

# 《有錢人的85個秘密》

## 图书基本信息

书名：《有錢人的85個秘密》

13位ISBN编号：9789866138553

10位ISBN编号：9866138550

出版社：菁品

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《有錢人的85個秘密》

## 內容概要

富人一樣思考，富人的一切奧秘，盡在大腦之中。在這個世界上，為什麼同樣是人，有人顯達、富有、成功，有人平庸、窮困、失敗？那麼究竟是什麼造成了如此巨大的差異呢？有人說這是由能力造成的，有人說這是由文化程度差別造成的，有人說這是由社會環境造成的，有人說這是由機遇造成的。一連串的問題，會不會讓你認識到，其實造成這一切的還是你自己？成為有錢人距離你並不遙遠，如果你有強烈的致富慾望，並且找對了創業的路徑，你也可以成為有錢人。而你現在之所以沒有成為有錢人的原因之一，是你沒有找到成為有錢人的方法，不具備有錢人的思維方式。

怎樣才能像富人一樣思考呢？《有錢人的85個秘密》教你學習富人的管理思維，學習富人的投資理念，學習富人的理財之道，學習富人的處世方法……打破固定的思維模式，用新的思維方式去支配日常的行為。

# 《有錢人的85個秘密》

## 作者簡介

韓壘，大學心理學系畢，對心理學、中西管理文化有廣泛的學習與思考。擅長觀察人的日常行為習慣、思維方式、心理意識等。

# 《有錢人的85個秘密》

## 書籍目錄

第一章 聰明人不會到大路上撿金子 有錢人的十一個思維秘密第1個 富人的字典裡永遠不會出現“不可能”第2個 要有一顆成為富人的野心第3個 喜歡站在窮人堆裡的人，永遠無法成為富人第4個 對其他的富人要欣賞，而不是厭惡第5個 思想有多遠，才能走多遠第6個 滿足，是成為富人的最大障礙第7個 富人的標籤不會貼在臉上第8個 富人是永遠的自信大師第9個 堅持夢想，努力拼搏第10個 改造自己從現在做起第11個 危機是強者的機會，也是弱者的墓地第二章 珍視金錢，但不做守財奴 有錢人的七個金錢觀第12個 金錢只是一種工具，絕不做金錢的奴隸第13個 不要看現金，要看數字第14個 持有很多鈔票並不代表富有第15個 錢只是維持生計的重要工具之一，不等於一切第16個 金錢是有生命的東西，並非靜止的死的東西第17個 慾望不是魔鬼，愛錢沒有錯第18個 面對金錢的時候，理智要始終佔領高地第三章 無錢變有錢，小錢變大錢 有錢人的十三個生財秘密第19個 盈利之道，無堅不破，唯快不破第20個 錢，不是拿來存的，是用來生錢的第21個 “微利是圖”才是長遠的生財之道第22個 遵守規則、打破常規是富人的標籤第23個 三百六十行，行行都能撈金第24個 一定要為自己掘得第一桶金第25個 不冒風險，才是最大的風險第26個 不要以為忙就能掙到錢第27個 我是因為錙銖必較才變得富有第28個 為薪資奔波，永遠成不了富人第29個 儲蓄是把錢拿給別人投資第30個 學習富人做最好的投資第31個 你不理財，財不理你第四章 賺得多還要守得住 有錢人的五個管錢秘密第32個 富人管錢，貴在“守”富第33個 理財要一個中心，三個基本點第34個 財富面前，小心駛得萬年船第35個 美麗的光環背後，往往隱藏著陷阱第36個 賺一元不是你的錢，省一元才是賺第五章 一塊錢也要發揮其100%的功效 有錢人的四個用錢秘密第37個 超前消費是窮人的專利第38個 消費的位置需要排在投資之後第39個 必需品買最好的，不吝嗇錢；非必需品買最少的，不浪費錢第40個 投資要趕早，小錢要用好第六章 知識就是財富 有錢人的四個關於知識的秘密第41個 無知是人生的黑洞第42個 擁有知識是成為富人的籌碼之一第43個 學歷 知識，學習力是關鍵第44個 認清專長，做自己最擅長的事第七章 人聚財聚，人散財散 有錢人的九個人脈秘密第45個 人脈是成為富人最保險的存摺第46個 把人脈作為增加財富的推動器第47個 編織自己的關係網第48個 不求貴人相助，事業難達高峰第49個 他山之石，可以攻玉第50個 平時多助人，困難之時有人幫第51個 “雪中送炭”優於“錦上添花”第52個 知心朋友只需要一人，但職場朋友越多越好第53個 遠離那些不利於自己成功的人第八章 人生如戰場，處世靠智慧 有錢人的十個處世秘密第54個 人貴自知，認清自己很重要第55個 適者生存，而非強者生存第56個 學會太極推手，推開麻煩事第57個 追求完美，才会有更大的前途第58個 成功的經驗並非可以複製第59個 跟你嚼舌根的人，也會說你的閒話第60個 說話前你是話的主人，說話後你是話的僕人第61個 不要以一時一事去評判一個人第62個 扶人上馬，再送一程第63個 把拳頭收回來，是為了更有力地出擊第九章 管理無小事 有錢人的九個管理秘密第64個 領導者太勤快，下屬有依賴第65個 讓員工時刻保持“饑餓感”第66個 在員工業績最好時，立即調整其工作職位第67個 讓員工有危機感第68個 大庭廣眾之下讚賞，私下無人時責備第69個 管理者無常心，以屬下之心為心第70個 管理不是“管”出來的，而是“理”出來的第71個 一個壞印象要靠十個好印象來修補第72個 找一個可以幫忙打理一切的助理第十章 能說會道，賺錢之道 有錢人的八個推銷秘密第73個 認真傾聽，勝過喋喋不休的推銷第74個 用傾聽化解客戶的抱怨第75個 具備“一笑了之”的豁達心態第76個 與顧客建立良好的關係第77個 三思而後言，把話說得恰到好處第78個 化解推銷僵局的說話技巧第79個 從客戶感興趣的事情中找到切入點第80個 幽默可以拉近彼此之間的關係第十一章 收得回來的才是錢 有錢人的五個討債秘密第81個 欠債人的表現類型以及應對方式第82個 常用的討債計策與手段第83個 曉之以理，動之以情第84個 迂迴包抄，利用人際關係收回欠款第85個 借力使力，儘量請個律師在身邊

# 《有錢人的85個秘密》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)