

《虚拟经营》

图书基本信息

书名：《虚拟经营》

13位ISBN编号：9787543024625

10位ISBN编号：7543024624

出版时间：2001-9

出版社：武汉出版社

作者：胡立君

页数：221

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《虚拟经营》

内容概要

《虚拟经营》内容简介：虚拟经营是什么？它为什么成为世界知名大企业日益推崇的经营模式？看看美国耐克公司的运作策略，便可找到答案。《虚拟经营》认为，虚拟经营是商界以小博大的最佳支点。《虚拟经营》讨论了虚拟经营的实现方式——外包和敏捷制造、虚拟企业借船出海的营销策略。《虚拟经营》还将提升核心能力、建立竞争合作关系和战略联盟、借重现代物流系统，作为虚拟企业取胜于以小博大平台的关键性条件。借梯上楼——借鉴虚拟经营转换我国企业的经营模式，是研究虚拟经营的根本目的。体现前瞻性、新颖性和实用性、可操作性，是《虚拟经营》的基本特点。《虚拟经营》适合企业经营管理人员、高校师生及其他对虚拟经营感兴趣的人士阅读。

《虚拟经营》

书籍目录

第一章 虚拟经营：企业运作新潮流
第一节 耐克模式：对虚拟经营的最好诠释一、“可以租赁，何必拥有”：虚拟经营的形象化说明二、耐克模式：用事实诠释虚拟经营三、虚拟经营中的常用术语
第二节 国内外虚拟经营的现状分析一、国外虚拟经营的现状二、国内虚拟经营的现状
第三节 虚拟经营：以小博大的最佳平台一、虚拟经营可以实现管理职能与实物资产的分离二、虚拟经营实行“大幅度、少层次”的扁平式管理，节省交易费用三、虚拟经营可以使企业将大公司的优势与小公司的长处兼收并蓄
第四节 虚拟经营的影响和冲击一、虚拟经营模式对管理理念的影响和冲击二、新经济对经济结构的影响——以案例说明新经济对美国经济的影响

第二章 借灶做饭：虚拟企业的外包生产策略
第一节 “做还是买”一、“做还是买”决策二、影响“做还是买”决策的因素
第二节 “外包”一、什么是“外包”二、外包的好处和风险三、实施外包的过程四、外包实例
第三节 供应商关系一、选择供应商二、供应商的认证与审核三、供应商伙伴

第三章 轻装上阵：虚拟企业的敏捷制造
第一节 敏捷制造的意义一、开发和制造速度：新的竞争手段二、敏捷制造的含义
第二节 敏捷产品开发一、敏捷产品开发的模式二、敏捷产品开发的组织管理三、敏捷产品开发过程
第三节 敏捷产品制造一、敏捷产品制造的目标二、敏捷产品制造的实施方法

第四章 借船出海：虚拟企业的营销策略
第一节 虚拟企业营销的特殊性一、由销售渠道的“实”与“虚”说起二、虚拟企业营销的特殊性：借人之力谋己之利
第二节 虚拟企业的营销策略一、营销策略的构成要素二、虚拟企业的营销策略
第三节 虚拟企业的品牌策略一、品牌内涵诠释二、面对“品牌消费”的冲击三、虚拟企业的品牌策略

第五章 夯实基础：虚拟企业核心竞争力的提升
第一节 核心竞争力在虚拟企业发展中的特殊重要性一、核心竞争力的内涵及其主要特点二、核心能力竞争的层次性三、核心竞争力——形成虚拟企业的内在动力四、用计算机化企业网组合核心竞争力——企业成功的法宝

第六章 提升虚拟企业核心竞争力的战略
第一节 提升虚拟企业核心竞争力的战略一、波特的竞争战略理论二、突破战略三、柔道战略四、价值创新战略

第七章 同舟共济：虚拟经营中的合作竞争关系和战略联盟
第一节 从对手到盟友：合作竞争是一种新型的经营理念一、从对手到盟友：合作竞争的博弈分析二、合作竞争的正面效应三、竞争合作的负面效应及预防措施
第二节 从价格联盟到战略联盟：中国企业的必然选择一、从我国空调市场的价格战来看价格联盟的解体二、战略联盟——中国企业的必然选择……

第八章 帆船借风：虚拟经营对现代物流系统的借重
第九章 借梯上楼：虚拟经营与我国企业经营模式的转换

《虚拟经营》

章节摘录

第一章虚拟经营：企业运作新潮流 第一节耐克模式：对虚拟经营的最好诠释 一、“可以租赁，何必拥有”：虚拟经营的形象化说明 “可以租赁，何必拥有”，对现代虚拟经营作了生动形象、言简意赅的说明。传统的生产经营从投资办厂开始，企业主拥有研究设计、生产、财务、技术、营销、人事等一套完整的职能机构，要完成一整套管理活动。而现代虚拟经营则不需要组建一套完整的职能机构，就可以完成向用户提供产品、劳务的目的。它由一些独立的厂商、顾客，甚至同行业的竞争对手，通过信息技术联成临时的网络组织，以达到共享技术、分摊成本以及满足市场需求的目的；它没有中央办公室，也没有正式的组织图，更不像传统企业那样具有多层次的组织结构。或者说，虚拟经营是指在完成向市场提供产品或劳务的过程中，由众多企业相互联合形成的一种合作竞争组织。这些企业分布在各自专业领域，利用现代信息技术联结于一体，完成过去由一个企业单独承担的市场功能。一个有独到创意的人，可以在不投资办厂的情况下，委托一个专业机构替他设计，又委托一家企业替他生产，再委托专门的营销机构替他销售。同时，他还可以委托会计师事务所、律师事务所处理有关财务和法规事务。这便是与传统经营有很大区别的虚拟企业的经营：整个生产经营过程完成了，但这里没有一个完整的车间、工厂，也没有一套职能健全的行政管理机构。

《虚拟经营》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com