

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

图书基本信息

前言

自序 理财DIY，保卫你的钱包 如果你正在进行职业规划并想借此致富，那么，某些传统意义上的高收入工作一定会让你垂涎欲滴。它可能是律师、药剂师、商人或牙医。也就是说，如果想成为富人，很少会有人选择我的行当。我是一名高中英语教师，典型的中低收入者，但是在三十多岁时，我却变成了没有债务牵挂的百万富翁。我并没有让自己的钱承担额外的风险，也没有从任何人手里继承过一分钱。在大学期间，我自己支付了全部学费。我凭什么能独立承担自己的学业费用，而且还能在三十几岁时成为一个没有负债的百万富翁呢？我很幸运，从很多金融奇才的身上学到这些智慧（或者说因他们的成就而受到启发），他们让我掌握了那些在高中时代应该学到的东西。金融理论对大多数高中生而言算是奢侈品，因此，你自己或许就是一个被当下教育体系扼杀掉的百万富翁。我创作这本书的目的，无非就是帮助你悟出其中的奥妙。作为一个高中学生，你在上代数课、英语课、历史或者生物课的时候，是否也很想知道：“我现在学的这些东西对我未来的现实生活有什么益处呢？哈姆雷特的独白、三角学里的公式或是死猪仔的内脏结构对于我们在课堂外的生活有用吗？”这些问题显然难以回答。但财富这门学科的重要性毋庸置疑。和小猪解剖或是令人头疼的代数公式不一样，每个人都会因掌握财富之道而受益。但实际上大多数家庭都不喜欢把谈论金钱当做日常话题。你是否还记得，父母曾告诉过你，他们用了多长时间还清房款以及受到哪些因素的影响？他们是否向你解释过怎样用信用卡，以及你家财产的投资明细？他们是否提过当初是怎样选择汽车的？如何支付车款，或是要为汽车和收入支付哪些税种？在大多数情况下，他们可能什么也不会告诉你。即使没有受过正规的理财教育，学生们也能从名牌大学拿到令人羡慕的学位，但他们的理财知识可能还不如初中生。一旦进入职场，他们可能就不得不在残酷冰冷的现实世界里“赤身裸奔”。但千万不要因为屁股冻得冰凉而去埋怨父母、高中老师或是大学教授。因为若干年以前，他们走出家门时，也是这样一脚踩进寒冬的冰雪。缺乏投资规划和糟糕的理财教育，让很多人陷入了只会花钱不会理财的尴尬境地，更要命的是，他们还总想着和那些同样不知理财为何物、花钱如流水的邻居攀比，丝毫不愿落后。你要是想致富，绝对不能染上你的邻居的坏习惯。你不能像他们那样去花钱，或是像他们那样去借钱，更不能像他们那样去投资。帮助你的邻居投资的都是普普通通的理财顾问，他们一味向你鼓吹发财梦，或至少会让你去憧憬相当可观的退休金。但更多的理财顾问就像英国诗人乔叟（Geoffrey Chaucer）在《坎特伯雷故事集》（The Canterbury Tales）里塑造的有钱的赦罪僧，两者间唯一的区别在于：在这些赎罪僧用天国回报的许诺榨取朝圣者的钱财时，至少他们的收益还是一览无遗的，而现今你根本不知道花了多少理财顾问费。绝大多数理财规划师不会真正在乎你的利益，不管他们表面上对你多么亲切友善。但是学校并没有教我们这些东西，因此，你经常会发现自己买错了理财产品，而腰包里的钱却神不知鬼不觉地变成了别人的“梅赛德斯-奔驰”。这本书将教给你的，正是如何避开这些陷阱。但是，市面上有数以千计的理财类书籍，你为什么还要劳神费心地看这本书呢？要回答这个问题，我还得告诉你，我为什么要写这本书。我的很多教师同事都知道，除了教英语之外，我还发表了很多关于个人理财的文章，其中有两篇还得到了加拿大“全国出版奖”（National Publishing Awards）参选作品提名。因此，他们就请我传授一下投资方面的技巧。但是，有限的几次研讨会解决不了什么问题，我就想找一些最简单但却能说明理性投资概念的理财类书籍，买上几箱送给同事们当礼物。我确实这么做了，最终挑选了12种书，并购买了80册。然后，就像给学生上课一样，我和同事们组成学习小组，共同讨论他们的心得。这时有一个问题出现了。财经作家们使用的术语常常像希腊语或是象形文字一样晦涩难懂。很多财经作家似乎根本就没有意识到，他们写的东西绝非一般人所能理解。因此，我需要通过另一种不同的载体来延续自己的理财教学。于是，我在100多位朋友和同事的帮助下创作了这本书。我们的免费理财课还在继续，但是在以后的课堂上，我的问题似乎比答案更多，因为我想知道，拥有大学教育的普通人是怎样理解金钱的，因为只有这样，我才能找到最广泛的听众。在创作《百万富翁教师》一书时，我与许多对投资感兴趣的非金融界人士共同探讨，分享感受。他们把理解掌握的内容和疑难点都反馈给我，这样，我就可以随时做必要的修改，以解释一些金融术语，或是干脆避免使用这些术语。最后，这本书水到渠成了，出自一位与学生倾心交流的百万富翁教师之手。在这本书里，我讲述了每个人都应该在课堂上学到，但学校根本就没教过的9大致富黄金法则。你将了解如何规避恐惧和贪婪的陷阱，还有那些想把他们的手伸进你钱包里的人以及怎样像一个百万富翁那样去花钱，用最理性的方法去投资。正是凭借这些永不过时却简单易行的规则，我在三十几岁就成了百万富翁。现在，该是你来体验这一切的时候

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

了。

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

内容概要

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

作者简介

书籍目录

自序 理财DIY，保卫你的钱包 1

要做富翁，就要像真正的富翁那样花钱

致富黄金法则一

在退役后 年内即宣告破产？

百万富翁为何喜欢买二手车？

消费前，先分清“想要”和“需要”

非要买车时，怎样最省钱？

还得起翻倍房贷时再买房

养成“负责任”的消费习惯

像富翁那样花钱，你也可以成为富翁

致富黄金法则二

利用复利，让钱加速倍增

无论18岁还是50岁，赶快开始投资吧！

先投资后消费，才能滚出第N桶金

股市不相信眼泪，但相信时间

致富黄金法则三

别让属于你的%的利润被他人偷走

多位投资高手力荐指数基金

主动基金VS指数基金，到底孰优孰劣？

致富黄金法则四

保持理性，也就保住了10%的平均收益

股市的走势你别猜

赢利15 0%? 快躲开科技股泡沫！

下跌的股票就是打折商品，赶快抢购吧

致富黄金法则五

买债券，为你的钱保个险

调整投资组合，股市崩盘也可获利

把你的指数投资组合“全球化”

“懒人投资组合”：一年只调整一次

致富黄金法则六

美国指数：调整组合、以丰补瘦

加拿大指数：甩掉成本，轻装上阵

新加坡指数：低成本、巧配置

澳大利亚指数：多重组合，投入越多，收费越低

致富黄金法则七

如何识破理财顾问那些小伎俩？

指数基金让“理财精英”甘拜下风

武装到牙齿，全力抵抗金融“剥削”

致富黄金法则八

看清投资荐股报告背后真相

谨慎投资GDP快速增长的新兴市场

“炒黄金”不是投资，而是投机

瞪大眼睛，看清投资杂志真面目

对冲基金：偷富人钱包里的钱

致富黄金法则九

学习巴菲特纵横股市的秘诀

《拿月薪，三十几岁你也能赚到600》

首先要了解你不知道的是什么
识别优质企业、选择绩优股
像私家侦探那样收集一手信息
与债券收益率比较，决定买进时机
满足两大条件，该出手时就出手
...(展开全部)

章节摘录

致富黄金法则一：要做富翁，就要像真正的富翁那样花钱。30岁的时候，我还算不上富人。但如果我愿意我可以装富，而且很简单：租一辆保时捷，借一大笔钱买一幢外观华丽的豪宅，去全球旅行并住五星级酒店。我可以让所有看到我的人都以为我是富豪，或者也可以凭着银行贷款和信用卡源源不断的资金输送来维持光鲜的生活。但表象总是和事情的本质存在差距。住豪宅，戴“劳力士”，存款不足150！？

2004年，我在新加坡给一个小男孩做家教。每周六，他妈妈都会开车把孩子送到我的住所。她开的是最新款的“捷豹”跑车，在当地的价格高达25万美元以上（新加坡的轿车价格非常昂贵）。他们住的是豪宅，妈妈戴的是“劳力士”。我认为他们绝对是名副其实的富人。几堂课之后，该女士拿给我一张支票。她满脸笑意，滔滔不绝地讲述着刚刚过去的海外假期，也对我在这段时间对孩子的关心千恩万谢。她开出的支票面额是150美元。揣着支票，我已经迫不及待了，她前脚刚离开，我后脚就登上自行车，飞也似的径直奔向银行取钱。但事情却让我大跌眼镜：支票竟然遭到银行的拒付，因为她的存款账户余额不足150美元！当然，任何人都会遇到这样的情况，但对于这样的家庭来说，遭遇如此尴尬事件的概率无异于加德满都全城断电。我真担心她会在这时打来电话恳求我等一周，等她的支票账户充上资金再去兑现这张支票。最终，我选择了知难而退，直接告诉她，我不能再给她儿子做家教了。你能想到会发生这样的事情吗？毕竟，她应该非常富有：开“捷豹”跑车，住着顶级豪宅，戴着“劳力士”，丈夫又是一位投资银行家，家里的游泳池或许都是用美钞铺成的。但我又忽然意识到，或许她根本就不是什么有钱人。手里拿着一张大额支票，过着海湾皇族般的生活，并不能说明他/她一定就是富人。

消费前，先分清“想要”和“需要”。如果我们对致富有兴趣的话，就应该像医生那样发一个“希波克拉底誓言”：切勿造成伤害。我们生活在一个随时能得到满足的时代。假如你挂念此时此刻身处地球另一边的人，一个短信或者一个电话就可以解决问题；如果你想购买某种商品，而且希望送货上门，只需打个电话，再输入你的信用卡号码，即使没钱付账也没关系。就像那个住在新加坡、貌似极端富庶的美国家庭一样，如果我们一心只想着怎样挥霍自己根本就没有的钱，只会损耗我们未来的财富。入不敷出、寅吃卯粮的故事随处可见。

要在财务上远离危险，我们就必须积累资产，而不是负债。能让人终生受用的最保险的办法，就是少花多赚，然后再用剩下的钱理性投资。但太多的人却没有区分清楚什么是“所需”，什么是“所想”，也因此损害到他们的“财富健康”。在我们身边，有很多人一出校门便找到一份能让自己衣食无忧的好差事，然后就走上了过度消费之路。最初往往是无意而为之，或许只是用手头的信用卡买了一张新餐桌，但马上发现餐盘和刀具不配套，于是换掉；接下来是长沙发，越看越觉得和优雅别致的餐桌不搭调，不过，好在还有Visa卡（信用卡），谢天谢地——该是换掉这个破沙发的时候了。但没过多久，这些亲爱的朋友又注意到，旧地毯根本就配不上新沙发，于是，他们开始在五彩缤纷的广告里疯狂搜罗，为他们的沙发找上一张相配的波斯地毯。然后，他们开始梦想着再添置一套新娱乐系统，而后是全面装修，最后还有一次夏威夷豪华游。与其说他们生活在“美国梦”之中，还不如说他们早已经深陷魔幻世界的梦魇而难以自拔。宙斯惩罚西绪弗斯（Sisyphus，希腊神话中的人物，他因为卓尔不凡的智慧惹恼了众神，作为惩罚，双目失明的西绪弗斯被判将一块大石头推上山顶，但每次都要承受大石头滚回山谷的结局。——译者注）的方式，就是让他不断把巨石推上山，而每当接近山顶，巨石就会滚回山脚。不良消费习惯也让很多消费者面对着同样残酷的恶性循环。每当债务快还清的时候，他们就会忍不住给自己一点奖励。这就让负债的“西绪弗斯”巨石越滚越大，最终把他们推入永不见天日的深谷。

攒钱买东西（而不是以信用卡购买）是20世纪50年代的事，早已过时了——至少今天的很多消费者是这么认为的。而结果自然不难想象，21世纪给了我们堆积如山的负债，而我们唯一能做的事情就是把这些负债藏起来，让我们的外表依旧光鲜靓丽。

在学习投资积累财富之前，我们首先要学习如何攒钱。如果我们想凭借中低收入者的薪水致富，那么，我们就不能做一个平庸的投资者。我们必须彻底摒弃那些令很多人吃亏的消费习惯。

《华尔街日报》（Wall Street Journal）指出，仅在2010年，美国家庭的人均信用卡负债就高达7 490美元。而《赫芬顿邮报》（Huffington Post）商业版在2011年的一篇报道中则指出，23%的美国人为购买按揭房产而欠下的负债超过其房产市值。在内华达州，66%的房产所有者即使卖掉自己的房产也不足以清偿抵押贷款。而这恰恰是最有趣的地方。你或许会以为，只有那些低收入的工人才会入不敷出。但你不妨看看这些：

1973年以来，美国畅销书作家、理财分析师托马斯·斯坦利（Thomas Stanley）一直对美国富人进行调查。他发现，在美国，大多数市值达到100万美元（截至2009年）的房产并不属于百万富翁。

相反，绝大多数价值百万的房产均以抵押贷款购置，而且房主均属于崇尚高消费之流。与此形成鲜明对比的是，那些符合百万富翁基本标准，即拥有的净资产价值达到100万美元的美国人，90%居住在价值不到100万美元的住宅里。假如理财这个问题也存在所谓的“希波克拉底誓言”，那么，很多人会对自己食言。如果你确实家财万贯，大手大脚当然不碍事。但是，不管一个人的薪水有多高，如果失业时他不能依旧活得滋润惬意，那就只能说明他并非真的有钱。做个真正的“有钱人”区分“真有钱”和“假装有钱”很重要，因为只有这样，你才不会陷入由装阔的人杜撰出来的生活方式。有钱本身就是一个相对而言的概念，但至少应该满足如下两个标准，才会被视为“有钱”：他们可以不工作，而不必为了生计而担忧；他们所持有的投资、养老金或信托基金，可以保证终生都有两倍于本国中等收入家庭的收益。根据美国统计局提供的数据，2009年美国中等收入家庭的平均收入为50 221美元。按照我对“有钱”的定义，如果一个美国人的投资每年可以带来两倍于此的收益（即不低于100 442美元），那么，我们就可以认为他是有钱人。不过，赚到两倍于本国中等收入家庭的钱，而且不想工作就不工作，这对很多人来说或许只是一个梦想。想要致富，就要先学会怎样花钱。由于本书的重点是通过股票及债券市场投资致富，因此，我们不妨举一个具有可比性的例子。如果约翰创建一个价值250万美元的投资组合，那么，他只要每年卖掉其中的4%，相当于每年10万美元，就能保证手里从不缺钱。假如这笔投资每年都能实现6%~7%的增值，他就可以每年都多拿出一点投资进行变现，用来弥补不断上涨的生活成本。假如约翰恰好处于这种状况，那么，我会认为他是个有钱人。如果约翰还有一辆“法拉利”汽车和一套价值百万美元的房产，那我肯定，他是个非常富有的人。如果约翰拥有一笔价值40万美元的投资，拥有一套主要是靠抵押贷款购置的百万美元住宅，开着租来的“法拉利”汽车，我会认为，约翰根本就不是有钱人，即便他每年可以有60万美元的薪金拿到手。我并不是建议大家都像守财奴那样去生活，把赚到的每一分钱都省下来。我也尝试过那样的生活，确实毫无乐趣可言。但假如想变成有钱人，我们就必须有一个目标明确的计划，而最关键的第一步就是安排好我们的开销，只有这样，我们才有钱可以投资。如果说积累财富是每个人都要上的一门课，每年进行考核，你知道谁会不及格吗？居然是职业篮球运动员！在美国职业篮球联盟（NBA），大多数球员每年的收入都可以达到上百万美元。但他们是有钱人吗？大多数球员看上去都非常有钱，但关键点并不在于你赚了多少钱；而在于你如何支配你的收入。2006年，《多伦多明报》（Toronto Star）发表的一篇文章指出，一名NBA球员工会代表在参观多伦多猛龙队时就曾警告球员们要节制消费，他提醒这些球员，60%的退役球员在失去作为NBA球员的可观收入后5年内即宣告破产。怎么会这样呢？很遗憾，大多数NBA球员的理财意识极差，甚至根本就没有。因为，高中教育没有帮助他们为理财做任何准备。只要遵循本书中的致富原则，你就可以向财政自由的道路迈进了。严格遵守这些原则，你甚至会变得富有——真正的富有。让我们从遵循致富9法则中的第一条开始：想要致富，先学会花钱。缩减不必要的花费，将省下来的钱用于投资，从而使投资最大化。当然，凡事说起来容易做起来难，尤其是别人在大肆购买你也想拥有的东西，而你只能过过瘾的时候。不要总是想着别人家的草坪更绿，要学会欣赏自家的草坪，如果非要比较的话，跟我父亲的老破车比比吧。这样，你就可以奠定财富的基石了。这种方法在我身上很管用，我讲给你听听。非要买车时，怎样最省钱？最保险的致富之路，就是首先要学会量入为出，而且花的要比赚的少得多。假如你能转变观念，对现在所拥有的感到满足，那么，你就不会受到诱惑而肆意挥霍自己的钱财。这样，你就可以把钱进行长期的投资，而借助股市神奇的复利，即便你拿的是中低收入者的工资，最终也能积累成一个金额可观的投资账户。有了爸爸的那辆破车做对比（它不光破，还漏呢），我觉得自己很富有，我的“宝驾”在下雨时车顶或者车窗可不会漏水。我可不想拿自己的车跟那些看起来更新、更酷，开起来更快的车做比较，我只拿爸爸的汽车做标准（还忘了说一点，你把螺丝刀插进点火器里就可以启动它，厉害吧？）。佛教大师认为，“欲望”会带来磨难。拿我在新加坡教过的那个男孩来说，他们家对高消费品的不知餍足极有可能给他们带来一定的痛苦，尤其是在一家之主失去工作或者想要退休时。这也让我想起以前看到过的一张车尾贴纸，滑稽地模仿了《白雪公主》中小矮人的那句著名台词：“欠债要忍，还债要狠，该去干活喽！”爸爸的老爷车，我的二手车 15岁时，我满心不情愿地坐在父亲的1975年款日产“达特桑”（Datsun）轿车里，觉得我们开得有点太快了。我俯下身子看车速表，突然发现它竟然早就罢工了。我问，“爸爸，车速表都坏了，你怎么知道自己开得有多快呢？”父亲让我掀起脚下的汽车脚垫，“卷起来看一看”，他狡黠地笑着说。我赫然发现车底板上有一个拳头大小的洞，可以看到车下面飞速掠过的道路。父亲对我说，“看着脚下的道路，你可以更好地感受速度，既然如此，还要车速表

干什么呢？” 第二年，我16岁了。我用在超市打工攒的钱购买了一辆汽车。这是一辆已经使用了6年的1980款本田“思域”（Civic）二手车，车速表没有任何问题，最让我开心的是，脚底再也不会呼呼生风了！这辆车一跃成为我们家最好的车，我因此觉得自己简直就是时尚代言人。更重要的是，它让我领悟到积累财富的一个重大秘诀：消费观念决定消费习惯。 留着钱生钱，还是变作“负债车”？ 其实，即使为了尽可能提高把自己变成有钱人的几率，你也没有必要非开一辆垃圾似的破车。这有什么意思啊？开一辆大多数有钱人开的车怎么样？一方面想变成有钱人，另一方面又把平时一点点积攒起来的钱拿去买宝马、奔驰或者法拉利汽车，这听起来似乎不靠谱。但大多数富人对汽车的品位或许会让你感到意外。2009年，美国百万富翁为购买汽车支付的平均价为31 367美元。因此，在考虑富人对汽车的选择时，可以彻底忘掉宝马、奔驰或者捷豹之类的欧洲高档车。托马斯·斯坦利通过对美国百万富翁的调查发现，他们最青睐的汽车品牌竟然是乏善可陈的“丰田”。 很多想致富的人，都想在汽车消费方面让身边的人高看一眼，动辄花掉4万美元甚至更多为自己添置一辆豪华轿车，让那些只花31 367美元为自己买车的美国富人相形见绌。但是，如果你买一辆连百万富翁都觉得奢侈的汽车，又怎么能为自己积累财富、减轻财务压力呢？这就如同让奥运会运动员先跑50米，然后再让你去赶超他们。 想象一下，如果你失业了，可能根本就付不起买汽车的钱，或者勉强凑够了这笔钱，但要硬撑着工作到80岁，何必呢？ 如果你想赶上百万富翁，就必须从起跑线上开始努力，或是尽可能地抢跑出发。在汽车上就比大多数富人多花一笔钱，显然对你没有任何好处。 2006年，世界上3大最富有人之一的巴菲特买了一辆价格为55 000美元的“凯迪拉克”，这是他买过的车里最贵的一辆。美国千万富翁（即个人净资产达到1 000万美元）的最新座驾的平均价格为41 997美元。随便找一个大型汽车卖场转一圈，你会看到许多价格超过41 997美元的汽车，有些汽车的价格甚至比巴菲特的汽车高出许多。但是，你有没有想过，在这些汽车的主人之中，又有多少人拥有1 000万美元的净资产呢？如果你的答案是“或许根本就没有”，那么恭喜你，你正在致富路上迎头赶上来。在追求财富和实现财务独立的道路上，很多人都会犯一个愚蠢的错误：喜欢营造让自己看上去有钱的幻觉，而不是做一个真正的有钱人。 你在购买汽车时省下的每一分钱（更不用说你把买汽车的钱存进银行带来的利息了），最终都会变成为你积累财富的投资。 汽车绝对不属于投资。汽车不同于长期持有资产比如不动产、股票和债券，它每过一年都会贬值。 一位身价百万技师的省钱买车经

20岁的时候，我利用暑假在公共汽车调度站找到了一份擦车的兼职工作来赚钱支付大学学费。然而，一个汽车技师给我的启发却远比我在大学里学到的任何东西都宝贵得多。拉斯·佩里就是一个身价百万的技师，他一个人抚养着两个孩子。他的理财头脑让其他技师敬佩不已，他们告诉我：“嗨，如果拉斯和你谈起钱的事情，你可一定要认真听啊。” 有一次，我和拉斯一起值夜班，夜班通常都不会太忙，特别是周末。于是，我们就有了很多聊天的时间。 我的工作非常简单，就是擦车、加油以及在每天下班时记录里程表读数。每当拉斯大谈他的理财经和识人术时，只要我手边没事干，我就会时而插上两句恭维话，时而开怀大笑。尽管不能说拉斯的每句话都对，但他的自我陶醉中也有几分道理在里面。 拉斯声称，只要看一眼开什么车，他就知道开车的人有多聪明。他不明白为什么有些人会花一大笔钱购买那些会随着时间而贬值的東西，比如说高档汽车。如果他们的车是租来的，或者是借钱买的，就更让他百思而不得其解了。拉斯坚决认为应该投资于房产和股票等可以随着时间增值的资产。在他看来，任何会贬值的東西，比如汽车，就是负债。 他对我说，“安德鲁，如果你一辈子不在汽车这样的东西上浪费过多的钱，那你将来绝对错不了。” 他指着停车场对面在管理部门工作的人说，“看到那个钻进宝马车的人了吗？” 在第一天上班的那个晚上，我第一眼看到这辆车时就心生妒意，太漂亮了。“他是两年之前买的这辆车，全新的哟，”拉斯说。“但折旧和贷款利息就已经让他白白丢了17 000美元。而且过上3年，他或许还得再买一辆。”如果一辆汽车在两年时间里就贬值了这么多，我真不知道它在3年之后还能值多少钱？ “如果你确实很有钱，”拉斯说，“在高档商品上随便挥霍一点倒也无妨。但假如你还只是个想要致富的普通人，那么，这样的消费不可能让你成为有钱人，永远也不会”。说这些话的时候，拉斯的语气非常严肃。 拉斯用自己的话诠释了一个至理名言：大多数人都知道车是个耗费钱财的东西，但他们还是想亲自体验来获得自我实现的成就感。他告诉我，只要谨慎一点，其实大可不必在汽车上浪费太多钱，他自己就是一个最好的例子。看来，只有精打细算又深谙其中技巧的人才能做到。但在那个时候，对我这个笨手笨脚、没有任何实践经验的年轻人来说，我不知道这样的道理是否行得通。 拉斯说，“在买汽车的时候，一定要想想转手的价格。”新汽车的大部分贬值都摊在第一年。因此，拉斯建议我不要买新车，最好买一辆已由别人承担了折旧和贬值的二手车。此外，他指出转手时售价最高的是日本车。他建议我找

一款低耗油量的车，原装喷漆保持完好，而且轮胎性能和车内装饰一定要好。按照他的道理，如果能花一个划算的价格买车，而且让车的大部分折旧由别人来承担，那么，在驾驶一两年之后，我还可以按相同的价格转手卖掉，没准还能赚一点点。买二手车也能赚钱！？为了验证拉斯的理论，我开始去四处看车。我的买车标准是，能让我的荷包承受得起，更不会在我的“金桶”上凿个漏洞。很快，我就摸到了这个市场的门道。我还阅读了几份介绍二手车市场的消费报告，最有价值的莫过于菲尔·埃德蒙斯顿（Phil Edmonston）每年出版的系列丛书《二手车新手指南》（Lemon-aid Used Cars）。有些车型可能确实物有所值，但也有一些可能只会让你破财。那段时间，我每天早晨都要花几分钟浏览一下当地报纸的二手车专栏，如果发现价位合理而且又感兴趣的车型，我就会认真地研究一番。在随后的几年里，我先后买了几辆低耗油量汽车，而且都是耐用可靠的日本车，价格从1 500美元到5 000美元不等，每辆车都能至少开12个月而不需要额外投入一分钱。因为价格本来就很低，因此，转让这些二手车的利润也不算高：每辆车都能赚到800至1 000美元。遗憾的是，大部分人都都不善于理财，还有很多陷于绝望的人则是在无度挥霍。从他们手里买车再合适不过了。通常，他们都急于出手收回现金，要么是为了升级换代，要么是为了应付即将到期的债务。我从这两种人手里都买过二手车，然后再开个6万英里（1英里约等于1.6万公里。——译者注），两三年之后还可以按相同价格卖出。有一次，我就曾用3 000美元买到一辆已行驶12年的低耗油量日本车。我开着这辆车跑了4 000英里，从加拿大的不列颠哥伦比亚省一直南下，到墨西哥州的下加利福尼亚半岛，再到瓜达拉哈拉，然后再返回加拿大。在跑完这趟单程8 000英里的旅程之后，我就以3 500美元的价格把车卖掉了。利用这些审慎计算的采购数据，然后再用我随后介绍的方法去投资，你就可以把点滴储蓄变成一笔相当可观的小财富。下面这个购买二手车的小窍门，或许可以帮你省下大量钱财和时间。不妨设想你正身处一家二手车行，通常情况下，卖家不会让你随意游荡，穿着考究的销售员马上会出现在你面前，向你介绍各种品牌和型号的汽车。他们的介绍或许完全出于好意，但是，假如你也像我一样，一旦被对方识破心机就会心跳加速，而担心被识破的顾虑又会让你在不经意间暴露了意图。结果只有一个：落入对方的圈套。因此，像我这样的小鱼儿，一定要找到有效策略，去抵御那些凶猛饥饿而且老练世故的大鱼。对策如下：首先，我必须精确锁定自己的目标。2002年，我想找一辆原漆完好的手动档日本车。我不想要一辆被重新上过漆的车，因为我还不会识别新油漆掩盖着什么，比如灰尘又或是交通事故造成的损伤。我还要确保汽车行驶里程不超过8万英里，而且价格少于3 000美元。汽车有多老并不重要，只要保养得当而且没有经历过多次碰撞就可以。于是，我就像一位神秘的私家侦探，勇敢地深入虎穴：从电话黄页上撕下方圆20英里以内我所感兴趣的行页码，用持枪的姿势握在手里，直截了当地告诉他们我需要怎样的车，对任何不符合我全部标准的车概不关注。面对那些积极进取而又极具韧性的销售员，我确实是寸步不让。但是，回过头给他打一个电话，或许要比面对面地针锋相对简单得多。在电话里，大多数经销商都会告诉我，他们确实有我感兴趣的东西，但价格不可能低于3 000美元。有些人试图诱使我走进他们设好的陷阱，说服我考虑其他车型；还有一些人则会说，我的价格底线不切实际。但不管他们怎么说，我从来不为所动。我的策略就是紧握两种武器：一种是决斗的宝剑，直插敌人心脏；另一种就是电话，它是最值得信赖的盾牌，任何当面无法说出口的话，都可以在电话里说。但我也不是没有一点骑士风范，因为我知道最终可能还要放下架子，给对方打电话。由于第一轮电话咨询工作没有效果，于是，我在接近月底时再次给经销商打了一个电话。我希望销售员正在为如何完成当月任务而焦虑不安。运气很好，有一对年迈夫妇刚刚将一辆跑了3万英里的丰田“Terrel”卖给车行作为折价之用。这辆丰田汽车既没有清洗，也没有经过检修，不过，经销商同意按3 000美元的价格尽快脱手。实际上，这样的策略并不仅限于3 000美元价格的采购。这个方法对任何品牌或是任何车型都是最省时间的。更重要的是，你可以把省下的钱用于投资致富。还得起翻倍房贷时再买房 大多数人都已知道，购置高档汽车会延缓你的致富进程。但2008~2009年的全球金融危机给我们在房产方面也提供了一些重要教训。有志于致富的人要牢记的教训之一：银行绝对不是他们的挚友，他们的责任只不过是给股东创造财富。因此，银行往往会聘用一些极具说服力和亲和力的销售人员，他们巧舌如簧极具说服力，为的就是让你购买差劲的投资理财产品，或是把抵押贷款说得天花乱坠，让贷款利息把你彻底变成房奴。那么，到底是什么导致了2008~2009年的全球金融危机呢？一方面是贪婪的银行，他们永远都不会为了顾客的最大利益而出力；另一方面则是无知的购房者，他们购买了自己根本无力支付的房子。在房地产市场一片欣欣向荣之际，购房者买下自己其实无力支付的房子，而当原本极端诱人的低利率开始上涨时，他们就没有办法还贷了。结果可想而知，很多人在此时被迫卖掉房产，这就造成了房地产市场的供给过

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

剩。不管是什么东西，只要出现过剩，人们就不愿意按原价购买了，房产也不例外。但银行已经把这些按揭贷款转手卖给分布在世界各地的其他金融机构。当抵押的最初持有者（即购房者）不能继续偿还贷款本息时，金融机构就会凭借抵押效力而占有这些房产，不过，此时已经形成了巨额损失，因为房产价格已经一泻千里。此外，银行还会把这些贷款打成资产包，出售给其他全球性金融机构。在房产所有者无力还贷时，购买这些贷款包的金融机构就上当了，因为贷款收不回来了。一时间，很多国际顶级金融机构纷纷陷入财政危机。随着可发放贷款的金融资源不断萎缩，银行开始无力为其他企业提供足够的贷款，而这又导致企业在日常经营中出现资金断链现象。于是，这个滚雪球效应最终酿成了一场全球性经济衰退和大规模裁员。因此，千万不要相信那些把房产抵押贷款说得天花乱坠的人。抵押贷款的后果有可能是不堪设想的。这让我想起妈妈以前给我的一个警告。当时，因为要购置海滩土地，我第一次准备接触抵押贷款。妈妈问我：“如果贷款利息增加一倍，你还能还得起吗？”按照那笔抵押贷款约定的条款，银行向我收取的年利率为7%。妈妈在那个时候就知道，7%是史上最低利率，尤其和20世纪七八十年代相比更是如此。按照她的说法，如果我无力支付双倍的，即14%的利率，那么，不断增长的利息就会让我破产。我险些成为那个退潮后被发现是裸泳的倒霉蛋。

如果你不想让自己的房产被银行剥夺，我妈妈的意见绝对是值得认真思考的经验之谈。假如你正在考虑购置一栋房产，先算一算如果利率翻倍自己还能不能还得起。如果还可以承受，那就去买房吧。……

《拿月薪，三十几岁你也能赚到600》

媒体关注与评论

期待股市下跌？这听起来似乎违反常识。但本书作者用实践证明：想要赚大钱，就应该在熊市末期大举买入“打折”的股票，如同趁商场大甩卖时“血拼”。这样，你才能最大限度地节约投资理财成本，脚踏实地地打好财富基础。——英大证券研究所所长 李大霄

本文作者以其投资实践告诉读者：不要幻想一夜暴富，而要认识金融市场的基本规则、利用金钱增值的规律踏踏实实地投资理财，才能过上真正富足的生活。他分享了一个非专业人士的专业经验，比很多专业人士更真诚，更值得欣赏。——中国个人理财专家 毛丹平

“书中自有黄金屋”，好的投资书籍会给人思维的冲击和实战的利器。从一个投资者的角度来看，该书这两条都具备了。其中既有“复利：攒钱要狠，投资要早，时间要久”等金玉良言的投资理念，也有玩转指数基金等投资撒手锏。显然，作者是个投资基金和股票的高手，其内功非常深厚。开卷有益，你还在等神马？——中国证券报金牛基金周刊副主编 杨光

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

编辑推荐

多快好省赚大钱，即学即用易上手！省时省心：一年只需60分钟的快乐投资理财法；省钱省力：本金比别人少1/2，收益比别人多2倍；有效有用：年均收益率>10%，本金翻7倍；早用早富：19岁理财，30岁变富翁；无关起点，用对方法；即使稍晚一步，你也能成为百万富翁！

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

精彩短评

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

精彩书评

章节试读

1、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第47页

主动式管理基金&指数基金？

主动式管理基金 Actively Managed Funds

1.指基于信息优势并独立判断进行投资的基金，它与被动式管理（指数化管理）基金相反。被动式管理的投资非常分散，投资组合等同于整个市场（或其中一部分）价格指数的权数比例，收益随着当期的价格指数上下波动。

2.与一直持有债券至到期日相反，主动式管理基金经常买卖债券。

2、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-封面

说易行难。多少伟大的梦想只是停留在梦想中，所以成功的总是少数愿意付诸行动的而且初看起来还傻不啦叽的笨蛋。

3、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第101页

股市指数基金运作方式好理解，债券市场指数基金是什么？

4、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-全文

1.省钱，趁早投资，靠复利赚钱

2.建立投资组合

“国内股市指数基金+全球指数基金+债券指数基金”

3.资产配置

国内指数=国外指数

债券比例等同于年龄

4.动态调整

定期调整，懒人法是“债券一半；每年调整一次”

将资产配置恢复最初（减盈补欠）

5、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第120页

1.不必要把全部精力放在股市本身的阴晴圆缺之上，也没有必要对投资新闻或是所谓的市场趋势唯唯诺诺。

2.建立一个合理的投资组合：投资股市指数基金+债券市场指数基金。采用“定期定额投资”法，并随着年龄的增长，增加债券市场指数基金的比例。

3.期待熊市，在股市下跌时，持续大举“血拼”“打折”的股市指数基金。

4.人类的恐惧和贪婪决定了股市在短期内是非理性的。

5.股价不可能与企业利润彻底背离，它注定要反映出市场中所有企业的业绩表现。

6.投资成功的关键在于你的投资时间，而不是市场时机。

6、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第127页

在通货膨胀率和利率上涨时，债券价格就会下跌。

债券在全部投资中的比例应与投资者的年龄接近。某些专业人士建议这个比例是投资者的年龄减掉10，但如果你想建立一个风险较高的组合，则可以用年龄减去20来确定债券比例。例如一个50岁的人可以将投资组合中的债券比例确定为30%-50%。

如果你每月可以往投资组合里增加200美元的话，那么，你可以将其中的30%，也就是60美元用于购买债券指数基金，将其余70%，也就是140美元用于购买股市指数基金。

例如，如果一个30岁的投资者的投资组合中持有30%的债券和70%的股票，那么他的目标就应该是维持这一比例。如果股市在某个月暴跌，投资者就会发现其组合中的股票比例低于最初设定的70%，那么，在向投资账户中增加资金时，他就应该把资金加入股市指数里。

如果股市在另一个月大幅上涨，股票在全部组合中的比例就会超过70%。这个时候，新增资金就应该加到债券指数基金里。

7、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第73页

最大限度地减少你的投资理财成本，使资金收益最大化，提高财富的累积几率和速度。

主动式管理基金理财专业人士的利益是与投资者的利益想冲突的，你一半以上的利润都跑到他们腰包了。

8、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第27页

1. 最保险的致富之路，就是首先要学会量入为出，而且花的要比赚的少得多。...把钱进行长期投资，借助股市神奇的复利，最终也能积累成一个金额客观的投资账户。

2. 消费观念决定消费习惯。

在追求财富和实现财务独立的道路上，很多人都会犯一个愚蠢的错误：喜欢营造让自己看上去很有钱的幻觉，而不是做一个真正的有钱人。

你在购买汽车时省下的每一份钱（更不用说你把买汽车的钱存进银行带来的利息了），最终都会成为你积累财富的投资。

买二手车的tips：买汽车时一定要想想转手的价格。新车的大部分贬值都摊在第一年，因此不要买新车，最好买一辆已由别人承担了折旧和贬值的二手车。此外，他指出转手时售价最高的是日本车。找一款低耗油量的车，原装喷漆保持完好，而且轮胎性能和车内装饰一定要好。甚至驾驶一两年之后还可以按相同的价格转手卖掉，甚至还有利润可赚。

首先精确锁定自己的目标。状态和价格。任何不符合条件的概不关注。

其次，对积极进取极具韧性的销售员，寸步不让。

紧握两种武器。一是决斗的宝剑，而是电话。月底给经销商电话询问，为了冲当月任务可能尽快成交。

3. 花别人一半的钱去投资，承担更低的风险，就能得到两倍于他人的财富。

4. 复利：攒钱要狠，投资要早，时间要久

从小开始学习理财是我们能送给自己的最好礼物。最大程度增加在股票和债券市场上赚钱的机会，最好的办法就是从现在开始。

极简投资，投资指数基金。长期持有，不频繁买卖。

《拿月薪，三十几岁你也能赚到600》

5. 只要坚持节约，并立志投资于低成本、低税率的指数基金，你就完全可以用别人一半的成本，在自己的投资期内实现更多的财富。
6. 3种指数基金：
一只本国股市指数基金；一只全球股市指数基金，一只政府债券市场指数基金
7. 指数基金越长期越能体现其高收益。
8. 关注收益率，但把重点放到扣除各项费用后的税后收益。这才是你真正的回报率和最终的收成。
9. 很多人觉得债券有点乏味，因为他们不会产生股票那样高的长期回报。但债券也不会像股票那样轻易贬值。债券的价值更稳定，价格变化更缓慢，因而也是投资组合中最值得信赖的组成部分。在一个合理的投资组合中，必然要有一部分资金投资于股市，一部分资金投资于债券市场，随着投资者年龄的增长，对债券的重视程度也应该逐渐增强。定投。
10. 当“股市大甩卖”时，抢购去
巴菲特1997年致伯克希尔哈撒韦股东的信函中发布一个小测试。
11. 理性投资者愿意看到股票指数价值的下跌，只要还有资金，他就会进一步增持指数基金。
12. 把钱投到短期政府债券或是信用等级较高的短期公司债券是比较好的选择。债券在全部投资中的比例应与投资者的年龄相近。投资者的年龄减掉10。如果风险较高的组合可以用年龄减去20来确定占全比例。债券是降落伞的作用。
13. 极简投资，调整并严格遵循维持债券和股票的特定比例的投资策略。
14. 建立你的“全球化”指数基金投资组合：本国股市指数基金+全球股市指数基金+债券市场指数基金（与你年龄相仿的比例）。严格保持组合的分配比例，以丰补瘦，卖掉“赢钱”部分补偿“赔钱”部分。
15. 市盈率（Price-Earnings Ratio, P/E，即个股价格和收益的比例。市盈率越高，说明股票价格越贵）标明一只股市价格的贵贱。

9、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-目录

1. 量入为出，不要负债
2. 复利
3. 指数基金（Vanguard Group）
只需三只基金就能覆盖全球股市：本国股市指数基金、全球股市指数基金、（1-3年短期）政府债券指数基金
4. 理性投资（忌牛市疯买，熊市不敢买）
5. 投资组合：用债券指数基金保护股市下跌时的投资利益。
组合比例推荐（股指：债指 = 6:4 / 7:3）：
(1) 基本款——债指基比例与投资者年龄相近或者减去10/20；
(2) 激进型——债指基比例10%；
(3) 懒人组合——50%：50%
6. 定投（可根据股市变动带来的总资产比例变化调整当期定投比例）
7. 全球化（本国与全球各一半）
8. 若要买股票，熊市买进低价股
9. 10%投资选股法。

10、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第138页

保证投资账户中包含债券指数、国内股票指数和国际股票指数，将大大提高你的投资成功率。在投资组合中加入政府债券指数，投资比例与你的年龄相接近。把投资于股票的资金在本国指数和全球股票指数之间平均分配。如果你懒得管，那就建立“懒人投资组合”，即股市指数和债券市场指数各占一半。每年调整一次投资组合的分配比例。除非股市震荡过大，再相应调整你的投资组合以寻求获利的机会。

11、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第1页

P101，“投资股市的最佳方法就是拥有市场上的每一只股票，而不是去猜测哪只股票会上涨。尽管买进市场上的所有股票听起来不现实，但是如果能够买到一种本身就包含所有股票的产品【指数基金】，这一切就很简单了。”

P26，【信托基金】？？？
至少应该满足如下两个标准，才会被视为【有钱！】——
(1) 他们可以选择工作，而不必为了生计而担忧；
(2) 他们所持的投资、养老金或者信托基金，可以保证终身都有两倍于本国的中等收入家庭的收益。

P48，还得起翻倍房贷利率时再买房；

P40，（如果一定需要买车，）。因此，拉斯建议我不要买新车，最好买一辆已经由别人承担了折旧和贬值的二手车。（此外，他指出转手时售价最高的是日本车。他建议我找一款低耗油量的车，原装喷漆保持完好，而且轮胎性能和车内装饰一定要好。按照他的道理，如果能花一个划算的价格买车，而且让车的大部分折旧由别人来承担，那么，在家时一两年之后，我还可以按照相同的价格转手卖掉，没准还能赚一点点。）

P38，拉斯坚决认为应该投资于房产和股票等可以随着时间增值的资产。在他看来，任何会贬值的东西，比如汽车，就是负债。

P102，必须让孩子自己学会赚钱，学会节约。

P54，也就是说，接受财产施予阻碍了他们独立创造财富的能力。

P99，1920-2010年，美国股市实现9.96%的年均增值率。SO一定要尽早投资，经常投资，这样，【时间】就会让你的口袋越来越鼓。

“巴菲特在11岁买了第一只股票，可这位数十亿万富翁居然还打趣说自己出道太晚。百万富翁教师则从19岁开始投资。”

P95，

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

“威利”的股东可以通过两种方式赚钱；
可以通过如下方式【实现10%的年收益率】；

P100，实践巴菲特的【诺亚原则】，尽早投资。投资越早，【复利】。。。；
【复利】：攒钱要狠，投资要早，时间要久。

P81， 你的钱在股市里投资的时间越长，风险就越小！

12、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第25页

1、什么是“致富黄金法则一”？

想要致富，先“会”花钱。

积累财富的一个重大秘诀：消费观念决定消费习惯。

在学习投资积累财富之前，我们首先要学习如何攒钱。

13、《拿工薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第1页

第一条：学会花钱

“假装有钱”和“真有钱”

“真有钱”的标准：

- 可以不工作，不必为生计担忧。
- 投资收益可以保证终生都两倍于中等家庭收益。

假装有钱：喜欢营造让自己看上去有钱的幻觉，高消费高享受的背后，其实是浪费和负债。

- 建议买已由别人承担了折旧和贬值的二手车。（同理对于很多其他易贬值的東西也一样）
- 低耗油量、原装喷漆、轮胎性能和车内装饰要好。这样再转手的价值才高
- 购买时要寸步不让，可以回电（这时候就是面子换金钱）
- 还得起翻倍房贷利率再买房（中国或许不一样）
- 要投资增值资产，对于贬值资产要让别人承担贬值的部分。

第二条：长线复利

复利的力量

- 把握好花销，在拿到薪水的时候就转入投资账户
- 投资股市的最佳方法就是拥有市场的每一只股票，也就是买到一种本身包含所有股票的产品（指数基金）

第三条：指数基金

理财顾问的利益与投资者利益相冲突，不要轻信理财顾问

主动式管理基金的费用太高，要关注实际收益率

第四条：理性投资

股市中绝大多数人是非理性的投机者，他们经常高买低卖

股市实质上是企业的集合体，而非仅仅是波线型或报价

股市的短期走势毫无理性和规律可言，但长期走势是跟随企业盈利的

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

理性投资要走长线，只要企业的实际经营是好的，那么对待下跌的股票就要像打折商品一样抢购

第五条：投资组合

- 投资组合中加入政府债券指数，比例与年龄相近
- 本国股票指数和全球股市指数平均分配
- 维持组合的比例均衡，通过改变新增投资方向以及卖出买入来调整比例
- 债券可以发挥降落伞的作用，投资组合的均衡有利于消除非理性臆想

第六条：全球化组合

- 本国股市指数基金+全球股市指数基金+债券市场指数基金（比例与年龄相仿）
- 每年将比例恢复，卖掉赢钱的部分补偿赔钱的部分
- 要关注成本

第七条：选股心得

投资股票前需要了解

- 时机：熊市是投资的大好时机（折扣商品）
- 对象：如何识别一个优质企业
- 选择业务简单的企业（扩展：存续时间长的蓝筹股）
- 了解市盈率，挑选潜力股

市盈率=个股价格和收益的比例

- 优先选择传统经济股票（扩展：传统经济股票支付的股利相对较高，形成滚雪球效应）
- 选择在业内长期保持领先地位的企业
- 选择产品价格有增长空间的企业
- 选择低负债的企业

负债收益比：年净收益（三年均值）高于或是很接近负债水平的，财务稳健

- 高效经营，持续盈利

10年期平均收益率（>15%）

- 企业股东的利益位置，公司内部人员持股比例（>10%）
- 高管薪酬如果过高，股东利益次要（？）
- 频繁玩账单游戏（如回购）是误入歧途（不是真正的企业盈利）
- 一手信息

时机

- 与债券收益率比较，决定买进时机

3年平均净收益除以收购公司总成本，得到年收益率（？岂不是市盈率的倒数）

比较10年期政府债券，如果高出数倍则可以出手

- 公司的经营偏离其核心业务时
- 股票明显估值过高时

应当抛出

投资中国被动式指数基金小贴士

减少投资成本，选择免申购费和续回费的（？）

定投方式

尽量选择后端收费的（与前端收费的区别？A类C类基金）

网上直销费率与柜台手续费

选择红利再投资，而不是现金分红（红利买入免手续费）

停投注意时间

14、《拿月薪，三十几岁你也能赚到600万》的笔记-第54页

照片是书摘，文字是小白在网上搜的基金购买资料：

指数基金有很多，只要基金后面带有数字，基本上都是指数基金，如：南方500等。

指数型基金适合定投，长期投资，最好选择有后端收费的基金。这样每月买入就没有手续费。

基金有两种收费方式：一是前端收费，默认的就是这种，就是在每月买入时就要按比例交手续费的，增加了定投的成本。如果在银行柜台买，手续费是1.5%，在网上银行买，手续费，是六 - 八折，在基金公司网站上买，手续费最低是四折。赎回时还有0.25-0.5%不等的赎回费。还有一种是后端收费，就是在每月买入时没有手续费，但持有时间要达到基金公司所规定的时间（3 - 10年不等）后再赎回，也没有手续费，长期下来可以省去一笔不少的手续费。

所以，定投基金最好选择有后端收费的基金。不是所有的基金都有后端的。

二是，把现金分红更改为红利再投资，这样如果基金公司分红，所是的现金会自动再买入该基金，买入的这部分基金也没有手续费。

三是，如果你这个月没有钱定投或者大盘涨的很高，基金价格也很高，你也可以停投一到两个月，不影响以后定投，但不要连续停投三个月，如果是连续停投三个月，定投就会自动停止。

四是，股市在牛市时，基金也涨的多，这时可以适当减少投资，若股市在熊市，可以适当增加投资，以增加基金份额。

《拿工薪，三十几岁你也能赚到600》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com