

《赢在职场商务法语实战口语900句》

图书基本信息

书名：《赢在职场商务法语实战口语900句》

13位ISBN编号：9787561143377

10位ISBN编号：7561143370

出版时间：2008-9

出版社：大连理工大学出版社

作者：卢晓帆 编

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《赢在职场商务法语实战口语900句》

前言

随着中法两国经贸、文化等领域交流的日益扩大，“如何培养既懂外语又有一定经贸知识的复合型人才”便成为法语教学界共同关注的课题。在这种背景下，编写一本纯正地道、方便实用的经贸法语书籍便成了当务之急。为顺应这种形势的需求，我们适时推出了这本《商务法语实战口语900句》，供有一定法语基础，希望从事中法商贸工作的人员，或者在校的法语专业大学生，或者是准备赴法留学以及法语自学者提高口语和扩大法语经贸知识使用。全书共分两大部分：上篇：商务口语基本表达。在此部分中，我们将与商务活动密切相关的内容按“迎来送往、日常事务处理及情感表达”分成3个大的主题。每个主题下，包含有20余个实用口语表达句型。这些句型在编写上力求语言纯正、地道，并配以汉语翻译，便于表达，易学易懂，举一反三，学以致用。

《赢在职场商务法语实战口语900句》

内容概要

《赢在职场商务法语实战口语900句》作者具有日本生活经历，并在日本知名企业积累了大量工作经验。所选话题经过多家日企资深人士审定，实用性极强。全书共分两大部分：上篇：商务口语基本表达。在此部分中我们将与商务活动密切相关的内容按“迎来送往、日常事务处理及情感表达”分成3个大的主题。每个主题下，包含有20余个实用口语表达句型。这些句型在编写上力求语言纯正、地道，并配以汉语翻译，便于表达、易学易懂，举一反三，学以致用。下篇：商务口语实践会话。此部分中包含了经贸活动中常见的：“商务迎送、商务谈判、市场营销、人力资源、纠纷与索赔”等11个主题，基本涵盖了经贸活动的各个环节。每个主题设有6-6个对话，对话采用了法汉对照形式，便于理解，易于模仿练习。此外，本部分还增加了与商务主题相关的背景知识的介绍——“商务小秘书”。

《赢在职场商务法语实战口语900句》

书籍目录

上篇 商务口语基本表达 一、商务迎来送往 1.问候与介绍 2.接待客房 (1) 预约、改变、取消约会 (2) 下榻宾馆 (3) 宴请 (4) 前台接待与机场迎接 (5) 告辞与送行 (6) 购物 (7) 参观浏览 二、日常事务处理 1.商务电话 通 话•留言•回话•拨错•订单 2.出差 预订机票•车票•房间•展位•租车 3.商务谈判 3.商务谈判 产品介绍•价格商议•报价•折扣•支付•包装•订货•运输 4.市场营销 市场调查•产品定位•产品包装•促销办法•产品展示 5.人力资源 应聘•面试•个人陈述•录用 6.银行业务 开户•转帐•换汇•挂失•贴现•贷款 7.纠纷和索赔 产品故障•维修•质量问题•责任归属•索赔 三、商务情感交际 1.邀约 (1) ——接受邀请 2.邀约 (2) ——拒绝邀请 3.表示抱怨与应诉 4.请求帮助与提供帮助 5.建议与劝告 6.表示感谢与答谢 7.表示道歉与安慰 8.表示称赞 9.表示怀疑与保留意见 10.表示高兴与不满 11.表示赞同与反对 12.表达或征求意见 13.遗憾与责备

下篇 商务口语实践会话 一、问候与介绍 情景1 见面问候 情景2 介绍产品 情景3 介绍新人 情景4 自我介绍 情景5 公司介绍 情景6 介绍城市 二、商务出差 情景1 见面问候 情景2 预订酒店 情景3 预订车票 情景4 预订机票 情景5 租车 三、商务电话 情景1 电话介绍新产品 情景2 电话自动留言 情景3 占线等待 情景4 听留言电话 情景5 拨错电话 情景6 打电话查号 四、商务应酬 情景1 邀请 情景2 品茶(入席前) 情景3 品酒 情景4 品菜肴 情景5 告辞 情景6 到家里做客 五、购物 情景1 购物计划 情景2 在工艺品店 情景3 在丝绸店 情景4 买香水 情景5 买鞋 情景6 购买打印机 六、商务迎送 情景1 赴约见面 情景2 预约介绍新产品 情景3 机场接人 情景4 沿途风光介绍 情景5 办理入住 情景6 送行 七、商务谈判 情景1 询价与报价 情景2 商议价格 情景3 付款方式 情景4 产品包装 情景5 产品运输 八、市场营销 情景1 产品营销漏洞 情景2 市场调研 情景3 广告宣传 情景4 商讨营销方案 情景5 产品促销方式 情景6 参展准备 九、银行业务 情景1 外币兑换 情景2 开账户 情景3 在自动取款机上取款 情景4 账上往来 十、人力资源 情景1 申请实习 情景2 求职 情景3 面试 情景4 工资待遇 情景5 申请培训 十一、纠纷与索赔 情景1 对产品的申诉 情景2 开错发票 情景3 对宣传广告的投诉 情景4 发错订货 情景5 发货延迟

《赢在职场商务法语实战口语900句》

编辑推荐

《赢在职场商务法语实战口语900句》有商务口语基本表达，掌握900句，轻松工作在外企，商务口语实践会话。

精彩短评

- 1、我没有基础，买来边听边看熟悉发音
 - 2、带有小光盘、、还不错、、不大不小正好、、便于携带
 - 3、想去法国旅行所以买了先学一学初级的，但因为一直比较忙所以还未来得及开始学，翻了翻应该是一本不错的书。
 - 4、高估了我的实力，还是要有基础的
 - 5、我法语初学者，没发现里面有什么错误~书页还好的，也有光盘~值得买的~
 - 6、对初学者比较有用。里面的用语都比较正规，说出来感觉很有礼貌，不想被限定在“商务”范围的同学也可以买来看看，平时生活中也可能经常用得到的。
 - 7、非常好 商品很给力！
 - 8、这本书挺实用的，喜欢
 - 9、除了纸质有点不好，其他都很满意
 - 10、如果有字母发音附送就好了
 - 11、我觉得一分钱一分货咯，总体感觉不错，光盘等回家再试试看。学法语是要好好坚持的。。
 - 12、内容不错，MP3的音调有点奇怪但是还好！
 - 13、书不错，容易携带。
 - 14、物流很给力，书的内容不错，挺实用的。。。。
 - 15、小巧携带方便,还有小光盘,比较实用的
 - 16、书得内容其实比较基础 句子单词也不是很生僻 但是优在概括比较全面 作为日常口语交流是一个不错的参考。。。价格也很实惠~~
- 推荐最为打基础至运用熟练的娃用 偏交流 易学易懂 从简入深
如果了解更多词汇的书面正式一些的可以选择其他的同类型的 像商务法语教程

特别感谢送货大哥 十分耐心的等了近半小时~~

- 17、物美价廉，内容很全面。有碟配还没听。
- 18、虽然小了点，但是很实惠，拿着也方便
- 19、对口语有很大帮助 值得购买的一本好书 推荐
- 20、性价比超高,抢购的, 业余学习推荐
- 21、首先抱怨一下物流？不是说送货上门吗？可是我还是跑了那么远去拿，说是超出了运送范围。好吧，其他的就没什么说了，这本书比较适合，法语初级者诵读。。。像我这样刚入门的用起来就刚刚好。里面送了光盘，很喜欢里面的发音，是巴黎腔哦。O(_)O~
- 22、还不错，很便宜很实惠。
- 23、看起来不是很强大。。不过挺小巧的。方便携带吧
- 24、老师推荐的原因是编者李志清，是出四级考试题的老师，拿到手很轻，很适合在车上随时学习。
- 25、据说很经典，但我还没看
- 26、我背了几句了，感觉挺好的
- 27、纯粹为了凑数买的。。。
- 28、这个书对提高法语实际应用能力很有帮助，现在参加工作了，我仍然会一如既往地学些这些书本。活到老学到老。
- 29、虽然很实用，但是还是建议大家在看这本书的时候，不要直接看，不是有光盘吗？使劲听，听他个几十遍，实在是没听懂了，再去翻书，比直接看到话，收获要多得多得多！！
- 30、恩，这本书不错，简单易懂，
- 31、一拿到手，感觉很袖珍，没有想象中的那么大，比较便于携带。在车上可以随时拿出来学习。书的质量和MP3音质还可以的。内容方面，对于用得到法语的同胞而言，比较实用的，如果是自学或者当兴趣爱好来学的朋友，也比较实用，每一课都有重点词汇和句子，这点比较好。
- 32、这应该算是一本非常完美的实用法语句典了~不想有些用拼音标注发音的书那么弱智，随书的mp3发音非常标准，可能对于初学者而言这本书的难度稍大，不过坚持学下来的话一定会受益匪浅！而且体积不大，方便携带。书内的“商务小秘书”还会介绍很多法国的文化、风俗习惯和一小儿实用知识

《赢在职场商务法语实战口语900句》

，这一点让人感觉很受用，是非常值得推荐的一本书！

33、内容不是很适合我，不过发音还好啦

34、学语言的时候，可以了解很多商务常识，包括谈判，礼仪，，营销，国贸方面的，基本我们都已经学过，还挺好的。有意思

35、好棒的安排！基础东西要经常练习。

36、需要有一些法语功底的人学习

配套的MP3发音那些感觉一般

37、才九块钱买的，很划算。。满意

38、这本书涉及的面倒是很广，但每个点都不深，需要拓展一下的最好！

39、凑价格买的，东西真的很一般，纸张不好，内容一般。。。

40、刚刚高考完，拍了一本准备自学，很好

41、书倒是不错，不过开始有运费了。早知道在买之前查下**网，哪边划算在哪边买~~

42、书不错，发货很快。纸张也挺好的

43、非常有用 我喜欢 都是一些基本对话

44、非常好，便宜实惠！

45、不错，简单，建议中级和中级以下水平使用

46、对于初学者有用，这本商务法语内容真的浅显了

《赢在职场商务法语实战口语900句》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com