

《国际贸易实务》

图书基本信息

书名：《国际贸易实务》

13位ISBN编号：9787305050725

10位ISBN编号：7305050725

出版时间：1970-1

出版社：南京大学出版社

作者：张军

页数：234

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

前言

当前，企业信息化正进入一个新的阶段。这个阶段是以信息技术的全面应用为主要特征，大量企业把信息技术应用到企业商务活动中，使企业的商务活动都实现电子化，已成为企业的内在要求，也是企业信息化发展的必然趋势。正因如此，我们提出了一个全新的视角：“企业商务电子化”。

一、企业商务电子化的发展背景 “企业商务电子化”是企业应用电子信息技术的发展过程，其基本理念是：以商务活动为体，信息技术为用。企业商务电子化不应当被看成为单纯的技术应用，而应当作为各种的商务应用，用信息化手段为商务活动服务，使整个商务活动通过协同集成应用实现全程电子化管理。从这个视角来认识企业信息化是一种全面深化。企业商务电子化与通常所说的电子商务有很大的不同，从商务活动过程来看，电子商务是一种营销手段，是在互联网上进行商品买卖的贸易活动；从技术角度来看，电子商务是一种技术工具，而企业商务电子化是包含电子商务在内的企业各个商务环节的全面应用，是企业整个商务活动的电子化管理。实现各类商务活动的电子化，实现商务活动全过程的电子化，实现商务活动决策管理的电子化，是企业商务电子化的全部内涵。

二、企业商务电子化的发展阶段 企业商务电子化经历了三个发展阶段： 第一阶段，企业办公自动化阶段（OA）。企业商务电子化的初级阶段是办公自动化（OA），企业中各个部门各自建立信息化系统，以提高办公效率，这是人脑与电脑的对接。 第二阶段，企业内部电子化阶段（ERP）。为实现企业内部信息共享和资源优化配置，企业内部形成信息网络，配置软件电子化运行，建立企业资源计划信息系统（ERP），这是电脑与电脑的对接。 第三阶段，企业供应链电子化阶段（URP）。企业发展必然要形成经济资源联盟，也就是供应链，实现供应链的全程电子化（URP），更有利于整体信息共享和内外资源的优化配置，这是系统与系统的对接。 三、实现企业价值链的全面增值 企业商务电子化应用的根本目的是实现企业价值链的全面增值，不能给企业带来价值增值的信息化技术是不可能广泛应用和长久发展的。企业经营讲的就是投入产出。企业之所以要投入资金应用信息技术，根本就在于其共同商务活动结合之后能够创造新的价值。

《国际贸易实务》

内容概要

货物进出口业务的操作流程可以概括为：交易前的准备、交易磋商、合同签订、合同履行四个阶段，各阶段又分别包括了若干个业务环节，每个环节又有相应的操作流程。所以，每票外贸业务都是大流程、小流程的环环相套、有序相连。对于外销员来说，就必须在了解外贸业务知识的基础上，熟练掌握外贸业务各环节的操作任务、操作流程和操作方法。

本教材围绕高职经贸类专业学生的培养目标，对外贸业务的应知、应会、操作实例、多媒体视频课件、与外贸业务相关单位或部门的专家讲座、网络、商务电子化等立体教学资源进行了操练、整合，实现了“以外贸业务流程为主线，以外贸业务各环节的操作技能为重点，以外贸业务流程各环节的操作任务、操作知识、操作流程、操作实例、操作训练、能力测试为框架，以外贸业务现场多媒体视频单机版与网络版课件、计算机自动评分训练题库为现代化教学手段”的高职经贸类专业创新型教材的目标。

本书可作为高职高专院校经贸类专业师生的教学、教参用书，也可作为外销员、报关员、单证员、报检员资格证书考试的学习参考书及工商、外贸企业业务员的岗位培训教材。

《国际贸易实务》

书籍目录

第一篇 交易前的准备业务流程1 国际市场调研业务流程2 制定外贸业务经营方案业务流程3 建立业务关系
第二篇 交易磋商业务流程4 交易磋商（洽谈）业务流程5 出口商品的报价第三篇 合同的签订业务流
程6 合同的签订第四篇 出口合同的履行业务流程7 催证、审证、改证业务流程8 备货业务流程9 租船订
舱业务流程10 出口商品报检业务流程11 投保业务流程12 办理通关手续业务流程13 办理装运出口手
续业务流程14 制单结汇第五篇 进口合同的履行业务流程7' 开立信用证业务流程8' 租船订舱与投保业
务流程9' 审单付汇业务流程10' 报检、报关、提货业务流程11' 进口索赔附录附录一《跟单信用证统
一惯例》（《UCP600》）附录二《联合国国际货物销售合同公约》附录三 货物进出口业务中的主要
单据

《国际贸易实务》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com