

《世界頂尖CEO的最後9堂課》

图书基本信息

书名：《世界頂尖CEO的最後9堂課》

13位ISBN编号：9789867639745

10位ISBN编号：986763974X

出版社：富易文化

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《世界頂尖CEO的最後9堂課》

內容概要

把握經濟命脈，必須關注政局。不要先期投入太多，給自己留夠底牌。這是一個屬於強者的時代，這是一個需要智慧的世界！智慧會使你凌駕於萬人之上，智慧會助你得到想要的一切！市場競爭在某種意義上說就是智慧與謀略的競爭。以謀為本，以智為先，才能智贏天下！本書若能為您在尖端社會中，提供某些有益的啟迪與借鑒，這就實現了編寫此書的目的。

把握經濟命脈，必須關注政局。這是一個屬於強者的時代，這是一個需要智慧的世界！智慧會使你凌駕於萬人之上，智慧會助你得到想要的一切！中國人經商的歷史源遠流長，幾千年的漫長發展積澱了豐富的商業文化，湧現出了很多名商巨賈。所以，美國經濟學家、胡佛研究所資深研究員湯瑪斯·索威爾博士就提到，猶太人、日本人、中國人和美國人是世界上最能賺錢的人。在現代的世界上，想要成為頂尖的CEO經理人必須恪守哪些原理才能保證經商成功呢？這是一個屬於強者的時代，這是一個需要智慧的世界！智慧會使你凌駕於萬人之上，智慧會助你得到想要的一切！市場競爭在某種意義上說就是智慧與謀略的競爭。以謀為本，以智為先，才能智贏天下！本書若能為您在尖端社會中，提供某些有益的啟迪與借鑒，這就實現了編寫此書的目的。

必須守信，一諾千斤！贏得起但你可能輸不起的生意最好不做！不要先期投入太多，給自己留夠底牌。必須慎重選擇合作夥伴。不要擺大，哪怕你真的是老大。保持中立，不要捲入政治派系紛爭。不要太在乎金錢與利益得失。必須總結別人的成敗得失。在能把握全局的前提下，不要追求事必躬親。想要成為頂尖的CEO經理人必須恪守這些原理才能保證經商成功。

《世界頂尖CEO的最後9堂課》

作者簡介

周耀童
碩士學位。

**大學管理學院畢業，後在加州大學伯克利分校進修，並榮獲哥倫比亞大學國際事務

《世界頂尖CEO的最後9堂課》

書籍目錄

前言 第一堂 用眼光創造財富 眼光定財富，遍地都是錢 商機不可失，失而不再來 積極思考，財商超越智商 改變觀念，更商業化一些 借力使力，財富來得更快 謹慎投資，把錢花刀刃上 第二堂 用勇氣製造命運 敢於冒險，勇氣改變命運 打破常規，決不隨波逐流 挑戰成見，不要相信權威 聰明冒險，冒險不是賭博 突破極限，逆境是種考驗 學會選擇，更要懂得放棄 第三堂 用人脈創造利益 善於交往，拓展能力無限 甘做學生，而不是做老師 合作出金，善用他人力量 團結互助，形成集體之勢 低調處世，謙遜是種美德 吃虧是福，寬容更受歡迎 第四堂 用管理加速發展 先會理人，再談管理企業 人性管理，做到名副其實 專注運營，做好每一件事 品質立市，拿產品來說話 企業文化，是賺錢催化劑 無為而治，邁向最高境界 第五堂 用技巧贏得市場 精於炒作，裡子面子都要 善於推銷，用嘴巴去淘金 換位思考，挖掘客戶價值 靈活多變，經商要會動腦 奇貨可居，不失絕妙策略 永遠記得，生意就是生意 連鎖經營，不斷發展壯大 第六堂 用吃苦累積資本 吃苦耐勞，什麼錢都要賺 克服懶惰，每分鐘都是錢 充滿夢想，甘於生活寂寞 看準目標，馬上付諸行動 沒有資本，白手也能起家 第七堂 用務實累積財富 小處著眼，在大處做文章 做小商品，目標是大市場 務實本性，賺錢腳踏實地 積極主動，忌諱好高騖遠 搶佔先機，小魚戰勝大魚 集中優勢，攻克市場難關 第八堂 用人品經營商道 經商即做人，商道即人道 經商雖然難，做人卻更難 人品基礎好，白手也起家 要做聰明人，再做人上人 決心做老闆，萬事皆不難 目標在心中，行動定勝負 第九堂 用虛心進入王道 貪婪之心，會把人變奴隸 慈善為懷，才是商道之道 生於憂患，死於安樂之時 誠信為本，基業方能常青 生命之中，賺錢不是全部 經商之道，在於人商合一

《世界頂尖CEO的最後9堂課》

編輯推薦

本書特色 必須守信，一諾千斤！ 贏得起但你可能輸不起的生意最好不做！ 不要先期投入太多，給自己留夠底牌。 必須慎重選擇合作夥伴。 不要擺大，哪怕你真的是老大。 保持中立，不要捲入政治派系紛爭。 不要太在乎金錢與利益得失。 必須總結別人的成敗得失。 在能把握全局的前提下，不要追求事必躬親。 想要成為頂尖的CEO經理人必須恪守這些原理才能保證經商成功。

《世界頂尖CEO的最後9堂課》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com