

# 《做業務的都是鬼》

## 图书基本信息

书名：《做業務的都是鬼》

13位ISBN编号：9789866340567

10位ISBN编号：9866340562

出版社：海鴿文化出版圖書有限公司

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《做業務的都是鬼》

## 內容概要

教你業務生存競爭法則：不管你承認不承認，每一個成功的業務員都是鬼！多如牛毛、繁若群星的有形的、無形的商品讓客戶（包括存在和潛在客戶）無從選擇的時候，怎樣抓住客戶，在如過江之鯽的銷售大軍中脫穎而出，取得訂單，順利成交，做成生意，成為我們這些鬼的首要 and 必要重點考慮的一點。做業務或許真的很簡單，但是要**做好業務、成為Top Sales**就不是你想的、別人告訴你的那麼簡單。只有成為「鬼」，你才可以在你的業務領域裡大展拳腳，鬼門關的大門隨時為你打開！

教你業務銷售技巧：世界上成功的人都是成功的業務員！雷根就是美國最成功的業務員，他與一般的業務員的區別只是彼此銷售的產品不同。雷根七十歲入主白宮的時候，大家都說他是瘋子而議論紛紛，事實上，他卻透過自己的不懈努力獲得成功，把自己的能力和魅力銷售給美國人民。所以，要成為一名成功的業務員並非易事，它不僅需要你自身具備優秀的個人素質，還要具有高超的應變能力和各種熟練的銷售技巧。

教你成為成功的業務員：掌握「鬼十則」，就會使每一個業務員少一些失誤、多一些成功的機率！把「鬼」這個字放在「業務」這個特定的環境中，就有只可意會不可言說的奧妙，因為它屬於桌下的智慧，雖然上不了檯面，卻非常實用。

主動覓食的狼 態度決定一切 我是「鬼」，我要大！ 我不下地獄，誰下地獄！ 放棄，「鬼」字典裡沒有的詞 天壤之別 命運青睞有準備的人 信任自己 練就「鬼」腦筋 「鬼」不會妥協 做業務的第一天開始，每一個參與這個遊戲中的人都應該用新方法，才可以逐漸達到遊刃有餘的境界。既然，雷根都可以把能力和魅力當作「商品」推銷給大眾，你認為還有什麼是不能推銷的呢？

# 《做業務的都是鬼》

## 作者簡介

七曜威 貓科，畢生以販賣愛情與夢想為己任，曾經擔任雜誌主編，出版過《愛比蒙娜麗莎的微笑還美》，講述80餘個與愛相遇的動人故事。作者對心理學和成功學非常著迷，擅長透過研究人類的心理活動，探知潛意識行為的影響。人生格言：相信自己可以為這個世界帶來獨特的生命驚喜。

# 《做業務的都是鬼》

## 書籍目錄

前言第一章：主動覓食的狼你，準備好了嗎？培養你的第二天性讓大象可以在鋼琴上跳舞挨罵是前進的動力做一隻善解人意的蚊子 第二章：態度決定一切我愛你，你愛我嗎？尊重到嘴的羔羊們主動出擊怎樣找到最適合的準客戶做大鬼的跟班 第三章：我是「鬼」，我要大！萬丈高樓平地起對平庸說拜拜假設你是大鬼你就是第一 第四章：我不下地獄，誰下地獄！讓信念之火來得更兇猛可以坐冷板凳，才可以坐金板凳吃小虧佔大便宜 第五章：放棄，「鬼」字典裡沒有的詞把磨練當作財富如何看透客戶的藉口百鳥在林，不如一鳥在手 第六章：天壤之別抓住客戶有意購買的最佳時機抓住機會，該出手就出手大鬼們，向厲鬼邁進吧如何避免喋喋不休 第七章：命運青睞有準備的人把自己當作大鬼得罪一個人，等於得罪二五 個人感覺，幫你成為大鬼 第八章：信任自己向明天的太陽吶喊珍惜生命的每一分鐘做好你自己的每一面你是一隻有心機的大鬼對客戶猶如朋友，誠實不欺 第九章：練就「鬼」腦筋小故事訓練鬼腦筋賺有錢人的錢，厚利多銷和氣生財，其實是最鬼的腦筋 第十章：「鬼」不會妥協擁有強韌的神經通往厲鬼途上的幾點忠告相信自己是一隻厲鬼

# 《做業務的都是鬼》

## 編輯推薦

**本書特色** 教你業務生存競爭法則：不管你承認不承認，每一個成功的業務員都是鬼！多如牛毛、繁若群星的有形的、無形的商品讓客戶（包括存在和潛在客戶）無從選擇的時候，怎樣抓住客戶，在如過江之鯽的銷售大軍中脫穎而出，取得訂單，順利成交，做成生意，成為我們這些鬼的首要 and 必要重點考慮的一點。做業務或許真的很簡單，但是要做好業務、成為Top Sales就不是你想的、別人告訴你的那麼簡單。只有成為「鬼」，你才可以在你的業務領域裡大展拳腳，鬼門關的大門隨時為你打開！

教你業

# 《做業務的都是鬼》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)