

《成为销售高手的神奇法则》

图书基本信息

书名：《成为销售高手的神奇法则》

13位ISBN编号：9787887027870

10位ISBN编号：788702787X

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《成为销售高手的神奇法则》

内容概要

成为销售高手的神奇法则，ISBN：9787887027870，作者：崔永福

《成为销售高手的神奇法则》

书籍目录

1. 如何发现顾客的需求
 2. “糊涂”类顾客与“明白”类顾客如何说服
 3. 利用提问题的方式引导顾客自己说服自己
 4. 赞美对销售有很大帮助
 5. 顺着顾客内心的需求引导对方最终成交
 6. 如何引起顾客的注意力和兴趣
 7. 说服沟通时如何充分发挥自己的影响力
 8. 给顾客留下良好的第一印象
 9. 说服自己对产品充满信心从而感染顾客
 10. 永远要让顾客在没有任何防备心理的状态下销售产品
-

《成为销售高手的神奇法则》

精彩短评

1、用于每月销售大会上，给公司各个销售员一个很大的鼓舞。可以激励他们的激情

《成为销售高手的神奇法则》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com