

《一天一场景·谈判英语》

图书基本信息

书名：《一天一场景·谈判英语》

13位ISBN编号：9787533152185

10位ISBN编号：7533152182

出版时间：2009-6

出版社：山东科学技术出版社

作者：李丽君 编

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《一天一场景·谈判英语》

内容概要

《星火英语·一天一场景谈判英语(附赠CD光盘1张)》讲述了：这是一个经济全球化的时代，中国与世界各国在经贸领域的合作日益频繁。这对于经贸领域的从业者以及即将或有志于进入该领域的人（如经贸类专业的大学生）来说，掌握娴熟的商务英语沟通技巧、精准的商务知识是他们必须迎接的挑战之一，《一天一场景》系列由此应运而生。

《一天一场景》系列的设计主旨是让读者每天学习一个场景，在循序渐进中完成商务口语的惊喜蜕变。整个系列共包括五本精品书：《演示英语》、《会议英语》、《谈判英语》、《公关英语》、《会展英语》。

《一天一场景·谈判英语》

书籍目录

Part 谈判前的准备工作 市场调查 1.研究同类商品 2.研究客户需求 3.分析产品优势
4.供求状况 了解对手 5.了解对方惯用谈判策略 6.分析对方优势 7.分析对方劣势 8.
分析对方的价格底线 自我分析 9.分析合作空间 10.分析自身优势 11.分析自身劣势 12.
确定谈判成员 13.商议谈判策略 14.商议应急措施 15.安排谈判任务 约定谈判 16.电话
邀约 17.当面邀约 初步接触 18.接待谈判对象 19.互相介绍 20.客套寒暄 21.参观公
司 22.介绍公司 23.申明公司信誉Part 进入正式谈判 买卖谈判 开始谈判 24.直入主
题 25.伺机而发 26.先发制人 介绍产品 27.性能介绍 28.产品优势 29.能够带来的效
益 30.询盘与报盘 价格 31.讨价还价 32.给予价格优惠 33.附送赠品 34.拒绝降价
付款方式 35.信用证 36.托收 37.汇付 数量与质量 38.购买数量 39.不同数量给予不
同优惠 40.承诺质量 包装 41.包装材料 42.包装费用 43.包装标识 保险 44.承保时
间 45.承保范围 46.险别 装运 47.装运时间 48.卸货地点 49.装运费用 商检 50.
商检条款 51.复检 52.检验报告 53.报关 54.海关稽查 55.商谈关税Part 结
束谈判

《一天一场景·谈判英语》

章节摘录

商业贸易常常会发生争端，罗伯特正在向约翰询问合同中的仲裁条款……罗伯特：你可以简单解释下合同里的仲裁条款吗？约翰：好的，尽管我们都不希望有争端发生，但还是应该解释清楚仲裁条款。罗伯特：好的。约翰：实际上我们更愿意通过协商或调解来解决问题。罗伯特：是的，但是要是协商或调解失败了，就不得不交付仲裁。仲裁只能在中国进行吗？约翰：不是的。可以在中国或其他国家进行。可能的话我们也可以在第三国进行。但是按照国际惯例，通常我们的仲裁是在中国进行。罗伯特：在第三国进行仲裁也许会更加公正地解决问题。不管怎样，我认为不涉及到仲裁委员会友好地商谈才是最好的方法。约翰：我也是这样认为的。罗伯特：那么仲裁费用怎么办呢？约翰：通常所有费用应由败诉方承担。

《一天一场景·谈判英语》

编辑推荐

谈判前的准备工作 市场调查 了解对手 自我分析 约定谈判 初步接触 进入正式谈判
买卖谈判 开始谈判 介绍产品 价格 付款方式 数量与质量 包装 保险
装运 商检 售后服务 合同使用条款 违约 新兴谈判方式 电话谈判 网络谈判
其他种类谈判 代理谈判 来料加工 技术贸易谈判 专利权谈判 合资谈判 合作谈判
招投标谈判 结束谈判 谈判成功 谈判失败

《一天一场景·谈判英语》

精彩短评

- 1、很实用。。。
- 2、很不错的一本书,很值得一看.发货很及时,不用等几天就到了.

《一天一场景·谈判英语》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com