

《從零到億萬的11個準則》

图书基本信息

书名：《從零到億萬的11個準則》

13位ISBN编号：9789868772120

10位ISBN编号：9868772125

出版社：悅讀名品出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《從零到億萬的11個準則》

內容概要

「鐵算盤」是人們對那些在經濟問題上善於精打細算的人的一種稱謂。在經商的過程中，「鐵算盤」是事業成功的保證，億萬富豪洛克菲勒在很大程度上就是靠「鐵算盤」成功的。洛克菲勒的父親是一個精明的商人，從小就給兒子灌輸生意經。他教會兒子如何寫商業文書，如何清晰地記帳，如何準確而迅速地收付款。在父親的薰陶下，洛克菲勒從小就養成了打「鐵算盤」的習慣。七歲那年，他就做起了生意，時時打著賺錢的主意。洛克菲勒是猶太人，猶太人的精明，世人皆知。洛克菲勒的精明看起來很神奇，其實說開了，不過是換個角度思考問題而已。一個事物總是有其兩面性，我們經常看到的不過是其中的一個方面，忽略了另一個方面。如果多從別人經常忽略的地方看問題，不要拘束在大家慣性思維的舊套路裡面，往往就有出其不意的想法。他理直氣壯地告訴大家：精明就要堂堂正正，這沒有什麼錯誤，其他民族的人經常對精明的人懷有敵意，認為他們是不好對付的人，其實只是因為他的心志不如別人聰明，由佩服別人的機智轉為敬畏別人精明。精明既沒有違反法律，也不會妨礙自己的道德。洛克菲勒只是用很巧妙的辦法，解決了別人看起來很困難的事情，而這種精明是大家所接受的，大家也很歡迎這樣的精明，這就是猶太人的精明。他們明明白白地告訴顧客「我要賺錢」，他們讓別人清清楚楚地看著他們怎樣賺錢。然而這種精明不可投機取巧，而是有一定的原則的。有很多人遇到問題的時候，喜歡投機取巧、耍小聰明偷懶，明明可以做得更完善的事情卻不去做，總認為差不多就行了；明明是自己的責任，卻推卸給別人或設法掩蓋。殊不知，一個人的素質和能力往往展現在工作的細節上，自認為頭腦靈活而沾沾自喜，卻不知這會影響自己的前程。想成功，想要真正地解決問題，唯有誠信、負責、創新、積極進取等大智慧可取。洛克菲勒的成功都是靠著自己的本事，並不是一些小聰明，而是大智慧。洛克菲勒認為，人生最忌諱的是耍小聰明。小聰明易被聰明誤，小聰明得小利，大智慧得大益。有大智慧，才有大美麗、大人生。聰明人未必就是一個高效能的成功者，再聰明的人，要是缺乏好的思路，也容易和成功失之交臂。只有那些能夠充分調動自己的智慧，懂得思考問題的人才能成為出色的高效能人士。因為如果思路不對的話，再聰明也是徒勞，因為此時他腦筋轉得越快，往往也死得越快。當今世界，對於想取得成功的人來說，已經不僅僅需要個人的努力，還需要知識的高度集結。因此，你越是善於從群體中求知，越是不斷地開拓新的求知領域，你的智慧結構就越完美，越富有應變能力，進而越能夠應付社會發展和科學技術的發展。那些真正做大生意、賺大錢的人大都是利用別人的智慧贏得財富的。借助別人的智慧也是堂堂正正的精明，來為自己辦好事情，不需要什麼事情都親自去做。你只需要比別人知道的多一些，看到的問題多一些，然後安排人來解決這些問題。簡而言之，不需要你親自動手的就放手讓別人去做。精明的人善於用人。也許你可以憑藉自己的勤奮和聰明才智獲得一定的財富，但是如果能把自己和別人的想像力、智慧完美地結合起來，那不是更完美嗎？這就是洛克菲勒的智慧。放棄可以借用的頭腦和智慧，恰好證明自己沒有頭腦和智慧。聰明的人善於從別人身上吸取智慧的營養補充自己。從別人那裡借用智慧，比從別人那裡獲得金錢更為划算。別耍小聰明，但不要拒絕大智慧。耍小聰明、投機取巧，對自己是有害的。有頭腦、有眼光、有思想的人，是會得到成功的賞識的。善用大智慧的人，前途才會充滿光明，而一種好的思維方式就是引領你走向成功的快捷之路。

《從零到億萬的11個準則》

作者簡介

宋佳恩 任職投資顧問公司的高級顧問，精算師、對財經證券界的名人多有採訪，此次是作者搜集編纂之精華，集成此書與大家分享。

《從零到億萬的11個準則》

書籍目錄

史上第一位億萬富翁洛克菲勒的事業忠告目錄準則一 失去工作就等於失去快樂016 忠告一 成為什麼比得到什麼更重要016 忠告二 天堂還是地獄都由自己建造022 忠告三 工作不僅是一種使命與特權027 忠告四 將工作視為樂趣，感恩工作032 忠告五 收入是你工作產生的副產品037 準則二 「我們」比「我」更強有力 忠告六 打造高效團隊為成功護航044 忠告七 一個人的力量總是有限的048 忠告八 團結是獲得戰鬥力的保障054 忠告九 紀律是一個好團隊的基礎060 忠告十 團隊合作是一種商業戰術066 準則三 積極的心態能夠帶來成功 忠告十一 自信是邁向成功的第一步074 忠告十二 運用積極心態與對手博弈079 忠告十三 任何事物也不能代替堅忍084 忠告十四 具備必需的心態決定成功089 準則四 藉口是一種思想上的疾病 忠告十五 要成功別養成找藉口的惡習094 忠告十六 愛找藉口是製造失敗的根源099 忠告十七 任何藉口都是表明逃避責任104 忠告十八 失敗了，不找藉口麻痹自己109 忠告十九 拒絕藉口，只為成功找方法114 準則五 不要高估所欠缺的，不要低估已擁有的 忠告二十 認識自己就是最大的資本118 忠告二十一 相信自己讓不可能變可能123 忠告二十二 宿命論是弱者的逃避藉口128 忠告二十三 超越自卑，才能回歸自信133 忠告二十四 超越別人，不如超越自己138 準則六 做任何事情，都要帶上責任感 忠告二十五 完美行動需要帶上責任144 忠告二十六 成功來自責任感的驅使150 忠告二十七 微小細節展現重大責任154 忠告二十八 負起責任是成功的保障159 忠告二十九 責任是神聖的「職業」164 準則七 沒有競爭到底的決心，就沒有資格成功 忠告三十 競爭用實力與思維強佔先機170 忠告三十一 商場競爭需要頭腦穩操勝算175 忠告三十二 善於尋找向對手進攻的機會180 忠告三十三 關注對手情況做到知己知彼185 忠告三十四 找一個對手激發自己的能力190 忠告三十五 真正的競爭需要靠「良性」196 準則八 挖掘可以幫助自己的貴人 忠告三十六 學會讓對手與你握手言和202 忠告三十七 事業金字塔建立在人脈上207 忠告三十八 借勢大人物當個成功人士214 忠告三十九 給人以真誠的話語與讚美220 準則九 人是最重要的經營物件 忠告四十 重視員工比經營重要226 忠告四十一 用人要做到知人善用231 忠告四十二 要善解與員工的衝突236 忠告四十三 懷柔勝於高壓的政策241 準則十 重要的事情，特別對待 忠告四十四 捨得失去是另一種獲得246 忠告四十五 優柔寡斷是成功絆腳石251 忠告四十六 抓住機會，將獲得成功256 忠告四十七 剪掉不適合自己的事情261 準則十一 談判需要技巧 忠告四十八 談判需要靈活的語言技巧266 忠告四十九 談判本著互利雙贏為原則271 忠告五十 談判也需要學會假裝糊塗276 忠告五十一 輕鬆談判會有更好的效果280

《從零到億萬的11個準則》

章节摘录

準則一 失去工作就等於失去快樂 忠告一 成為什麼比得到什麼更重要 我們勞苦的最高報酬，不在於我們所獲得的，而在於我們會因此成為什麼。——洛克菲勒 洛克菲勒是有野心的，從小他就立志成為有錢人，然而，他更明白，工作不能完全讓他成為有錢人，而是工作中經驗與管理，這比得到什麼更加重要。 洛克菲勒說：「有些人顯然不夠聰明，他們有野心，卻對工作過分挑剔，一直在尋找「完美的」雇主或工作。事實是，雇主需要準時工作、誠實而努力的雇員，他只將加薪與升遷機會留給那些格外努力、格外忠心、格外熱心、花更多的時間做事的雇員，因為他在經營生意，而不是在做慈善事業，他需要的是那些更有價值的人。」 對於洛克菲勒來說，帳本是神聖的，這不僅是他的工作，更是他的數字世界，帳本能準確地判斷出一個公司的經營狀況，更能表現出這個人對工作的態度。他認為對帳本的重視就是對工作的重視。他經常批判那些對帳本疏忽大意的人，他說：「許多頭腦十分聰明的人在記帳方面卻十分馬虎，連自己在某一筆買賣上什麼時候賺錢、什麼時候賠錢都搞不清楚。」在這一點上，洛克菲勒確定的是，他為的不是現有的薪酬與工作，而是為了得到更有價值的東西，經驗與管理。 這個洛克菲勒給他的孩子們講的故事： 盛夏的一天，一群人正在鐵路的路基上工作。這時，一列緩緩開來的火車打斷了他們的工作。火車停了下來，一節特製的並且帶有空調的車廂窗戶被人打開了，一個低沉的、友好的聲音：「大衛，是你嗎？」大衛·安德森——這群工人的主管回答說：「是我，吉姆，見到你真高興。」 於是，大衛·安德森和吉姆·墨菲——鐵路的總裁，進行了愉快的交談。在長達一個多小時的愉快交談之後，兩人熱情地握手道別。 大衛·安德森的下屬立刻包圍了他，他們對於他是墨菲鐵路總裁的朋友這一點感到非常震驚。大衛解釋說，二十多年以前他和吉姆·墨菲是在同一天開始為這條鐵路工作的。 其中一個下屬半認真半開玩笑地問大衛，為什麼你現在仍在驕陽下工作，而吉姆·墨菲卻成了總裁。 大衛非常惆悵地說：「二十三年前我為一小時一·七五美元的薪水而工作，而吉姆·墨菲卻是為這條鐵路而工作。」一小時一·七五美元的薪水是無數像大衛這樣的鐵路工人工作的目的，他們日復一日地為一·七五美元工作，一·七五美元也一日復一日地回應著他們，日久天長，他們工作的回報仍然是一·七五美元，而最初就是為整條鐵路而工作的人，時間也回報給了他整條鐵路。 僅僅為了眼前的薪水而工作的人，他的內心永遠不可能裝下整個的天空，為了薪水而工作的人，他的一生都不得不重複著為了一點點物質利益而殫精竭慮的故事，他的薪水最後仍然是剛開始那麼多。 人們的追求是不一樣的，比如說跳槽，有的人選擇跳槽只是希望比現在的工作薪水高些，工作環境好些，但是有的人是想在跳槽的過程中成就一番事業。對於想把跳槽當跳板實現事業理想的人，要停止你「跳」的腳步。因為你還沒有把你的工作當成事業來做，你沒有在其中投入心力和激情，所以無論怎樣換工作，你的工作就只是工作而已，你做不了理想中的「大事業」。 在工作中，只有看到自己進行的工作存在的價值，你才能真正感受到自己所進行工作的真正意義。永遠不要輕視自己的工作，要知道，你所從事的工作看似平常，實際上對整個公司來說都非常關鍵。每個人都要對自己的工作保持一份忠誠的心。比爾·蓋茲說：「工作本身沒有貴賤之分，對待工作的態度卻有高低之別。」如果一個人能夠忠於職守，做好自己每一天的工作，那麼，他的前途自是不可限量的。 洛克菲勒常教導孩子們，工作不是為了老闆，如果你始終認為你的工作只是應付老闆，那你可能永遠處於一種下屬的地位，無法真正地獲得獨立自主。工作也絕不是為了金錢，薪水只是生活的一種手段，是工作價值的一種展現，而不是工作的最終目的。謀生和充實人生並不一樣，謀生和讓生命過得有意義也是完全不同的兩回事。 工作是為自己，不在乎別人的說法，積極工作，從工作中獲取快樂與尊嚴，這就是一個非常有意義的工作，也能實現你人生的價值。這樣，我們的人生會更輝煌，生命會更有價值。 為金錢工作，工作只能是了無生趣；但為自己工作，工作能給你輕鬆愉快的心情，而且人們也會更加重視你、仰慕你，因為你的付出帶給別人快樂，使別人從中獲得利益，也實現了你的人生價值。 人不可能為金錢工作一輩子，為金錢而工作永遠不可能讓你真正富有。即使你現在有著不菲的收入，但你永遠不知道這樣的收入明天是否還會屬於你。轉變你的觀念，學會讓錢為你工作，這也是你向富有邁進的第一步。 所以，在尋找工作時或正在工作時要看看能從中學到什麼，而不是只看能掙到多少。在選擇某種特定的職業之前或者在陷入為生計而忙碌工作的「老鼠賽跑」之前，要仔細看看腳下的道路，弄清楚自己到底需要獲得什麼技能。不論你選擇了什麼工作，都不要忘記培養自己成為金錢的主人，讓金錢為自己工作。洛克菲勒認為，真正聰明的人會善待自己的工作，並把工作當成自己的事業，不僅獲得。他會讓自己忙起來，在忙碌中體會生命的力量和工作的愉悅。必須把自己的職業當成事業，並由此而日積月累

《從零到億萬的11個準則》

，珍視每一天的每一件工作，循序漸進地取得進步，長此以往，最終將成就偉大的事業。【作者手記】 正如洛克菲勒所說的，不管一個人的野心有多麼大，他至少要先起步，才能到達高峰。一旦起步，繼續前進就不太困難了。工作越是困難或不愉快，越要立刻去做。如果他等的時間越久，就變得越困難、可怕，這有點像打靶一樣，你瞄的時間越長，射擊的機會就越渺茫。所以，真正的工作不是你簡單的從中獲取現有的薪酬，而是獲得成功的經驗與管理。只有你真正為自己找到奮鬥的事業，以此不斷激勵自己刻苦實幹，你才能真正成就豐功偉業。 忠告二 天堂還是地獄都由自己建造 失去工作就等於失去快樂，但是令人遺憾的是，有些人卻要在失業之後，才能體會到這一點，這真不幸！——洛克菲勒 每個人都嚮往安逸的生活，經歷艱難困苦後短暫的安逸生活可以使我們得到休息和寧靜。但是長期的安逸會磨滅人的理想，摧毀人的鬥志，最終毀掉人的一生。洛克菲勒深知失去工作就等於失去快樂，所以在他的一生當中事業成為他最重要的活動之一。 洛克菲勒曾給子女講過這樣一個故事： 在古老的歐洲，有一個人在他死的時候，發現自己來到一個美妙而又能享受一切的地方。他剛踏進那片樂土，就有個看似侍者模樣的人走過來問他：「先生，您有什麼需要嗎？在這裡您可以擁有一切您想要的：所有美味佳餚，所有可能的娛樂以及各式各樣的消遣，其中不乏妙齡美女，都可以讓您盡情享用。」這個人聽了以後，感到有些驚奇，但非常高興，他暗自竊喜：這不正是我在人世間的梦想嘛！一整天他都在品嚐所有的佳餚美食，同時盡享美色的滋味。然而，有一天，他卻對這一切感到索然無味了，於是他就對侍者說：「我對這一切感到很厭煩，我需要做一些事情。你可以給我找一份工作做嗎？」 他沒想到，他所得到的回答卻是搖頭：「很抱歉，我的先生，這是我們這裡唯一不能為您做的，這裡沒有工作可以給您。」 這個人非常沮喪，憤怒地揮動著手說：「這真是太糟糕了！那我乾脆去地獄好了！」「難道您以為這裡是天堂嗎？」那位侍者溫和地說。 安逸的生活原來也是一種地獄，它雖然沒有刀山可上，沒有火海可蹈，沒有油鍋可赴，可它能漸漸地毀滅你的理想，腐蝕你的心靈，甚至可以讓你變成一具行屍走肉。 這是一則很富幽默感的寓言，但是洛克菲勒告訴人們：失去工作就等於失去快樂。但是令人遺憾的是，有些人卻要在失業之後，才能體會到這一點，這真不幸！ 有一隻小鳥兒很羨慕遊手好閒、養尊處優的家雞。「為什麼我每天都要在天空中飛翔，只有筋疲力盡的時候才能落在枝頭上休息一會兒，而那群家雞卻什麼也不用做，只要每天吃蟲和睡覺，無憂無慮的，多好啊！」於是，有一天它自動放棄飛翔，加入到了家雞的行列。它原本是一隻能夠飛得很高很高、唱得很美很美的鳥兒，但為了博得家雞們的好感，它不得不深藏起自己的本領。即使偶爾「飛翔」，也只是像家雞一樣拖著翅膀貼著地面瞎撲騰；而當歌唱時，也是像家雞一樣拿捏著嗓子喔喔亂叫。久而久之，它也就忘記了自己的飛翔和歌唱，變成了一隻地地道道的家雞。 有一天，鳥兒所在的家雞群碰到了一隻兇惡的狐狸。所有的家雞都不再快樂，而是四散逃竄，但這是徒勞的，沒有一隻雞能夠逃出狐狸的利爪。在生死存亡關頭，鳥兒想到了以前飛翔的能力，可這時它卻無論如何也不能像過去那樣利箭似的衝上藍天，只是掠出去不過一丈遠，便像塊石頭一樣重重地摔在了地上。狐狸一臉癩笑，一步步走向受傷的鳥兒…… 當被狐狸咬斷脖子時，鳥兒悔恨交加地說：「我真不該為了貪圖一時的安逸而放棄自由的飛翔啊！」 故事中貪圖安逸的小鳥，最終在悠閒的日子裡喪失了飛行的能力，直到被狐狸抓住的那一刻，才深深悔悟道安逸帶來的危害。可又有什麼用呢，自己已是狐狸的囊中之物。相信如果再給小鳥一次機會，它絕不會放棄自由的飛翔而貪戀家雞的養尊處優。 其實，追求安逸並沒有錯，安逸是一種和諧的心理狀態，經歷艱難困苦後短暫的安逸生活可以讓人得到寧靜和休息。但過於安逸舒適可能使人缺乏鬥志。對於這一觀點，應該辯證地看。日子過得舒服不是壞事，我們也應該力爭讓自己過上更好的生活，這也是促使我們奮發向上的動力。 洛克菲勒就不是一個安逸的人，所以他創造了別人創造不了的事業與財富。當他開始自己人生中第一份工作的時候，天剛剛亮他就去上班，埋頭苦幹，他不給自己安逸的機會，辦公室裡雖然散發很難聞的味道，帳本裡的帳目也可以讓一個人不知所措，但是整個公司卻從未讓他感到枯燥無味，反而會讓他興奮。工作讓洛克菲勒著迷，工作使他解脫，工作給了他前進的動力，他把自己的全部精力都放到工作裡，「我的工作要比現在辦公室職員做的有意思多了。」他後來說。他用他的勤奮與對工作的熱情為自己建造一個天堂。 人的一生活，都要經受安逸的誘惑。三伏天，酷暑難當，暴曬的烈日之下與涼風習習的河邊，我們會選擇哪一個？三九日，冰天雪地，寒風凜冽的狂野與溫暖如春的爐火旁，我們又會如何取捨？只怕，大多數人都會選擇後者，這種安逸正是人生的軟陷阱。安逸是通往成功之路的最大障礙，而艱難困苦，玉汝於成。如何取捨，我們是否已經明白了呢？ 然而洛克菲勒卻懂得這個道理：一個人如果沉迷於安逸中，就會缺少危機意識，就不容易進步，很容易被他人、被社會所淘汰。當他面對逆境時，也無法擺脫逆境的困擾，終究會在

《從零到億萬的11個準則》

逆境中滅亡。過於安逸的生活真如地獄一般，甚至比地獄更加可怕。當一個人所有的智慧與能力都在這樣的地獄中消磨殆盡的時候，再後悔已經來不及。【作者手記】現實生活中，人總是害怕辛苦而主動放棄了奮鬥。當外界的環境安逸的時候，就會放鬆警惕，而只是享受懶散的生活；人生的競爭是激烈並且殘酷的，一旦環境發生變化，只有那些有準備的人才能獲得生存的機會。所以，請不要讓安逸蒙蔽你的雙眼，打起十二分精神努力拼搏，些許風雨有助於飛得更高，學到更多本領。

《從零到億萬的11個準則》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com