

《笨鳥就是要先飛》

图书基本信息

书名：《笨鳥就是要先飛》

13位ISBN编号：9789866832581

10位ISBN编号：9866832589

出版社：福隆工作坊

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《笨鳥就是要先飛》

前言

序言 強一點，就是與眾不同 所謂成功者，他們和普通人究竟有什麼區別？「能力強」固然是一種說法，可是，強在哪裡？強多少？我們認為，人與人就能力的「強」與「弱」來說，區別並不大。如果說強，其實也就強那麼一點點。但是，能力是多方面綜合而成的，多方面都強那麼一點點，加起來就起「質」的變化了，命運由此不同。 有個成語叫「鶴立雞群」，其意思每個人都懂。但它所揭示的做人道理，卻未必人人都悟得透：一切都是相對的，重要的是參照物，既然大家都一般齊，你能多一點，那就是「出類拔萃」。「出類拔萃」，可不就是我們人人都羨慕的成功者嗎？是的，強一點，你就與眾不同！

《笨鳥就是要先飛》

內容概要

強一點，就是與眾不同 所謂成功者，他們和普通人究竟有什麼區別？「能力強」固然是一種說法，可是，強在哪裡？強多少？我們認為，人與人就能力的「強」與「弱」來說，區別並不大。如果說強，其實也就強那麼一點點。但是，能力是多方面綜合而成的，多方面都強那麼一點點，加起來就起「質」的變化了，命運由此不同。 有個成語叫「鶴立雞群」，其意思每個人都懂。但它所揭示的做人道理，卻未必人人都悟得透：一切都是相對的，重要的是參照物，既然大家都一般齊，你能多一點，那就是「出類拔萃」。「出類拔萃」，可不就是我們人人都羨慕的成功者嗎？是的，強一點，你就與眾不同！

書籍目錄

第一章 做事勤一點 - 不會失手的博弈秘訣 當你什麼都沒有的時候，「勤」是你獲得機會的最佳手段；當你想幹事的時候，「勤」是你取得成功的最短途徑。天道酬勤，縱然真的天上掉下餡餅來，你不還得趕個早嗎？1.「勤」者獲取機會的概率最大2.「勤」是通向成功的最短途徑3.「勤」者最難被淘汰4.「勤」無難事，「勤」者不敗5.「勤」的本質是腳踏實地6.「勤」的難點在於堅持不懈7.「勤」的基本要求是說做就做8.「勤」的天敵是散漫和懶惰9.「勤」的訣竅是做時間的主人10.「勤」結出的果子最甜蜜

第二章 嘴巴甜一點 - 成本最低的有效投入 喜歡聽好話、不喜歡說別人好話，均是人性的弱點。如果你能反過來，不僅當面主動說人好話，而且背後也說，並且真誠地說，那你就一定能從芸芸眾生之中脫穎而出，左右逢源、如魚得水。1.適度讚美最能贏得別人的好感2.讚美他人要有點創意3.表揚和鼓勵最能使對方配合你4.讚美他人的七種有效方式5.真誠、明確是讚美語言的基本特點6.「說好話」與「拍馬屁」的根本區別7.善意的謊言有時也是種好話8.批評包一層「甜言蜜語」更有力9.批評別人的技巧及注意事項

第三章 說話藏一點 - 降低風險的防守策略 這是一種成熟與穩重，因為你很有可能說錯或者說不到點子上，從而傷害別人或者留下被傷害的話柄。你可以不說或少說，那是你的權利；但不可以亂說瞎說，那是欺騙，是對別人智慧的侮辱。1.口無遮攔是做人做事之大忌2.喜歡把不滿掛在嘴上的人最吃虧3.開玩笑時切不可只圖盡興4.見人說話留分寸，就事論事莫多言5.不該問的千萬不要亂問6.鋒芒不露真英雄7.覆水難收，話說錯了收不回8.「禁忌」話題能不說儘量別說9.傷人自尊心的話一定要藏得住10.把話說得有彈性是最高的境界

第四章 膽子大一點 - 保守必定平庸 如果你希望自己的生活向前進，你就必然要面對許多未知的人事，以往的經驗肯定跟不上你的需求。這時，你能借助的只能是膽量和勇氣。成功與風險同在，保守必定平庸。1.冒險是人生博弈的必要前提2.周密論證，放手一搏3.墨守成規者不會有好機遇4.敢於嘗試，是成功的第一步5.冒險是捕捉機會的獵人6.膽大者做大事、成大業7.樂觀自信，坦然面對成與敗8.絕不能讓畏懼網住自己的手腳

第五章 觀念新一點 - 新一點，結果就會好很多 先進與落後，究其根源，問題最後都是出在人的觀念上。一個國家的強弱是如此，一個地區的興衰也是如此，一個人的成敗同樣如此。適者生存，更新、創新，人類發展永恆的主題。1.與時俱進，才能談論生存與發展2.環境影響觀念，觀念改變環境3.更新觀念是人生的長久主題4.觀念不同，結果必然不同5.敢創新就一定會有出路6.創新是勇者與智者的專利7.創新就要敢於反其道而行8.如何才能具有觀念更新能力

《笨鳥就是要先飛》

章节摘录

第一章 做事勤一點 不會失手的博弈秘訣 當你什麼都沒有的時候，「勤」是你獲得機會的最佳手段；當你想幹事的時候，「勤」是你取得成功的最短途徑。天道酬勤，縱然真的天上掉下餡餅來，你不還得趕個早嗎？

1. 「勤」者獲取機會的概率最大 無數事實證明：誰比別人多一些努力、多一些勤奮，那誰就會擁有更多的成功機會。有這樣一個事例：兩個同齡的年輕人同時受雇於一家超級市場，開始時拿同樣的薪水。後來叫阿諾德的小夥子青雲直上，薪水自然提高了不少，而那個叫布魯諾的小夥子卻仍在原地踏步。布魯諾很不滿意總經理的不公平待遇。終於有一天，他到總經理那兒發牢騷了。總經理一邊耐心地聽著他的抱怨，一邊在心裏盤算著怎樣向他解釋清楚他和阿諾德之間的差別。「布魯諾先生，」總經理開口說話了，「您今早到市場上去一下，看看今天早上有什麼賣的。」布魯諾從集市上回來向總經理彙報說，今早市場上只有一個農民拉了一車馬鈴薯在賣。「有多少？」總經理問。布魯諾趕快戴上帽子又跑到市場上，然後回來告訴總經理一共四十袋馬鈴薯。「價格是多少？」布魯諾又第三次跑到市場上問來了價錢。「好吧，」總經理對他說，「現在請您坐到這把椅子上，一句話也不要說，看看別人怎麼做。」阿諾德很快就從市場上回來了，並彙報說到現在為止，只有一個農民在賣馬鈴薯，一共四十袋，價格是多少多少；馬鈴薯質量很不錯，他帶回來一個讓總經理看看。這個農民還弄來幾箱番茄，據他看價格非常公道。昨天他們超級市場裏的番茄賣得很快，庫存已經不多了。他想這麼便宜的番茄，總經理肯定要進一些的，所以他不僅帶回了一個番茄做樣品，而且把那個農民也帶來了，他現在正在外面等回話呢。總經理請阿諾德先出去一下，轉向布魯諾，說：「現在，您知道為什麼阿諾德的薪水比您高了吧？」布魯諾的臉紅了。

《笨鳥就是要先飛》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com