《创业史诗》

图书基本信息

《创业史诗》

内容概要

本书再现了20世纪初叶美国汽车工业那场跌宕起伏的创业大战，真实地记述了美国通用汽车公司创始人杜兰特辉煌而又坎坷的一生，以及他所置身的那个时代许多著名的汽车工业先驱如福特、别克、斯隆等人既合作又争斗的历史画卷。

威廉·杜兰特有着与众不同的经历：他从雄才大略始、事业一度如日中天，未料陷入财务危机，他屡屡收拾残局，直至战胜对手。从他在密歇根州弗林特县小镇上度过了动荡的童年时代，到毕生事业取得了辉煌的成就——创建通用汽车公司，杜兰特如流星般闪烁的创业生涯，完全跟特德·特纳、罗伯特·默多克和比尔·盖茨等当代首富的传奇经历一样引人入胜。杜兰特在短短几年里就装配出了通用牌小汽车，并且以每30天一家的速度收购其他汽车公司。结合我国目前汽车工业的发展整合，读来很有启发意义。

《创业史诗》

作者简介

译者：林华 编者：(美国)马德森

《创业史诗》

书籍目录

终曲
第1章 其人
第2章 母亲
第3章 试水
第4章 D&D
第5章 车展
第6章 别克
第7章 隐私
第8章 造车
第9章 垄断
第10章 竞争
第11章 心病
第12章 格旗
第13章 宏图
第14章 进化
第15章 新儿
第16章 上马
第17章 另类
第18章 杜邦
第19章 盛世
第20章 寒冬
第21章 减负
第22章 煽情
第23章 股海
第24章 泡沫
第25章 困狮
第26章 怀念

章节摘录

插图

媒体关注与评论

书评激情似火的缔造者，跌宕起伏的梦幻生涯！ 杜兰特的传奇故事，真实地反映了当时革新派与反革新派，新企业家与投资人之间的矛盾冲突。在他创建通用公司的光辉岁月里，跟银行家们的激烈关键充满了史诗般的色彩。杜兰特仅仅依靠少数几家大财阀，来支撑他扩大业务的资金需求，并与他所低估甚至拒绝考虑合作的势力相抗衡。在一次有关GM股份得组的冒险举措中，他最终被迫出让产权，从通用帝国的统帅宝座上走了下来。 翻开叱咤风云的二十世纪初名人传记，一批令人倾倒的汽车先驱映入眼帘——享利·福特，戴维·别克，查尔斯·纳什，艾伯特·尚普兰，路易斯·雪佛兰和艾尔弗雷德·斯隆。在华尔街，J·P·摩根拒绝了杜兰特的贷款申请，但皮埃尔·杜邦决定投资他的扩张计划。追寻一个人的命运轨迹和他的时代，此书是一部展现杜兰特大胜与惨败的全景式传记，读来跌宕起伏，引人入胜。

《创业史诗》

精彩短评

1、杜兰特母亲的家庭是稳健的商人，父亲则是个炒股的失败者。杜兰特年轻的时候就显示了推销的天才，他做了几份销售工作，有一天他发现一辆底座上加了弹簧的马车后，他就找到那个厂家要求入股，对方没有同意。于是，他和对方谈收购，他到银行借了２０００美元（相当于现在的五万美元）收下了这个企业，他找了一个朋友和他分摊１０００美元。　　和２０世纪末一样，１９世纪末是一段激动人心的日子，那时的汽车业和一百年后的互联网简直是一模一样，美国几乎是一夜之间冒出３０００多多家汽车公司。温顿有一家当时小有名气的汽车公司，有一个叫帕卡德的小伙子，找到温顿，给了他一套改进汽车的方案，温顿说：你既然把我的汽车说的一无是处，你自己又有这么好的方案，你为什么不自己造一个给我看看？小伙子听了，真的回去自己办了一个车厂，后来规模还不小。　　别克先生以前是做陶瓷的，为了做汽车，他卖掉了自己的公司（就是现在有名的美标公司），可当他造汽车的时候，才象很多人一样发现资金不够，厂子被转给了别人，这个别人一样资金不够，最后他们想到了杜兰特。别克车到了杜兰特手里发展很快，而杜兰特的眼光不仅看到了汽车的消费发展，更看到了市场规模的迅速扩大与产业整合的未来，他开始进行产业整合。本来这个整合是包括福特在内的，可是福特改变了主意。　　经过整合，杜兰特走在了产业的前面，通用成立了，一年多的时间收购了几十家公司，而这...时汽车公司正成批地破产，进入了淘汰阶段。但这个整合的过程，也是财务的冒险过程，银行家不相信杜兰特了，结果是，在市场上订单十倍于销售量的情况下，不放心的银行家接手了通用公司，并开始对企业采取保守的政策进行压缩。杜兰特被保留了一个副总裁的名义职位。　　出了局的杜兰特很快找到了资金和合伙人，成立了雪佛兰汽车公司，并在三年之后，收购了通用公司（！！！）。１９２０年的萧条来了，杜兰特为了保住股价，拼命吃进别人抛出的股票，最后当股票下跌的时候，银行家们再次趁机把他逼出了公司。　　虽然几乎一无所有，但杜兰特再次成立了杜兰特汽车公司，而且开始时声势很大，公司还没成立就得到了几千万的订单（相当于现在好几亿），可惜的是，杜兰特的心思已经不在汽车上，他把精力放到了股市上，他赚得了大量的纸面价值，成了华尔街的大亨。可是，１９２９年的萧条来了，他一下子成了负翁，而这时他已经７０多岁了。　　他没有被从精神上击倒，他还想卷土重来，可是，上次成立杜兰特汽车公司时，他辜负了那些相信他的人，这次再也没有那样的支持了。最后，杜兰不得不申请个人破产，他仍充满信心去做餐馆和保龄球馆，可是，年龄已经不等他了。　　杜兰特的教训是什么呢？　　一、你可以特立独行，你可以不拘小节，但是，必须得有人为你注意这些细节。杜兰特很会发现人才，公司里有大量的人才，但是，杜兰特不知道他自己有多少钱，他的人也不知道（这也正是银行家对他不放心的地方），杜兰特可以让他的副总得跑几个小时到他所在地开会，而等他们到了，他自己却不知道在哪里，这就太危险了。　　二、杜兰特好象总和银行家关系搞不好，书中好象是暗示，他的出局是银行家处心积虑的结果，但他自己对财务和人际关系考虑不周也应该是原因。他只知向前，而不知向后。而这一点在股市上表现得更加充分。　　三、象他爸爸一样，他不够专注于一件事，如果他不把精力分散于股市的话，他本来可以在汽车上重建他的王国的（而且这个王国也包括金融，通用的金融就是杜兰特做起来的）。　　李嘉诚说，商人要有“有节制的热情”，杜兰特显然是热情充沛而不知节制。　　仍然有很多不清楚的地方：既然杜兰特因为财务问题被逼出局，出局后那么快可以找到钱，并且反过来收购原来的公司，那么他为什么不能在出局前找到这些钱呢？那么多公司，包括杜兰特的公司都是因为财务紧张出了问题，福特又是怎么解决这个问题的呢？之前我一直以为通用的第一次灾难是杜兰特的理念超前不为市场接受，但看了这书才知道，他那时的产品也是供不应求的，那么，他为什么一边到处找钱，一边却不给产品加价销售呢？　　还有一个有意思的事情，在一百年前，杜兰特在建厂的时候，资金不足，他就知道撬动政府了，他在弗特林与杰克逊两地选厂址，看哪一家给的政策优惠就在哪里建，结果弗特林帮他筹到了两倍于他自己的资金。　　斯隆说过，杜兰特是个伟大的人，连他的缺点都是伟大的缺点。　　《创业史诗》，原书的名字更贴切一些：“the deal maker”。作者的叙事能力有点不够好，而翻译更是烂到不能再烂了，读起来好费劲。 阅读更多 ›

2、这本书是国内描写杜兰特的唯一一本书，所以，如果你需要相关知识的话，它目前是你的唯一选择，尽管里面感觉仍存在一些问题。不过，7、8月份会有另一本杜兰特的传记面世。

3、一般

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com