

《国际商务谈判/21世纪高职高专规划健

图书基本信息

书名：《国际商务谈判/21世纪高职高专规划教材》

13位ISBN编号：9787111152132

10位ISBN编号：7111152131

出版时间：2004-1

出版社：机械工业出版社

作者：李景霞 编

页数：176

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《国际商务谈判/21世纪高职高专规划健

内容概要

《国际商务谈判》是由中国机械工业教育协会和机械工业出版社组织编写的21世纪高职高专规划教材。作者根据教育部教高（2002）2号文件精神结合高等职业教育的特点，融合了作者多年的教学经验和成果，采用以导入案例引出各（章）节中心内容的阐述方法，深入浅出地介绍了国际商务谈判的基本理论、内容和方法。全书由三部分组成。分别介绍了国际商务谈判的基础与程序、国际商务谈判的策略与技巧以及国际商务谈判中的社交与礼仪。《国际商务谈判》各节均选用了适当案例，以引起学生的学习兴趣与思考，每章均附有小结、思考与练习，以便于学生学习参考。

书籍目录

前言第1章 国际商务谈判概述 1.1 国际商务谈判的概念和特征 1.2 国际商务谈判的原则 1.3 国际商务谈判的类型 本章小结 思考与练习第2章 国际商务谈判人员的素质要求 2.1 国际商务谈判的人员素质 2.2 谈判班子的组成 本章小结 思考与练习第3章 国际商务谈判准备 3.1 国际商务谈判环境因素分析 3.2 信息的准备 3.3 谈判方案的制定 3.4 模拟谈判 本章小结 思考与练习第4章 国际商务谈判过程 4.1 开局阶段 4.2 磋商阶段 4.3 成交阶段 本章小结 思考与练习第5章 国际商务谈判策略 5.1 国际商务谈判开局的阶段策略 5.2 国际商务谈判磋商阶段策略 5.3 国际商务谈判成交阶段策略 本章小结 思考与练习第6章 国际商务谈判中僵局处理策略 6.1 谈判中形成僵局的原因 6.2 打破谈判僵局的策略 6.3 谈判僵局的处理方法 本章小结 思考与练习第7章 国际商务谈判语言表达技巧第8章 国际商务谈判中的礼仪第9章 世界各国文化差异和谈判风格参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com