

# 《决胜千里》

## 图书基本信息

书名：《决胜千里》

13位ISBN编号：9787807282235

10位ISBN编号：7807282231

出版时间：2006-2

出版社：

作者：杨和茂

页数：286

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《决胜千里》

## 内容概要

只有实施低成本管理战略，企业才能真正长寿，才能真正做到基业长青，才能真正谈得上具备获取长期盈利的能力。运筹于卓越成本管理思想之中，才能决胜于千里之外。

本书的主要特色就是站在一个战略高度来全面阐述成本管理思想，对企业成本管理中最关键领域的具体操作进行详细的介绍，并辅以大量国内和国外不同行业的成本操作案例，以使所介绍的成本管理思想和成本管理理论研究的方法具备真正的操作性和实用性。

本书的宗旨是为企业各级管理者提供完整的成本管理思想，并通过这种思想建立卓越成本管理系统，帮助管理者有效避免陷入实施成本管理时的种种误区，以提高企业的竞争能力和盈利能力，最终获取长远价值利益。

本书具有较强的操作性和实用性，适合在企业中从事各种管理工作的人士和管理咨询等各种管理机构中从业的人士使用，同时也可以作为大专院校有关财经专业，特别是财务成本管理课程的参考书。

# 《决胜千里》

## 作者简介

杨和茂，1968年出生于江西临川，知名财务管理咨询专家、职业培训师，中国注册资产评估师、高级会计师，中国注册资产评估师、高级会计师，2002年获中山大学在职工商管理硕士学位。

现任广州市指数财务咨询有限公司总经理，中山大学、华南理工大学、香港工商管理学院高级客座教授，中国电信卫星城特邀教授，美国注册物流师协会、中国信息产业部特邀高级培训师；兼任EIM管理咨询等数十家国内外知名管理咨询机构高级培训师和高级顾问。常年担任数十家大型企业集团高级财务顾问。

曾为广东电力集团、广东新南方集团、广东美的集团、广西西麦集团、广东佳宝集团、首钢总公司、广州科立通用电气、广州雅宝印花有限公司、广东朗捷体育用品有限公司、Z2服饰、澳门NOKE等企业提供过战略、财务和人力资源管理的咨询与服务；并为中国移动、中国电信微波局、广东电力集团、广西电力集团、广东美的集团、广东太阳神集团、奥托昆普中山铜管、广东外经委、广东天贸南大集团、广州白云电器、统一集团、广州国光电器、广东新南方集团、江苏万力股份公司、南方电网超高压公司、广东德赛集团、中山大学CFO班、中山大学EMBA班等企业机构做过财务管理专题培训。

# 《决胜千里》

## 书籍目录

序第一章 快速提升现代成本管理知识 寻求卓越成本管理方法 管理者对成本管理的期望值分析  
现代成本分类新标准 令投资者痛苦的代理成本 中小企业应考虑制度成本 成本管理的核心——  
战略成本管理 企业成功的诀窍——持续降低成本 低成本管理哲学 企业永恒的主题——成本领  
先战略 企业中的成本英雄——内部审计师 成本管理执行关键要素——优秀的领导文化 正确塑造  
成本管理的新观念 企业中不存在利润，唯有成本一词 经营决策中常用的成本概念第二章 努力寻  
求风险的高回报策略 成熟期——成本管理战略的最佳时机 降低财务成本的策略 有效规避成本壁  
垒——竞争者的必备思想 尽量将成熟产品实行O E M 成本节约是无止境的——管理者应有的先知  
正确评价成本的融资方式 节约时间是一种成本管理的有效途径 全力削减流动资金——内部管  
理的关键 缩短周期，充分降低成本 闲置资产不是葡萄酒——投资者必须转变的一个关键 显性成本  
与隐性成本一并考虑 培训成本是值得增加的——人事专员的重点工作 松下降低成本的应急措施  
日本企业的独特成本管理之道 为采购成本快速止血 早知减肥，何必增肥 物流成本的日常管理与  
控制 利用价值链控制成本 伙伴关系——降低成本共同优势第三章 论成本降低与盈利质量 成  
本控制系统概述 降低成本风险，提高盈利质量 盈利的时候使用高成本融资手段 .....第四章 朴  
实高效的成本管理法第五章 如何在营销中贯彻成本 - 价值分析第六章 精心设计资本动作中的成  
本第七章 精确判断增值与非增值成本第八章 以今日的设计控制明日的成本第九章 建立卓越的成  
本评价体系附录一 成本管理成功案例剖析附录二 国营企业成本管理条例

# 《决胜千里》

## 精彩短评

- 1、好书一本“经典”其他不多说，请阅读……您懂的
- 2、这本书是帮老公买的，他很喜欢。喜欢就好。

# 《决胜千里》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)