

《出口业务经理笔记》

图书基本信息

书名：《出口业务经理笔记》

13位ISBN编号：9787561828755

10位ISBN编号：7561828756

出版时间：2009-3

出版社：天津大学出版社

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《出口业务经理笔记》

内容概要

阅读《出口业务经理笔记》，你将被创业者如火般的激情感动着，你将能了解创业者是如何走向国际贸易经理人的成功之路的。中国加入WTO五年过渡期届满后又走了一年，开放经济已步入快车道，国际现代服务业在960万平方公里的神州大地迅猛兴起，更多跨国公司抢滩中国市场，逐鹿东方，机遇就在你的面前——你准备好了吗？你想从国际贸易成功经理人的最新业务笔记中学两招吗？

《出口业务经理笔记》

书籍目录

题记第一回 挣脱羁绊 独闯深海游弋第一节 满怀豪情志忑心第二节 叔叔引领进香江第三节 注册香港谋自由附件如何在英属维尔京群岛(BVI)注册海外离岸公司第二回 择人之长 组建公司团队第一节 应者踊跃选谁好第二节 素质之基须夯实第三回 深入研讨 用好贸易政策第一节 配额管理重数量第二节 许可管理靠颁证第三节 检验管理把质量第四节 普惠管理巧利用第五节 海关管理保主权第六节 外汇管理促平衡第七节 税收管理重调节第八节 商标管理维产权附件出口收汇核销管理办法第四回 立体调研 清晰运营规则第一节 全面准确搞调研第二节 稳定适销选货源第三节 国际销售拓渠泉第四节 良好形象质可鉴第五回 舌战群才 智慧赢得财富第一节 知己知彼显谋略第二节 短兵相接讲技巧第三节 商务礼仪是宝典第四节 步步为营订单来附件 东西方文化差异对商务谈判的影响第六回 力透纸背 合同条款详深谙第一节 合同要件严把关第二节 品质条款规范做第三节 数量包装求细节第四节 价格条款说术语第五节 运输保险和检验第六节 支付条款防风险第七节 合同文字禁疏漏第七回 诚实守信 履约见证实力第一节 加方公司开证来第二节 货证船款单单符第三节 商业信用酌情用附件一 出口交易程序图附件二 国际保理通则第八回 百转千徊 闯关取回真经第一节 商场纷争试比高第二节 涉外仲裁优势显附件 中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁规则第九回 网络互联指尖旋转地球第一节 方兴未艾谈构架第二节 世界变平物流盛第三节 泱泱华夏展空间第十回 日新月异 激情燃烧未来附件 UCF 600和UCF 500的差异对比附录一 进出口业务常用词附录二 中外主要船公司简称与缩写一览表附录三 外贸新手差错经典奉献附录四 外贸考试大全一个老手对外贸新人不得不说的八件事刚刚进入公司的职员应该这样做才对后记参考文献

《出口业务经理笔记》

章节摘录

第一回 挣脱羁绊独闯深海游弋 生活周而复始，水泥森林漫无边际。在这座还算有些名气的大都市，每个独立个体都在随着潮起潮落自在悠游！开放的世界点拨着开放的心灵，这个世界到底谁拯救了谁？——几经挣扎之后，我终于拥有了一片属于自己的天空。 第一节 满怀豪情忐忑心 踌躇满志的我，坚定地在这个城市的CBD租到了一处120平方米的办公用房——钢筋水泥森林深处一幢高耸入云的大厦26层上——有了注册在自己名下的国际贸易公司。初出茅庐的我站在自己不算“迷你”的总经理室，一方面享受着公司坐落的优势区位、俯瞰行人的傲视层位带给我的满足；另一方面也承受着硕大外飘落地窗时时刻刻提醒着我在城市创业的压力与无奈：月租6 000元，一次交半年——于是，我咬紧牙关鼓励自己：还行，我能够负担得起！ 通透的格局是职业必需，业务部的大工作间里顺次摆放着四个隔断式办公桌。我还在经理室旁还隔出了一个小会议室。简洁的整体办公环境，庄重的深灰色调，引领我走进创业的未来。怀揣重点大学国际贸易专业毕业证，在国有纺织品进出口公司业务部师傅手下噤若寒蝉了两年的经历，让我带着挣脱羁绊独闯天下的气魄，带着一展自己十六年寒窗才华积淀的豪情，带着实现本人财产原始积累的梦想，当然还有若隐若现的忐忑与踌躇，决定下到深海游弋。

《出口业务经理笔记》

精彩短评

1、 稍显有趣的国际贸易入门书。

2、 从国外回来，再次面临新的选择。上一份工作阴差阳错，本要继续外贸的却做了1年办的地产。但非洲小国的地产和我泱泱大国、战国争雄的地产相比，实在是小巫一个，按级别来讲，我算是“小学没毕业”。

于是决定回归，继续做国际贸易。

上周，老婆看我待职在家、无所事事，建议我到新华书店，于是随手翻到了这边《出口业务经理笔记》。刚看开头，以为是非常实际的一本作者怎样开公司又怎样做外贸的书，看到后来，才发现其内容不外戏与其他外贸知识同类的书。感觉内容多为自己的经历的叙述，有用，可是很多重要的经营细节都没有透露，而且很多知识全部照本宣科，不知道他写这本书的意义何在？讲个故事？实在让人读不下去。

其实，如果作者用心，也有国际贸易的实战经历，是不难写出一本妙趣横生、给人启示、引人深思的好书，可惜，整本书的人物只是为了把国际贸易知识串起来的强硬插入，剩余的还是干巴巴的和其他教科书无异的窝窝头，虽然这些内容很实用，但和书名“经理笔记”相去甚远，给人的反差极大。

此书如“鸡肋”，嚼之无味，弃之可惜。

3、 外贸人的酸甜苦辣，一切在无言中

《出口业务经理笔记》

精彩书评

1、从国外回来，再次面临新的选择。上一份工作阴差阳错，本要继续外贸的却做了1年办的地产。但非洲小国的地产和我泱泱大国、战国争雄的地产相比，实在是小巫一个，按级别来讲，我算是“小学没毕业”。于是决定回归，继续做国际贸易。上周，老婆看我待职在家、无所事事，建议我到新华书店，于是随手翻到了这边《出口业务经理笔记》。刚看开头，以为是非常实际的一本作者怎样开公司又怎样做外贸的书，看到后来，才发现其内容不外戏与其他外贸知识同类的书。感觉内容多为自己的经历的叙述，有用，可是很多重要的经营细节都没有透露，而且很多知识全部照本宣科，不知道他写这本书的意义何在？讲个故事？实在让人读不下去。其实，如果作者用心，也有国际贸易的实战经历，是不难写出一本妙趣横生、给人启示、引人深思的好书，可惜，整本书的人物只是为了把国际贸易知识串起来的强硬插入，剩余的还是干巴巴的和其他教科书无异的窝窝头，虽然这些内容很实用，但和书名“经理笔记”相去甚远，给人的反差极大。此书如“鸡肋”，嚼之无味，弃之可惜。

《出口业务经理笔记》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com