

《长虹隐痛》

图书基本信息

书名：《长虹隐痛》

13位ISBN编号：9787801703873

10位ISBN编号：7801703871

出版时间：2005-7

出版社：当代中国出版社

作者：徐明天

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《长虹隐痛》

内容概要

《长虹隐痛》作者是第一个捅破长虹高达40亿巨额应收账款的财经记者，他的这一“重大发现”，惹来了一场长虹索赔3000万元的官司，从而也开始了作者全方位跟踪研究长虹的历程。《长虹隐痛》以作者亲历的巨额应收账款案入手，以独特的视角，探讨长虹国际化误区；追本溯源，揭露长虹规模之路的奥秘和必然所在，以此来寻求长虹衰落的根本原因。

《长虹隐痛》

作者简介

徐明天，深圳商报首市记者，2003年第一发表文章报道美国apex公司对长虹巨额收账款新闻，并因此引来索赔3000万元的媒体官司。自此开始了对长虹的长期追踪和深刻思考。

1959年生于山东济南，研究生学历，当过兵，做过中学教师，在乡镇做过基层干部，干过乡镇企业，曾任中共淄博市委研究室副主任。1997年南下深圳。著有《齐文化大观》、《企业家宝鉴——经营管理300信条》、《菲薄的思维》等上百万字著述。2005年5月与本书同步推出新作《博弈危机——创维16年实战案例剖析》。

书籍目录

前言

- 序一 不断提高竞争力才能持续发展
- 序二 企业家精神决不仅仅是敢于冒险
- 序三 拒绝“机会主义”

第一章 我惹上了长虹的官司

- 我“捅”出了巨额应收账款新闻
- 一石激起千层浪
- 报社接到政府令
- 《深圳商报》老总被赶出长虹会场
- 长虹索赔3000万元
- 巨额应收账款摊到阳光下
- 倪润峰的完美解释
- 巨额应收账款逼退倪润峰
- 兴衰无常

第二章 渠道歧途

- 反倾销，长虹惹的祸？
- 长虹的渠道软肋
- 被打败的不有郑百文
- 大户政策激怒经销商
- APEX是长虹在美国的郑百文
- 到美国开一家“皮包”公司

第三章 价格大战的归宿

- 十二次价格战，半数长虹发动
- 1989：第一场价格战长虹不战而胜
- 1996：大降价催动采电业重新洗牌
- 1998：彩管大战，一场狂赌
- 1999：被迫“开闸放水”拉开行业恶战序幕
- 李东生愤然撰文“批虹”
- 200：昙花一现的彩电峰会
- 价格战：成长期的贫血症
- 倪润峰评说价格战
- 低价出口战略，还是出口“低价战略”
- 康佳VS长虹
- TCL VS 长虹
- 厦华和长虹的恩怨
- 长虹价格的宿命

第四章 国际化误区

- 三抛“绣球”均未打中意中人
- “超常规”国际化为哪般
- 世界彩电大王之梦
- 机会纷纭，为何停滞不前
- 长虹的“合资”忧患意识

.....

第五章 改制因局

第六章 战略的必然

第七章 解读倪润峰

第八章 赵通新政

后记

《长虹隐痛》

编辑推荐

我第一个捅破了长虹巨额应收账款新闻，但应收账款只是导火索，并不是长虹衰落的根本原因，长虹另有必然。——作者 长虹最大的敌人是自己，能打败长虹的也只有自己。——倪汪峰 大的生产是以大的销售为前提的，如果厂家不能有效地对销售过程控制的话，那你的生产线就得不到有效保护，它的产能威力就发挥不出来。——松下幸之助 市场竞争将会优胜劣汰，但是这个过程是由进步快的“优胜者”去淘汰进步慢的“劣质者。”——李东生。

《长虹隐痛》

精彩短评

- 1、非常棒！可惜知道的人不多。
- 2、一个记者深刻的描绘了长虹由盛到衰过程的某一方面，文笔泼辣大胆，不同于常见的马屁报告文学，而是实打实的揭露负面问题，确实轰动一时哦
向作者的勇气致敬！
- 3、很理想，好评！
- 4、一个记者深刻的描绘了长虹由盛到衰过程的某一方面
- 5、因为其应收账款问题读了这本书！
- 6、中等水准的商战报告文学，文笔朴实但信息量较大，倪润峰的悲剧就是中国特色大人物的悲剧，长虹的跌宕命运就是中国特色大企业的命运。这其中值得反思的东西非常多。值得一读的好书
- 7、应收帐款不光是长虹的隐痛，也是很多企业的隐痛。不做不行，做了也不行，如此纠结。运气好的，能收回大部分，运气不好的，生生被拖死。

《长虹隐痛》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com