

《李嘉诚商道全书》

图书基本信息

书名：《李嘉诚商道全书》

13位ISBN编号：9787560156897

10位ISBN编号：7560156894

出版时间：2010-5

出版社：吉林大学出版社

作者：张祥斌 编

页数：342

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《李嘉诚商道全书》

内容概要

《李嘉诚商道全书(最新经典精华版)》全方位透视了李嘉诚作为成功商人的商学理念和法则，揭秘了李嘉诚高人一筹的商业智慧和他独一无二的生意经。

李嘉诚是个神话，更是个超人。有港人的地方，就有李嘉诚的名字；或者现在说。有华人足迹的地方，就会有李嘉诚的名字。他名噪一时，这不仅仅是因为他是这个星球上最富有的人之一，还因为在香港他创下华资财团吞并外资财团的先例；他是华人入主英资财团的第一人。

书籍目录

第一章 不可缺少创业精神 成大业者一定要有一个远大的目标 看准时机，开拓事业做老板 必须对你的工作、事业有兴趣 后天的努力最重要 抱着坚定不屈的信念 没有勇气成不了大器 热诚是一种力量 敬业的人一定乐业，乐业的人必然成功 有建筑家的心态，才能构筑伟大的人生 要充分相信自己的能力 与其抱怨，不如静下心来寻找机会 成功的两大天规：智慧+胆量

第二章 拥有正确的经商理念 起跑领先一小步，人生领先一大步 争分夺秒地“抢”学问 放眼国际偷师学艺 珍惜每一分钟 善于用势 赚钱可以是无处不在、无时不在的 只要有钱赚，就是一门好买卖 做生意必须具有国际视野 在市场抛弃你之前先抛弃它 应进则进，应退则退 赚你所能赚的利益的九成 尽最大的努力，做最坏的打算 坐失良机比冒险更可怕

第三章 先做人后做生意 “我做人的宗旨是刻苦做事，善待别人” 友善交易，不占任何人便宜 让你的敌人都相信你 人只要不失去方向，就不会失去自己 苦难是英雄的必备条件 学会忍受生活中属于自己的一份悲伤 芯梦如何延续？ 待人处事要谦和大度保持“低格调” 注重自己的名声，这对你的事业非常有帮助 待人诚恳，多结善缘 有信用的人必有更多机会 一旦失去信誉，就难有生存的空间 诚实是战胜一切的不二法门 责任是每一个人应尽的义务 低调做人

第四章 不拘一格用人才

第五章 管理是一门精深的学问

第六章 在合作中壮大自己

第七章 在稳健与进取中取得平衡

第八章 积极拓展发展空间

第九章 敢于竞争，善于竞争

第十章 达则兼济天下

第十一章 拥有一个温馨的家庭

附：李嘉诚名言录

章节摘录

古今中外无数的事例证明：一个人要想成就一番事业，就得有一个远大的目标。早年的李嘉诚曾在一家茶楼打工，他在茶楼熬过了最艰辛的一年后，由于他的真诚敬业，再加上做事肯用心，老板不断给他加工钱，他开始能够像其他堂倌一样，轮流午休或早归，薪水也早已超过了一些正式堂倌所能拿到的限额。李嘉诚非常感激茶楼老板，是老板实现了他养家糊口、供养弟弟、妹妹求学的愿望，并给予了他极好的人生锻炼机会。但是，李嘉诚的志向绝不是做一个小伙计。他觉得茶楼工作做得再好，终究难有出头之日。他渴望从事新的带有技术含量的职业，尤其是跟复杂钟表打交道的行当。于是，他便想去舅父的中南公司。为了去舅父的公司，李嘉诚犹豫了好些天。李嘉诚迈向社会之初，曾忤逆了舅父的一番好意，现在又想回头，他恐怕舅父怪罪。经过一番思考，李嘉诚逐渐认识到自己似乎不应再有太多的顾虑，经过了一番社会闯荡，经过了意志磨炼，他已具备了一定的能力，进舅父的公司，不应算是接受恩赐，而是为舅父做事。况且大丈夫能屈能伸，即使受一点小小委屈，又有何妨？舅父没有让他失望，同意他进入中南钟表公司上班。李嘉诚进入舅父的公司后，舅父并不因为他是自己的外甥，便特别照顾于他。李嘉诚依然从学徒干起，刚开始还不能接触钟表活，只能做做扫地、煲茶、倒水、跑腿的杂事。李嘉诚在茶楼里已受过极严格的训练，对这些事自然是驾轻就熟。最初，许多职员并不知道李嘉诚就是老板的外甥，他们常在庄静庵面前夸奖李嘉诚，说他“别看 he 年龄小，他真是又伶俐又勤快”，“甚至看别人的脸色，就知道别人想做什么，他就会主动帮忙”。察颜观色的本事是他在茶馆练就的一门绝技，已高出一般人甚多，怪不得连这些成年人也很佩服他。李嘉诚进入中南公司的目的，就是想掌握一门技术，学会装配修理钟表。为了尽快学到技术，他便利用打杂的空隙，跟师傅偷偷学艺。由于李嘉诚勤劳诚恳，深得师傅的喜爱，师傅便乐意传给李嘉诚一些技术。他心灵手巧，仅用了半年的时间，就掌握了各种型号钟表的装配及修理技术。对于李嘉诚的不断长进，其舅父看在眼里、喜在心上，但却从不当面夸他半句。1945年8月，日本战败投降，黑暗的日占时代结束，但香港的殖民地地位依然不变，又恢复了英国的统治。战前，香港人口163万，日占时期锐减为60万。英国接管香港时，大批房屋遭到破坏，有17万人无家可归。战时逃出香港避难的人，以每月10万人的数量回流香港。食品短缺，燃料不足，住房匮乏，严重制约着香港经济的发展。港英政府决心采取一切措施以恢复香港经济。在这种情况下，庄静庵预见到香港经济将有超常的发展，于是着手扩大公司规模，调整人事。李嘉诚被调往高升街钟表店当店员。李嘉诚在茶楼，已学会了如何与人打交道，在钟表店当学徒时，又学过装配修理的手艺，已对各类钟表了如指掌。因而，他很快就掌握了钟表销售技巧，做得十分出色。

《李嘉诚商道全书》

编辑推荐

《李嘉诚商道全书(最新经典精华版)》全方位透视了李嘉诚作为成功商人的商学理念和法则，揭秘了李嘉诚高人一筹的商业智慧和他独一无二的生意经。

《李嘉诚商道全书》

精彩短评

- 1、此书值得一看，我非常喜欢
- 2、书是帮朋友买的。应该很好。

《李嘉诚商道全书》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com