

《跟李嘉诚学赚钱》

图书基本信息

书名：《跟李嘉诚学赚钱》

13位ISBN编号：9787801792686

10位ISBN编号：7801792688

出版时间：2004-4

出版社：中国致公出版社

作者：李豪

页数：401

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《跟李嘉诚学赚钱》

内容概要

经商是一项复杂的智力活动，不是一般意义的加加算算，而是需要高超的经营能力去巧妙运筹。李嘉庆练就了一身过硬的经营本领，他目光长远，独辟蹊径，所以能走过一道道关坎，把自己变成强中之中强。他独到的商业智和丰富的经营韬略，为当代中国的企业家提供了一个很好的路标，为正在独自奋斗和摸索的商人指明了方向。

精明的商家可以将商业意识渗透到生活的每一件事中去，甚至是一举手一投足。充满商业细胞的商人，赚钱可以是无处不在，无时不在。不仅仅凭的是天才、超人智慧、勤奋吃苦耐劳，机会等等。光凭其中的任何一个元素都不能造就一个成功者。李嘉诚的成功，靠的是整体的实力，是各种成功要素的最佳组合。

《跟李嘉诚学赚钱》

书籍目录

第一章 经商先要磨练推销之技 要亲身体会挣钱不易 在关键时刻把自己推销出去 掌握“勤能补拙”之道 考验商人的本领——推销之技 脸皮厚一点儿的人 推销靠的是对症下药 推销的素质与谋略 学会与大老板交朋友第二章 独立创业才是赚钱的开始 及时开创自己的事业 必须信守的四大创业信念 播种机遇，收获成功 抓住适合自己的机遇 做有心人才能成功 为创业储备知识 独立创业前的心理准备 让顽强的毅力为你创业掌舵 在冷门中出人头地 熟门熟路好成功 到有钱的地方赚钱 赚钱、生财的十一个秘诀第三章 敢冒险才能赚大钱 风险越大越具有吸引力 不冒险隐藏着极大风险 不飞则已，飞必冲天 做第一个吃狼桃的人 发展需要釜沉舟的精神 没有风险就没有成功 多谋善断 鼓励自己作出重大决定 果断地作出决策第四章 做生意要谋而后动 知难而上，舍卒保帅 稳做生意，细水长流 学会选择，学会放弃 投资失利，及时撤出 多角经营不宜过勇过急 走出“做大”的陷阱 不要在成本高昂的市场中投资 不要把财的心理带到经营中 两条腿走路才不会摔跤 胆识、才气、运气一个都不能少 过度投机要不得 稍安勿躁，能成大事 决定之后决不更改第五章 心有多大，路就有多宽第六章 调动赚钱的灵感第七章 双赢之道：有钱大家赚第八章 赚钱要不断出新招第九章 先赚人心后赚钱第十章 诚信是财运长久之道第十一章 赚钱的招式要灵活变通第十二章 打造自己的竞争优势第十三章 大胸怀，成就大买卖

《跟李嘉诚学赚钱》

媒体关注与评论

赚钱首先必须顾及对方的利益，不可为自己斤斤计较。对方无利，自己也就无利。要舍得让利，使对方得利，这样，最终会为自己带来较大的利益。

《跟李嘉诚学赚钱》

编辑推荐

赚钱首先必须顾及对方的利益，不可为自己斤斤计较。对方无利，自己也就无利。要舍得让利，使对方得利，这样，最终会为自己带来较大的利益。

《跟李嘉诚学赚钱》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com