

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

图书基本信息

书名：《Excel营销管理必须掌握的208个文件与108个函数》

13位ISBN编号：9787830020729

10位ISBN编号：7830020728

出版时间：2013-1

出版社：北京希望电子出版社

作者：张军翔

页数：426

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

内容概要

《Excel营销管理必须掌握的208个文件与108个函数》涵盖了营销管理中使用的各类数据管理与分析表格，当读者在工作中需要制作营销表格、市场数据分析、销售收入、成本费用、利润分析、销售业绩分析、销售账款统计与分析、竞争对手市场分析、销售预测与营销决策等相关表格时可直接从《Excel营销管理必须掌握的208个文件与108个函数》中获得制作方法。书中还汇集了营销管理中最常用的函数，掌握这些函数后可以灵活地对营销数据进行整理、计算、汇总、查询、分析等操作，自动得出所期望的结果，化解营销人员工作中的难题。

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

书籍目录

- 第1章 营销表单设计
- 第2章 销售管理实用表单
- 第3章 销售日常事务管理
- 第4章 设计市场调查问卷
- 第5章 市场调查结果与分析
- 第6章 客户关系管理与分析
- 第7章 定价管理表
- 第8章 产品定价分析
- 第9章 产品促销表格设计与分析
- 第10章 销售任务的制定与分析
- 第11章 订单与库存管理
- 第12章 销售记录管理与分析
- 第13章 销售报表
- 第14章 销售收入
- 第15章 销售成本、费用
- 第16章 销售利润
- 第17章 销售业务透视分析
- 第18章 销售账款管理与分析
- 第19章 竞争对手研究
- 第20章 营销决策
- 第21章 销售预测
- 第22章 销售管理图表
- 第23章 函数在客户管理中的应用
- 第24章 函数在销售统计中的应用
- 第25章 函数在销售统计中的应用
- 第26章 函数在产品采购和库存中的应用
- 第27章 函数在销售预测和销售公司款投资中的应用

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

章节摘录

版权页： 插图：

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

编辑推荐

《Excel营销管理必须掌握的208个文件与108个函数》主要针对各行各业的销售人员、销售部门的数据统计分析人员、销售部门管理人员编写，同时适合想要学习营销管理表格的制作和相关函数的人员阅读。

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

精彩短评

- 1、内容太简单，对于没有任何电脑基础的人试用，单反有点作表格的经验都会觉得这本书太浅，没什么值得学习的，表格格式也不太漂亮
- 2、好好的学习
- 3、没想象中好，里面有些不太实用，先留着吧，也许以后用得到
- 4、一买翻来立刻对住表来用！好好！

《Excel营销管理必须掌握的208个文》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com