

《如何快速制造销售人员》

图书基本信息

书名：《如何快速制造销售人员》

13位ISBN编号：9787880719468

10位ISBN编号：7880719466

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《如何快速制造销售人员》

内容概要

820现代营销军校：820营销军校拥有强大而独特的训练系统，高度实战的师资队伍，致力于传承基础、实战的营销技能与理念，为企业提供合格的营销人才。

每一个从820营销军校走出的“士兵”，将具备正确的理念、坚强的意志、扎实的能力，能够顽强的战斗到最后一个人，打光最后一颗子弹，永不退缩；他们将是“一不怕苦，二不怕死”的卓越代表。

每一个从820走出的军团级干部，他们将对企业未来最有价值的人，他们是资质、信念与毅力的集合，他们是820少数中的“优秀”者！

820是锻造营销干部的摇篮；820是制造“合格”士兵的基地！

《如何快速制造销售人员》

书籍目录

一、制造与“人海战术”

“人海战术”是最优秀的战法
“优秀销售”是靠不住的
能“培养”多少人就能做多大
“合格”销售是“制造”出来的

二、“制造”必须选对人

如何提高甄选销售的准确率
甄选需要“老君炉”
用人标准是甄选的关键

三、制造 = 模压式训练系统

入门训练系统的设计与实施
随岗训练系统的设计与实施
专项训练系统的设计与实施

四、“制造”是管理的基础

如何让销售人员“服从”管理
如何将领导的想法变成员工的行为
你凭什么比别人多拿钱

《如何快速制造销售人员》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com