

《金牌推销员速成技巧》

图书基本信息

书名：《金牌推销员速成技巧》

13位ISBN编号：9787504450043

10位ISBN编号：7504450049

出版时间：2004-1

出版社：中国商业出版社

作者：邹东和

页数：359

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《金牌推销员速成技巧》

内容概要

书中大量的经验和事例，发生在不同的时代和环境中，也许照搬照抄地运用到你的推销实践中并不完全合适，但是，我们知道，从古到今，从中国到外国，推销的基本精神和原则是一致的，如果你能根据你自己的个性特点和现实环境，发挥出你自己的特色来，那么在不久的将来，我们将又看到一个年轻的富翁，一个出色的人的诞生，那个人就是你。

金牌推销员不是天生的，事实证明，金牌推销员可以学成的。也就是说，如果你想的话，你就可

《金牌推销员速成技巧》

书籍目录

第一天磨刀不误砍柴工——推销之前的准备

今日心态·欲望与自信

要有一颗学习的心

充分了解顾客信息

潜在客户到哪去找

判断他是不是你的潜在客户

时间和效率

《金牌推销员速成技巧》

精彩短评

1、好，较有收获！

《金牌推销员速成技巧》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com