

《富爸爸穷爸爸》

图书基本信息

书名：《富爸爸穷爸爸》

13位ISBN编号：9787544242684

10位ISBN编号：7544242684

出版时间：2008-10

出版社：南海出版社

作者：[美]罗伯特.T.清崎

页数：233

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《富爸爸穷爸爸》

前言

学校真的能让孩子们做好应对真实世界的准备吗？“努力学习，取得好成绩，你就能找到薪水高、福利好的工作。”我的父母过去经常这么说。他们的生活目标就是供我和姐姐上大学，认为这样我们才最有可能获得成功。1976年，当我从佛罗里达州立大学以优异的成绩获得会计专业的学位时，我的父母实现了他们的目标，这是他们一生中最骄傲的成就。根据“高等教育总体规划”，我很快便被八大会计师事务所中的一家雇用了，我期待着漫长的职业生涯的开始，并希望能够年轻退休。我丈夫迈克尔也走着同样的路。我们都来自工作努力的家庭，生活朴素并极有职业道德。迈克尔也是以优异的成绩毕业的，他还先后深造过两次：一次是进修工程专业，另一次进修法律。在这之后，他很快便被华盛顿一家著名的律师事务所聘用，专攻专利法。他的未来看起来非常光明，职业的道路差不多也确定了，还有充分的退休保障。虽然我们在事业上很成功，但一切却并不像我们所期望的那样。

《富爸爸穷爸爸》

内容概要

清崎有两个爸爸：“穷爸爸”是他的亲生父亲，一个高学历的教育官员；“富爸爸”是他好朋友的父亲，一个高中没毕业却善于投资理财的企业家。清崎遵从“穷爸爸”为他设计的人生道路：上大学，服兵役，参加越战，走过了平凡的人生初期。直到1977年，清崎亲眼目睹一生辛劳的“穷爸爸”失了业，“富爸爸”则成了夏威夷最富有的人之一。清崎毅然追寻“富爸爸”的脚步，踏入商界，从此登上了致富快车。

清崎以亲身经历的财富故事展示了“穷爸爸”和“富爸爸”截然不同的金钱观和财富观穷人为钱工作，富人让钱为自己工作！

本书1999年4月在美国出版，仅仅半年时间就创下销售10075万册的佳绩。2000年3月，韩语版面市：2000年6月，登陆澳大利亚……一时间，世界各地的大小书店为紫色所覆盖。简体中文版于2000年9月面市后，连续18个月蝉联全国图书销售排行榜第1名，连续两年半名列畅销书排行榜前10名。“富爸爸”系列图书已发行109个国家和地区，总销量超过2900万册！

《富爸爸穷爸爸》

作者简介

莱希特是一名注册会计师，又是玩具业和出版业的资深经理和咨询专家。她参与创造了第一本电子书——《会说话的书》，多年来一直致力于青少年的教育事业。她与清崎一起创作了《富爸爸穷爸爸》，将注意力转向现行教育体制所忽视的财商教育上，帮助人们提高财商，改善财务状况。

《富爸爸穷爸爸》

书籍目录

序言 这就是你所需要的第一部分 课程第1章 富爸爸，穷爸爸第2章 第一课:富人不为钱工作第3章 第二课:为什么要教授财务知识第4章 第三课:关注自己的事业第5章 第四课:税收的历史和公司的力量第6章 第五课:富人的投资第7章 第六课:学会不为金钱而工作第二部分 开端第8章 克服困难第三部分 开始行动第9章 开始行动第10章 还需要更多东西吗？这里有一些要做的事情结束语怎样用7000美元支付孩子的大学费用

第一部分 课程 第1章 富爸爸，穷爸爸 我有两个爸爸，一个富，一个穷。一个受过良好的教育，聪明绝顶，拥有博士头衔，曾经没用两年就修完了4年的本科学业，随后又在斯坦福大学、芝加哥大学和西北大学深造，并都拿到了全额奖学金；但另一个却连八年级都没能念完。两个爸爸的事业都相当成功，而且一辈子都非常勤奋。他们都有着丰厚的收入。然而其中一个人终其一生都在个人财务问题的泥沼中挣扎，另一个人则成了夏威夷最富有的人之一。一个爸爸去世后为家人、慈善机构和教堂留下了数千万美元的遗产，而另一个爸爸只留下一些待付的账单。两个爸爸都是那种意志坚强、富有魅力、具有影响力的人。他们都曾给我建议，但建议的内容并不相同；他们也都深信教育的力量，但推荐给我的课程却从不一样。如果我只有一个爸爸，那么对于他的建议我可以接受或者拒绝；但两个爸爸都给我建议，这就为我提供了一个在截然不同的观念间进行选择的机会，即选择富人的观念或穷人的观念。对于富爸爸和穷爸爸的观念，我并不简单地接受或拒绝，我发现自己有更多的思考，在它们之间进行了比较，再为自己作出选择。但问题是，在给我建议的时候，富爸爸还不算富有，穷爸爸也并不贫穷，他们的事业都刚刚起步，都在为钱和家庭而奋斗。然而，他们对钱的理解却迥然不同。例如，一个爸爸会说：“贪财乃万恶之源。”而另一个爸爸却说：“贫穷才是万恶之本。”当时我还只是一个小男孩，拥有两个对我同样有影响力的爸爸可不是一件好应付的事。我想成为一个听话的好孩子，但两个爸爸的话却完全不同。他们的观点正好相反，尤其在涉及金钱的问题上更是如此，这让我既好奇又迷惑。我开始花很多时间思考他们每个人讲的话。我花了很多时间思考，问自己诸如“他为什么那样说”之类的问题，然后又对另一个爸爸的话提出同样的疑问。如果只是说“噢，他是对的，我同意”，或是说“他不知道自己在说什么”应该是很容易的事。相反，拥有两位我深爱的父亲，这促使我去思考，最终为自己选择其中一种思维方式。这一过程是我自己去选择而不是简单地接受或否定的过程，在后来的漫长岁月中被证明对我非常有益。富人之所以越来越富，穷人之所以越来越穷，中产阶级之所以总是在债务的泥潭中挣扎，其中一个主要原因就是，他们对金钱的认识不是来自学校，而是来自家庭。大多数人都是从父母那儿了解钱是怎么回事的。关于金钱，贫穷的父母能够教给孩子们什么呢？他们只会说：“在学校里要好好学习喔。”结果，他们的孩子可能会以优异的成绩毕业，但同时也秉承了穷人的理财方式和思维习惯。这是孩子们在很小的时候就从父母那里学到的。学校并没有开设有关“金钱”的课程。学校教育只专注于学术知识的传授和专业技能的培养，却忽视了理财技能的培训。所以众多精明的银行家、医生和会计师在学校时成绩优异，可还是要一辈子在财务问题上挣扎。美国岌岌可危的债务问题在很大程度上也应归因于那些政治家和政府官员们作出的财务决策，他们虽然受过高等教育，但很少甚至几乎没有接受过理财方面的培训。我常常在想，新千年到来之后会是什么样子？当数百万人需要经济和医疗援助时该怎么办？当然，他们可以得到家人的支持和政府的救助。可是，当医疗保险和社会保险都用完时又该怎么办？如果我们继续把教孩子理财的重任交给那些濒于贫困边缘或已陷入贫困境地的父母，我们的国家又该怎么发展下去？由于我有两位极具影响力的爸爸，所以我从他们两人身上都学到了很多。我不得不思考每个爸爸的建议，在我把这些建议付诸实际的同时，我认识到有一点很重要，那就是一个人的观念对他的一生影响巨大。例如，我的一个爸爸总是习惯说“我可付不起”，而另一个爸爸则禁止我们说这样的话，他坚持让我这样说：“我怎样才能付得起？”这两句话，一句是陈述句，另一句是疑问句。一句让你放弃，而另一句则促使你去想办法。我那个在不久之后就富起来的爸爸解释，当你下意识地说出“我付不起”的时候，你的大脑就会停止思考；而如果你自问“我怎样才能付得起”，则会让你的大脑动起来。当然，他的意思并不是让你把每件想要的东西都买到手，这里只是强调要不停地锻炼你的大脑——它是世界上最强大的“计算机”。富爸爸说：“我的大脑越用越活，大脑越活，我挣的钱就越多。”他认为，下意识地“我可付不起”意味着精神上的懒惰。虽然两个爸爸工作都很努力，但我注意到，在遇到钱的问题时，一个爸爸习惯于逃避，另一个爸爸则总是想办法解决问题。长此以往，其结果就是，一个爸爸的理财能力越来越弱，而另一个爸爸的理财能力则越来越强。这种结果类似于一个经常去健身房锻炼的人与一个总坐在沙发上看电视的人在体质上的不同变化。适当的体育锻炼可以增加获得健康的机会，同样，适当的脑力训练可以增加获得财富的机会。懒惰必定会让你的体质变弱、财富减少。两个爸爸的观念完全不同。一个

《富爸爸穷爸爸》

爸爸认为，富人应该多缴税去照顾那些相对不幸的人；另一个爸爸则说：“税是惩罚懒惰。”一个爸爸劝我：“努力学习吧，那样你就能去好公司工作。”而另一个爸爸则说：“努力学习吧，那样你就能发现一家好公司并收购它。”一个爸爸说：“我不富有，因为我有孩子。”而另一个爸爸则说：“我必须富有，因为我有孩子。”一个爸爸提倡在餐桌上讨论钱和生意，而另一个爸爸则禁止在吃饭时谈论这些话题。

一个爸爸说：“当涉及钱的时候要小心，别去冒险。”而另一个爸爸则说：“要学会管理风险。”一个爸爸认为“房子是最大的投资和资产”，而另一个爸爸则相信“房子是负债，如果你的房子是你最大的投资，你就有麻烦了”。两个爸爸都会准时付账，但不同的是：一个预先支付账单，而另一个到限期才支付账单。一个爸爸相信政府和公司会关心和满足人们的需求。他总是很关心加薪、退休政策、医疗补贴、病假、假期以及津贴这类事情。他有两个参军的叔叔，在服役20年后获得了退休金和终身保障，这让他深受影响。他很喜欢军队向退役人员发放医疗补贴和开办福利社的做法，也很喜欢大学里的终身聘任制。对他而言，职业保障和职位补贴有时甚至比职业本身更重要。他经常说：“我辛辛苦苦为政府工作，我有权享受这些待遇。”另一个爸爸则信奉完全的经济自立，他反对这种“理所应当”的心理，认为正是这种心理造成了人们的软弱、贫穷。他特别重视理财的能力。一个爸爸努力存钱，另一个爸爸则不断投资。一个爸爸教我怎样去写一份让人印象深刻的简历，以便找到一份好工作；另一个爸爸则教我写下雄心勃勃的事业规划和财务计划，进而创造创业的机会。作为两个意志坚定的爸爸的“杰作”，我有幸了解到不同的观念怎样带来不同的人生。我发现人们的思想确实可以决定他们的生活。例如，我的穷爸爸总是说：“我永远也不会成为富人。”于是这句话就成了事实。而我的富爸爸恰恰相反，他总是把自己说成是一个富人。他会这样说：“我是一个富人，富人不会这么做。”甚至当一次严重的经济挫折使他一文不名后，他仍然把自己当做富人。他会这样安慰自己：“贫穷和破产的区别是：破产是暂时的，而贫穷是永久的。”我的穷爸爸也会说“我对钱不感兴趣”或“钱对我来说并不重要”，而我的富爸爸则说“金钱就是力量”。

尽管思想的力量无法测量或评估，但当我还是一个孩子时，我就已经明确自己内心的想法，也知道如何表达自己。我注意到穷爸爸之所以穷不在于他挣钱的多少（尽管这也很重要），而在于他的想法和行为。因为拥有两个爸爸，我敏锐地觉察到要小心地选择和利用其中一种观念。我到底应该听谁的：是富爸爸还是穷爸爸？尽管两个爸爸都高度重视教育和学习，但两人对于什么才是最应该学习的看法却不同。一个爸爸希望我努力学习，获得学位，找个工资高的好工作。他希望我能成为一名专业人士，例如：律师、会计师，或者去商学院读MBA。另一个爸爸则鼓励我学习成为富人，了解钱的运动规律并让钱为我工作。“我不为钱工作，”这句话他说了一遍又一遍，“我要让钱为我工作。”在我9岁那年，我最终决定听从富爸爸的话并向他学习有关钱的知识。同时，我决定不听穷爸爸的，即使他拥有那么多大学学位。

罗伯特·弗罗斯特的教诲 罗伯特·弗罗斯特是最喜欢的诗人，他的许多诗我都很喜欢，不过最爱的还是下面这首“未选之路”。从诗中受到的启发我几乎每天都要用到：

未选之路 林中两路分，可惜难兼行。 游子久伫立，极目望一径。 蜿蜒复曲折，隐于丛林中。 我选另一途，合理亦公正。 草密人迹罕，正待人通行。 足迹踏过处，两路皆相同。 两路林中伸，落叶无人踪。 我选一路走，深知路无穷。 我疑从今后，能否转回程。 数十年之后，谈起常叹息。 林中两路分，一路人迹稀。 我独选此路，境遇乃相异。

——罗伯特·弗罗斯特（1916） 这些年来，我时常回味这首诗。选择不接受过高等教育的爸爸关于钱的态度和建议，这是一个痛苦的决定，但这个决定塑造了我的人生。一旦决定了要听从谁的建议，我的关于金钱的教育就开始了。富爸爸教了我30多年，直到我39岁为止。他一直努力向我那愚笨的头脑灌输东西，当他意识到我已经懂得并完全理解了，就不再给我上课了。

钱是一种力量，但更有力量的是财商教育。钱来了又会去，但如果你了解钱是如何运动的，你就获得了驾驭它的力量，就能开始积累财富了。大多数人光想不干，原因是他们在接受学校教育时并没有掌握钱的运动规律，所以他们终生都在为钱工作。我开始学习金钱这门课程时只有9岁，因此富爸爸教我的东西都非常简单。他把所有想教给我的东西说完，示范完，概括起来也只有6门主要的课程，在过去的30多年中，我们一直在重复和加强这些课程。本书就教授了这6门课程，我尽可能使它像当年富爸爸教我时那样简单。这些课程并不仅仅意味着提供答案，它们也是路标。无论这个充满不确定性和飞速变化的世界会发生什么事情，这些路标都能帮助你和你的孩子积累财富。 第一课

《富爸爸穷爸爸》

富人不为钱工作 第二课 为什么要教授财务知识 第三课 关注自己的事业 第四课 税收的历史和公司的力量 第五课 富人的投资 第六课 学会不为钱工作 第2章 第一课 富人不为钱工作

“爸爸，你能告诉我怎样才能变得富有吗？”爸爸放下手中的晚报，问道：“你为什么想变富有呢，儿子？”“因为基米的妈妈会开一辆新凯迪拉克带基米去海滨别墅度周末。基米说要带3个朋友去，但他没有邀请我和迈克，他说这是因为我们是穷孩子。”“他们真的这么说？”爸爸不相信地问。“是啊，他们就是这么说的！”我用一种受伤的语调答道。爸爸默默地摇了摇头，把眼镜往鼻梁上推了推，然后又继续看报纸了。我站在那儿等着答案。

那是1956年，当时我才9岁。由于命运的捉弄，我进了一所公立学校，里面多数学生是富人的孩子。我们这个镇是由最初的甘蔗种植园发展起来的。种植园主和镇上其他有钱人，比如医生、公司老板、银行家，都把孩子送进了这所学校，从一年级一直读到六年级。之后这些孩子通常会被送进私立学校。因为我家住在街的这一边，所以我进了这所学校。如果我家住在街的另一边，我就会去另外一所学校，和那些与我出身差不多的孩子在一起上学。上完六年级之后，我们这些穷孩子会去上公立中学。镇上没有为我们设立的私立中学。爸爸终于放下了报纸，我敢说他刚才一定是在思考我的话。

“哦，儿子，”他慢慢地开口了，“如果你想富有，你就必须学会挣钱。”“那么怎么挣钱呢？”我问。

“用你的头脑，儿子。”他说着，并微笑了一下，这种微笑意味着“我要告诉你的就这些”，或者“我不知道答案，别为难我了”。

建立合伙关系 第二天一早，我就把爸爸的话告诉了我最好的朋友迈克。我和迈克可以说是学校里仅有的两个穷孩子。他进这所学校和我一样是由于命运的捉弄。要是有人在学校里划分一条明确的界限，那么我和迈克在和那些有钱的孩子相处时就不会那么局促不安了。其实我们并非真的很穷，但我们感觉很穷，因为其他男孩都有新棒球手套、新自行车，他们的东西都是新的。爸爸妈妈为我们提供了生活所需的基本用品，像吃的、住的、穿的，但也仅此而已。我爸爸常说：“想要什么东西，自己挣钱去买。”我们想自己挣钱买东西，但确实没有什么工作可以提供给像我们这样的9岁孩子。

“我们怎样才能挣到钱呢？”迈克问。“我不知道，”我说，“你想跟我合伙吗？”迈克同意了，于是，在一个星期六的早晨，他成了我生平第一个创业伙伴。整个早上我们都在想怎么挣钱，偶尔我们也会谈起那些“冷酷的家伙”正在基米家的海滨别墅里玩乐。这实在有些伤人，但却是好事，因为它激励我们继续努力去想挣钱的法子。最后，到了下午，一个念头在我们的头脑中闪过，这是迈克从以前读过的一本科普书里得到的启发。我们兴奋地握手，现在我们的合伙终于有了业务内容。

在接下来的几星期里，迈克和我跑遍了街坊四邻，敲开他们的门问他们是否愿意把用过的牙膏皮攒下来给我们。虽然大人们很迷惑，但大多数人还是微笑着答应了。有的人问我们要做什么，我们的回答是：“我们不能告诉您，这是商业秘密。”几星期过去了，我妈妈变得越来越心烦，因为我们选了靠近洗衣机的地方存放我们的原料。在一个曾用来装番茄酱瓶子的棕色纸盒里，用过的牙膏皮堆得越来越多。看到邻居们那些脏乱、卷曲的废牙膏皮都到了她这儿，妈妈最后终于采取了行动。

“你们两个到底想要干什么？”她问，“我不想再听到‘商业秘密’之类的话，赶快处理掉这些脏东西，否则我就把它们全扔出去！”迈克和我苦苦哀求，解释说我们已经快攒够了，然后我们就会开始生产。我们告诉她我们正在等一对邻居夫妇用完牙膏，如此一来，我们就可以拿到他们的牙膏皮了。

⋮

《富爸爸穷爸爸》

编辑推荐

其他版本请见：富爸爸穷爸爸实践篇（财商教育版）

《富爸爸穷爸爸》

精彩短评

《富爸爸穷爸爸》

精彩书评

章节试读

1、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第21页

贫穷和破产的区别是：破产是暂时的，而贫穷是永久的。

2、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

首先课程部分

Lesson1 富人不为钱工作

建立伙伴关系

穷人和中产阶级为钱工作—> 恐惧与欲望（不正确的思想）

学习用头脑思考

lesson2 掌握财务知识重要性

区分资产和负债

KISS原则——keep it simple stupid（傻瓜财产原则）

{资产：把钱放入你口袋的东西}

{负债：把钱从你口袋里取走的东西}

lesson3 关注你自己的事业

lesson4 税收历史和公司的力量

税收：政府人员是懒惰的窃贼——慢慢将手伸进中产阶级和穷人的口袋里

财商的组成：1) 会计（财务知识）：阅读和理解数字的能力

2) 投资：以钱生钱的科学

3) 了解市场、供给和需求

4) 法律：会计、公司方面的法律、法规

公司的作用：1) 减税优惠

2) 在诉讼时收到保护

lesson5 富人的投资

为什么冒险？提高财商？懂得投资知识？

——为了获得更多的机会

金钱不是真实的资产，而是我们大家都认可的东西

我们最重要的资产是我们的头脑

作者的投资哲学是：“种子”播种在自己的资产项下

大部分人从来赢不了是因为他们太害怕失去

没资金的情况下可以成为联系的桥梁

lesson6 学会不为钱工作

工作所学到的东西要强于工作所得到的薪金（我觉得前提得是能保证你能独立的正常的生活）

应该掌握的管理技能：

1) 对现金流的管理

2) 对系统（本人、时间、家庭）的管理

3) 对人员的管理

应该提高的能力：书面表达能力、口头表达能力以及谈判能力

想要得到金钱必须先支付金钱

学习开端

会遇到的负面困难

1、恐惧心理

不要怕亏钱

《富爸爸穷爸爸》

他并不原意亏钱，他自己清楚自己是什么样的人，知道怎样面对损失，他接受了损失，然后将它变成了盈利，这是他成为赢家而别人沦为失败者的原因所在

2、愤世嫉俗

愤世嫉俗者抱怨现实，而成功者分析现实

3、懒惰

将懒惰转化成“贪婪”

4、不良习惯

用外在的压力来改变

5、自大

开始行动

1、我需要一个超现实的理由——精神的力量

2、每天做出自己的选择——选择的力量

首先要投资教育——参加研讨班

3、慎重选择朋友——关系的力量

4、掌握一种模式，然后在学习一种新的模式

5、首先支付自己——自律的力量

开创事业所必备的三种管理能力：现金流管理、人事管理、个人时间管理

致富，并不以牺牲舒适为代价的支付账单，这就是财商

6、给你的经纪人以优厚的报酬——好建议的力量

（只有你真诚的对待别人，别人才能真诚的对待你）

7、做一个“印第安给予者”——无私的力量

8、用资产项购买奢侈品——专注的力量

9、对英雄的崇拜——神话的力量

向你自己喜欢的人活着榜样学习，学习他们优点，尽量转化成自己的优点

10、先予后取——给予的力量

自己要的东西要先付出，然后才能得到加倍的回报

整体总结：

看完以后我不禁好奇一件事，这符合中国的国情吗？书上的很多东西很多职业在中国就我了解而讲都是不存在的，不知中国能否发展的像美国一样。不过书上提写到的一些做法还是很值得去学习的。嗯，看完书，就要照着书本开始行动了！

3、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

—————全国富爸爸读者创业交流群139709606，共赴财务自由之路—————

富爸爸这系列书籍看了，有很大的感触，尤其是“不要为钱工作，而要让钱为你工作”的观念，让我是相当的震撼。也是深深的明白打工打工十年打工一场空的道理，打造属于自己的财务自由管道。可是看了富爸爸的书籍，有了好的观念，面对于现在中国的国情，怎么才能建好管道呢？非常幸运的是我终于找到了这样的一个平台，走在创业的路上。我现已建了个全国富爸爸创业交流群139709606，欢迎一起学习，分享，成功创业

4、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第12页

横盘，预定低点抛售

5、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

“很好，”富爸爸轻轻地说，“大多数人都希望有一份工资收入，之所以会这样是因为他们有恐惧和贪婪之心。先说恐惧感，没钱的恐惧会刺激我们努力工作，当我们得到报酬时，贪婪或欲望又开始让我们去想所有钱能买到的东西。于是就形成了一种模式。”

“什么模式？”我问。

“起床，上班，付账，再起床，再上班，再付账……他们的生活就是在无穷尽地为这两种感觉而奔忙：恐惧和贪婪。给他们更多的钱，他们就会以更高的开支重复这种循环。这就是我所说的‘老鼠赛跑’。”

学会让感情跟随你的思想，而不要让思想跟着你的感情。

当他上了停在店外的小卡车时，说：“继续工作，孩子们，很快你们就会忘了工资的事，这对你们来说比大人容易做到，继续用你们的脑子思考，无代价地工作，很快你们就会发现挣钱的方法，用这种方法挣来的钱会比我付给你得多许多。”

你必须明白资产和负债的区别，并且尽可能地购买资产。如果你想致富，这一点你必须知道。这就是第一号规则，也是仅有的一条规则，这听起来似乎太简单了，但人们大多不知道这条规则有多么深奥，大多数人就是因为不清楚资产与负债之间的区别而苦苦挣扎在财务问题里。

“富人获得资产，而穷人和中产阶级获得债务，只不过他们以为那些就是资产。”

“如果你想富有，你必须读懂并理解数字。”这话我从富爸爸那里听到一千次了，同样频繁出现的还有“富人获得资产而穷人和中产阶级获得负债”。

资产就是能把钱放进你口袋里的东西。

负债是把钱放进你口袋里的东西。

这就是你所要知道的全部了。如果你想变富，只需在一生中不断地买入资产就行了。如果你想变穷或成为中产阶级，只需不断地买入负债。

但更多的钱往往不能解决问题，实际上它可能使问题变得更加严重。钱常常使我们人性中的弱点显露，钱不能掩盖我们的无知。这就是为什么经常有些人在忽然得到一大笔意外之财，比如遗产、加薪或中彩之后，却又很快失去的原因——甚至有些人会比他得到那些钱之前的财务状况更糟。钱只是使你头脑中的现金流向图的流向更加明显，如果你的现金流向图是把收入都花掉，那么最可能的结果是增加了收入的同时也增加了支出。正所谓：“钱愚弄人”。

当我还是个孩子时，爸爸说日本人关注三种力量：剑、宝石和镜子。

剑象征着武器的力量。美国人在武器上已经花了上千亿美元，是世界上的超级军事大国。

宝石象征着金钱的力量。就如一句格言所说：“记住黄金规则：有黄金的人制定规则。”

镜子象征着自知的力量。而在日本人看来，自知是三种力量中最宝贵的。

很多人认为在公众面前说话比死还可怕。按精神病学的说法，害怕在公众面前说话是因为害怕被排斥、害怕冒尖、害怕被批评、害怕出错、害怕被逐出。简言之，是害怕与别人不同，结果阻碍了人们去想新办法来解决问题。

如同我有自己的资产和负债定义一样，我也有自己对于财富的定义。实际上这是我从一个名叫巴敏斯特·菲来的人那儿借用的。有人把他叫做骗子，而另一些人则称他为天才，几年前围绕他在建筑业有不少的流言。他在1961年曾申请了一种圆顶结构专利，在申请中，菲来讲了一些关于“财富”的话。

《富爸爸穷爸爸》

起初这个定义却令人迷惑，但是读过后，你就开始有感觉了。他是这样定义的：财富就是支持一个人生存多长时间的能力，或者说如果我今天停止工作，我还能活多久？

不像净资产被定义为资产和负债间的差额那样，尽管这种定义常常充斥于人们关于支出的废话以及某物值多少钱的观点中。财富的这一定义为发展一种新的真实准确的衡量方法创造了可能性，现在我能衡量并且的确知道我经济独立的目标已实现到哪一步了。

净资产通常包括那些非现金资产，就像你买回后堆在车库里的材料。财富则衡量你的钱正在挣多少钱，以及你的财务生存能力。

财富是将资产项下产生的现金流与支出项下流出的现金流进行比较而定的。

富人买入资产；

穷人只有支出；

中产阶级买他们以为是资产的负债。

那么，你和你的孩子们应该获得什么样的资产呢？依我看，真正的资产可以分为下列几类：

1.不需要我到场就可以正常运作的业务。我拥有它们，但由别人经营和管理。如果我必须在那儿工作，那它就不是我的事业而是我的职业了；

2.股票；

3.债券；

4.共同基金；

5.产生收入的房地产；

6.票据（借据）；

7.专利权如音乐、手稿、专利；

8.任何其他有价值、可产生收入或可能增值并且有很好的流通市场的东西。

有产者和无产者之间的斗争已经进行了几百年了，它是劫富的人与富人之间的斗争。

任何时候、任何地方只要制定法律，就会发生这种斗争。斗争还会持续下去，吃亏的人一定是无知者，即那些每天起来勤奋工作并不假思索地付税的人。

我从1984年开始教育生涯，这是一种非常有益的经历，甚至是一种奖励。但这也是一个令人不安的职业，因为我曾经教过数千人，从中发现了所有人——包括我自己的一个共同点：我们都拥有巨大的潜能——这一上天赏赐的礼物。然而，问题是我们都或多或少地存在着某种自我怀疑，从而阻碍了自己的前进。阻碍我么前进的障碍很少是由于缺乏技术性信息，更多的是由于缺乏自信。

作为一名教师，我意识到过分的畏惧和自我怀疑是浪费我们才能的最大因素。看到学生们明明知道该做什么，却缺乏勇气付诸实践，我就感到十分悲哀。在现实世界里，人们往往是依靠勇气而不是聪明去领先于其他人的。

法律规章。要关心有关会计、公司方面的法律以及州和全国的法律及规定。我们必须按规则来进行“游戏”。

爱迪生不追求平衡，他集中精力于某样东西；比尔·盖茨也不追求平衡；索罗斯把注意力紧紧盯在一点上；乔治·巴顿从不会把他的坦克部署在很长的战线上，而是把坦克集中起来攻击德国国防线上最薄弱的地方，与此相反，法国人布置了漫长的马其诺防线，其结局众所周知。

“愤世嫉俗者从来不会赢。”富爸爸说。“未经证实的怀疑和恐惧会产生愤世嫉俗者。”

要记住迈克尔·道格拉斯在电影《华尔街》中所说的：“欲望是好事”。富爸爸以另一种方式说：“负罪感比欲望要糟，因为负罪感从身体里抢走了灵魂。”而对我来说，艾连娜·罗斯福说得好：“做

《富爸爸穷爸爸》

你心里认为正确的事——因为你不管怎么做总会受到批评。如果你做的话，会受到指责；而你不做的话，还是会受到指责。”

如果你知道自己在某一问题上欠缺知识，不要试图掩饰，因为那是在欺骗你自己，你应该做的事去找一位这一领域的专家或者找一本有关这一问题的书，马上开始教育自己。

慎重地选择朋友：关系的力量。首先，我不会把财务状况作为挑选朋友的标准。我既有穷困潦倒的朋友，也有家财万贯的朋友，因为我相信“三人行，必有我师”，而我也愿意努力地去向他们每个人学习。

但我要承认我确实会特意交一些有钱的朋友，我的目标不是他们拥有的钱财，而是他们致富的知识。在很多情况下，这些有钱人会成为我的亲密朋友，当然，也不尽然。

我想，穷朋友和富朋友都同样是我的老师。我会注意我的有钱朋友是如何谈论金钱的（我不是指财富），他们对这个话题感兴趣。这样，通过交谈我像他们学习，他们也向我学习。我的另一些朋友经济上很困难，他们不爱谈论金钱、商务或投资，他们常常认为这很粗鲁或不明智。但我也能从他们那里学到许多别的知识，我可以从中懂得什么东西不可以去做。

我有几个朋友，他们在不长的时间里创造了数十亿美元的财富。他们中间有三位和我谈到过同样的现象；他们那些没钱的朋友从不去向他们请教是怎样赚到钱的。可是他们往往会去要求一种或两种东西：一是贷款，二是工作。

注意：不要听胆小的人说的话。我有这样的朋友，我非常喜欢他们，但他们过的是“小鸡”式的生活。一旦涉及到金钱，特别是投资时，“天就要塌下来了”，他们总是会告诉你一件事为什么不行。问题是如果人们听了他们的话，盲目地接受这种杞人忧天的信息，你最终也会成为“小鸡”式的人物。就像一句古老的谚语所说的：“小鸡的毛都是一样的”。

我想说，在积累财富的过程中，最困难的事情莫过于坚持自己的选择而不盲目从众。

因为在竞争激烈的市场上，群体有时会意味着反应迟钝而被“宰割”。如果一项大交易被列在投资杂志的头一页，在多数情况下此刻去做这种交易恐怕为时已晚，这时，你应该去寻找新的机会了。就像我们通常所说的那样：“还会有另一拨”。人们总是匆匆忙忙去赶已经过去的那一拨时，往往又会被新的一拨淘汰出局。

你可以有接近内幕的富裕朋友，因为钱就是由“内幕信息”挣来的，这样你就能在繁荣之前买进，并在危机之前卖出。我不是说非法地去做，但是，信息得到的越早，获利的机会就越大，风险就会越小，这就是朋友的作用。这也是一种财商。

补充说一句，在今天这个快速变化的世界中，并不要求你去学太多的东西，因为当你学到时往往已经过时了，问题在于你学的有多快，也就是我前面所说的要具备快速学习的能力，这种技能是无价之宝。如果你想赚到钱，寻找一条捷径是非常关键的。

在我教过的企业家培训班中，我经常提醒人们，不要仅将自己的注意力集中于自己的产品、服务或生产设备，而是要集中于开发管理才能。开创你自己的事业所必备的最重要的三种管理技能是：

- 1.现金流量管理；
- 2.人事管理；
- 3.个人时间管理。

我想说，这三项管理技能不仅适用于企业，而且适用于任何事情。比如，你对自己日常生活的管理或对家庭、企业、慈善组织、城市及国家等的管理。

在股票市场上我也这样做。经常地，我的经纪人会打电话给我，建议我懂用一笔数额可观的资金，用来购买他认为会有上涨行情的公司股票，比如拥有某种新产品的公司的股票。于是，我会在股票上涨前的一周到一个月期间将资金调入，盈利后，我便抽回投入的初始资金，并不再担心此后市场的波动

《富爸爸穷爸爸》

，因为我投入的初始资金已经收回，并又投资于其他资产了。我的资金通过投入又收回，使我拥有了一笔从技术上来说是无偿取得的资产。

6、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第6页

经济技能和交流技能也十分重要。

7、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第13页

你知道吗，生活才是最好的老师，大多数时候，生活并不对你说些什么，它只是推着你转，每一次推，它都像是在说‘喂，醒一醒，有些东西我想让你学学’

8、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

改变观念，财富是幸福的重要因素，缺少财富并不是因为你不够坏，努力想办法去取得财富，而不是回避。

9、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

一本有用的书，理财观念

10、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第12页

鼓励孩子们成为雇员就是建议他们缴纳超过他们应付的份额的税，并只得到数量很少，而且还没什么保障的退休金。毫无疑问，税是一个人最大的支出。

11、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第9页

12、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第5页

一旦我们离开学校，我们之中大部分人就会意识到，仅仅有大学文凭或好分数是远远不够的。在校园之外的现实世界里，有许多比好分数更为重要的东西，我常常听到人们将这些东西称之为“魄力”、“勇气”、“毅力”、“大胆”、“气势”、“精明”、“勇敢”。“坚强”、“才华横溢”等等。不管怎么称呼，这都是比学校分数更能从根本上决定人们未来的因素。

【当我们的知识更丰富，视野更宽广，那么我们可以选择的就越多】

《富爸爸穷爸爸》

但是，作为一名教师，我意识到过分的畏惧和自我怀疑是浪费我们才能的最大因素。看到学生们明知道该做什么，却缺乏勇气付诸实践，我就感到十分悲哀。在现实世界里，人们往往是依靠勇气而不是聪明去领先于其他人的。

13、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

富爸爸穷爸爸，是很不错的理财观念书籍，里面有很多穷爸爸和富爸爸的话，穷爸爸会说：“我消费不起！”而富爸爸会说：“我要如何才能消费得起”，再去找寻解决方案。这样，词汇形成思维，思维形成现实，现实成为生活！欢迎大家和我一起讨论富爸爸和穷爸爸。可以加我QQ：664073027，也可以加富爸爸交流群：164238559！让我们改变从语言开始，从行动上实施，从结果上体现！真正实际我们自己的财富管道

14、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第2页

真正的资产可以分为下列几类：

- 1.不需我到场就可以正常运作的业务。我拥有它们，但由别人经营和管理。如果我必须在那儿工作，那它就不是我的事业而是我的职业了；
- 2.股票；
- 3.债券；
- 4.共同基金；
- 5.产生收入的房地产；
- 6.票据（借据）；
- 7.专利权如音乐、手稿、专利；
- 8.任何其他有价值、可产生收入或可能增值并且有很好的流通市场的东西。

15、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

富爸爸穷爸爸，是很不错的理财观念书籍，里面有很多穷爸爸和富爸爸的话，穷爸爸会说：“我消费不

起！”而富爸爸会说：“我要如何才能消费得起”，再去找寻解决方案。这样，词汇形成思维，思维

形成现实，现实成为生活！欢迎大家和我一起讨论富爸爸和穷爸爸，一起交流如何让手中拥有的财富不

仅不会贬值，反而实现财富的倍增？如何利用财智去改变现状，实现真正的财务自由？

可以加我QQ：1182791484，也可以加富爸爸交流群273712188：！让我们改变从语言开始，从行动上实施

，从结果上体现！真正实际我们自己的财富管道！

* * * * * 中国富爸爸读者交流群273712188 * * * * *

16、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

《富爸爸穷爸爸》

17、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第4页

【不成功不是因为学习的多，而是因为学习的少或者方向不对。】

财商是由四个方面的专门知识所构成的：第一是会计，也就是我说的财务知识。如果你想建立一个自己的帝国的话，财务知识是非常重要的技能。你管理的钱越多，就越需要精确，否则这大厦就会倒下来。这是左脑要处理的，或者说是细节。财务知识能帮助你读懂财务报表，借助这种能力你还能够辨别业务的优势和弱势。

第二是投资，我称为钱生钱的科学。投资涉及到策略和方案，这是右脑要做的事，或者说是创造。

第三是了解市场，它是供给与需求的科学。这要求了解受感情驱动的市场的“技术面”。

第四是法律。

18、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

增加资产，减少负债

19、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第19页

我可付不起，
我怎样才能付得起？

20、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第8页

我现在越来越感觉到，我不是在为工作而工作，而是为了钱而工作。我不是在生活而是在痛苦挣扎中生存。四周危机四伏，而我之前却还毫无知觉。在混沌中一年又一年。直至25岁才恍然大悟。我为了钱而出卖自己的快乐，却在工作中没办法获得快乐。却是因为自己并没有找到真正的原因是什么。我的思维不对。方向不对。就是为了钱而工作，而不是让钱为自己工作，甚至不会去想怎么解决。好吧，我之前就是头猪。

21、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第12页

不要因为恐惧和安全感，而找一份为钱而努力的工作，要让钱为你工作，购买更多的资产，而不是负债。

22、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第3页

机会总是转瞬即逝。知道什么时候要迅速做出决定是一项非常重要的技能。富爸爸说，“我只希望你们有机会避开由恐惧和欲望组成的陷阱，按照你们喜欢的方式利用恐惧和欲望，而不要让它们控制你们。”

23、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

我逐渐意识到富人之所以越来越富，穷人之所以越来越穷，中产阶级之所以总是在债务泥潭中挣扎，其主要原因之一在于他们对金钱的观念不是来自学校，而是来自家庭。我们中的绝大多数人是从父母那里了解钱是怎么回事的。

24、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第11页

我们的父母一直希望我们从小受良好的教育，然后考上好的大学，读研究生，毕业后找到一份稳定的工作。然而当今的社会在变，教育却并没有随之改变。孩子们把时间都浪费在一个过时的教育体系中，学一些他们永远用不到的东西，并为一个根本不存在的世界做准备。

25、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第17页

作为两个意志坚定的爸爸的“杰作”，我有幸了解到不同的观念怎样带来不同的人生。我发现人们的思想确实可以决定他们的生活。

26、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

如果你要去建立帝国大厦，你要做的第一件事就是挖个深坑，打牢基础。如果你只是想在郊区盖个小屋，你只须用6英寸的水泥板就够了。大多数人，当他们努力致富时，总是试图在6英寸厚的水泥板上建造帝国大厦。我们的学校体系在农业文明时代就建立了，在某些方面至今仍没什么改善，孩子们从学校毕业时没有学到一点财务基础只是。一天，当人们在债务泥潭的边缘挣扎而无法入睡时，他们便做起美国梦，认定解决他们财务问题的方法就是快点发财。于是建摩天大楼的工作开始了。虽然进行得很快，可我们没有建成帝国大厦，却建了一座斜塔。不眠之夜又来了。

序：我的女儿说这游戏深深地打动了她。“……现在我知道我该如何去选择一个我想去从事的职业而不是因为某个职业安全或有利可图便去选择它……如果我们学会了这游戏所教的，我们将自由去做和学我们内心真正想要的东西，而不是去学那些仅仅因为它们是一些特定的工作所需要的技巧。”

一个爸爸爱说“我可付不起”，另一个爸爸会说：“我怎样才能付得起呢”。两句话，一个是陈述句，另一个是疑问句；一个让你放弃，而另一个则促使你去想办法。轻易就说“我负担不起”这类话是一种精神上的懒惰。

一个说：“挣钱的时候要小心，别去冒险”；另一个则说：“要学会管理风险。”

人们的确是在以他们的思想塑造他们的生活道路。

“我不为钱工作，钱要为我工作。”

一件事情的成败并不重要，重要的是你们曾经尝试过，要知道大多数人只是谈论和梦想发财，而你们已经付出了行动。别灰心，别放弃。

如果你不能下定决心，就永远也学不会如何赚钱。要知道，机会总是转瞬即逝，要想成功必须迅速做出决定。

“教东西一定要说或讲吗”富爸爸问。“那是学校叫你们的法子，但生活可不是这样的教法。生活才是最好的老师，大多数时候，生活并不对你说些什么，它只是推着你转，每一次推，它都像在说‘喂，醒一醒，有些东西我想让你学学’。”

如果你认为我有病，你得想法儿改变我；如果你认为问题在你那儿，你就得去学习，然后改变自己，让自己变得更聪明。大多数人认为世界上除了自己外，其他人都应该改变。让我告诉你把，改变自己比改变他人更容易。

真正的学习需要精力、激情和热切的愿望。

他们去上班，挣工资，然后去开销，总也不明白为何老被钱所困扰，于是以为多点钱就能解决问题，却几乎没有人意识到缺乏财务知识才是他们真正的问题所在。

你们正在学习一生中最重要的课，你们应该学会思考。

如果你学会了这一课，你将一生享受自由和安宁；如果没有学好这一课，你们就会像马丁太太和其他在这空场里玩垒球的人一样了此一生。他们为一点点钱而勤奋工作，兼有一种有工作的虚幻安全感，盼着一年三周的假期和工作45年后获得的一小笔养老金。如果你喜欢这样，我就把工资提到每小时25美分。

他们害怕没有钱，不愿面对没钱的恐惧，对此他们作出了反应但不是用他们的头脑。他们会去挣了点小钱，可快乐、欲望、贪婪会接着控制他们，他们会再做出反应，仍然是不加思考。他们的感情代替

《富爸爸穷爸爸》

了他们的思想。正是如此，他们不去分辨真相，不去思考，只是对感受作出反应。他们感到恐惧，于是去工作，希望钱能消除恐惧，但钱不可能消除恐惧。于是，恐惧追逐着他们，他们只好又去工作，希望钱能消除恐惧，但还是无法拜托恐惧。恐惧使他们落入工作的陷阱，挣钱——工作——挣钱，希望有一天能消除恐惧。但每天他们起床时，就会发现恐惧又同他们一起醒来了。恐惧使成千上万的人彻夜难眠，忧心忡忡。所以他们又起床去工作了，希望薪水能杀死那该死的恐惧。钱主宰着他们的生活，他们拒绝去分辨真相，钱控制了他们的情感和灵魂。

你看，我们最终都是雇员，只不过处于不同层次而已。我只希望孩子们有机会避开由恐惧和欲望组成的陷阱，能按你喜爱的方式运用恐惧和欲望，别让恐惧和欲望控制你。我对教你们如何挣大把的钱没有兴趣，那解决不了问题。如果你们不先控制恐惧和欲望，即使你们有钱，也只不过是高薪的奴隶而已。

强化恐惧和欲望是无知的表现，这就是为什么很多有钱人常常会担惊受怕。钱就是胡萝卜、是幻象。

如果驴能看到整幅图像，它可能会重新想想是否还要去追求胡萝卜。

学校是非常非常重要的地方。但不幸的是，对许多人来说，学校是终止而不是开端。

不要用因为害怕没钱付账而起床工作的方法来解决你的问题。你要花时间去想这样的问题，更努力地工作是解决问题的最好方法吗？独立思考！

继续工作，孩子们，很快你们就会忘了工资的事，这对你们来说比大人容易做到，继续用你们的脑子思考，无代价地工作，很快你们就会发现挣钱的方法，用这种方法挣来的钱会比我付给你的多许多。

你们会看到别人看不见的东西，机会就在你面前。

由于没有从商店的工作中得到报酬，我们不得不发挥我们的想象力与寻找挣钱的机会，而不是依赖雇主。尤其是我们的生意给我们带来了钱，甚至于当我们不再那儿时，它也在生钱，我们的钱为我们工作了。

作为一种习惯，我用自己希望消费的欲望来激发并利用我的财务天赋去进行投资。我们常常是借钱来获得我们想要的某种东西，而不是把注意力集中在为自己创造金钱上。这样做在短期来看很容易，但长期来看却会产生问题。不论是个人还是国家，这都是一种坏习惯。记住，最容易的道路往往会越走越艰难，而艰难的道路往往会越走越轻松。

“先予后取”。越是真诚地教那些想学习的人，我从中学到的就更多。如果你想学习有关金钱的只是，那就要先告诉别人你的看法，然后，新的思想和好的灵感就会如同山洪暴发，喷涌而出。

早点动手，买一本好书，参加一些有用的研讨班，然后付诸实践。从小笔金额做起，逐渐做大。我将5000美元现金变成100万美元资产，并在每月产生5000美元现金流量花了不到6年时间，但是我依然像孩子一样学习。我鼓励你学习，因为这并不困难，事实上，只要你走上正规，一切都会十分容易。

27、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

一、作者简介：

罗伯特清崎，日裔美国人，大学毕业后进入美国海军陆战队，参加过越战，退伍后创建了一家尼龙钱包公司，开始自己的商业生涯，获得成功，此后，离开商界，创建了一家商业教育公司，发明“现金流”游戏。此后出版了畅销书《穷爸爸富爸爸系列》。

莎伦莱西特：会计师，咨询师，后致力于提高人们的财商教育。

二、序言：这就是你所需要的

传统生活观：从小在学校好好学习，考上一所好大学学习一个好专业，找到一个好工作，加薪升职，退休养老。但是随着世界的不断变化，这种模式已经不能保证生活和事业的成功。

老鼠赛跑：每天拼命为别人打工，却不知道这些与自己的贡献不对等的钱，部分去养政府（税收），部分还得养银行（房贷、信用卡），剩下的所剩无几。

精通会计和投资的人才能跳出老鼠赛跑的陷阱，跳出这个陷阱的人会思考，自己其实可以去做一份自己喜欢但不是因为福利好或者待遇高的工作，因为：1可以将喜欢的事发挥到极致，创业，拥有自己的事业；2自己已经学会投资和会计选择，财务不被束缚。

今天即使你是一个花匠或是看门人甚至是失业者，你仍有能力自我教育和教你所爱的人关心他们自身的财务状况，要记住，财商是在解决财务问题的过程中锻炼出来的（仔细体会）。

《富爸爸穷爸爸》

三、富爸爸、穷爸爸

富爸爸学历低，8年纪都没读完。穷爸爸学习优异，名校毕业。

富爸爸说贫穷是万恶之本，穷爸爸说金钱是万恶之源。

富爸爸说我怎么才能付得起，穷爸爸说我可付不起。

富爸爸说努力学习，才能发现好公司并收购它，穷爸爸说努力学习才能找到一份好工作。

富爸爸说我必须富有，我有孩子，穷爸爸说我不富有，因为我有孩子。

富爸爸说设计钱的时候要管理好风险，穷爸爸说别去冒险。

富爸爸认为房子是负债，穷爸爸认为是资产。

富爸爸不断投资，穷爸爸拼命攒钱。

富爸爸教我写下雄心勃勃的事业规划和财务规格，穷爸爸教我写一份好简历找到好工作。

这些代表性的体现点，说明富人正视风险，雄心勃勃，敢打敢拼。

穷人规避风险，总找借口，畏缩不前。

这里的富人指的是财务自由，有自己的财富事业企业，穷人指中产阶级以下。

四、富人不为钱工作

作者用富爸爸请他们两个小孩为他打工的事例告诉我们：打工者（中产阶级和穷人）大部分都充满了抱怨、等待和无奈。要想真正的痛快，不要打工，自己干！！

剖析打工者的心态：出于生存恐惧的心理，他们想找一份安稳的工作，恐惧包括害怕付不起账单，害怕被解雇，害怕穷，害怕重新开始。

作者还用了一大堆泡沫剧似的的对话告诉我们一个简单的道理，真正让钱为我们工作的事情就是亲手搭建起一个平台，此后到他能够自由运转的时候，即使你休息，它也在为你挣钱，比如马云的阿里巴巴，马华腾的腾讯。但是你要要有勇气去创立，去维护，去管理。。

五、为什么要教授财务知识

富人获得资产，穷人和中产阶级获得负债（他们还认为那是资产）。

资产是能把钱放进你口袋里的东西

负债你把钱从你口袋你拿走的东西。

房子是负债的原因：

- 1、机会成本，失去了用它去创业、投资的机会。（这一条为废话）
- 2、支付高额维修和保养费用（在中国体现为维修基金和硬件设施）
- 3、失去受教育的机会。（也为废话）

富人买入资产、穷人支出，中产阶级搞不清什么是负债，以为是资产。

看到这里，房子是不是资产这一话题引起了我的注意。以深圳来说，房子是升值的，泡沫在几十年里也会因为刚需一直坚挺。毕竟每月的月供都相当于存起来了。况且房租高的吓人~~~中国因为房产暴富的人也是有一大批，这个观点对于中产阶级来说，是行不通的，对于他们，房子的确是资产，只不过要为银行政府交点钱。

富人创业真是一劳永逸的事情啊，暴富后一次性付清什么问题都没了。在中国是这样。

六、关注自己的事业

事业：不是为谁打工，而是属于自己的企业，资产和爱好。

真正的资产分类：

- 1、不需到场就可以正常运作的业务，比如一个请人运营的水果摊等等。
- 2、股票（中国股票真相不要去了解，了解了伤心）
- 3、债券（略靠谱）

- 4、共同基金
- 5、商业地产或者租金高于基准利率的生活房产
- 6、票据
- 7、版税（出书，音乐或者专利）

七、税收历史及公司的力量

拥有公司的人：挣钱，支出，再纳税。其中支出越多，毛利越小，纳税越少。也就是在一定程度上花的越多，纳税越少。

穷人：挣钱，纳税，再支出。

这个现象很有意思，值得研究。

八、富人的投资

财商组成：1、财务知识，2、投资策略，3、市场供求分析，4、法律知识。

举例：通过房产来赚钱。作者如果知道中国2000年-2010年间有多少人通过炒房暴富，估计要被气死。这就是混乱的力量。

九、学会不为钱工作

你自己可以不是一个专业的人员，因为这个世界上永远都可以找到各行各业的人才，但是如果你不是，你就必须是一个知道怎么组织这些人你工作的专家。

十、克服困难

阻碍致富的原因：恐惧、愤世嫉俗、懒惰、不良习惯、自负。

我认为：恐惧、胆量、思维、执行力。

十一、开始行动

- 1、一个足够支撑你走到最后的力量（大心脏），我已经在我懵懂的时候用考研的经历学习了。
- 2、选择的力量，一定要瞅准了，分析彻底后坚定的走下去
- 3、关系的力量，这一点在中国也很重要。
- 4、快速学习。
- 5、自律
- 6、给自己的经纪人好的报酬（人力资源管理方面）

笔记做到这，这本书的精华都在这了，第一次看可能觉得都是些人人都懂的大道理，其实这本书是所有的理财书的鼻祖，每一条都对照着行动，思考，你一定能成功。

谢谢罗伯特先生。

28、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第5页

老鼠赛跑

一个人成绩出色，上了大学，毕业了，找个安全、稳定的工作，也许是个医生、律师、程序员、公务员。。。他开始挣钱了，并且开始购物。他开始交女朋友、约会，不久结婚。生活一片大好，因为夫妻两人都工作，两份收入，他们觉得前途光明，决定贷款买房、买车、度假、并且生孩子。这样需要大量的钱。这对夫妇认定他们的职业是最重要的，并且开始更加努力的工作，努力寻求升迁和加薪。加薪实现了，但每个月还得付房贷，而孩子的出生需要更多的钱，他们不得不更努力的工作，收入上升了，但征的税也上升了，孩子长大了，供他们上大学和为他们自己退休需要准备更多的钱，他们开始疑惑钱都到哪里去了。。。

《富爸爸穷爸爸》

35岁后，这对快乐的夫妇陷入了“老鼠赛跑”的陷阱，他们不停的为老板工作，通过缴税为政府公务员工作，通过付房贷和信用卡贷款为银行工作，等待他们更多的是越来越多的债务和催款单，于是他们再加倍努力工作，更多的获得债务，陷于怪圈不能自拔。

接着，他们建议他们的孩子努力学习，取得好成绩，找个稳定、安全的工作。然后这个过程又将在他们的下一代中重复了，这就叫“老鼠赛跑”。

29、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第16页

仔细想想自己的东西中，什么是升值的，什么是贬值的。什么是贬值的，什么是升值的。

30、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第21页

大多数人认为世界上除了自己外，其他人都应该改变。让我告诉你吧，改变自己比改变他人更容易。

31、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

一个人一旦停止了了解有关自己的知识和信息，就会变得无知。

一直生活在恐惧中，从不追求自己的梦想，这是残酷的。

以工资的多少来决定过什么样的生活不是真正的生活。

KISS原则：KEEP IT SIMPLE STUPID

精于计算你就不会被被人牵着走。

会计，投资，市场，法律

人人都想上天堂，却没有想死。

失败会激励胜利者，击垮失败者。

愤世者抱怨现实，而成功者分析现实。

轻松的路往往会越走越艰难，而艰难的道路往往会越走越轻松。

我想在40岁之后可以实现财务自由，可以自由的做自己想做的事情，去自己想去的的地方，随心的生活，而这一切的实现都必需要建立经济的基础，所以我得开始我得致富道路，也许现在有点晚，但是只要开始了就总有成功的一天，总比什么都不做的好。

32、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

<http://yfdisk.com/file/edwardflee/dbb82966/>

33、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

又是理财的？

34、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第4页

在这个世界里会消费将会比储蓄更重要。

35、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

要记住，经济头脑是在解决我们经济问题的过程中锻炼出来的

《富爸爸穷爸爸》

他会这样鼓励自己：“穷人和破产者之间的区别是：破产是暂时的，而贫穷是永久的。”我逐渐意识到富人之所以越来越富，穷人之所以越来越穷，中产阶级之所以总是在债务泥潭中挣扎，其主要原因之一在于他们对金钱的观念不是来自学校，而是来自家庭。

钱是一种力量，但更有力量的是有关理财的教育。钱来了又去，但如果你了解钱是如何运转的，你就有了驾驭它的力量，并开始积累财富。光想不干的原因是绝大部分人接受学校教育后却没有掌握钱真正的运转规律，所以他们终生都在为钱而工作。

你知道吗，生活才是最好的老师，大多数时候，生活并不对你说些什么，它只是推着你转，每一次推，它都像是在说‘喂，醒一醒，有些东西我想让你学学’

一些人在生活推着他转的同时，抓住生活赐予的每个机会；而另一些人则听任生活的摆布，不去与生活抗争。他们埋怨生活的不公平，因此就去讨厌老板，讨厌工作，讨厌家人，他们不知道生活也赐予了他们机会。

“如果你是那种没有毅力的人，你将放弃生活对你的每一次推动。这样的话，你的一生会过得稳稳当当，不做错事、随时准备着当永远不会发生的事情发生时解救自己，然后，在无聊中老死。你会有许多像你一样的朋友，希望生活稳定、处世无误。

但事实是，你对生活屈服了，不敢承担风险。你的确想赢，但失去的恐惧超过了成功的兴奋，事实是从内心深处，你就始终认为你不可能*，所以你选择了稳定。

如果你认为问题在你那儿，你就得去学习，然后改变自己，让自己变得更聪明。大多数人认为世界上除了自己外，其他人都应该改变。让我告诉你吧，改变自己比改变他人更容易。

我研究得越深，知道的东西也就越多。大多数人从不研究这个题目，他们去上班，挣工资，然后去开销，总也不明白为何老被钱所困扰，于是以为多点钱就能解决问题，却几乎没有人意识到缺乏财务知识才是他们真正的问题所在

成贫穷和财务问题的主要原因是恐惧和无知，而非经济环境、政府或富人。

强化恐惧和欲望是无知的表现，这就是为什么很多有钱人常常会担惊受怕。钱就是胡萝卜是幻像。如果驴能看到整幅图像，它可能会重新想想是否还要去追求胡萝卜

学会让感情跟随你的思想，而不要让思想跟着你的感情。

所谓的荆棘就是我们的恐惧和贪婪。走进我们的恐惧，直面我们的贪婪、弱点和缺陷。这条路的出路就是用心去确定你的思想。

大多数人没有意识到在生活中，不在于你挣了多少钱而在于你留下了多少钱。

如果你要去建立帝国大厦，你要做的第一件事就是挖个深坑，打牢基础。

规则1、你必须明白资产和负债的区别，并且尽可能地购买资产。如果你想致富，这一点你必须知道。这就是第一号规则，也是仅有的一条规则，这听起来似乎太简单了，但人们大多不知道这条规则有多么深奥，大多数人就是因为不清楚资产与负债之间的区别而苦苦挣扎在财务问题里。

富人获得资产，而穷人和中产阶级获得债务，只不过他们以为那些就是资产

《富爸爸穷爸爸》

资产就是能把钱放进你口袋里的东西。负债是把钱从你口袋里取走的东西。

我的个人经历告诉我，钱能使决策变得情绪化

正如我在本部分开始时所说的，最重要的规则是弄清资产与负债之间的差别。一旦你明白了这种差别，你就会尽力去只买入能带来收入的资产，这是你走上致富之路的最好办法。不断地这样做，你的资产就会不断增加。同时还要注意降低你的负债和支出，这会让你有更多的钱投入资产项。

财富就是支持一个人生存多长时间的能力，或者说如果我今天停止工作，我还能活多久？

净资产通常包括那些非现金资产，就像你买回后堆在车库里的材料。财富则衡量你的钱正在挣多少钱，以及你的财务生存能力。财富是将资产项下产生的现金流与支出项下流出的现金流进行比较而定的。

我的下个目标是从资产中得到多余现金再进行投资。流入资产项的钱越多，资产就增加得越快；资产增加得越快，现金流入得就越多。只要我把支出控制在资产所能够产生的现金流之下，我就会变富，就会有越来越多除我自身劳动力收入之外的其他收入来源。#

随着这种再投资过程的不断延续，我最终走上了致富之路。请记住下面这些话：富人买入资产；穷人只有支出；中产阶级买他们以为是资产的负债。

为了财务安全，人们需要关注自己的事业。你的事业围绕着的是你的资产，而不是你的收入。正如以前说过的，第一号规则是要知道资产负债之间的区别，并且去买入资产。富人关心的焦点是他们的资产而其他人关心的则是他们的收入。

把支出维持在低水平，减少借款和勤劳地工作会帮你打下一个稳固的资产基础。对还未有自己房子的年轻人来说，父母应教他们明白资产和负债之间的区别，让他们在离家、结婚、买房、有孩子、在高风险的金融交易中下注或依附于工作和贷款买任何东西之前建立起坚实的资产基础，这是非常重

真正的资产可以分为下列几类：1.不需我到场就可以正常运作的业务。我拥有它们，但由别人经营和管理。如果我必须在那儿工作，那它就不是我的事业而是我的职业了；2.股票；3.债券；4.共同基金；5.产生收入的房地产；6.票据（借据）；7.专利权如音乐、手稿、专利；8.任何其他有价值、可产生收入或可能增值并且有很好的流通市场的东西。

只有当你的确愿意拥有自己的公司时，你再去我做我建议的事。否则，继续上班的同时关注自己的事业吧。当我说关注自己的事业时，我的意思是建立自己强大的资产。想想看，一旦1美元落进了你的资产项，它就成为了你的雇员。

那些总有钱的人，那些能长期富裕的人，是先建立他们的资产，然后才用资产所产生的收入购买奢侈品，穷人和中产阶级则用他们的血汗钱和将留给孩子们的遗产购买奢侈品。

真正的奢侈品是对投资和积累真正资产的奖励。例如，当我和妻子通过买卖房屋获得了额外收入时，她去买了辆奔驰，这不是增加她的工作或冒着风险买下的。然而，当房地产投资升值并最终有足够的现金流入足以购买这辆车之前，她等了4年的时间。这奢侈品的确是个奖励，因为它证明了她知道如何增加自己的资产，那辆车对她的意义已不仅是一辆车，而意味着她能用自己的财务知识得到它。

这些税最初只是针对富人，这一点富爸爸希望迈克和我明白。他解释说纳税的方法是由大众制定的并经多数人同意，它要让穷人和中产阶级看到税收是为了惩罚有钱人，因此，大众投了赞同票，并将依

《富爸爸穷爸爸》

法纳税写入了宪法。而初衷是惩罚有钱人的税收，在现实中却惩罚了对它投赞同票的中产阶级和公司并不一定是一个真正的实体，公司可以只是一些符合法律要求的文件，在政府注册后就被放在了律师的办公室里。公司并不意味着要有刻着公司名称的大楼、厂房和雇员，它可以只是一个没有灵魂的法律实体，但富人的财富在这里得到保护。一旦所得税法被通过，成立公司就会流行起来了，看起来大多数人是在惩罚他们自己，由于他们缺少财务知识，无论“劫富”的呼声多高，富人总有办法从中脱身，这就是为何税最终总是落到了中产阶级头上的原因。富人胜过那些聪明的受过教育的人，只因为他们明白钱的力量，这是学校不曾教过的科目。

因为企业所得税率低于个人收入所得税率。此外，公司的某些支出可以在税前获得抵减。

有产者和无产者之间的争斗已经进行了几百年了，它是劫富的人与富人之间的斗争。任何时候、任何地方只要制定法律，就会发生这种斗争。斗争还会持续下去，吃亏的人一定是无知者，即那些每天起来勤奋工作并不假思索地付税的人。

财商是由四个方面的专门知识所构成的：第一是会计，也就是我说的财务知识。如果你想建立一个自己的帝国的话，财务知识是非常重要的技能。你管理的钱越多，就越需要精确，否则这大厦就会倒下来。这是左脑要处理的，或者说是细节。财务知识能帮助你读懂财务报表，借助这种能力你还能够辨别业务的优势和弱势。第二是投资，我称为钱生钱的科学。投资涉及到策略和方案，这是右脑要做的事，或者说是创造。第三是了解市场，它是供给与需求的科学。这要求了解受感情驱动的市场的“技术面”。第四是法律。它可以帮助你有效运营一个进入会计、投资和市场领域的企业并实现爆炸性地增长。了解税收优惠政策和公司法律的人能比雇员和小业主更快致富。这就像一个人在走，而另一个人却在飞，若从长远看这种差距就更大了。

雇员挣钱、纳税，并靠剩下来的东西为生；一个企业挣钱，花掉它的钱，而只对剩下来的东西缴税。这是富人钻的最大的法律的空子，如果你有能带来现金流人的投资，公司便可轻松、廉价地运营。

富人用公司和信托来隐藏部分财富，当一些人起诉富人时，他们经常遇到法律对富人的保护，并发现这富人其实一无所有。奇怪吗？他们控制着一切，但一无所有。穷人和中产阶级尽力去拥有一切，但最后却不得不支付给政府和那些乐于起诉有钱人的小市民们，这些小市民们也从罗宾汉的故事中

财商实际上是技巧和才能的结合。但我仍说它由以上所列的四项技能综合组成。如果你想致富，上述的组合将大大增加你个人的财务能力。

那些失去了工作或房子的人总在抱怨技术进步，或是埋怨经济状况不佳以及他们的老板，却没有意识到，问题的症结在于他们本身。陈旧的思想是他们最大的包袱，也可以说是最大的债务。为什么呢？他们没有意识到已有的某种思想或方法在昨天还是一种资产，但今天却已经变成了负担。

哪个问题对你来说更困难一些呢？1.辛苦工作，付50%的税，省下钱去储蓄。你的存款利率为5%，而且利息还要再征税。2.花些时间来提高你的财商，增强你的动脑能力，从而增加你的资产。

财商是由这四项主要技能组成的：1.财务知识。即阅读理解数字的能力。2.投资战略。即钱生钱的科学。3.市场、供给与需求。贝尔提供市场所需要的东西，比尔。

法律规章。要关心有关会计、公司方面的法律以及州和全国的法律及规定。我们必须按规则来进行“游戏”。不管是通过购买小型房屋还是大型公寓、公司、股票、债券、共同基金、珠宝、棒球卡，或是类似的其他的東西来成功地获取财富，都必须具备上述基础，或者说必须同时掌握上述技能。

我意识到变化正在来临，我更欢迎变化而不是沉溺于过去。我之所以想不断地提高自己的财商，是因为每当市场发生变化时，一些人会乞求一份工作，与此同时，另一些人会抓住生活给予他们的机会—

《富爸爸穷爸爸》

—我们每个人都会偶尔获得的机会，然后将机会转变成数以百万计的美元。这就是财商。

还要靠对财务报表、投资策略以及市场和法律的了解。如果一个人在这些方面不甚精通，那么很明显，他们必然会遵循标准的教条，即安全地、分散地投资并只投向比较保险的项目。问题在于“保险”的投资常常过于安全，太安全则会导致低收益。

我越“老练”，就会得到越多的机会。开发财商的另一个方法，就是提供给自己更多的机会。你的财商越高，你就越容易分清一项交易是好还是坏。依靠你的智慧，你可以避免不利的交易，或者将一项不利的交易变成有利的交易。

如果你清楚自己在做什么，那就不是在赌博；如果你把钱投进一笔交易然后只是祈祷，那便是在赌博。在任何情况下，成功的办法就是运用你的技术知识、智慧以及对于游戏的喜爱来减少意外情况的发生并降低风险。当然，风险总是存在的，但财商可以提高你应付意外事件发生的能力。

不管你是否工作。如果你喜欢，或者为了打发时光，你可以选择工作，并利用政府的税收制度来为自己服务而不是让它来损害你的利益。

好机会是用你的脑子而不是用你的眼睛看到的。大部分人没办法致富仅仅是因为他们没有在财务上受到训练，因而不能认识到机会其实就在他们面前。

第二种类型就是那种创造投资机会的投资者。这种投资者通常会组织一项交易，如同一个人去买来电脑零部件，然后将其组装成一台电脑。虽然我连用部件组装电脑的第一步工序都不知道，但我却清楚应该如何将一个机会组织起来，也知道谁正在这样做。

第二种类型的投资者最有可能成为职业投资者，但有时候可能要花许多年才能将一个个机会组织起来，有时它们根本就不可能集合在一起。我的富爸爸鼓励我去做第二种类型的投资者，学会如何将机会组合在一起，有时候会因此获得巨大的成功，但有时候也会因形势逆转而损失惨重。

如果你想成为第二种类型的投资者，那么你需要发展三种主要技能，这三种技能是成为财务能手所必要的更高要求。1.如何寻找到其他人都忽视的机会。你要用心去发现别人眼里忽视的那些机会。2.如何增加资金。一般人只会去找银行贷款，而第二种类型的投资者则知道不找银行就能融资的办法。3.怎样把精明的人们组织起来。聪明的人往往会雇佣比自己更聪明的人或与他们一道工作。这样，当你需要建议的时候，你有可以信赖的顾问。

一位对药品贸易很精通的商务顾问曾经告诉我，有许多医生、牙医和按摩师在财务上困难重重。以前我总是以为他们一毕业，美元就会滚滚而来。这位商务顾问最后告诉了我一句话，“他们只有一项技能，所以他们挣不到大钱。”

财商是会计、投资、市场营销和法律等各方面能力的综合。将上述四种专业技能结合起来，以钱生钱就会容易得多。为了赚钱，只有一项技能的人只能努力工作。

在学校及在工作单位，最普遍的观点就是“专业化”，也就是说，为了挣更多的钱或者得到提拔，你需要“专业化”。这就是医学院的学生们一入学便立即开始寻求某种专长，如正骨术或儿科学的原因。对于会计师、建筑师、律师、飞行员及其他很多行业也是这样。

对于受过良好教育的爸爸来说，稳定的工作就是一切。而对于富爸爸来说，不断学习才是一切。

当我对那些想挣更多钱的成年人演讲时，我总是建议他们对自己的人生要有一个长远的眼光。我承认为了金钱和生活安稳而工作是非常重要的，但我仍然主张去寻找另一份工作，以从中学到另一种技能。

《富爸爸穷爸爸》

如果想学习销售技能的话，最好进入一家拥有连锁营销系统或称为多层次市场的公司。这类公司多半能够提供良好的培训项目，帮助人们克服失败造成的沮丧和恐惧心理，而这种心理往往是导致人们不能取得成功的主要原因。从长远来看，教育比金钱更有价值。

生活就像我去健身房，最痛苦的事情是作出去锻炼的决定，一旦你过了这一关，以后的事情就好办了。有很多次，我害怕去健身房，但是只要我去了，我心里就会感到非常愉快。做完了健身练习后我总是非常高兴地对自己说：做运动真好！

许多才华横溢的人之所以贫穷，是因为他们只是专心于做好汉堡包，而对如何运作商务体系却知之甚少。

成功所必要的管理素质包括：1.对现金流的管理；2.对系统（包括你本人、时间及家庭）的管理；3.对人员的管理。

仅掌握财务知识的人很多时候仍然不能拥有充裕的资产项目，其主要原因有五个：1.恐惧心理；2.愤世嫉俗；3.懒惰；4.不良习惯；5.自负。

对大多数人来说，他们在财务上不能获胜的原因是因为对他们而言损失金钱所造成的痛苦远远大于致富所带来的乐趣。

将资产用于投资却是一种高智商游戏，它需要胆量、耐心和对待失败的良好态度。失败者回避失败，而失败本来是可以使失败者转变为成功者的。所以一定要“记住阿拉莫”。

在他们想要投资的时候，周围到处是跑来跑去的“小鸡”，叫嚷着“天要塌下来了，天要塌下来了”。“小鸡”们的说法很有影响力，并在我们每个人的心中引起共鸣。因此，我们常常需要极大的勇气，不让谣言和杞人忧天式的怀疑加剧我们的恐惧心理和对自我的疑虑。

我的观点是：顾虑和愤世嫉俗的心态使大多数人一直生活得贫困但很安全。现实世界等着你去致富，可就是这些顾虑使人们摆脱不了贫穷。正如我所说，摆脱“老鼠赛跑”的生活在技术上讲是十分容易的，这不需要接受太多教育，可那些顾虑使得大多数人寸步难行。

愤世嫉俗者抱怨现实，而成功者分析现实。“富爸爸解释说，埋怨使人头脑受蒙蔽，而分析使人心明眼亮。进行分析能使成功者看到那些愤世嫉俗者无法看到的东西，也能发现被其他人都忽视了的的机会，而发现人们忽视了的的机会的能力正是取得成功的关键。

总之，把问题掩盖起来使他们逃避了一些重要的事情。这是最普遍的一种懒惰形式，一种通过忙碌来表现的懒惰。那么，什么能够治疗这种惰性呢？答案就是“贪婪”一点。

但是最重要的是，他觉得“我不能支付这个”是一句谎言，他坚信人的精神能够做到一切。“人类的精神力量非常非常强大”，他常说，“你自己知道你能做成任何事情”。

世界之所以进步是因为我们都渴望过上更好的生活，新发明的产生也是因为我们渴望更好的东西，我们努力学习也是因为我们想要更好的东西。因此，每当你发现自己在逃避你心里清楚应该去做的事情时，那么谁一要自问的是：“这里有什么是我应该得到的？”

如果我也学会先支付我自己，我就会在财务上更强壮，噢，应该是在精神和财务上都更加强壮。首先投资于教育。实际上，当你还是一个穷人时，你所拥有的惟一真正的资产就是你的头脑，这是我们所控制的最强有力的工具。

《富爸爸穷爸爸》

我得以进入他们深邃思想的惟一途径就是非常谦虚地阅读或倾听他们所说过的这些话。傲慢自大或吹毛求疵的人往往是缺乏自信而不敢冒险的人。如果你想学习某些新东西，那么你就需要犯些错误，只有这样才能充分理解你所学习的知识。

当某种新思想否定旧有的思维方式时，有许多“聪明”人会本能地为自己辩护。在这种情况下，他们所谓的“聪明”和“傲慢”合在一起就等同于“无知”。

注意：不要听胆小的人说的话。我有这样的朋友，我非常喜欢他们，但他们过的是“小鸡”式的生活。一旦涉及到金钱，特别是投资时，“天就要塌下来了”，他们总是会告诉你一件事为什么不行。问题是如果人们听了他们的话，盲目地接受这种杞人忧天的信息，你最终也会成为“小鸡”式的人物。

在积累财富的过程中，最困难的事情莫过于坚持自己的选择而不盲目从众。因为在竞争激烈的市场上，群体有时会意味着反映迟钝而被“宰割”。

在今天这个快速变化的世界中，并不要求你去学太多的东西，因为当你学到时往往已经过时了，问题在于你学得有多快，也就是我前面所说的要具备快速学习的能力，这种技能是无价之宝。如果你想赚到钱，寻找一条捷径是非常关键的。

“生活推着你转”。生活之所以推着你转，不是因为驱使你的人很厉害，而是因为你个人缺乏自我控制和纪律性。那些缺乏内在坚毅的人往往会成为那些自律性很强的人的牺牲品。

开创你自己的事业所必备的最重要的三种管理技能是：1.现金流量管理；2.人事管理；3.个人时间管理。

因为自律的力量和内在坚毅的力量，用通俗一点的话说，那就是“胆量”。

穷人有不好的习惯，一个普遍的坏习惯是随便“动用储蓄”。

明智的投资者必定不光看到投资回报率，而且还要看到一旦收回投资，你因此所拥有的资产就如同白得。这也是财商。

最容易的道路往往会越走越艰难，而艰难的道路往往会越走越轻松。

你能越早训练自己和自己所爱的人成为金钱的主人，结果就会越好。金钱是一种强有力的力量，不幸的是，大多数人们用金钱的力量来对付自己。如果你的财商很低，金钱就会比你更精明，它会从你身上溜走。如果你没有金钱精明，你就将为之工作一生。

推而广之，涉及到金钱、爱情、幸福、销售以及合同等等，人们都应记住必须为自己需要的东西首先付出，然后才能得到加倍回报。

每当我感到人们不对我微笑时，我就开始笑着对人问好，然后，非常神奇地，似乎我周围突然多出了许多微笑着的人。的确，你的世界就是你的一面镜子。

理解这一思想的过程本身就是一种行动。有许多人愿意去做而不愿意思考，也有许多人愿意思考而不愿意去做。我却觉得自己既愿意思考也愿意去做。我喜欢新思想，也乐于付诸行动。

《富爸爸穷爸爸》

穷人只有工资收入和各项支出，没有资产和负责

中产虽然工资收入较高，但有部分负债支出

富人有较多的资产，基本没有负债

37、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

摘抄

选择不同，命运也不同。

钱是一种力量，但更有力量的是有关理财的教育。

富人不为钱工作！

小时候，富爸爸经常教导我和迈克：金钱不是真实的资产。我们惟一的、最重要的资产是我们的头脑。

你知道吗？生活才是最好的老师，大多数时候，生活并不对你说些什么，它只是推着你转，每推一次，它都像是在说：“喂，醒一醒，有些东西我想让你学学”。

假如你弄懂了生活这门大课，做任何事情你都会游刃有余。但就算你不会，生活照样会推着你转。所以生活中，人们常会做两件事：

一些人在生活推着他转的同时，抓住生活赐予的每个机会；而另一些人则听任生活的摆布，不去与生活抗争。他们埋怨生活的不公平，因此就去讨厌老板，讨厌工作，讨厌家人，他们不知道生活也赐予了他们机会。

真正的学习需要精力、激情和热切的愿望。

愤怒是其中一个重要的成份。因为激情正是愤怒和热爱的结合物。愤怒+热爱=激情！（工作得不满意就会产生愤怒，又寻求改变就是热爱）

说到钱，大多数人都希望稳稳妥妥的挣到，他们很少有挣钱的激情，于是只好有没钱的恐惧。

如果你想为钱工作，那就呆在学校里学吧。因为学习为钱工作很容易，特别是当你谈到钱时的第一感觉是恐惧时，学习为钱工作就更容易了。可学习怎样使钱为你工作却要难得多。正是出于恐惧心，人们大多害怕失去工作，害怕付不起帐单，害怕遭到火灾，害怕没有足够的钱，害怕挨饿，大多数人期望得到一份稳定的工作。为了寻求稳定，他们会去学习某种专业或做生意，拼命地为钱工作，大多数人成了钱的奴隶，然后把怒气对准他们的老板。

大多数人希望有一份工资收入，之所以会这样是因为他们有恐惧和贪婪之心。

先说说恐惧感：

没钱的恐惧会刺激我们努力工作，当我们得到报酬时，贪婪或欲望又开始让我们去想所有钱能买到的东西，于是就形成了一种模式。

起床——上班——付帐——再起床——再上班——再付帐。。。他们的生活就是在无穷尽地为这两种感觉而奔忙，恐惧和贪婪。

他们害怕没有钱，不愿面对没钱的恐惧，对此他们作出了反应，但不是用他们的头脑。

正是因为如此，他们不去分辨真相，不去思考，只是对感受做出反应。他们感到恐惧，于是去工作，希望钱能消除恐惧，但钱不可能消除恐惧。于是，恐惧追逐着他们，他们只好又去工作，希望钱能消除恐惧，但还是无法摆脱恐惧。

恐惧使他们落入了陷阱，挣钱——工作——挣钱，希望有一天能消除恐惧。

但每一天他们起床时，就会发现恐惧又同他们一起醒来了，恐惧使成千上万的人彻夜难眠，忧心忡忡。所以他们又起床去工作了，希望薪水能杀死那该死的恐惧。

钱主宰着他们的生活，他们拒绝去分辨真相，钱控制了他们的情感和灵魂。

让我们来谈谈另一种感情：欲望

《富爸爸穷爸爸》

有人把它称之为贪婪，但我宁可用欲望。希望一些东西更好，更漂亮，更有趣或更令人激动，这是相当正常的。

所以，人们总是为了实现欲望而最终变成是为了钱而工作。

富人也是如此。

事实上，许多人致富并非出于欲望，而是出于恐惧，他们认为钱能消除那种没有钱，贫困的恐惧。所以他们积累了很多的钱，可是他们发现恐惧感更加强烈了，他们更加害怕失去钱。

那穷人是不是要快活些？

我可不这么认为。闭口不谈钱就像依赖钱一样是一种心理疾病。

人需要有感情，它使我们真实，感情这个词表达着行动的动力。

真实地看待你的感情，以你喜欢的方式运用你的头脑和感情，而不是与自己作对。

别对我的话担心，它会让你受用一生。好好观察你的感情，别急于行动。

大多数人不懂得是他们的感情代替了他们的思想，感情是感情，你还必须学会独立思考。

举一个例子：当一个人说“我得去找份工作”，这就很可能是感情代替了思考。比如说吧，如果人们害怕没有钱花，就立刻去工作，然后挣到了钱使恐惧感消除。这样做似乎很对，可一旦这样理解，他就不会去思考这样一个问题，“一份工作能长期解决你的问题吗？”

依我看，答案是不能。尤其从人的一生来看更是如此。工作只是试图用暂时的办法来解决长远的问题。

如果你们不先控制恐惧和贪婪，即使你们有钱，也只不过是高薪的奴隶而已。

造成贫穷和财务问题的主要原因是恐惧和无知，而非经济环境、政府或富人。

从现在开始，最重要的是运用这些感情为你们的长期利益谋利，别让你们的感情控制了思想。

“你的意思是，当时在我脑海中的那些棒球手套，糖果和玩具的影像就像那驴子面前的胡萝卜一样喽？”“不错。当你长大后，你的玩具会变贵，会变成要给你的朋友留下深刻印象的汽车、汽艇、大房子。恐惧把你推出门外，愿望又招唤你回去，诱惑你去触礁，这就是陷阱。”

“那答案是什么呢？”

“强化恐惧和欲望是无知的表现，这就是为什么很多有钱的人常常会担惊受怕。”人生实际上是在无知和幻觉之间的一场斗争。

一旦一个人停止寻求知识和信息，就会变得无知。因此，人们需要不停的与自己作斗争，是通过学习打开自己的心扉，还是封闭自己的头脑？

为钱工作，以为钱能买来快乐，这也是残酷的。半夜醒来想着许多的帐单要付是一种可怕的生活方式。以工资的高低来安排生活不是真正的生活。这些都是残酷的，别让钱支配你们的生活。

学会让感情跟随你们的思想，而不是要让思想跟着你们的感情。

当你们在我用更多的钱诱惑你们时，你们抵制住了感情，你们就又一次进行了思考而不是任由感情控制你们。这是第一步。让感情跟着思想走。

走进我们的恐惧，直面我们的贪婪、弱点和缺陷。这条路就是用心去确定你的思想。确定怎样思考而不是对情感作出反应。

我们怎样才能做到这点？

我会教你们三思而后行，而不是条件反射式地行动。

工作只是面对长期问题的一种暂时的解决办法。钱控制了他们的生活，或者说是钱的无知或恐惧控制了他们的生活。他们的思想由他们的感情控制着，而不是由他们的头脑。

看见别人看不见的。

你们会看见别人看不见的东西，机会就在你们眼前。大多数人看不见这种机会是因为他们忙着寻找金钱和安定，所以他们得到的也就有限。

当你们得到一个机会时，你就已经学会了并且会在一生中不断地发现机会。当你找到机会时，我会教你其它的事。学会了这些，你就能避开生活中最大的陷阱，就不会感到恐惧了。

最富有的生意人

我想太多的人仍然过多地关注钱，而不是他们最大的财富——所受的教育。

如果认为钱能解决一切问题，恐怕这些人的日子就会不太好过。

知识才能解决问题并创造财富，不是凭财务知识挣来的钱很快就会消失。

大多数人没有意识到在生活中，不在于你挣了多少钱，而在于你留下了多少钱。

《富爸爸穷爸爸》

我很高兴看到人们越来越富裕，我却仍想提醒一句：“从长期看来，重要的不是你挣了多少钱，而是要看你能留下多少钱，以及能留住多久？”

如果你要去建立帝国大厦，你要做的第一件事就是挖个深坑，打牢基础。如果你只是想在郊区盖个小屋，你只需要6英寸厚的水泥板就够了。大多数的人，当他们努力致富时，总是试图在6英寸的水泥板上建造帝国大厦。

财务基础：

规则一、你必须明白资产和负债的区别，并且尽可能的购买资产。如果你想致富，这一点你必须知识。这就是第一规则，也是仅有的一条规则。

富人获得资产，而穷人和中产阶级获得债务，只不过他们以为那些就是资产。因为人们实际上并不明白资产与负债的区别。

KISS原则，即傻瓜财务原则。Keep It Simple Stupid

是什么造成了观念的混淆了呢？我们非常重视知识这个词，而非财务知识。

定义资产的不该用词语而是数字。如果你不懂数字，你就不能发掘和辨认出资产。在会计上，关键的不是数字，而是数字要告诉你的东西。数字不是词语，但像词语一样，它能告诉你它想要告诉你的事。

如果你想富有，你必须读懂并理解数字。富人得到资产，而穷人和中产阶级得到负债。

收入表常被称为损益表，它常用来衡量收入和支出以及钱进钱出。

资产负债表，它被用来说明资产与负债情况。许多初学经济的人都弄不清收入表与负债表间的联系，而这种联系对与了解它们却是至关重要。

资产就是能把钱放进你口袋里的东西。

负债就是把钱从你口袋里拿走的东西。

如果你想变富，只须在一生中不断地买入资产就行了，如果你想变穷或者成为中产阶级，只须不断地买入负债。正是因为不知道资产与负债之间的区别，人们常把负债当作资产来买进，导致了世界上绝大部分人要在财务问题中挣扎。

第三号秘诀是：“关注自己的事业。”存在财务问题的人经常是一生为别人工作的人，许多人在他们停止工作时就变得一无所有。

学校的问题是经常把你变成你所学专业的人员。

为了财务安全，人们需要关注自己的事业。你的事业围绕着的是你的资产，而不是你的收入。正如以前说过的，第一号规则是要知道资产负债之间的区别，并且去买入资产。富人关心的焦点是他们的资产而其他人关心的则是他们的收入。

大多数穷人或中产阶级财务保守的基本原因在于：“我不能承担风险”，这意味着他们的财务知识匮乏，他们必须依附于工作，他们必须安全运作。

关注你自己的事业并继续你每天的工作。在你花时间并投资建立自己的事业之后，你就准备好去接触那神奇的秘密吧——富人的最大秘密。

财商是由四个方面的专门知识所构成的：

第一是会计，也就是我说的财务知识。如果你想建立一个自己的帝国的话，财务知识是非常重要的技能。

第二是投资，我称为钱生钱的科学。投资涉及到策略和方案，这是右脑要做的事，或者说是创造。

第三是了解市场，它是供给与需求的科学。这要求了解受感情驱动的市场“技术面”。

第四是法律。它可以帮助你有效运营一个进入会计、投资和市场领域的企业并实现爆炸性地增长。

一旦我们离开学校，我们之中大部分人就会意识到，仅仅有大学文凭或好分数是远远不够的。在校园之外的现实世界里，有许多比好分数更为重要的东西，我常常听到人们将这些东西称之为“魄力”、“勇气”、“毅力”、“大胆”、“气势”、“精明”、“勇敢”。“坚强”、“才华横溢”等等。

不管怎么称呼，这都是比学校分数更能从根本上决定人们未来的因素。

为什么必须不厌其烦地提高自己的财商？为什么必须懂得财务知识？对此，我回答说，“就是为了获得更多的选择机会。”

好机会是用你的脑子而不是用你的眼睛看到的。大部分人没办法致富仅仅是因为他们没有在财务上受到训练，因而不能认识到机会其实就在他们面前。

有两种类型的投资者：1.第一种类型也是最普通的一种，即那些进行一揽子投资的人。第二种类型就

《富爸爸穷爸爸》

是那种创造投资机会的投资者。如果你想成为第二种类型的投资者，那么你需要发展三种主要技能，这三种技能是成为财务能手所必要的更高要求。

如何寻找到其他人都忽视的机会。你要用心去发现别人眼里忽视的那些机会。

如何增加资金。一般人只会去找银行贷款，而第二种类型的投资者则知道不找银行就能融资的办法。

怎样把精明的人们组织起来。聪明的人往往会雇佣比自己更聪明的人或与他们一道工作。

风险总是无处不在，要学会驾驭风险，而不是一味回避风险。

对于受过良好教育的爸爸来说，稳定的工作就是一切。而对于富爸爸来说，不断学习才是一切。从长远来看，教育比金钱更有价值。

有一句古老的格言说，“工作的意义就是‘比破产强一点’”。

成功所必要的管理素质包括：1.对现金流的管理；2.对系统（包括你本人、时间及家庭）的管理；3.对人员的管理。

人们经过学习，掌握了财务知识，但在通向财务自由的道路上仍有一些障碍需要克服：

原因之一：对可能损失金钱的畏惧心理。

原因之二：克服愤世嫉俗的心理。“天要塌下来了，天要塌下来了。”。

原因之三：懒惰。忙碌的人常常是最懒惰的人。

原因之四：习惯。我们的生活更多地反映我们的习惯而不是我们所受到的教育。

原因之五：傲慢。傲慢是无知的另一面。

应该怎样开始：

我需要一个超现实的理由：精神的力量。

每天作出自己的选择：选择的力量，这是人们希望生活在一个自由国度的主要原因。

掌握一种模式，然后再学习一种新的模式：快速学习的力量。

首先支付自己：自律的力量。如果说你不能控制自己，就别想着能致富。

给你的经纪人以优厚报酬：好建议的力量。

做一个“印第安给予者”：无私的力量。

资产用来购买奢侈品：集中的力量。

对英雄的崇拜：神话的力量。

先予后取：给予的力量

38、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

《富爸爸穷爸爸》刚刚读过，开启理财人生的开始，也给自己一个全新的头脑，很值得一读。

39、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第13页

“如果你是那种没有毅力的人，你将放弃生活对你的每一次推动。这样的话，你的一生会过得稳稳当当，不做错事、随时准备着当永远不会发生的事情发生时解救自己，然后，在无聊中老死。你会许多像你一样的朋友，希望生活稳定、处世无误。但事实是，你对生活屈服了，不敢承担风险。你的确想赢，但失去的恐惧超过了成功的兴奋，事实是从内心深处，你就始终认为你不可能，所以你选择了稳定。”

40、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

你现在才九岁，就已经有为钱工作的体验了，你只需要把上个月的工作重复50年，就会知道大多数人是如何度过一生的了。

从长远看，重要的不是你挣了多少钱，而是你留住了多少钱，以及能够留住多久。

富人获得资产，而穷人或中产阶级获得负债。只不过他们以为那些负债就是资产。资产就是能把钱放进你口袋里的东西；负债是把钱从你口袋里取走的东西。

《富爸爸穷爸爸》

人们容易混淆他们的职业和事业，他们可以在银行工作，但他们仍应有自己的事业。

大多数穷人和中产阶级财务保守（这意味着他们无法承担风险）的根本原因在于他们没有经济基础，他们必须依附于工作，必须安全运作。

真正的资产是：不需要我到场就可以正常运作的业务，我拥有他们，但由别人经营和管理，如果我必须在那而工作，那它就不是我的事业，而是我的职业了。

41、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第6页

1.只有精通会计和投资才能跳出“老鼠赛跑”的陷阱，可以说这是两个最难掌握的专业。

42、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第8页

我可以去选择一个我想从事的职业，而不是因为某个职业安稳或福利好、薪水高我才去选择它。我将自由地去做我想做的事，去学我想学的东西，而不是那些特定的工作所需要的技巧。如果我学会这些，我就不必像我的大部分同学一样，担心工作稳不稳定和社会保险了。

43、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第2页

一个爸爸希望我努力学习，获得学位，找个工资高的好工作。另一个爸爸则鼓励我学习成为富人，了解钱的运动规律并让钱为我工作。“我不为钱工作”，这句话他说了一遍又一遍，“我要让钱为我工作”。

44、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第19页

真正的资产可以分为以下几类：1.不需要我在场就可以正常运作的业务。如果我必须在那工作，那它就不是我的事业而是我的职业了。2.股票。3.债券。4.共同基金。5.产生收入的房地产。6.票据（借据）7.专利权如音乐手稿专利。8.任何其他有价值可产生收入或可能增值并且有很好的流通市场的东西。

45、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

《富爸爸穷爸爸》摘录

别让钱支配你的生活
让感情跟随思想，而不是思想跟随感情

资产和债务的区别
资产就是能把钱放进口袋里的东西
债务就是把钱从你口袋里取走的东西

了解自己的现金流
关注自己的事业（不是职业）

财商的4部分：
1、会计（财务知识）

- 2、投资（钱生钱）
- 3、了解市场（供求）
- 4、相关法律（了解税收政策）

富人：挣钱 支出 缴税

穷人：挣钱 缴税 支出

财务高手的3个技能：

- 1、如何寻找其他人都忽视的机会
- 2、如何增加资金
- 3、怎样把精明的人们组织起来

成功所必要的管理素质：

- 1、对现金流的管理
- 2、对系统（包括本人、时间及家庭）的管理
- 3、对人员的管理

无法拥有充裕的资产原因：

- 1、恐惧的心理
- 2、愤世嫉俗
- 3、懒惰
- 4、不良习惯
- 5、自负

开发才能（财务）10步骤：

1、 我需要一个超现实的理由——精神的力量
给自己一个强有力的理由或目标

2、 每天作出自己的选择——选择的力量
武装头脑、投资前先学会相关的知识

3、 慎重地选择朋友——关系的力量
不听胆小的人说话，不盲目从众

4、 掌握一种模式，然后再学习一种新的模式——快速学习的力量
你学习什么，就会成为什么样的人。
具有快速学习的能力

5、 首先支付自己——自律的力量
现金流量管理、人事管理、个人时间管理
不要背上数额过大的债务包袱
利用外在压力激励自己挣更多的钱

6、 给你的经纪人以优厚的报酬——好建议的力量
不要吝啬不及你投资收益零头的那点钱

7、 做一个“印第安给与者”——无私的力量
投资多久可以收回成本？回报率如何？

8、资产用来购买奢侈品——集中的力量
利用“想得到”的力量去投资获得汇报

9、对英雄的崇拜——神话的力量
了解和学习英雄，会使投资看上去容易一些

10、先予后取——给与的力量
想要获得就先给与

46、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

1. 我逐渐意识到富人之所以越来越富，穷人之所以越来越穷，中产阶级之所以总是在债务泥潭中挣扎，其主要原因之一在于他们对金钱的观念不是来自学校，而是来自家庭。我们中的绝大多数人是从父母那里了解钱是怎么回事的。

【这个大概也是为什么父母是当官的孩子、经商的孩子和教师的孩子感觉不一样了吧！】

2. 据我所知，迄今为止，在美国的学校里仍没有真正开设有关“金钱”的基础课程。学校教育只专注于学术知识和专业技能的教育和培养，却忽视了理财技能的培训。

3. 我认识到一个人的观念对其一生的巨大影响力。例如，一个爸爸爱说“我可付不起”这样的话，而另一个爸爸则禁止用这类话，他会说：“我怎样才能付得起呢？”这两句话，一个是陈述句，另一个是疑问句，一个让你放弃，而另一个则促使你去想办法。那很快就致富的爸爸解释道，说“我付不起”这种话会阻止你去开动脑筋想办法；而问“怎样才能付得起”则开动了你的大脑。

47、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

其实很久以前就像入手一个Kindle，虽然我不爱读书，但是我对跨时代的产品一直有一种追求感，亚马逊的Kindle正是这样一种产品。最近国行的推出让我下决心买了一台。

之前一直讨厌读书，因为觉得书本太过于陈旧。互联网的发展让我相信只要所有东西都是借助互联网去搜索，和其他人一样过多的依赖互联网已经成为我们这代人的通病了。但是其实从根本来说我一直喜欢书籍，不是因为他的内容，而是他给人的感觉。所以我从来不卖书不扔书，更会时不时的买一些书。

既然购买了Kindle，就不能浪费资源。平时很节省的我就开始研究起来，这便读到了《富爸爸穷爸爸》这本书。

看完了书的开头可以说是震惊，描述的事实是那么的真切容不得我一丝的反驳。书里阐述的现实就像一面镜子，照出了我们这一代人的历程一般。大人们教导我们：“要好好学习，才能考上好大学才能有钱”，于是我们努力学习挤过了独木桥进入了大学的殿堂。但是等我们大学毕业了面对庞大的毕业生和仅有的职位微薄的薪水，我们感受到了巨大的心理落差。这时候大人们又说你是没有经验，需要增加职业技能。我们又去考证接受微薄薪水期盼着通过自己的能力去改变一切。就这么又过了几年，当你发现你手上的证书变多了，可能也许换了不少单位了。但是薪水依旧跟不上GDP，钱包永远是紧迫的。一些人选择了认命，就这样吧反正也差不多了。还有一些人选择更加努力工作结果就出现了最近议论很多的一个现象“年轻人过劳死”。

其实我们都错了，我们都在做一个梦，一个社会一个大人给我们的梦。梦想着靠勤劳的双手发家致富，靠学历经验驰骋职场，靠敬业心态走完一生，靠社保福利安逸养老。如果这个经验放到几十年前可能还是有用的，在如今的年代真得是OUT了。我们只不过跳入了驴与胡萝卜的游戏中，我们的梦就是那根胡萝卜，而我们就是那头蠢驴。越来越多的现象反应这是不可能的了，比如社保基金缺口未来国家养活不了那么多的老人。

就说说我自己吧，进入了一家国企，有着光鲜的职位，拿着差不多的工资，每个月入不敷出，房

《富爸爸穷爸爸》

价的疯涨已经让整个家庭压力巨大。干了多少年了还是依旧这么多工资，最重要没有提升的空间没有上升的通道。身边一个刚来的实习小同志不到一个月就到总公司任职了，工作态度和表现我就不想多说了，上班吃零食迟到早退是正常的。总之吧我经常在反思还留在这里浪费我的青春年华干什么。但是我和书里的那些人一样，我恐惧，我贪婪。所以我永远也跳不出这一个怪圈。明明知道我不能在继续下去了却还在苟活着。

我想过了这段关键的日子确实是我该考虑的时候了，因为恐惧而继续那只会一辈子活在恐惧中。命运得掌握在自己手中。

48、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第20页

而富有的人会告诉孩子，你要学着成为一个富人，了解钱的运动规律，让钱为我工作，然后不断的用事实帮助他们巩固这样的话。

富人会不断的问自己，我怎样才能付得起，他们总是在不断的想办法解决问题，于是长期以往，富有的人越来越会操控金钱，理财能力越来越强，

穷人会告诉别人，“我不富有应为我有孩子”。富人会告诉孩子，“我必须富有，应为我有孩子。”
穷人会告诉孩子：“涉及钱的时候要小心，别去冒险”。富人会告诉孩子：“要学会管理风险”

穷人告诉孩子，我永远不会成为富人，却希望孩子有着这样的梦想，但是却不能交给他任何方法。

富人告诉孩子，我是一个富人，富人不会这么做，即使受到严重的经济挫折，他会告诉自己，破产和贫穷的区别在于，破产是暂时的，贫穷是永久的。

穷人希望孩子努力学习，获得比自己更高的学历，找到工资高的好工作。去当律师，会计师，或者去商学院读MBA。去认识很多有钱的人。

富人鼓励孩子成为富人，并教他如何能够去什么是真正的学习，是生活，是经历，激情和热切的愿望。他们永远不会像穷人和学校一样教孩子，他会让孩子从生活中学会思考，体验。

富人知道商学院培养的是精于计算的人，可他们根本不懂如何做生意。他们只会看数字，解雇员工并且把生意搞糟。这就是为什么读了MBA的人大多数都是公司的中高层管理。因为他们只会降低成本，提高价格，而富人需要利用这些人自己创造更多的财富。这就是为什么穷人越来越穷，富人越来越富。

穷人把时间都放在学习和工作，最终是为富人创造更多的财富。而富人把时间都用在动脑筋去创造自己的事业。去找到更多的人为自己创造财富。

49、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第1页

要学会管理风险

信奉完全的经济自立

提倡竞争

另一个爸爸则鼓励我学习挣钱，去了解钱的运动规律并让这种运动规律为我所用。“我不为钱工作”，这是他说了一遍又一遍的话，“钱要为我工作。”

《富爸爸穷爸爸》

光想不干的原因是绝大部分人接受学校教育后却没有掌握钱真正的运转规律，所以他们终生都在为钱而工作。

第一课富人不为钱工作 第二课为什么要教授财务知识 第三课关注自己的事业 第四课税收的历史和公司的力量 第五课富人的投资 第六课不要为金钱而工作

大多数人认为世界上除了自己外，其他人都应该改变。让我告诉你吧，改变自己比改变他人更容易。

穷人和中产阶级为钱而工作，富人让钱为他们工作

真正的学习需要精力、激情和热切的愿望。愤怒是其中一个重要的成分，因为激情正是愤怒和热爱的结合物。

学习怎样让钱为你所用将是一个漫长的、不断学习的过程，或许会持续一生。大多数人上了四年大学后，教育也就到头了，可我知道我会一辈子去研究钱这东西，因为我研究得越深，知道的东西也就越多。大多数人从不研究这个题目，他们去上班，挣工资，然后去开销，总也不明白为何老被钱所困扰，于是以为多点钱就能解决问题，却几乎没有人意识到缺乏财务知识才是他们真正的问题所在。

你们正在学习一生中最重要的课，你们应该学会思考。

他知道每个人都有可以被击中的弱点，也知道每个人都有一种强大、坚定、无法用金钱收买的精神。问题在于哪一部分更强大。他在一生中考验了成百上千的人，每次的招工面试都是一番考验

人生实际上是在无知和幻觉之间的一场斗争。

学会让感情跟随你的思想，而不要让思想跟着你的感情。

富人知道钱是虚幻的东西，就像驴子的胡萝卜一样。

你们会看到别人看不见的东西，机会就在你面前。大多数人看不见这种机会因为他们忙着寻找金钱和安定，所以他们得到的也就有限。当你看到一个机会时，你就已经学会了并且会在一生中不断地发现机会。当你找到机会时，我会教你其他的事。学会了这些，你就能避开生活中最大的陷阱，就不会感到恐惧了。

关键的一点是：我们今天生活所处的时代比过去更加不安定，我想在未来25年中会有更多的兴衰起落，这是那些人曾经面对过的。我想太多的人仍然过多地关注钱，而不是他们最大的财富——所受的教育。如果人们灵活一些，保持开放的头脑并不断学习，他们将在这些变化中一天比一天富有。如果认为钱能解决一切问题，恐怕这些人的日子就会不太好过。知识才能解决问题并创造财富，不是凭财务知识挣来的钱很快就会消失。

富人获得资产，而穷人和中产阶级获得债务，只不过他们以为那些就是资产”。

简言之，是害怕与别人不同，结果阻碍了人们去想新办法来解决问题。

大多数人的财务困境是由于随大溜，简单地跟从其他人所造成的。因此我们都需要不时地照照镜子，去相信我们内在的智慧而不仅仅是恐惧。

正确的做法应该是怎样的呢？如果一对年轻夫妇早点在他们的资产项中多投些钱，以后几年他们就会

《富爸爸穷爸爸》

过得轻松些，尤其是他们准备把孩子送人大学的话。因为资产项中的投资会使他们的资产不断增加，自动弥补支出。而先投资买下一所大房子的做法只不过是取得抵押贷款以支付不断攀升的开支，其结果不过是拆了东墙补西墙。

最重要的规则是弄清资产与负债之间的差别。一旦你明白了这种差别，你就会尽力去只买入能带来收入的资产，这是你走上致富之路的最好办法。不断地这样做，你的资产就会不断增加。同时还要注意降低你的负债和支出，这会让你有更多的钱投入资产项。很快，钱会多到可以让你进行一些投机性的投资了，这些投资能产生从100%到无限的回报，5000美元的投资很快就能翻到1百万或更多。这种中产阶级称为“太冒险”的投资实际上并无风险，只是因为你缺乏某些很重要的财务知识而不知道究竟该怎样去看待这些投资机会。只要你拥有足够的财务知识，你就不必害怕去“冒险”。

我的下个目标是从资产中得到多余现金再进行投资。流入资产项的钱越多，资产就增加得越快；资产增加得越快，现金流入得就越多。只要我把支出控制在资产所能够产生的现金流之下，我就会变富，就会有越来越多除我自身劳动力收入之外的其他收入来源。

请记住下面这些话：富人买入资产；穷人只有支出；中产阶级买他们以为是资产的负债。

第三号秘诀是：“关注自己的事业。”存在财务问题的人经常是一生为别人工作的人，许多人在他们停止工作时就变得一无所有。

只有你把增加的收入用于购买可产生收入的资产时，你才能获得真正的财务安全。大多数穷人或中产阶级财务保守的基本原因在于：“我不能承担风险”，这意味着他们的财务知识匮乏，他们必须依附于工作，他们必须安全运作。

关于钱，最妙的是能让它一天24小时地工作并且为你的几代人服务。记住：作个努力工作的雇员，确保你的工作，但要不断构筑你的资产项。

真正的资本家则利用他们的财务知识逃脱了。他们借助于公司的保护逃避税收。公司的确保护富人，但是许多从未建立过公司的人却不明白这个道理，因为公司并不一定是一个真正的实体，公司可以只是一些符合法律要求的文件，在政府注册后就被放在了律师的办公室里。公司并不意味着要有刻着公司名称的大楼、厂房和雇员，它可以只是一个没有灵魂的法律实体，但富人的财富在这里得到保护。一旦所得税法被通过，成立公司就会流行起来了，因为企业所得税率低于个人收入所得税率。此外，公司的某些支出可以在税前获得抵减。

我极力劝说学生们学着去冒险，去勇敢地发挥才能，把畏难情绪转化成动力和智慧。

我的全部哲学就是把“种子”播在我的资产项下，这是我的公式。我从小额开始播种，有些长成了，有些则没有。

成功所必要的管理素质包括：1.对现金流的管理；2.对系统（包括你本人、时间及家庭）的管理；3.对人员的管理。

仅掌握财务知识的人很多时候仍然不能拥有充裕的资产项目，其主要原因有五个：1.恐惧心理；2.愤世嫉俗；3.懒惰；4.不良习惯；5.自负。

如果你讨厌冒险，对金钱损失感到担心，就早点动手积累属于你的金钱。

如果你没有什么资金而又想致富，你首先必须“集中”于一点，而不是追求“平衡”或者说是“分散风险”。那些成功者，在最初并不是追求“平衡”的，追求平衡的人只会在原地踏步而不会前进。要

《富爸爸穷爸爸》

取得进步，你就必须先做到“不平衡”，并注意你怎样才能使自己不断取得进展。

在积累财富的过程中，最困难的事情莫过于坚持自己的选择而不盲目从众。

如果一项大交易被列在投资杂志的头一页，在多数情况下此刻去做这种交易恐怕为时已晚，这时，你应该去寻找新的机会了。就像我们通常所说的那样：“还会有另一拨”。人们总是匆匆忙忙去赶已经过去的那一拨时，往往又会被新的一拨淘汰出局。

明智的投资者往往购买一项不太流行的投资，他们懂得盈利是在购买时就已获得，而不是在出售时获得的，他们会耐心地等待时机实现投资增值。正如我所说，他们并不计较市场时机，就像一位冲浪者，他们时刻等待着下一个大浪来将他们高高托起。

简单地说，那些不太自信、对财务压力忍耐性差的人永远不会成为富人。正如我说过的那样，我从富爸爸那里学到了一条经验：“生活推着你转”。生活之所以推着你转，不是因为驱使你的人很厉害，而是因为你个人缺乏自我控制和纪律性。那些缺乏内在坚毅的人往往会成为那些自律性很强的人的牺牲品。

生活应当是快乐的，如果你唤醒自己的财务天赋，你就有机会拥有很多人生中美好的东西：致富并不以牺牲舒适生活为代价地支付账单。这就是财商。

50、《富爸爸穷爸爸》的笔记-第4页

在这个世界里会消费将比会储蓄更重要

《富爸爸穷爸爸》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com