

《用想象力赚钱》

图书基本信息

书名：《用想象力赚钱》

13位ISBN编号：9787510431234

10位ISBN编号：7510431239

出版时间：2012-9

出版社：新世界出版社

作者：钱伯鑫

页数：229

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《用想象力赚钱》

前言

勤劳只能让你吃饱饭，想象力才能让你腰缠万贯！每个人心中都有一个梦：拥有足够多的财富，又不用太劳累，享受有钱有闲的炫彩人生，可以说走就走，灿烂、奢侈又自由。与此同时，每个人心里又都经受着一种痛：没有一个有钱的爹，也没有好运气中个头彩得意外之财，打工一年又一年，到现在还是攒不下钱！瞅这光景，再继续忙碌个二三十年，梦想也照样无法实现。以上矛盾总结出来就是：人人都想暴富，人人都在穷忙！如何走出这人生的悲催境地？答案貌似另类，实则简单至极，那就是：坚决放弃对勤劳致富的迷信，尽快建立用想象力赚钱的信心。其论据有二：勤劳不一定能致富勤劳致富是我们中华民族的传统美德，老师、家长、老板们都这样说的，我也是这样信的。然而随着社会的发展，我也由青年步入中年，鲜活的社会现实却让我越来越怀疑这句话的真实性，因为勤劳不一定能致富。大多数打工族天天朝九晚五陀螺一样地工作，“五加二”“白加黑”，也仅够偶尔吃个大餐喝个咖啡。一年有幸出境游一次，还要感谢信用卡能透支！倒是那些不怎么勤劳的人，他们手中几乎不掌握任何资源，既不用上班，也不用劳碌，但却过着逍遥富裕的生活——想要什么买什么，想去哪里就去哪里，想住什么房子就住什么房子。有足够的金钱支配，人生的自由度就是这么宽裕。这些人，又靠什么？嘿，哥们儿，这是个靠脑袋，靠创意赚钱的年代，靠想象力才能创富！想象力才能让你赚大钱想象力是个梦工厂，人类所有的辉煌成就都是在这个看不见的工厂中铸就的。你的财富梦，亦是如此。在美国，曾有人尝试每天坐在电脑前，买下低价的虚拟财产，寻找机会高价卖出。据估算，这样做下去的年收入可超过美国中学老师和博物馆员、消防队员的平均收入。美国最大的网游虚拟物品交易商IGE公司，每月销售额高达一两千万美元，毛利率可达20%~50%。在广州，一家以网币销售作为主要收入来源的游戏公司，获得了每季度上亿元的财富。这是在目前只有2%的人上网、0.4%的人玩网游的中国做到的。而韩国有80%的人上网，有60%的人玩网游，市场的前景不可估量。在温州，曾出现数十家虚拟造币厂，雇人打游戏赚游戏币，以每个2毛钱左右的差价卖出。也有不少靠虚拟货币的生产和倒买倒卖获得收入的个人，利润在50%以上。在网络上，靠买空卖空，就能发大财。原理何在？别忘了，这是网络时代，虚拟物品是最受玩家欢迎的网络产品，虚拟物品交易是最容易赚钱的行当。虚拟物品交易被称为“网游第二市场”，即在线收购和销售玩家在游戏内的虚拟货币和装备。简单地说，其业务模式就是用现金将虚拟物品低价买进，再通过高价卖出实现差价利润。数据显示，目前有46万网游用户经常进行虚拟物品交易。国内有3000万网游爱好者，二级市场至少有195~300万人的容量。若以人均游戏消费300元估计，则市场容量至少为6亿~9亿元。所以，在网络上买空卖空貌似离谱，实则非常靠谱！说白了，是靠想象力在赚钱。勤劳充其量只能让你吃饱饭，想象力才能让你瞬间腰缠万贯。所以，省点力气，动动想象力。少干点，多想点，创意有了，点子来了，脑袋活了，钱就有了。他读了，他听了，他信了，他做了，他不打工了，他创业成功了，他暴富了。在越来越多的想象力挣大钱的事实面前，您还需要再犹豫吗？

《用想象力赚钱》

内容概要

《用想象力赚钱》内容简介：互联网时代，研究了最新致富密码，怎么赚钱！凭你的创意你的大脑你的想象力！屌丝改变自己命运的唯一利器。书中有致富案例，非常有操作性。

《用想象力赚钱》

作者简介

钱伯鑫，著名财富励志大师。是一位纯版税收入超过100万的财富励志大师。

书籍目录

第一章 挣钱靠体力，赚钱靠想象力！

1. 别把“挣钱”和“赚钱”混为一谈
3
2. 什么是挣钱？或许打一辈子工也买不到
5
3. 什么是赚钱？或许一个想法让你一夜暴富
7
4. 只靠勤劳永远发不了大财
9
5. 想象力才能帮你赚大钱
12
6. 致富的唯一捷径就是“多想想”
14
7. 想暴富，就得靠赚钱
16

第二章 一个“想法”就会让你成为亿万富翁！

1. 哥们儿，这是个靠“概念创业”的时代
21
2. 穷孩子不怕不怕，白手照样发家
24
3. 亲，你的脑子就是一座金矿
26
4. 除了星星和月亮还可以卖什么
30
5. 有想法，垃圾也能卖大钱
33
6. 旅途就是钱途，玩法就是赚法
36
7. 拼不起Dady，就拼想象力吧
39

第三章 穷不是问题，巧借外力融得足够资本金！

1. 借他人的“口袋”生钱
45
2. 借自己的“脑袋”生钱
47
3. 借名人的效应生钱
50
4. 借富人的虚荣心生钱
53
5. 借名义的噱头生钱
55
6. 借人缘生钱，有人气就有财气
58
7. 懂得如何负债和赚钱一样重要
61
8. 创业融资省钱的6个小窍门
63

第四章 底儿薄不是障碍，创意产业让你搭乘财富高铁！

1. 白手起家从创意行业开始

69

2. 人人都爱返璞归真，传统文化是银根

72

3. 一无所有没关系，“贩卖个性”点亮财富之灯

76

4. 身无分文不要紧，“贩卖精神”诱人一掷千金

79

5. 被抄袭不必惧怕，独具匠心永当市场老大

82

6. 圆别人的梦，做狡猾的猎钱“狐狸精”

84

7. 抓住灵感的柴薪，和财富不期而遇

87

8. 快乐“网赚族”，电脑就是摇钱树

90

第五章 别轻视小买卖，再小的生意都能助你发大财！

1. 瞧不起小生意，注定当不了大老板

97

2. 开发房地产的干不过卖纽扣的

99

3. 八零后创业明星无不从“小打小闹”开始

103

4. 第一桶金数量虽少，功劳无限大

105

5. 不停创意，一个鸡蛋变成一座农场

109

6. 打点小算盘，跟着财神走

111

7. 来点小灵感，布娃娃可变“吸金石”

113

8. 关注小细节，卖菜的也能雷倒美国农业部

116

第六章 最神奇的想象力赚钱心法！

1. 一切贫穷都是从“心”穷开始

121

2. 颠覆穷命论，把自己想象成一个富人

123

3. 给“心灵解套”，学习财富思维

126

4. “空手套白狼”是资源整合法，不是骗术

128

5. 听财富说句心里话：不爱我的我不爱他

132

6. 一步登天，异想天开才能赚大钱

135

7. 极速致富，在睡觉时也能向人们售卖你的价值

137

第七章 最实用的想象力赚钱技法！

1. 有“先知先觉”，才能是猎钱的好手
143

2. 你了解现代人的精神需求吗
146

3. 别让商机从指缝中溜走
149

4. 别被“冷门”吓倒
152

5. 跟着兴趣走，逛街也能逛成富婆
155

6. “傻子经营法”，亏到极致是赢家
158

7. 隐藏自己的利润点，赚了便宜还卖乖
160

8. 整合资源的能力可以化腐朽为神奇
162

第八章 找到属于自己的“钱眼”，一年赚取百万！

1. 锦上添花，向直流业务“献媚”
169

2. 化整为零，向“精致主义”致敬
171

3. 移形换位，乡情就是利基点
173

4. 设身处地，你的需要就是客户的需要
175

5. 水面撒油，“撒油投资”胜券在握
177

6. 借梯上房，在现有产品基础上改良
179

7. “差异化经营”，同业者的脱俗救生衣
182

8. 无中生有，“无产者”的创富撒手锏
185

第九章 平常心，让你的“钱途”更高贵！

1. 说吧，说你爱钱吧
191

2. 钱要赚，做人的原则不冒犯
193

3. 替别人着想，就是为自己赚钱
196

4. 重视赚钱的过程而不是结果
199

5. “土大款”才挥金如土呢
201

6. 散尽千金，求得心安
203

第十章 想赚钱，先过“赚钱素质”测试这一关！

1. 你的“钱商”如何

209

2. 你的经商能力如何

213

3. 你的投资理财心理与能力如何

217

4. 风险承担意识测试

219

5. 金钱焦虑程度测试

223

6. 钱财知识测试

225

《用想象力赚钱》

章节摘录

20世纪二三十年代的美国，一个在经济大萧条中因公司破产而失业的售货员，平日的积蓄薄若空气，因而贫穷降临到他身上的速度快得如迅雷不及掩耳，他穷困潦倒得快要吃不上饭。一个月黑风高的晚上，一位好朋友在闲聊中无比羡慕地向他提及可口可乐的故事：“嘿，伙计，你知道吗，谁都喝过可口可乐，但在以前，人们只能专程到备有饮水机的商店才能喝到一杯可口可乐，但这时候有个人设想：‘可不可以把可口可乐装进瓶子里，封好瓶口，到处售卖呢？’于是，这个人前往可口可乐公司，提出想用自己的设想入股，获取瓶装可口可乐所获利润的百分之一。几乎从瓶装可口可乐上市的那一刻起，这个‘百分之一’就让这小子瞬间成了一个百万富翁！”……接下来朋友还在讲什么他根本听不进去了，因为他的智慧被点燃了，灌装可口可乐的故事打开了他想象力的翅膀。他想，以前要喝可口可乐只能到备有饮水机的商店去，由店员从饮水机中装一杯给你，而现在要想给汽车加油，也只能到加油站去，让加油站工作人员从一大罐汽油中抽出一部分来，装入你的汽车的油箱里。但后来有了瓶装的可口可乐，可以在人们想喝的时候随时打开就喝，无论是在自家的客厅里，还是行走在路途中。那么现在可不可以有瓶装的汽油呢？无论何时需要驾驶者只需停车，打开瓶盖，像喝可乐一样方便地把油加进油箱，东西不同，但道理相通，为什么不可以试一试呢？只是瓶子易碎，换成罐子行不行？于是，他成立了一个公司，然后跑到卖罐子的商店，说服店主，他得到了比一般顾客更便宜的罐子。然后，他又去找当地最大的一家杂货店，向他们介绍说有一样东西，放进对方店里销售，会让他们的销售额巨幅增长。对这笔无本之利，店主当然热情洋溢，于是，第一批仅供大货车使用的罐装汽油诞生，它的构想与完成者每罐获75美元利润。仅凭这每罐汽油的75美元，这位失业的销售员变成了一位千万富翁，并以此为依托，继而建立起了自己庞大的金融王国。求财启示你的形象不一定价值千万，但你的想象力一定值这个价。一个人，只要有富足的想象力，那他什么都不用干，就可以瞬间腰缠万贯。盘点一下那些福布斯排行榜上的成功人士，他们的创业过程其实就是一个把想象力变成生产力的过程，财富梦想的实现，就像灯泡突然一亮，就这么简单。也就是说，只要你的大脑还在正常运转，你就有成功致富的机会，而且机会就潜伏在你周围。只不过大部分的人不愿意想象，或者不愿意践行想象罢了。假如看过《功夫熊猫》，你更能理解想象力在赚取财富过程中所起的作用是多么神奇。一部《功夫熊猫》在中国市场将两亿票房收入囊中，连年龄80多岁的成都老太太都不服，纳闷为什么功夫是中国的，熊猫是中国的，功夫加熊猫就变成美国的了。是啊，看完《功夫熊猫》，我也一直在想：为什么人家能拿我国的文化元素包装后卖大钱，而我们自己的原料，自己却做不出好菜来？想来想去，只是一个想象力的大不同而已。和西方人比起来，我们的想象力要逊色得多，不能说中国人缺乏想象力，但我们的想象方式是很中规中矩的，我们有许多约定俗成的戒律，有很多不成文的隐形戒律。试想，十几亿人口天天只读一本书，还能激发出什么五花八门的想象力来？所以就难怪很多人看完了《功夫熊猫》都在议论：太胡扯了罢！太离谱了罢！像这么不着调的故事，怎么会大卖？可是，无论你信与不信，真实的票房就在那里，这就是想象力造就的财富神话。我们的国宝多的是，结果花木兰给拿去了，功夫和熊猫也拿去了。如果把我们的想象力从魔瓶中放出来，中国的文化元素加上中国人丰富的想象力，将来的财富神话缔造者将会是谁呢？同理，如果你的想象力从条条框框中解放出来，你的脑袋又会产生什么样的金点子呢？限制你赚钱的唯一的合理原因，在于想象力不够活跃，或者没有得到充分运用。凡心中想象与坚信的事物，皆能实现。从现在开始，淋漓尽致地使用你的想象力吧。

《用想象力赚钱》

编辑推荐

《用想象力赚钱》是一本浓缩陶朱公+鬼谷子+巴菲特+扎克伯格+马云+李彦宏+身边小贩的赚钱智慧

。

《用想象力赚钱》

精彩短评

- 1、快餐产品，坑爹的书！！！！！！！！
- 2、有几个案例可以参考
- 3、自己偶然发现的这本书，就顺手买下来了，虽然放在身边多年也没看完，感觉还是挺不错的一本书。
- 4、一些善于思考的人在各个领域致富的例子，强调要善于发现生活中各类需求，从而方便他人、致富自己。
- 5、一般吧，一年多前看的，讲什么都忘了。没什么印象深刻的，可能知识是潜移默化的

《用想象力赚钱》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com