

# 《国际贸易单证》

## 图书基本信息

书名：《国际贸易单证》

13位ISBN编号：9787122052902

10位ISBN编号：7122052907

出版时间：2009-7

出版社：化学工业出版社

页数：309

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《国际贸易单证》

## 内容概要

《国际贸易单证:基础·准则·操作》是作者在国际贸易实际操作中,依据各种单证的业务规格和要求,结合最新的国际惯例(UCP600)及我国的有关政策规定编写而成的。全书共分为国际贸易实务基础与法律问题、单证制作与审核准则、国际贸易实务单证操作实训三大部分,分别阐述了国际贸易中主要外贸单证的种类、内容、缮制方法和常见的信用证条款,并着重介绍了在使用这些外贸单证时的实践经验,注重实用性。同时,《国际贸易单证:基础·准则·操作》还收集了常见的信用证范例和外贸单证式样,并在附录部分加入了外贸单证工作中常用的英语词汇缩写和外贸出口单证实例等内容。

《国际贸易单证:基础·准则·操作》可供外销员、单证员、跟单员等国际贸易相关人员阅读,也可供大专院校相关专业师生参考。

# 《国际贸易单证》

## 书籍目录

第一篇 国际贸易实务基础与法律问题第一章 合同订立及其法律问题第一节 国际货物买卖合同的磋商第二节 国际货物买卖合同的订立第二章 主要国际贸易术语解读第一节 国际贸易术语规则第二节 国际贸易中的主要贸易术语解释第三节 其他贸易术语的含义第三章 货物描述条款第一节 国际货物买卖的品名和品质第二节 国际货物买卖的数量第三节 国际货物买卖的包装第四章 价格条款第一节 作价方法第二节 佣金和折扣的计算第三节 合同中的价格条款第五章 运输条款第一节 合同的装运条件第二节 海运提单第三节 其他运输单据第六章 保险条款第一节 海上风险、损失和费用第二节 我国海运货物保险条款第三节 英国伦敦保险协会海运货物保险条款第四节 买卖合同中的保险操作第七章 支付条款第一节 国际贸易的结算票据第二节 汇款和托收第三节 信用证第四节 银行保证函第五节 合同中的支付条款第八章 检验与索赔条款第一节 货物的检验检疫第二节 争议和索赔第九章 货物买卖合同的履程序第一节 出口合同履行的基本程序第二节 进口合同履行的基本程序第二篇 单证制作与审核准则--UCP相关条款释义一、一般性条款二、信用证的种类及汇票三、银行的责任四、信用证的通知与修改五、单据的审核六、相符交单及不符点的处理七、发票的制作与审核准则八、原产地证的制作与审核准则九、海运提单的制作与审核准则十、多式联运单据的制作与审核准则十一、保险单据的制作与审核准则十二、信用证的金额、单价与数量十三、部分装运和分批装运十四、可转让信用证第三篇 国际贸易实务单证操作实训实训一 建交函写作一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训二 出口报价核算一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训三 草拟发盘函一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训四 出口还价核算一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训五 拟写还盘函一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训六 出口成交核算一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训七 出口合同签订一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训八 审核信用证一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训九 修改信用证一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训十 托运订舱一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训十一 出口报关一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训十二 投保装船一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训十三 出口单据制作一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训十四 单据审核一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例实训十五 出口业务善后一、实训目的和要求二、实训提示三、相关基础知识四、实训案例附录附录一 跟单信用证统一惯例(UCP600)中英文对照附录二 SWIFT MT700、MT701和MT707的代号说明附录三 信用证参考例附录四 销售合同参考例参考文献

## 章节摘录

第一篇 国际贸易实务基础与法律问题 第一章 合同订立及其法律问题 国际货物买卖关系是一种商业合同法律关系。买卖合同中对买卖双方权利与义务的规定，是货物买卖得以顺利进行的法律基础。世界上多数国家对合同问题一般都制定有专门的合同法，然而因为立法的背景及宗旨有所区别，导致对一些相同问题做出不同的规定。为统一有关法律问题，联合国1980年制定了《国际货物买卖合同公约》，来规范国际货物买卖行为。这些法律为我们处理国际货物买卖合同关系提供了法律准则。本章介绍国际货物买卖和磋商过程及合同订立的有关法律问题。

第一节 国际货物买卖合同的磋商

一、交易磋商的内容 交易磋商是指交易双方以一定的方式并通过一定的程序就买卖的商品及各项交易条件进行协商，最后达成协议的整个过程。交易磋商的内容，可以涉及买卖合同的各项条款，但主要包括品名、品质、数量、包装、价格、装运、保险、支付以及商检、索赔、仲裁和不可抗力等。实际业务中，并非每次洽商都要把这些条款一一列出、逐条商讨。人们通常制定一个固定格式的合同，而上面提及的商检、索赔、仲裁、不可抗力等条款通常作为一般交易条件印在合同中，只要对方没有异议，就视为取得了一致意见，而把精力放在主要条款的磋商上。

二、交易磋商的程序 进出口交易的磋商通常是通过口头的或书面的方式进行。口头磋商主要指交易双方当面直接协商，或通过电话协商。书面磋商则是通过信函、电报或电传等通讯方式磋商。

# 《国际贸易单证》

## 编辑推荐

在国际贸易中，单证操作是一个实务性很强的工作。《国际贸易单证：基础·准则·操作》可为国际贸易单证操作教学以及从事国际贸易实务的人员提供规范性指导，一方面使读者掌握国际贸易实务的理论和技能，对新版跟单信用证统一惯例的相关规则有一个系统把握，另一方面又能在仿真的国际货物买卖商业环境中，切身体会货物进出口交易的全过程，从而全面系统地掌握规范的交易操作技能和单证的制作方法。

# 《国际贸易单证》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)