

图书基本信息

书名：《交际心理学/交际学丛书》

13位ISBN编号：9787560929279

10位ISBN编号：7560929273

出版时间：2004-2

出版社：华中科技大学出版社

作者：易锦海

页数：441

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

内容概要

《交际心理学》系“交际学丛书”之一。全书以交际学为视角，运用社会学、社会心理学、公共关系学、人际关系学、思维科学和人类文化学等学科的观点与方法，对人类交际的心理过程、交际意识的层次、交际心理动机、交际主体与客体的认知与认同、交际决策心理的表现方法与过程、交际心理效应、交际心理与逻辑思维、交际语言与态势、交际心理障碍及其排除等重要理论与实戏，进行了系统而周密的分析；对交际与心理活动的相互制约、互为因果的关系，作出了辩证而深入的阐释。最后还对成功的交际心理进行专门的训练。全书视野开阔，内容丰富，具有开创性与指导意义。《交际心理学》既可作为大中专院校相关专业的教材或素质教育教材，亦可作为不同职业、不同组织的员工培训教材，还可作为广大交际心理学爱好者的进修读物。

书籍目录

第一章 绪论 第一节 交际与交际心理 一、交际和交际心理的含义 二、交际心理的主要特征 三、交际、交际心理与交际心理学 第二节 交际心理学与相关学科 一、交际心理学的学科性质 二、交际心理学与社会心理学 三、交际心理学与公共关系心理学 四、交际心理学与思维科学 五、交际心理学与人类文化学 第三节 交际心理学的研究对象与研究现状 一、交际心理学研究对象的复杂性 二、对交际心理学研究对象的认识 三、交际心理学的研究现状 第四节 交际心理学的研究原则 一、适应于研究对象的基本原则 二、对交际心理学基本原则的研究 第二章 交际心理过程 第一节 交际心理过程概述 一、认识过程 二、情感过程 三、意志过程 第二节 交际心理的自我意识 一、自我意识理论 二、自我意识社会化的心理因素 三、自我意识的形成与发展 第三节 交际心理的个体意识与群体意识 一、交际心理的个体意识 二、交际心理的群体意识 三、交际心理中个体意识与群体意识的关系 第三章 交际意识的层次分析 第一节 交际意识概述 一、交际意识界定 二、交际意识中的优势与劣势 三、交际意识的强化 第二节 交际意识的层次 一、交际本体分类 二、交际意识差异 三、交际意识层次 第三节 交际意识的层次分析 一、异代交际意识的特点与规律 二、异性交际意识的功能分析 三、职位交际意识的分析 四、交际本体意识分析 第四章 交际心理动机 第一节 交际是人类生存发展的需要 一、需要是交际的前提 二、人的需要的层次性 三、个体需要与社会规范 第二节 交际动机激发心理分析 一、需要与动机 二、动机与行为 第五章 交际心理活动中的认知与认同 第六章 交际心理活动中的情感因素 第七章 交际心理活动中的态度 第八章 交际活动中的决策心理 第九章 交际心理与逻辑思维 第十章 交际心理效应 第十一章 交际心理障碍及其排除 第十二章 交际活动的语言与的态势 第十三章 成功交际心理训练(一) 第十四章 成功交际心理训练(二) 跋后记

精彩短评

- 1、看来一些，感觉还行吧，不过的确是适合当教材，因为它本身也是当教材写的
- 2、就是国内通用教科书那种风格，味同嚼蜡
- 3、都是冠冕堂皇的道理，没有什么实际价值。如果想自我提高，绝对不要买。
- 4、这本书还没有看完，但是感觉还是很受用啊。
- 5、喜欢，书不错
- 6、这书老师当教材用的，不错！
- 7、还没有来得及看就来评论了
- 8、偏执。
- 9、想教科书一样，专业人士会喜欢的。对于我这种业余人士感觉一般般。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com