

《李嘉诚掌控商道的三张底牌》

图书基本信息

书名：《李嘉诚掌控商道的三张底牌》

13位ISBN编号：9787801202987

10位ISBN编号：7801202988

出版时间：2005-12

出版社：中国华侨出版社

作者：方军

页数：305

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《李嘉诚掌控商道的三张底牌》

内容概要

李嘉诚先生是当今世界上最杰出的商人之一，他连续六年被评为世界华人首富，连续八年雄居港商首席。那么，究竟是什么使他如此成功？他到底有什么样的坚实“底牌”和绝妙玩法，能够财富、人气双丰收，辉煌数十年而声誉愈隆呢？现在，就让我们翻开这位“超人”的“底牌”，从这位做生意的高手和做人的楷模身上，去发现更多值得学习，也确实能够学会的宝贵东西。

本书的编写目的和内容指向，即在于探究超人李嘉诚在这三个人生事业大问题上的所作所为，进而从这个角度，揭开他成功的“底牌”，让所有对李嘉诚感兴趣的人，无论是崇拜者，还是“追逐”者，都能够对他有一个深入全面、多维立体的了解，然后与之对照着，看清自己手中的、只属于自己的人生事业“底牌”，该怎样重洗和使用，才能让自己的前途命运变得更好，在复杂多变的牌局中，最出胜出。

当然，本书的全部目的，并不局限于希望认真阅读它的朋友，仅仅成为一个“赢家”，出人头地、高人一等；还希望您能够通过它成为一个“征服者”，就像李嘉诚那样，不但以由财富作为衡量标准的辉煌成就从众生中脱颖而出，更以其丰厚非凡的综合人格魅力，赢得广泛而真诚的尊敬与仰慕。

《李嘉诚掌控商道的三张底牌》

书籍目录

上篇 广结善缘的处世牌 第一章 信奉万事靠自己的成事原则 1 以孜孜不倦的好学精神打开一条人生通道 2 激发自己迎接挑战的斗志 3 坦然接受艰苦环境的磨练 4 以勤奋故事的心态强化个人能力 5 把推销的绝活练到家 6 做什么都要做到最好 7 永远自己吃自己的饭 8 把“靠自己”的信条传承给下一代 第二章 以诚信对人才能让人放心 1 信誉是赢得别人信任的关键 2 诚实的人永远有饭吃 3 做到自我管理才有诚信可言 4 以诚相待，方可赢得人心 5 以诚为本，方能扭转乾坤 6 在更高起点上展现诚心 7 信誉是平衡风险与利润的支点 第三章 和气生财是最高境界的生意经 1 能舍小利才能求大利 2 和气生财是做生意的硬道理 3 万不可制造死敌 4 靠合作做大局面 5 竞争中寻求共存 6 做生意要有所为有所不为 7 不求赚钱也讲合作 8 做生意不占人便宜 9 念好义利结合的生意经 10 君子爱财取之有道 11 扩张相争也要以和为贵 第四章 与下属形成良性互动的关系 1 用人是经商的一门大学问 2 招到自己喜欢的能人 3 重用有本事的人 4 搭建一个供人起跳的跳台 5 对自己的员工更要以义当先 6 以“仁爱”思想治企业 第五章 积极行善树立良好的公众形象 1 一生恪守“慷慨解囊”之举 2 把投资办学当作自己的贡献 3 把大家当成自己的家 4 胸怀济世精神 中篇 善觅商机的创富牌 第一章 掌握好投资的进退之道 第二章 扩张讲究稳中求进 第三章 以最小风险搏取最大利润 第四章 以最佳的进攻策略抓住商机 下篇 巧解难题应变牌 第一章 应变准确先要决策正确 第二章 应变时不打无准备之仗 第三章 应变须有十足的灵活性才能打开局面 第四章 以点穴手法擒住对手 附录一 李嘉诚论“企业战略” 附录二 李嘉诚谈领袖之道 附录三 演说词精选 附录四 李嘉诚传略

《李嘉诚掌控商道的三张底牌》

精彩短评

1、很久不读这些书了，很假，都一样。我竟然读完了，奇迹。。。

《李嘉诚掌控商道的三张底牌》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com