

《国际贸易实务》

图书基本信息

书名：《国际贸易实务》

13位ISBN编号：9787560950679

10位ISBN编号：7560950671

出版时间：2009-2

出版社：华中科技大学出版社

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《国际贸易实务》

前言

随着经济全球化、信息化的日益发展和对外贸易规模不断扩大以及外贸经营主体的转型，我国更多的企业开始走向国际市场进行生产和经营活动，同时新的国际贸易规则和国际贸易惯例不断地被修订和更新，我国对实战型的国际贸易专业人才需求日益迫切。因此，在如何适应企业发展的实际需要、加强理论与实际的联系以及突出实践性教学环节等方面，对高等院校的教学工作提出了更高的要求。

“国际贸易实务”课程是国际经济与贸易专业的一门专业主干课，也是经济管理类专业的专业课程。它涉及知识面广，中间环节多，具有涉外活动的特点，是指导国际贸易实际工作的综合性应用科学。这门课程的主要任务是系统介绍和具体说明国际货物买卖实际操作的程序、做法，以及有关的法律、法规和国际贸易惯例。本书编写定位于专业技能入门基础课，通过常见的案例，用简单易懂的语言和简明图表，展示国际贸易业务活动中的基本概念、重要知识点，突出基本知识点的运用，每章内容中包含较多启发性思考题，以激发学生的学习兴趣。在内容编排上，吸取已有经典教材的优点，围绕国际贸易合同的条款、洽谈及履行，突出基本概念、基础知识的系统讲解，注重本课程内容和后续各专业课程内容之间的联系，贯穿“突出贸易条款如何运用，夯实专业基础”的教学理念，为后续各课程的学习留下空间。本书的编写是在多年的实践和教学基础上，密切联系实际工作中出现的问题，借鉴了大量的国内外最新教材和许多专家的研究成果编撰而成。

《国际贸易实务》

内容概要

《国际贸易实务》编写定位于专业技能入门基础课，通过常见的案例，用简单易懂的语言和简明图表，展示国际贸易业务活动中的基本概念、重要知识点，突出基本知识点的运用，每章内容中包含较多启发性思考题，以激发学生的学习兴趣。在内容编排上，吸取已有经典教材的优点，围绕国际贸易合同的条款、洽谈及履行，突出基本概念、基础知识的系统讲解，注重本课程内容和后续各专业课程内容之间的联系，贯穿“突出贸易条款如何运用，夯实专业基础”的教学理念，为后续各课程的学习留下空间。《国际贸易实务》的编写是在多年的实践和教学基础上，密切联系实际工作中出现的问题，借鉴了大量的国内外最新教材和许多专家的研究成果编撰而成。

“国际贸易实务”课程是国际经济与贸易专业的一门专业主干课，也是经济管理类专业的专业课程。它涉及知识面广，中间环节多，具有涉外活动的特点，是指导国际贸易实际工作的综合性应用科学。这门课程的主要任务是系统介绍和具体说明国际货物买卖实际操作的程序、做法，以及有关的法律、法规和国际贸易惯例。

《国际贸易实务》

书籍目录

导论第一章 国际贸易术语第一节 国际贸易术语概述第二节 主要贸易术语解释第三节 其他贸易术语解释与贸易术语选用第二章 交易磋商与国际货物买卖合同的订立第一节 交易磋商第二节 国际货物买卖合同订立第三章 商品品名、品质、数量和包装第一节 品名、品质第二节 商品数量第三节 商品包装第四章 国际货物运输第一节 海洋运输第二节 铁路运输第三节 国际航空货运第四节 集装箱运输和国际多式联运第五节 大陆桥运输和“OCP”运输第五章 国际货物运输保险第一节 海上货物运输保险保障范围第二节 我国海洋运输货物保险的险别第三节 伦敦保险协会海洋运输货物保险条款第四节 陆、空、邮货物运输保险第五节 海运货物保险投保第六节 出口信用保险第六章 进出口商品价格核算第一节 商品价格的掌握第二节 作价方法第三节 汇率对出口盈亏的影响第四节 佣金和折扣第五节 成本核算第七章 国际结算方式第一节 支付工具第二节 汇付和托收第三节 信用证第四节 各种支付方式的选用第五节 国际保理第八章 商品检验检疫、不可抗力、索赔和仲裁第一节 商品检验检疫第二节 不可抗力第三节 索赔第四节 仲裁第九章 进出口合同履行第一节 出口业务合同的履行第二节 进口业务合同的履行第十章 电子商务与国际贸易第一节 电子商务概述第二节 电子商务在国际贸易中的运用第三节 电子商务与企业国际化经营附录参考文献

章节摘录

(二) 中长期出口信用保险 中长期出口信用保险指相关出口合同的信用期限超过一年以上的保险，主要适用于资本性货物的出口，如机电产品、成套设备以及飞机、船舶这些资本性货物出口往往伴随着技术和劳务的出口，表现为工程项目的承包。这类货物出口合同金额较大，买方通常要求延期付款，由于延期付款时间长，出口商存在着较大的出口收汇风险。按照融资方式不同，中长期出口信用保险分为买方信贷保险和卖方信贷保险。

1, 出口买方信贷保险 出口买方信贷保险是指在买方信贷融资方式下。出口信用机构向贷款银行提供还款风险保障的一项政策性保险。在买方信贷保险中，贷款银行是被保险人，投保人可以是出口商、贷款银行或借款人，一般要求贷款银行直接投保。

出口买方信贷保险承保的范围主要包括政治风险和商业风险。 政治风险包括：债务人所在国家政府或地区颁布法律、法令、命令、条例或采取行政措施，禁止或限制债务人以贷款协议规定的货币向被保险人偿还债务；债务人所在国家或地区颁布延期付款令，致使债务人无法履行其在贷款协议项下的还款义务；债务人所在国家发生战争、革命、政变，暴乱或保险人认定的其他政治事件。

商业风险包括：债务人违约，拖欠贷款协议项下应付的本金和利息；债务人破产、倒闭、解散和被清算。 出口买方信贷保险的承保要求主要体现在对承保项目的选择上。在承保项目的选择上主要考虑以下因素：出口项目符合双方国家法律，且不损害我国国家利益；出口商是在我国注册的具有出口经营权的法人，财务状况良好。对于大型工程承包项目，出口商应具有相关资质和项目经验；出口的商品主要为我国生产的资本性货物，出口的成套设备或机电产品的国产化部分应占产品的70%以上，船舶及车辆类产品的国产化部分不低于50%；商务合同金额在200万美元以上；对于进口商现汇支付比例，船舶产品在交船前不低于合同金额的20%，成套设备和其他机电产品一般不低于合同金额的15%，还款期一般在1年以上，一般机电产品还款期不超过10年，大型项目还款期一般不超过12年，进口国政局稳定，经济状况良好；贷款人和担保人资信在中国出口信用保险公司可接受范围之内；项目的技术和经济利益可行并符合我国的有关政策。

《国际贸易实务》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com