶，秀情的玩偶金钱的玩偶欲望的玩偶。没有背景只有背影的穷二代，他们导演着“深漂族”的活剧。

## 《深圳玩偶》

### 精彩短评

- 1、寻找归属感.
- 2、在新浪上看过，遗憾的作者太监了，同时更新得很慢。故事还可以吧，身在深圳的人读了更能感受到深圳这个无情的城市给人一种虚伪感。
- 3、一本翻开可以感受时代的小说
- 4、没水平的小说。消磨时光可以。
- 5、跟着新浪电子书一直就读，最终没有读到结尾，内容还是很可观的，文笔也不错。。。

# 《深圳玩偶》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)