#### 图书基本信息

书名:《奢华的简约》

13位ISBN编号: 9787542627445

10位ISBN编号:7542627449

出版时间:2008-5

出版社:上海三联书店

作者:干谷编

页数:200

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com

#### 内容概要

《奢华的简约:锦江之星创业十年历程》主要内廷:如何不断提升员工的综合素质,优化员工团队,我们的主要管理思路是,不断深化企业的文化建设,要求职业经理人不仅要始终加强对自身专业技能的培养和职业道德的修行,而且要关注员工,牢固树立"内部客人"的意识,应具备善于用人,能够团结人,凝聚人心的管理能力。同时大力提倡表扬文化,倡导学习型企业;通过品牌故事的演讲与传播,编写锦江之星十年创业历程——《奢华的简约》一书,引导大家学习交流,强化业务培训等系列措施,来营造锦江之星特色的文化氛围,以此不断提升员工素质,优化员工团队。

#### 书籍目录

序第一章 十年一剑天下名 第一节 事业在召唤 第二节 识时务者为俊杰 第三节 奇迹就这样发 生了 第四节 长盛不衰的法宝 第五节 成就与辉煌不止步于过去 第二章 万里寻梦始于此 第一 节 组建创业团队 第二节 处处精打细算 第三节 一切如何开始 第四节 骨子里的艰苦奋斗 第 万节 成功没有理由不降临 第六节 轰动周边城市第三章 奢华容易简约难 第一节 安全酒店 第 二节 绿色酒店 第三节 人文酒店 第四节 简约酒店 第五节 科学酒店 第六节 美味酒店第四章 王牌之师千锤炼 第一节 不拘一格使用人才 第二节 系统培训成就人才 第三节 创建和谐的企业 文化 第四节 全球智 " 汇 " 第五章 品牌之星满神州 第一节 " 吃螃蟹 " 的魄力 第二节 品牌 就是"靠山" 第三节 城市争做"加盟商" 第五节 加盟商的"超值享 第四节 无情条款有情星 受"第六章 非常时刻尽点滴 第一节 将灾难变成机遇 第二节 主动寻求挑战 第三节 会投诉 的客人是好客人 第四节 细微之处见真情 第五节 陌生城市中温暖的家第七章 笃志百年王者风 第一节 迎来黄金机遇 第二节 竞争压力扑面而来 第三节 完善品牌之星 第四节 "王者非锦江 之星莫属"附录致谢

#### 章节摘录

第一章 十年一剑天下名 她,在中国酒店业掀起了一场颠覆性的革命,并一举名扬天下,震 惊业界。 她,开创了中国酒店业的"蓝海"、经济型连锁酒店的先河,成为敢为天下先的第一个 她,为普通大众而建,却接待了诸多国家领导人,深受赞誉。演绎了最为精彩的"奢 吃螃蟹者。 华的简约",创造了中国酒店业客房出租率最完美的纪录。 她,从1000万元起家,十年后的今天 翻了一百多倍,家底厚达数十亿元。从集团的边缘公司一跃成为集团发展的重中之重。 摸着石头过了河,而且还把石头捡起来铺成了一条路,这才有了今天市场上不断涌现的各式各样的经 济型酒店及集团,使有限的社会资源实现了更高效的分配。 她,引来了国外经济型酒店巨擘的注 目,纷纷抢滩登陆,在与国外酒店巨头竞争的同时也缩短了中国与世界先进的差距。打造的国际化民 族品牌,让世界酒店巨头在中国看到了真正的竞争对手。 她,就是中国经济型酒店的"开山鼻祖 倚天万里须长剑。十年磨砺成一剑的锦江之星已显王者风范,而未来也必将是 " ——锦江之星。 第一节 那是令国人刻骨铭心的时刻,1993年9月23日,萨马兰奇在摩纳哥 事业在召唤 蒙特卡洛举行的国际奥委会第101次全会上,宣布2000年奥运会举办城市的最终投票结果,不是北京而 是悉尼,多少人为之动情动容,徐祖荣亦如是,"那一夜终生难忘!"他不知道,什么时候奥运会能 到北京举办,什么时候可以在自己的祖国看到奥运会。 难忘的1993年 1993年,徐祖荣告别美 国回到祖国。当年锦江集团(如今已经重组为"锦江国际")决定把在美国加州的一处餐馆卖掉,负 责打理的徐祖荣也就结束了在美国的使命。但由于工作繁忙,他一直没有时间去拜访在美国的一些好 友。最后的工作处理完毕后,徐祖荣向集团请了几天假,开始了到美国后的第一次旅行,去各地看望 久违的好友。

#### 精彩短评

- 1、可以了解锦江之星的发展和产品等等,但总体感觉写得言不符实好像,有点唱高调的嫌疑。
- 2、一直比较喜欢看关于国际大酒店管理的书。看看国内的,了解一下国内的情况。
- 3、很满意。此书介绍的很好。卖家服务也很好。
- 4、锦江之星作为中国经济型酒店的开山鼻祖有很多值得同行借鉴的经验,本书让我们见证了10年间锦 江之星的发展历程。
- 5、略带夸张的褒奖之词,但好在点评中肯。总的来说,对于这个号称"第一个吃螃蟹"的经济酒店始祖的各个阶段的介绍完整详细,也算空闲中的一点收获!
- 6、内容基本都是比较高调的,可读性不是那么强的

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com