

# 《直销员从业规范》

## 图书基本信息

书名：《直销员从业规范》

13位ISBN编号：9787501762101

10位ISBN编号：7501762104

出版时间：2004-1

出版社：中国经济出版社

作者：刘忠涛

页数：356

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《直销员从业规范》

## 内容概要

“需求分析”、“顾客寻找”和“交谈规范”对直销行为成功的重要性。那在直销行为中，到底有哪些规范是我们应该遵守的呢？这可能是我们迫切需要了解并掌握的。不急，要了解这些规范，我们先要了解直销行为过程。

这本书是将行为准则和营销理论作为内核，通过对实践性材料的分析运用进行写作的。通过对写作过程的描述，使读者能看到本书的渊源在哪儿！本文中描述的主题是“从业规范”，就意味着它不同于法律、道德等因素，在它的框架中没有任何法律约束力和道德约束力让你必然进行某些行为。它的采纳与否对于直销员而言，更重要的是它对“直销”效率的影响：多遵从本书中的规范，直销效果将会更明显。

# 《直销员从业规范》

## 书籍目录

引

言

第一章 个人品质

第一节 充分的自信

第二节 坚强的意志

第三节 高度的热诚

第四节 非凡的亲合力

第五节 绝对的诚信

# 《直销员从业规范》

## 精彩短评

1、还不错.04年出版的东西现在还有。

# 《直销员从业规范》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)