

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 图书基本信息

书名：《我的第一本淘宝开店书》

13位ISBN编号：9787121139956

10位ISBN编号：7121139952

出版时间：2011-8

出版社：电子工业

作者：启赋书坊

页数：221

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 内容概要

《我的第一本淘宝开店书(全彩)》全面介绍淘宝开店的基础知识和操作技法，不仅依据真实的网上交易流程介绍店铺管理、商品销售、物流发货、使用支付宝的方法，还归纳总结了店铺装修、商品推广和快速成为皇冠级卖家的秘诀。随着网上购物的流行，网上开店也成为一种时尚。无论是自主创业的专职卖家，还是利用闲暇时间做点兼职的上班族，网上开店都是我们实现创业梦想、增加个人收入的切实可行的方式。然而，资金宝贵、经验不足和缺乏实践都是摆在眼前的难题，自己琢磨解决之道不仅费时费力，还不能立见成效，应该怎么办？

《我的第一本淘宝开店书(全彩)(附CD光盘1张)》适合电脑初学者及淘宝新卖家快速提高网店经营、行销能力，也适合有一定运营经验、需要进一步提高业务水平的从业人员，还可以作为各类电脑培训学校、大中专院校辅导用书。

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 书籍目录

导读 1. 学习路线图 2. 如何阅读《我的第一本淘宝开店书》 3. 看看学完《我的第一本淘宝开店书》您能做什么

chapter 01 做足网上开店的准备 1.1 认识网上开店对网站交易平台的了解 1.2 网上开店的优势 1.3 在淘宝网开店的优势 1.4 淘宝网开店的条件 1.5 淘宝网开店的基本流程

chapter 02 选择货源很重要 2.1 认识淘宝网出售的商品类型 2.2 具有独特优势的商品 2.3 选择物美价廉的商品货源 2.4 在阿里巴巴网站上进货

chapter 03 拍摄精美的商品照片 3.1 选择适合自己的相机 3.2 认识拍摄的辅助器材 3.3 巧用自然光与人造光拍摄商品 3.4 使用微距拍摄商品细节 3.5 商品的摆放技巧

chapter 04 让照片“美轮美奂” 4.1 快速处理照片的“瑕疵” 4.2 让照片锦上添花 4.3 为照片添加水印

chapter 05 与“淘宝卖家”为伍 5.1 注册淘宝会员 5.2 支付宝实名认证 5.3 账户的安全设置

chapter 06 网店正式开张 6.1 让网店正式开张 6.2 店铺基本设置 6.3 推荐优势商品 6.4 学会使用淘宝助理

chapter 07 安全成交第一笔生意 7.1 使用阿里旺旺与买家交谈 7.2 管理商品订单 7.3 快速有效地发货 7.4 妥善处理交易纠纷

chapter 08 “打扮”普通店铺 8.1 制作个性化店标 8.2 装饰店铺公告 8.3 美化宝贝分类

chapter 09 给淘宝旺铺“化妆” 9.1 升级到淘宝旺铺 9.2 在线制作店招 9.3 装修促销区 9.4 装修商品 9.5 添加背景音乐

chapter 10 “想方设法”推广店铺 10.1 在店铺中做好宣传 10.2 在社区中推广店铺 10.3 使用阿里旺旺群推广店铺 10.4 利用淘宝网其他服务功能推广店铺 10.5 淘宝网外也要做宣传

chapter 11 建立完善的物流渠道 11.1 让商品包装更有价值 11.2 选择合适的物流配送方式 11.3 物流发货的技巧

chapter 12 挖掘新买家与稳固老顾客 12.1 留住上门的买家 12.2 主动寻找买家 12.3 稳住老买家

chapter 13 让店铺戴上“皇冠” 13.1 掌握商品的发布技巧 13.2 学会发布拍卖类商品 13.3 掌握与买家沟通的技巧

chapter 14 网店安全有保障 14.1 网店安全的两个潜在威胁 14.2 使用瑞星杀毒软件防范病毒木马 14.3 使用windows防火墙防范黑客 14.4 做好个人网上银行的安全措施

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 章节摘录

版权页：插图：如果通过欢迎词留住了买家，那么接下来就要向买家介绍商品，卖家在介绍商品时不要买家问一句才答一句，要掌握主动权，主动向买家介绍商品，但是介绍内容必须符合商品的实际情况，因此当卖家在经营网店的过程中还需要充分了解店铺商品的材质、用途等信息，这样一来，当买家询问该商品时，卖家就可以根据买家的需求进行介绍，如果该产品不符合买家的需求，则可以介绍店铺中符合其需求的商品，要让买家认为您不仅是一个专门的卖家，还是一个专业的商品交易顾问。卖家除了向买家询问的商品信息之外，还可以向买家推荐以下几类商品。（1）用途相同，但价格更有优势的商品，可以是买家指定商品的同类商品。（2）具有良好质量和口碑的商品，也可以是买家指定商品的同类商品。（3）与买家指定商品的关联性比较大的非同类商品。（4）店铺的镇店之宝或热卖产品。对于目标明确的买家，卖家要根据买家对商品的了解程度有针对性的介绍，当买家了解了商品的基本信息后，再介绍该商品的其他相关信息。而对于仅仅只有购买意向，没有明确购买目标的买家，卖家要在了解买家需求后推荐几种符合其需求的商品，并进行简单、客观的比较，对买家的选择提供指导性的意见。在买家对商品的性能、质量没有疑问后，卖家还需要和买家进一步确定商品的细节情况，例如商品型号、包装、邮寄要求等信息。最好在备忘录里加以说明，以便发货时根据买家的要求配货。

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 编辑推荐

《我的第一本淘宝开店书(全彩)》介绍了鲜活、实用、全面的网上开店经营技巧，为你白手起家创业开店支招，帮你解析经典旺铺的成功秘籍，带你快速走上赢利的道路。循序渐进的技法讲解，零基础的新手也能晋级练的卖家重视动手操作，将行业知识与实际经营案例融合在一起，培养良好的经营观念，用大量的图片来辅助说明难懂的知识或操作，学习轻松又有趣。零基础也没问题，综合基础知识和实用技法，更有超值多媒体光盘辅助，助你轻松学会淘宝开店。

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 精彩短评

- 1、图片太多了 感觉都是在打广告啊!!!真坑爹Q!!!!
- 2、彩色的 有光盘 实用
- 3、纸张蛮厚的,重量很轻。里面都是彩页,介绍很详细。
- 4、这本书太好了!
- 5、写的也太简单了,还不如去网上查查,说的基本没有用
- 6、恩 整体还好 不过内容有些不全 不过整体还好 推荐
- 7、书挺好各方面都有!!!
- 8、还好,学习网上开店
- 9、图文并茂,每一样划分的很清楚,很简单的就能看懂
- 10、一直想开哥网店
- 11、书本效果很好图文并茂且是全彩色内附教学视频光盘,对想在淘宝开网店的人具有较好的参考价值。  
本书全面介绍淘宝开店的基础知识和操作技法,不仅依据真实的网上交易流程介绍店铺管理、商品销售、物流发货、使用支付宝的方法,还归纳总结了店铺装修、商品推广和快速成为皇冠级卖家的秘诀。一句话概括;好!
- 12、全彩的,看着更舒服,更容易学
- 13、看完再来评价吧。
- 14、还好吧,还可以,没什么缺点!
- 15、还行~适合刚入门的~
- 16、介绍还是很详细的,大部分都是图片,光碟还没试,不知情况,总的来说满意。
- 17、对新手的我很有帮助。适合要开网店的人看
- 18、看看淘宝开店是咋回事
- 19、书还行,就是第一次在当当购书就碰到破损的情况,表示很伤心
- 20、挺好的,介绍的很详细。
- 21、彩图讲解,非常详细,一步步教你,从不会到会,非常不错,看完后就会自己开店了
- 22、实用性不高 内容很一般 过时了
- 23、评价拿积分 . . . . .
- 24、有点浅,入门看看可以。
- 25、看起来写的挺细的,光盘还没放
- 26、这本书挺好,尤其是里面还附有一张光盘,很不错。
- 27、很好玩 看上去 所以。。。。。

# 《我的第一本淘宝开店书》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)