

# 《“1+1+1”战略》

## 图书基本信息

书名：《“1+1+1”战略》

13位ISBN编号：9787115247971

10位ISBN编号：7115247978

出版时间：2011-2

出版社：人民邮电出版社

页数：241

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《“1+1+1”战略》

## 内容概要

《“1+1+1”战略》主要探讨了中国民营企业的产业布局问题，从“1”——民营企业家赖以生存的“发家生意”，到“1+1”——“发家生意+高新成长产业”，再到“1+1+1”——“发家生意+高新成长产业+财务投资”，改革开放的30年间，有太多的企业(不管是国企，还是民企)走过了这条产业布局的道路，其中有成功者，也有失败者。《“1+1+1”战略》就每一步的产业布局，都选择了典型的案例进行说明，不管是成功者的经验，还是失败者的教训，都值得中国的企业家和管理者们借鉴。

《“1+1+1”战略》适合企业家、企业高管以及相关领域的咨询师阅读。

## 书籍目录

## 第一部分 “1”

- 万科: 王石的地产情人 3  
 “H201-3号土地”结缘房地产 3  
 从“花心”到专一 6  
 万科迈向专业化的三大步 9  
 绿色万科2049 11  
 恒大: 许家印凤凰涅槃 14  
 许家印崛起 14  
 对赌豪言, 上市涅槃 17  
 两个寒冬, 首富新生 18  
 恒大的标准化战略 22  
 华为: 通信兵任正非攻城略地 25  
 华为是怎样炼成的 25  
 在冬天里怀想春天 28  
 华为: 技术偏执狂 31  
 华为国际化兵法 33  
 华为回家 35  
 ITAT: 欧通国成迷途羔羊 38  
 疯狂的扩张 39  
 ITAT的铁三角模式 40  
 ITAT的铁三角模式错了吗 44  
 宠儿为什么变弃儿 47  
 东道物流: 郜伟的资金链手铐 51  
 搏斗13年 52  
 死于扩张 53  
 郜伟之殇 55  
 脆弱的资金链 58  
 三鹿之死: 田文华的罪与罚 60  
 诚实的奶牛会说话 60  
 赎罪的三个机会 61  
 田文华的辉煌时代 63
- 第二部分 “1+1”
- 华侨城: 任克雷的“旅游+地产” 67  
 整体上市与十年梦想 67  
 改造三大主业 71  
 构建融资平台 74  
 金牌商业模式——“旅游+地产” 75  
 比亚迪: 王传福的扩张路线图 79  
 巴菲特的“点金术” 79  
 最年轻处级干部下海 82  
 危险并购: 汽车产业蓝海 84  
 比亚迪“三驾马车”突围 89  
 阿里巴巴: 马云的商业逻辑 92  
 互联网元年的B2B滑铁卢 93  
 阿里巴巴与“十八罗汉” 94  
 寻找商业模式 98  
 “达摩五指” = “B2B” + “C2C” 101

上市与归零	104
何伯权:从乐百氏到今日投资	107
何伯权归来	108
乐百氏未了缘	110
天使在人间	113
中航油:陈久霖归来	117
“打工皇帝”陈久霖	118
石油赌局	122
谁的错	124
九霖归来	126
中新地产:金融海啸牺牲品	128
最后一根稻草	128
扩张模式之痛	131
郦松校悄然隐退	135
第三部分 “1+1+1”	
招商局:秦晓如何“闹革命”	141
秦晓临危受命	142
重整三大主业	145
新的再造工程	147
主业加减法	149
金融产业半壁江山	153
中粮:“放牛娃”宁高宁的资本帝国	156
一拆二,重组红利300亿	157
捡便宜,“咽”下新疆屯河	159
中粮地产“东山再起”	164
出手救急,拿下蒙牛	166
专业化与多元化边界	168
宁高宁的“全产业链”	172
联想:柳传志的多元化反复	175
悬崖边上的联想	176
联想的新想法	178
疾进平衡术	180
多元化历史	183
复星集团:“野蛮人”郭广昌	187
弃政从商路	188
门口的“野蛮人”	191
郭广昌式投资	195
复星的德隆梦魇	199
偶像与未来	202
新希望:刘永好产业扩张民间标本	205
“猪”产业链	206
顺潮流而动	208
刘氏金融版图	209
多元化抉择	213
刘氏扩张理论	217
雅戈尔:李如成寻找接班人	221
知青李如成	221
品牌“三大战役”	224
三驾马车	228

## 《“1+1+1”战略》

寻找接班人 234

后记: 遥望“玻璃门”内外 237

参考资料 239

## 《“1+1+1”战略》

### 精彩短评

- 1、案例较多，但是不够细节。当然多数我们只能求其一了。书的纸张和印刷质量还可以。要求POS机刷卡支付，但是送货员没带POS机。碰巧那天身上没取现金，只好找同事借钱付的。
- 2、三步走，挺好的~
- 3、感觉不是赵民的写作风格，是某人代笔的。  
不是咨询类书籍，而是财经类小说。有时感觉到就是新闻材料的堆砌。  
没有自己的真知见解，泛泛而谈。  
是不是赵民好久没有出书了，现在搞一本出来，凑热闹。
- 4、书的内容值得一看，物美价廉！
- 5、哈哈，收到赵老师亲笔签名。准备开始读。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)