

《成功八步》

图书基本信息

书名：《成功八步》

13位ISBN编号：9787510805486

10位ISBN编号：7510805481

出版时间：2010-7

出版社：九州出版社

作者：朱鹰

页数：204

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《成功八步》

前言

财富第五波在今天这个时代，你要问自己，如果你知道未来是什么样子的，你愿意付出什么代价去获得你可以得到的东西？你能不能把握这样的机会？回顾过去，是否有什么股票你应该卖掉但没有卖？有的物业你应该买但没有买？有什么机会你应该把握却又错失了？你一生中又能遇到多少机会呢？如果有一次机会是你最后的机会，你一定要留神。每10年就会有一些伟大的产品出现。上世纪70年代是微波炉，80年代是录像机，90年代是电脑和互联网。在80年代把握机会的，现在都已经成为百万富翁；在90年代把握机会的，则已成为亿万富翁。你认为未来几年的趋势又是什么呢？世界顶尖经济学家保罗·皮尔泽（Paul Pilzer，《上帝要你富有》、《财富第五波》、《无限财富》的作者）预计，未来与健康相关的产业每年将带来大量的GDP增长，包括为大众提供使人更健康、更美丽、延缓衰老、预防疾病的产品和服务等等，也就是我们所说的健康保健产业。

《成功八步》

内容概要

《成功八步:财务自由必须经历的八个步骤》教你成为生产消费者、自由企业家、财商教育家，在每个人的内心深处都有一种最深切的渴望——获得财务自由，过自己真正想过的生活。但这并不是一句简单的口号，必须要找到方法和思维方式。半个世纪前，一种新兴的财富交割模式应运而生，给财务自由的追求者带来了新的希望。据统计，今天在全世界至少有20%的百万富翁是通过这种生意获得成功的。《成功八步:财务自由必须经历的八个步骤》给你提供了“消费者”营销的思维方式和成功模式，让你能获得额外的收入、非工资的现金流，过上有钱又有时间的生活，进入积极向上的交际圈，做充满活力的慈善事业，提升影响力和领导力，最终建立起全力以赴的心态以及电子商务时代最先进的事业理念。

《成功八步》

作者简介

朱鹰，出版策划人、自由撰稿人、财商培训师。著有《教主》《根源舞》《待人有道》（与赖伟雄合著）等书。曾参与《富爸爸》《谁动了我的奶酪》《态度决定一切》《别让不懂营养学的医生害了你》《大思想的神奇》等畅销书的引进、策划、编辑工作。曾任北京读书人文化艺术有限公司总策划、北京财商教育培训中心首席讲师等。现任四川文轩连锁股份有限公司出版事业部财经图书开发部总编辑。他也是富爸爸系列图书的作者罗伯特·清崎推广《现金流》（现金流游戏）培训的中国首席讲师以及财商训练师（CFT）训练计划的首席讲师（ICFT），他还是北京大学“中国财商研究课题组”的主要成员。

《成功八步》

书籍目录

序言1：“健康消费者”创造未来财富 财富第五波 系统、利润以及财商 分销为王
序言2：网络营销创造自由企业家 每个人都应学习成功八步 “管道的故事”的启发 建立“消费者资产” “店铺故事”的启发 你的工作是做三件事 网络营销的两大信念 网络营销：因果循环的生活方式 边学，边做，边教别人
序言3：你是不是真的想富有？ 你真正想富有吗？ 把书送人：一人一本
第一步：梦想 不要让任何人偷走了你的梦想 实现梦想六步曲 大思想的神奇 让你的想法与众不同 人生目标太重要 你的人生目标 梦想需要明确人生目的 梦想需要热情之火 “积极成像”的法则 别让恐惧限制你 恐惧有时候像一只老掉牙的狮子 梦想拼图 有效目标产生的力量 具备不动摇的信念 镜中人 信心来自能力 梦想需要真知 与优秀者为伍 梦想来自你内心
第二步：承诺 承诺与人生目的一致 承诺的目标如何实现 人生价值最重要 对自己的事业承诺 承诺为自己赚钱 发现目标的本质
第三步：列名单
第四步：邀约
第五步：讲计划
第六步：跟进以及教育培训
第七步：对上咨询，对下检查
第八步：复制
结束语：成为一个有影响力的人
后记：为自己的教育投资！附录：

《成功八步》

章节摘录

在今天这个时代，你要问自己，如果你知道未来是什么样子的，你愿意付出什么代价去获得你可以得到的东西？你能不能把握这样的机会？‘回顾过去，是否有什么股票你应该卖掉但没有卖？有的物业你应该买但没有买？有什么机会你应该把握却又错失了？你一生中又能遇到多少机会呢？如果有一次机会是你最后的机会，你一定要留神。每10年就会有一些伟大的产品出现。上世纪70年代是微波炉，80年代是录像机，90年代是电脑和互联网。在80年代把握机会的，现在都已经成为百万富翁；在90年代把握机会的，则已成为亿万富翁。你认为未来几年的趋势又是什么呢？世界顶尖经济学家保罗·皮尔泽《上帝要你富有》、《财富第五波》、《无限财富》的作者）预计，未来与健康相关的产业每年将带来大量的GDP增长，包括为大众提供使人更健康、更美丽、延缓衰老、预防疾病的产品和服务等等，也就是我们所说的健康保健产业。恐惧很多时候是一只年老的狮子，由于年龄渐长，老狮子失去敏捷、力量、牙齿，它们不再凶猛。但看上去它的怒吼仍然有用。当狮群选定一群羚羊为攻击目标时，年轻、雄壮的狮子会朝某一方向绕圈，而年老的狮子则朝相反的方向绕圈。当时机成熟时，牙齿脱落的老狮子站立起来，凶猛地朝羚羊怒吼，假装要发起攻击，于是，受到惊吓的羚羊本能地朝反方向逃跑，刚好落入等在一旁张牙舞爪、饥饿的年轻狮子口中。我们人类也是动物，也有可能被这种类似狮子的恐惧所吓倒。我们一定要具备分辨是非真伪的能力，不要因为恐惧而成为“狮子的晚餐”。我们要学会转化内心的恐惧，因为有些恐惧是自己想象出来的。比如大家都害怕在公众场合演讲，觉得这样做一定有什么后果。其实，这种假想的后果并不存在。你可以从四至五人的小型聚会开始练习，然后逐渐地，你的演讲规模变得越来越大。十年后，你就可以在世界各地对着上千人演讲——非常容易而且毫不费力。

《成功八步》

后记

财富观影响人生幸福我们无论找什么理由都很难否定一个基本的人生道理，即追求“财富自由”是我们一生中的基本需求，我们绝大多数人一生中的主要时间都在做这件事。我非常高兴能有这个机会与读者分享有关人生教育的关键——财商教育，因为它的意义远远超出了怎样挣钱或花钱的范畴。我要特别强调的是财商教育不是理财教育，财商教育包含了理财教育。更令人兴奋的是，我发现：正确的网络营销的培训和实践是进行财商教育的一个很好的手段，每个希望完成财商教育的人都能通过网络营销的相关教育和实践学到真正实用的财商。

《成功八步》

编辑推荐

《成功八步:财务自由必须经历的八个步骤》：布兰克博士、德斯特·耶格、约翰·科莱、大卫·舒瓦茨等大师的思想结晶献给一切愿意帮助别人成功的财富交割者布兰克博士创造财富的两大信念1. 将你的客户视为你为社会提供服务与回报的对象，他们便会欣然接受并接近你。2. 将你的生命看成是富足的，并思索如何为自己以及为他人创造丰富的人生。让你获得财务自由的成功八步：第一步梦想：梦想是一个人的内驱力，没有梦想的人生是没有意义的。第二步承诺：就是下决心，我不仅渴望，而且我坚信，我一定能够做到。第三步列名单要做事，首先要找到合作者的名单、客户的名单。第四步邀约：你必须跟与你事业相关的人见面，否则什么事情也不会发生。第五步讲计划：你需要把你做事的计划告诉对方，这是双方开始合作的第一步。第六步跟进：与合作者深度沟通和交流，加强联系和加深感情，事情才能真正发展。第七步咨询与检查：向更高水平的人请教，也要督促你的部下，让事情真正做成。第八步复制：是对以上模式的反复模仿和创新，将已经被证明的成功模式规模化。

《成功八步》

精彩短评

- 1、这是一本好书，这的不错的好书，读完了，不错！
- 2、书总体写得还不错，内容还可以。
- 3、是一本指导性书籍。
- 4、这是一本好书 看来之后对我的生意有很大帮助 特别是对团队建设起非常有帮助
- 5、成功八步，此书很好很好，没有读过的朋友们真的应该读读，而起恩惠收获很多东西，如果你不想就此堕落的话，那就赶快拥有他吧
- 6、本书给你提供了“消费商”营销的思维方式和成功模式，让你能获得额外的收入、非工资的现金流，过上有钱又有时间的生活，进入积极向上的交际圈，做充满活力的慈善事业，提升影响力和领导力，最终建立起全力以赴的心态以及电子商务时代最先进的事业理念。
- 7、是正版，内容很好，可以仔细看看
- 8、网商必读
- 9、很实用，对于有梦想的人来说。
- 10、直销必看的书籍
- 11、很适合我们初做直销的人
- 12、很好的一本书，细细品读，能给人很多启示。帮助自己在通往成功的道路少走许多弯路
- 13、很好，太好了
- 14、强力推荐，让我们站在巨人的肩膀上去看问题行动~！
- 15、很适用的一本书，好书呀
- 16、这个书太好了
- 17、很喜欢，正是我需要的，想要获得财务自由的人，值得去读。
- 18、自由企业人的必备书，网络生意人的工具书。受益了，值得读。
- 19、好书！很受益~~~
- 20、直销人必看的书
- 21、一定要好好读啊
- 22、想成功的人必看，有指导意义。
- 23、这本书不仅对于直销，对于那些想在任何领域成功的人都会很大帮助
- 24、做着个行业，值得看的。
- 25、对新人起步和老员工正确操作很有帮助
- 26、很好，买的值得
- 27、很好的一本书，无论是做什么工作，看看都会帮助你成功的。
- 28、不知道是说当当网呢 还是说邮局呢
- 29、对开展业务很有帮助。
- 30、很好、包装很精致、自己也很喜欢、
- 31、朋友推荐举的，挺不错的
- 32、很好的一本书，很实用易懂！
- 33、包装的都很好。就是有得页面字稍微有点没印全 总体来说很好了
- 34、值得一读的好书，很早就想买了
- 35、此书为练习用书，需要反复看，但是比较枯燥。
- 36、这本书非常不错，可以学到很多东西！
- 37、1月12号买的书，到现在都没收到货物，找商家，可是到现在都还没解决，很失望
- 38、内容很值得每个人思考，它把社会将要发生的趋势，以及成功的步骤一一阐述的非常精彩。不管你从事什么行业，这本书都值得你去看
- 39、这个世上，有些人成功，有些人不成功。八步，都做了哪些？
- 40、帮朋友买的，第二次买了，不错！
- 41、此书不仅适合直销人士阅读，同时也适合下决心要成功的人来阅读
- 42、这本书非常好看，非常满意!值得一读！
- 43、选择大于努力，选择不对努力白费，我很庆幸我现在所选择的做的这个平台和这本书

《成功八步》

- 44、已经看了几章节了，感觉还不错，就是故事性太少
- 45、太棒了！我太喜欢了
- 46、我们的梦想，承诺，列名单，邀约，计划，跟进，服务，在各行业都很重要
- 47、少见的好书，事业的帮手
- 48、这个书不错，看过受益匪浅
- 49、作者是安利最大系统创办人
- 50、还不错哦，速度很快，书还没看呢
- 51、还没开始读，书籍很好
- 52、还没开的及看~~
- 53、《成功八步》值得每一个渴望成功的人拥有！
- 54、要想成功，此书必看！！！！
- 55、很好的理念，成功是有方法的，
- 56、多数在介绍直销
- 57、非常不错 说得很仔细
- 58、这本书在购之前已经阅读过几遍，只是当时是借别人的看的，现在再来买她，只是觉得值得珍藏，的的确确是一本好书！对于确实有信心改变自己的人，我个人强烈推荐阅读！！
- 59、很满意，看了再想看啊
- 60、很好的书，朋友推荐
- 61、对于现代人应该了解这方面的趋势，很有价值的书
- 62、尽管直销在中国已经十多年了，但真正内行的不多！内行的又愿意出书分享其精髓的，那就更少了，这本书对于有志从事直销的人来说，是目前为数不多的值得借鉴学习的一本！
- 63、他们都觉得很好，也帮他们多买了几本。
- 64、看看成功人士的财务自由成功之道
- 65、成功八步
- 66、让我懂得了很多赚钱指导，不会走弯路，给赞。
- 67、给家人买的 很喜欢
- 68、要想财务自由，想要以后不再为钱所困，那么就来看看这本书吧，一定可以帮到你！
- 69、这本书本人很喜欢，讲解的非常详细，很实用的
- 70、独立生意人的枕边书 每天都需要走八部 然后去复制这个伟大生意 那么俩到五年就会活的财务自由哈尔滨耶格系统
- 71、很好的书，值得一看哦
- 72、看了，感觉很实用
- 73、成功有路径
- 74、书还不错，就是内容比较不好理解。
- 75、才进入直销领域，听过几次课，课上讲师提到了成功八步，起初不太相信，这么简单就成功，不过读过这本书后发现，书中的理论确实有指导意义，即便不是用在销售领域，用于与人相处都是有帮助的，这是一本值得反复研究的书，包括书中提到的其他经典的书也是可以研读的。
- 76、这本书适合直销人看。不错的书。
- 77、消费商”营销的思维方式和成功模式，让你能获得额外的收入、非工资的现金流，过上有钱又有时间的生活，进入积极向上的交际圈，做充满活力的慈善事业，提升影响力和领导力，最终建立起全力以赴的心态以及电子商务时代最先进的事业理念。
- 78、这是一本不错的书，值得观看。
- 79、老师推荐给我的一本书，还没看但我觉得应该很好。
- 80、这本书放在任何领域都用得着
- 81、这本书激励我们年轻有为的80后，更富有战斗力。教会我们如何开发 激发自己的潜能，只有想不到的，没有做不到的。
- 82、直销是未来的趋势，人格完善的平台
- 83、和红色的那个基本是如出一辙。还没细看，不过估计以后买不到红色的那款了。
- 84、不错，推荐在成功路上遇到困惑的人们！

《成功八步》

- 85、我是在很多的场合听演讲听到这本书的名称的，所以就很迫不及待地买了。然后就看了里面的内容，是很好的一本书，《成功八步》的步鄴你记下没？如果还没有买这本书的人，赶快买买吧，对你帮助是很大的。
- 86、值得一读，可以从中获取一些知识
- 87、看了，但是感觉受益不是很大，可能没有得到精髓，这种类型的书看一本就行，关键是能够持之以恒。
- 88、这是一本好书，怎么样成功就看他的了！真的很不错！
- 89、挺好的，不过我个人觉得 这样的书 可以看看，不能看死书
- 90、有志者应该看看！
- 91、朋友推荐，网络营销。不过其中有些道理也可应用于其他行业。推荐一下吧
- 92、有了系统还得知道如何做 他会告诉你
- 93、学完之后我感觉好像就成功了一样

章节试读

1、《成功八步》的笔记-第3页

21世纪最大的财富，首先将会来自教育消费者新的财富观念以及怎样创造财富、实现财富、实践财富创造的过程。在实现财富的过程中，分销渠道成为最重要的创造财富的源泉。我们必须进入分销的渠道，从而参加世界财富的分配。所以，分销——这是一项思想敏锐的生意，正在给每个人带来机会。

2、《成功八步》的笔记-第3页

未来30年最大财富并不在于生产和销售环节，而在于“分销环节”。“分销环节”说白了就是“销售加消费”形成的一个新型的环节，这个环节的企业家，我称为“消费商”。

《成功八步》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com