

《心理專家的交涉技巧》

图书基本信息

书名：《心理專家的交涉技巧》

13位ISBN编号：9789861676562

10位ISBN编号：9861676562

出版社：新潮社文化事業有限公司

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《心理專家的交涉技巧》

內容概要

想要得到成功，必須去驅使兩種人。一是他人，一是自己。驅使他人的技術，隨著心理學的發展而變得普遍化，例如拿破崙一定會叫出每個士兵的名字而掌握人心；但是現在能力很強的生意人，能夠叫出顧客或部下的名字，已經變成一種常識了。也就是說在以前是劃時代的技術，今天已經普遍化了。身處現代，如果能夠運用心理學的手法使人相信，說服他人或是要隨心所欲地控制他人，並不困難。不過，就好像是雙刃劍一樣。也就是說，你自己也有可能受到來自他人的心理操作。原以為能掌控他人，沒想到反而被別人掌控，不知不覺中受到暗示的經驗，你有沒有過呢？如「上司和下屬的人際關係不好。」、「不懂得交涉、說服．．．」、「容易陷入負面的構思中．．．」、「感覺工作的能力不足。」仔細看這些問題，發現原因幾乎受到來自他人不好的暗示，或者受到某種心理操作。若不知道這些心理形成的原因，想要自己按照自己的想法展現行動就很困難了。本書教你了解自己的心理，在複雜的人際關係中確立自我，同時看穿他人的行動和語言背後的真心，進行正確的應對。如此便能學到心理專家的交涉技巧而獲得成功。

《心理專家的交涉技巧》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com