

# 《网店应该这样开》

## 图书基本信息

书名：《网店应该这样开》

13位ISBN编号：9787121138577

10位ISBN编号：7121138573

出版时间：2011-7

出版社：电子工业

作者：荷叶山

页数：242

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《网店应该这样开》

## 内容概要

随着互联网的迅速普及，其对人类生活方式正产生着深刻的影响，而网商、网店、网购的发展已经成为当下时代不可逆转的一种趋势。一个人只要有电脑，并能接入互联网，就可以成为网商，拥有自己的网店，无论是全职还是兼职。《网店应该这样开(淘宝eBay开店赢家攻略)》(作者荷叶山)就是要手把手地教会你在网上开店的技巧，协助你找到经营的乐趣，并将网店做强，超越自己。

《网店应该这样开(淘宝eBay开店赢家攻略)》的适用对象为想要到网上开店的经营者、创业者、兼职者和体验者。

# 《网店应该这样开》

## 作者简介

赵京，网名荷叶山。70后，闲时写些文字。早年淘宝的经历，让作者希望把自己的经验与各位青年分享，遂成此书。

# 《网店应该这样开》

## 书籍目录

谋店篇第1章 开店，你需要的基本条件1.1 思想准备——为什么开店，要达到什么目标 1.2 物质准备——都需要什么，才能让网店开门 1.3 也说困难——什么样的人，还是暂不要开店 1.4 绕开暗礁——开店需注意，哪些事情不能做 第2章 商品，我拿什么网上销售 第3章 规划，如何让网店活下来 建店篇 第4章 申请账户，淘宝和支付宝 第5章 发布商品，第一个到第n个 第6章 建立店铺，免费和需付费销售 篇第7章 说服买家购买商品 第8章 完成订单及时发货 第9章 关注物流多做沟通 第10章 查收货款做好售后 进阶篇 第11章 洞悉淘宝规则——网店既然发芽了，就要精耕细作 第12章 美化商品图片——买家看不到商品，只能看到图片 第13章 扩大客户队伍——不断拓展新客户，维护好老客户 第14章 防骗防恶意评价 第15章 手机淘宝及淘宝其他组件营销 篇第16章 发挥人的作用，服务口碑招来四方顾客 第17章 激发网络能量，博客微博论坛都可助阵 第18章 玩转淘宝功能，店铺社区让你节节攀升 第19章 多种促销手段，合理使用记得信用为先 海外篇 第20章 用网络把商品卖到海外 第21章 美国eBay的基本规则 第22章 手把手教你使用eBay 第23章 使用eBay的注意事项 结束语

# 《网店应该这样开》

## 编辑推荐

《网店应该这样开(淘宝eBay开店赢家攻略)》(作者荷叶山)是一本写给想要凭借自己力量闯出一片天地的读者的书。也许，你现在孤身一人，也许你只有一份微薄的薪金或奔波于求职之路，但是，只要有坚定的信念和吃苦的精神，加上一双慧眼，本书将给你帮助，让你走向创业成功。作者只希望读到这本书的人，能够开创自己的网店、能靠自己的网络经营，有一份收入，自立于社会。

## 精彩短评

- 1、主要想看有关ebay的，可是真的太少了
- 2、本人做了也是有好几个月了 刚开始也是什么都不会 也被坑过 新手想做好呢 好的上家固然重要 自己的努力也是分不开的 我现在做的女装 相互学习87665370  
本人做了也是有好几个月了 刚开始也是什么都不会 也被坑过 新手想做好呢 好的上家固然重要 自己的努力也是分不开的 我现在做的女装 相互学习87665370
- 3、如何推广这点非常重要，可是篇幅很小
- 4、没有什么技术含量啊没有什么技术含量啊没有什么技术含量啊没有什么技术含量啊
- 5、书很不错，和书店里看的一样。不错。送货速度也很快
- 6、内容还可以，对刚接触网店的卖家有一定的借鉴作用。但是书中的截图太模糊了。
- 7、可能是已经接触了，感觉没有从书中学到我想要的
- 8、看起来不错 还没来及看
- 9、很有用的书，没有破损，印刷质量也不错。
- 10、7月的新书，无奈等了那么久才发货，不过发货速度还算快。书的内容大致看了一下，还不错，只是觉得价格有点高啦。
- 11、书的内容讲的很符合初学的需求，挺。
- 12、适合淘宝初级会员的好书，推荐初学者读一读。
- 13、很全面，很好，很不错。对网上开店很有用
- 14、书的质量和包装不错，内容关于EBAY方面的再详细些就好了
- 15、还没有看。看了再说
- 16、我也是刚做不久的，我做的女装三个多月了，,,,也有人教我也学到了不少这方面的知识，但是觉得自己不会的还是太多了虽然称不上大神吧，。。但是不嫌弃的话可以一块学下
- 17、书还不错，只是上面ebay的内容太少，给评晚了，希望物流快一点
- 18、正在看，内容还不错
- 19、我做服装的，感觉还行吧，我也是刚开没多久，生意还不错，也有人教自己也学到了不少这方面的知识，虽然自己也挣到了不少了，但是觉得自己不会的还是太多了，而且网上很多资料教程都是相互复制的，千篇一律看多了就知道了，要么就是几年前的东西，现在根本不适用，误导你不说，反而把你弄的很混乱！之前沃都被误导过，希望和更多的人一起学下 kou 24——6524——9187
- 20、  
开店要满16周岁有身份证 有银行卡开通网银 注册网店都要填写真实的信息 在认证为卖家，我也是刚开，刚开始也是什么都不会 接触过很多个人感觉呢 新手想做好呢 好的上家固然重要 自己的努力也是分不开的 我现在做的女装 做的还不错，希望和更多人交流学习,,,23,,,,69,,,71,,,,,43,,,,44,,,
- 21、刚开始做的时候，啥也不懂，只能慢慢的摸索，在网上早一些人学习，后来找人慢慢的做起来的，一步一步的做起来的，很辛酸，现在也是稍微的懂了一些了，希望和更多的人交流下，不断地进步。 22..53..16..44..93
- 22、能够起到指引的作用
- 23、这本书对于想开网店的新手来说，是一本很好的入门指导，书里很详细的讲解了开店最基本的需求，还有如何建店、销售等方面。
- 24、还可以，如果有光盘就更好
- 25、发货速度挺快、书的质量也不错。粗略的看了一下，书中介绍的还挺全面。可惜我不开网店，买来也不看。浪费了。
- 26、不错，挺实用的，当时有些信息需要更新
- 27、很浅显，很肤浅

# 《网店应该这样开》

# 《网店应该这样开》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)