

# 《世界上最成功的推销员》

## 图书基本信息

书名：《世界上最成功的推销员》

13位ISBN编号：9787802513303

10位ISBN编号：7802513308

出版时间：2010-11

出版社：金城出版社

作者：夏年喜

页数：282

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《世界上最成功的推销员》

## 内容概要

《世界上最成功的推销员》以优美的文笔，介绍了世界顶尖推销员及那些推销干起的全球富豪的业绩，以及他们的超级推销技巧。这是一本鼓舞人心的书，是一本催人向上的书，更是一本指引成功的书。

# 《世界上最成功的推销员》

## 书籍目录

上篇 成功典范 第一章 创造神话的推销大师 一、“推销之神”原一平 不蒸包子争口气  
战胜自卑走出误区 志坚不畏事不成 二、“世界首席推销员”齐藤竹之助 走投无路搞推  
销 下定决心争第一 如愿以偿梦成真 三、推销大王乔·坎多尔弗 失去双亲痛苦万分  
养家糊口举步维艰 一年等于一年半 四、“全世界最伟大的推销员”乔·吉拉德 “  
我不是天生的推销员” “填饱肚子成了我全部的心愿” ..... 下篇 成功秘诀附录 推销大师  
语录参考文献

# 《世界上最成功的推销员》

## 章节摘录

上篇 成功典范 第一章 创造神话的推销大师 一、“推销之神”原一平 宇宙之大，你一样的人只有你。你是唯一的一个“人”。你相同的人，世无其人。你有别人所无的长处，那种唯你独有的长处，越琢磨越发出逼人的光芒，它，藏有比别人的长处更优异的可能性。——原一平

“你要从事推销?算了吧，还是另找适合你的职业去，吃这一行饭，可不那么容易啊。” 被某些人这么说了以后，掂量掂量自己，不免畏缩不前。有过这种经验的人，一定不少。有些人，给如此泼了冷水之后，就从推销世界的门口消失不见了。有些人，在疑信参半中畏畏缩缩地踏出了推销的第一步。“我才不信，等着瞧!”有些人可能是如此发愤才踏入这一行的。原一平属于第三种。

在《撼动人心的推销术》一书中，原一平介绍了当时的情景：“原一平，你不是干得了这种困难工作的人。”当时，我屏住气息，无言地睨视着主考官。我在内心如此呐喊：“什么话!我偏偏要做给你看!” 个子矮小的我，真是风采不扬，也难怪对方看到我这种外表就丢给我这句话。当时，我血气方刚，年仅25岁。屈指算来，已是50年前的往事了。就像对那句话要报一箭之仇那般，我闯进了推销的世界。1930年3月27日，原一平以“不请自来的见习职员”身份，开始在明治保险公司工作。当时，他的身高只有145厘米，体重只有52公斤，用他自己的话说就是：“个子又小又瘦，横看竖看，实在不是个好货色。”

# 《世界上最成功的推销员》

## 精彩短评

- 1、还可以，在看。
- 2、很不错的一本书，给妹妹买的，她很喜欢！

# 《世界上最成功的推销员》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)