

《市场分析》

图书基本信息

书名：《市场分析》

13位ISBN编号：9787514101348

10位ISBN编号：7514101349

出版时间：2010-12

出版社：经济科学出版社

页数：532

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《市场分析》

内容概要

《市场分析(第2版)》系统介绍了市场分析的基本内容,包括市场基本理论、市场调查、市场预测、产品分析、销售管理分析、消费者购买行为分析、宏观环境因素分析、不同类型市场的分析。《市场分析(第2版)》主要有以下几个方面的特点:一是内容全面,尽可能全面地介绍市场分析所涉及的内容;二是分析方法具有更强的可操作性,即在介绍有关分析方法的同时,在每一章都结合本章的理论方法设计了案例分析,使读者更容易理解;三是新颖性,在编写《市场分析(第2版)》的过程中,编者吸收了许多市场分析的最新成果;四是突出定量分析方法的应用,注意定量方法在市场分析中的作用;五是加强了与其他学科理论的交叉联系。

《市场分析(第2版)》可作为高等学校经济管理类专业的专业课教材,也可供社会读者阅读。

《市场分析》

书籍目录

第一篇 总论 第一章 市场分析导论 第一节 市场分析的研究对象和内容 第二节 市场分析的研究方法 第三节 市场分析与相关学科的关系 第四节 市场分析在企业经营决策中的作用 [案例分析]施乐——昔日巨人如何被佳能打败 [复习思考题] 第二章 市场概述 第一节 市场与市场类型 第二节 市场细分 第三节 目标市场选择 [案例分析]细分市场类型,推动双汇发展 [复习思考题] 第二篇 市场分析基础理论篇 第三章 市场调查 第一节 市场调查概述 第二节 市场调查策划 第三节 市场调查方法 第四节 市场调查问卷的设计 第五节 数据资料的整理与分析 第六节 市场调查报告的撰写 [案例分析]市场调查的成与败——润妍洗发水 [复习思考题] 第四章 市场预测 第一节 市场预测概述 第二节 定性预测法 第三节 定量预测法 [案例分析]非常规的预测:多来诺比萨饼和五角大楼 [复习思考题] 第三篇 市场分析技术篇 第五章 产品分析 第一节 产品分析的基本指标 第二节 市场占有率分析 第三节 产品用户分析 第四节 产品价格分析 第五节 产品广告分析 第六节 新产品开发可行性分析 第七节 产品定位分析 第八节 产品生命周期分析 [案例分析]皇朝衰落——摩托罗拉沉沦历程之产品分析 [复习思考题] 第六章 销售管理分析 第一节 销售人员业绩分析 …… 第四篇 市场宏观分析篇参考文献第1版后记第2版后记

版权页：插图：从上述市场分析发展的简要历程可以看出，市场分析的概念有广义和狭义之分。狭义的市场分析就是市场调查研究。它是以科学方法收集消费者的购买和使用商品的事实、意见、动机等相关材料，并予以研究分析的手段。而广义的市场分析就是对商品或劳务、从生产者到消费者或用户这一过程中全部商业活动的资料、情报和数据，作系统的收集、记录、整理和分析，以了解商品的现实市场和潜在市场的过程。因此，广义的市场分析不仅是单纯研究购买者或用户的心理和行为，而且还对各种类型的市场营销活动的所有阶段加以研究。本书所讲的市场分析指的是广义市场分析。市场分析的研究对象是整个市场，这个对象可以从纵横两个角度去考察。从纵向角度看，市场分析要研究从生产者到消费者的所有商业活动，揭示生产者和消费者各自在从事市场活动中的行为和遵循的规律。无论是生产者还是消费者，在其从事市场活动中都必须既要了解自己，又要认识对方。生产与消费是一对矛盾，它们在整个市场活动中达到对立的统一。生产者和消费者只有按照其固有的规律行事，才能成为把生产和消费有机统一起来的桥梁。从横向角度看，在现代市场经济体制中，市场活动是一个全方位的活动。一方面，不同的国家和地区由于受其政治、文化等方面的影响，它们的市场活动是有差异的，因此，市场分析必须揭示这些市场活动的特点和规律。另一方面，即便是同一市场活动的主体，由于各种不同市场的交互作用，它们活动的内容是极为广泛的，也就是说，市场的类型有多种多样，各种不同类型的市场的特点和运行规律，就成了市场分析的又一重点的研究对象。总之，市场分析的研究对象是极为广泛和复杂的，广泛性和复杂性是市场分析研究对象的重要特点。

《市场分析》

编辑推荐

《市场分析(第2版)》：面向21世纪教材立项课题。

《市场分析》

精彩短评

- 1、内容详实，例子丰富
- 2、文章挺好的
- 3、内容有点啰嗦。
- 4、专业性较强，看起来有点吃力。
- 5、内容挺一般的。
- 6、需要对市场有敏锐的感知能力，这是必要的技能

《市场分析》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com