

《策略》

图书基本信息

书名：《策略》

13位ISBN编号：9787543217485

10位ISBN编号：7543217481

出版时间：2010-11-1

出版社：格致出版社，上海三联书店，上海人民出版社

作者：Joel Watson[乔尔 沃森]

页数：317

译者：费方域,赖丹馨

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

前言

博弈论已成为研究中一个非常重要的领域。它是当前在许多学科中对研究人员和教师至关重要的一门方法论，这些学科包括经济学、政治学、生物学以及法律等等。本书在中级水平上对博弈论这门学科及其应用提供了全面的介绍。它主要是为大多数经济系本科教学的高年级博弈论课程设计的。它也适用于那些研究经济学、政治学、法律及商学而需要一本博弈论的实用易读教材的研究生。本书亦可作为那些具有显著博弈论要素的研究生课程的主要或次要的参考书。这本书的设计依照了以下三条标准：1.用适当的篇幅涵盖博弈论的主要论题。这本书覆盖了博弈理论推断的基本概念和思路，及其典型的范例和应用，而不用长篇累牍。整本书可以在一个学期的课程中得到消化。因此，老师不用担心学生们会像阅读绝大多数教材那样粗略地或者跳着阅读这本教材。在内容方面，这本教材的主要创新之处在于，它在讲述理论的过程中结合了对合同的分析。关于合同的研究在前几十年中得到了蓬勃的发展，以我的经验，学生们对这个重要的博弈论论题尤其感兴趣。这本书在中级程度上首次对合同做了重要的讲解，同时又避免了超出标准的博弈论范围。2.避免复杂化的适当的数学语言。这本书并未吝啬严密的数学过程。但是，这本书中的每一个概念及其应用，我都尽可能地用最简单、最直观的模式来解释。换句话说，这本书强调的是简化例子中的严密数学分析，而不是一般模型中的复杂分析。

《策略》

内容概要

《策略:博弈论导论》以通俗的语言和生动的应用串讲了博弈论的经典内容。特别是，具体解释了如何用博弈论来定义和研究合同（完全的与不完全的），并举例说明了法律等制度如何解决三类决策矛盾的问题。

《策略》

作者简介

作者：（美国）乔尔·沃森（Watson.J.）译者：费方域 赖丹馨 等丛书主编：陈昕

书籍目录

1 概述 非合作博弈论 合同及合作博弈论 “博弈”的含义 第一部分 博弈的表述 2 扩展型 其他例子及惯例 习题 3 策略 习题 4 标准型 标准型博弈的经典例子 对标准型的解释 习题 5 信念、混合策略与期望效用 习题 第二部分 静态环境下的行为分析 6 占优与最优反应 占优 第一类决策矛盾和囚徒困境 效率的概念 最优反应 占优策略和最优反应策略的比较分析 习题 7 可理性化与重复占优 第二类决策矛盾 习题 8 定位博弈与合伙人博弈 定位博弈 合伙人博弈：策略互补 习题 9 一致策略与纳什均衡 一致集合 纳什均衡 合伙人博弈的均衡 协调与社会福利 第三类决策矛盾 题外话：行为博弈论 习题 10 寡占、关税、犯罪与惩罚 古诺双寡头模型 伯川德双寡头模型 两国的关税制定问题 犯罪与治安模型 习题 11 混合策略纳什均衡 习题 12 严格竞争博弈与安全策略 习题 13 静态环境下的合同、法律及执行 自由决定情况下的完全缔约 法庭实施违约赔偿情况下的缔约 习题 第三部分 动态环境下的行为分析 14 扩展型表述的细节说明 习题 15 逆向归纳法及子博弈完美均衡 序贯理性与逆向归纳法 子博弈完美 习题 16 产业组织专题 广告和竞争 有限产能模型 动态垄断 通过价格保证实现的高价承诺 习题 17 室内游戏 习题 18 讨价还价问题 讨价还价：价值创造和分配 讨价还价问题的抽象化表述 一个例子 标准的讨价还价解决方案 习题 19 简单的讨价还价博弈的分析 最后通牒博弈：赋予出价人的谈判力 两期轮流出价博弈：赋予耐心者的谈判力 无限期的交替出价博弈 习题 20 具有联合行动的博弈；谈判均衡 联合决策 谈判均衡 例子：高强度激励合同 习题 21 投资、套牢及所有权 套牢的例子 资产所有权 习题 22 重复博弈与声誉 两期重复博弈 无限重复博弈 低贴现的均衡得益集合 习题 23 共谋、贸易协定及商誉问题 动态寡占和共谋问题 国际贸易协定的执行 商誉问题和声誉交易模型 习题 第四部分 信息 24 随机事件与不完全信息 习题 25 缔约的风险与激励问题 风险规避 委托—代理博弈 习题 26 贝叶斯纳什均衡与可理性化解 习题 27 存在不完全信息的交易 柠檬市场 拍卖 习题 28 完美贝叶斯均衡 关于类型的条件信念 序贯理性 信念的一致性 均衡的定义 习题 29 劳动力市场的信号传递及声誉 工作与学校 声誉和不完全信息 习题 附录 A 对数学知识的复习 集合 函数和微积分 概率 B 可理性化的数学知识 占优、最优反应与相关推测 可理性化的构建 习题

章节摘录

插图：这本书对“非合作博弈”进行了相当全面的讲解，在这个框架内，我们可以将策略环境理解为通常字面上博弈（game）的含意。因为名词博弈意味着这样一种环境，其中两个及以上的对手进行才智的比拼，因此游戏中必然存在这样的相互依赖性，也就是一方的最优行为取决于他所相信的对方会采取的行动。我们通常也把博弈和一系列参与人所必须服从的规则联系在一起。比如说棒球，它是以比赛中需要服从的许多成文的规则为特征的：在球场上有多少选手，以及他们可以做什么；如何跑垒算做得分，如何算做出局，如何算做一局结束；如果有球迷干扰比赛的话必须怎么做；等等。再举个例子，休闲游戏大富翁（Monopoly）包括了对比赛规则的正式定义，从采取行动的次序到赢家的确定。规则等同于我们对博弈实际进行情况的一致认同能力，因此对游戏规则的详细规定是正式理论中的一个重要部分。非合作博弈论区别于其他研究策略的理论框架的一个主要特征是：非合作的框架把所有行为人的行动都当成是个别行动（individual actions）。个别行动指的是一个人进行自主决策，而与此策略环境中的其他人无关。因此，确切地说，非合作理论研究的是策略环境中的个别决策问题。这个理论框架并没有排除一个人限制另一个人选择权的可能性；也并非与参与人进行群体决策的情况不相容。在群体决策的情况下，非合作理论模型要求理论学者规定如何做出决策的程序。这个程序包括了规定行为人如何就选择权进行谈判，其中可能有讨价及还价（都视为个别行动）。事实上，其中的任何一个人所做出的每一个决定都可以模型化为个别行为。将行动看作是个别行动也许是在策略环境下将参与人的选择模型化的一种最真实的方法。这也意味着人们必须怎样去研究行为。

《策略》

编辑推荐

《策略:博弈论导论》：当代经济学系列丛书·当代经济学教学参考书系

精彩短评

- 1、 都是很好的书，很多同事看了都觉得有趣。
- 2、 如果要学习博弈论，可以读这本书。
- 3、 别人介绍的，也看过一部分，喜欢就买了。
- 4、 突然想起这本书还没怎么看呢！配合网上博弈论的视频来看是不错的选择！
- 5、 对于看过公开课视频的 这本书完全没啥用呀 罗嗦 没深度 还一堆让人觉得烦的数学符号 序言里还号称 这本书幽默...白白花钱了
- 6、 耶鲁大学公开课推荐的书目，内容不错，配合着网上的公开课一起看，个人推荐跟着公开课边看边学，效果也不错，正在慢慢看中。
- 7、 很好，博弈论指定书目。
- 8、 初学博弈论者，不错的一本书。
- 9、 这是我在耶鲁大学公开课中老师推荐的书，在当当网看到了，很高兴呀，没有犹豫就买了这本书，呵呵，现在书本到手了，略看来一下，真的很不错
- 10、 上课教材，中文版读起来容易一些
- 11、 博弈论。这本书写的超级好~~大家都可以去看看的
博弈论的书我买了很多了。这本较为适中
- 12、 还在学习中，配合公开课很有收获，书的内容很易懂，用博弈理论解释好多生活中的现象
- 13、 真是不错，不过需要一定的基础。
- 14、 它会告诉你 什么叫不可思议 什么叫学无止境
- 15、 耶鲁大学的讲师推荐，很详细，还是得配合着公开课听，不然有些公式不懂，P35-a的题目，那个表格，到底怎么得出 $OA=2$ ，没有参考答案。。。。。
- 16、 书的内容太过简单，只能算一本很初级的入门教材
- 17、 看着书，在听网易公开课，感觉明朗很多
- 18、 刚读，模型清晰
- 19、 好把 我都不记得买过这个书了 在哪呢 苍天啊！！
- 20、 博弈论里还是值得推荐的版本。
- 21、 如题，很好的书。
- 22、 比策略与博弈简单易学，内容还有点不一样，
- 23、 中文译本
- 24、 挺好的书。比杜塔的博弈论难一点额。。。编写的思路也不太一样。觉得不错。
- 25、 估计一般人没有耐心看完
- 26、 书写得不错，有点难懂，如果数学和逻辑不是很好的话
- 27、 本书对合作性和非合作性博弈的基本知识给予了系统性的介绍，并考察了博弈论在若干经济生活中的应用。本书的阅读需要一定的数学知识。
- 28、 公开课教材
- 29、 价格实惠，物流快，活动入手很值
- 30、 希望国人的教育都能如此 理论联系社会
- 31、 好书!质量很好!值得一看!
- 32、 性价比很高，不过这本书内容不是很适合入门者
- 33、 这本书需要智商才能看得懂
- 34、 看了下目录，感觉很不错，里面有我想要的东西，
- 35、 这本书还可以的，要点点数学知识
- 36、 博弈论学习必备
- 37、 配合着网上的公开课视频来看，挺能开阔视野的。
- 38、 内容还好！可以学到一点东西！
- 39、 比较简洁，翻译的也不错
- 40、 略微简单了一些，但是入门足够用了。
- 41、 帮同学买的，同学说还行，物流速度超快.....

《策略》

- 42、理论有点强，但是看着不错，
- 43、要的就是他！经典
- 44、看前还是先复习一下高数
- 45、我们平时，有自己的固定思维，但实际上会有不同的思维个我们选择，只是我们选到最合适的没有。
- 46、把一些基本的关于博弈论的概念都写得很清晰，看完后对博弈论有较深入的了解。
- 47、翻译实在不敢恭维，太僵硬，难以理解，去买原版吧P5一段“利用正确的理论工具，我们可以研究各种情况下的行为，从而更好地理解经济中的相互作用，更一般地，社会中的作用。”用翻译软件复制粘帖的？买这种东西的帐，不值！
- 48、书很好，值得一看！~ ~ ~
- 49、还没看完 是自己不怎么给力啦 呵呵 不过看的部分都觉得不错哈
- 50、这是一本耶鲁大学讲博弈论的老师推荐的，非常好
- 51、和耶鲁大学开放教程博弈论一起看 非常有用，很有体系，也很完整
- 52、很理论的一本书，但读起来并不觉得难以理解，不过可能是译本，未必能完全反映出原作者的精髓 . . . 很好，很喜欢
- 53、这是专业书不是那种大众读物，里面讲到了很多概率论信息论运筹学的东西
- 54、很好完美
- 55、蛮详细的，纸质也好
- 56、有个问题就是哪里有课后题答案。
- 57、开拓思维发散思想十分有效，但是不可深陷一方难以自拔，因为世界并不是简简单单的数理化
- 58、这个是引用率很高、采用范围广泛、口碑也很不错的博弈论教材
我把它作为博弈论与信息经济学的平行参考教材，对国内相对枯燥、单薄的同类教材起到很好的补充
- 59、难度比杜塔的策略与博弈深一些，但是却比杜塔的书更深入，确实值得挑战高难度的人阅读学习
- 60、看耶鲁视频推荐的
- 61、看了一点，不错的书，思路清晰，通俗易懂
- 62、入门书籍，适合研究生用，南大现代经济学老师推荐
- 63、翻了翻，教科书，没办法，想试着了解，要是太深奥或是理论太强也就只能过目，忘不忘那就保不住
- 64、光看时间没有书还是不行的
- 65、虽然是专业用书 但我这个非专业人士看着也很喜欢~
- 66、配合 网络公开课看
- 67、书内容很实用，觉得不错
- 68、替家里人买，挺不错的
- 69、挺好用的，当教材看，模型比较多，唯一可惜的就是排版神马的了。
- 70、入门书。数学公式好多。需要点基础。
- 71、内容充实 易懂。。。不过还是要一定的数学基础
- 72、公开课推荐的教材买来看看
- 73、真心觉得特别好的一本书。但是翻译有的地方看得有点难受。
- 74、读了之后再去看公开课，明白很多。很好的书，就不知杜塔的“策略与博弈”什么时候才有
- 75、很好的书，可以供学习参考。
- 76、表示看完懂的一点，不懂的很多
- 77、人生无时不博弈，工作无处不博弈。这本博弈论导论不错
- 78、耶鲁讲堂教材推荐
- 79、如果想对博弈学有所研究，这本是个不错的选择
- 80、备课常用书籍，不错。但不建议初学者或自学者看，还是比较深奥。
- 81、配合耶鲁大学的博弈论公开课看！希望《策略思维——商界、政界及日常生活中的策略竞争》能早日到货！
- 82、网易公开课的书，买下来看一看
- 83、分析很到位很客观，收获颇多

- 84、内容稍浅，适合做上课用教材
- 85、价格很划算，印刷质地不错，正在看，还没有什么心得。
- 86、字迹清晰，字体大，易读
- 87、博弈论的入门，很有意思
- 88、这本书的作家很给力，写得既通俗又有深度。
- 89、因为开始看耶鲁大学公开课才买这本书，内容比想象中的深奥一些
- 90、美国研究生院学博弈论的教材
- 91、这本书专业性比较强吧，好难看懂，很多数学方面的东西，像课本。
- 92、课上完了算是读完了吧
- 93、这是一本好书哦
- 94、就是还是看不太懂，哭
- 95、一直比较喜欢博弈论这个学科。本书内容秉承美式教学风格，浅显易懂，案例非常多。难度不大。适合入门学习，正如其名，“导论”。同时推荐大家，看看网易公开课的耶鲁大学：“博弈论”。两者结合，事半功倍。PS：要是用英文原版的就好了。
- 96、课本一般吧，外国译著的通病，总感觉言语不清。搭着那个公开课来看。
- 97、还在看，不好说
- 98、耶鲁大学推荐书目，好好看看
- 99、因为想在观看视频时学习博弈论，买这本书作为参考书，书很好，是正版。当当发货速度很快。
- 100、这是一本入门级别的专业教材,读起来稍微轻松.虽然不够深入,但是能有这个水平算不错了,国内的教科书籍差远了.
- 101、是本好书，对于博弈论的爱好者是必读书目

《策略》

精彩书评

1、很好，逻辑脉络非常清晰，一上来先讲扩展性表达式的方式非常好，扩展性给人很直观的理解。内容丰富，定性描述很清晰，模型结构也不复杂，很适合初学入门。但是内容偏简单，初级水平，想深入了解还需要读中级和高级教程。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com