

# 《被告谋略》

## 图书基本信息

书名：《被告谋略》

13位ISBN编号：9787503685620

10位ISBN编号：750368562X

出版时间：2008-7

出版社：法律出版社

作者：朱德锴

页数：348

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《被告谋略》

## 前言

2006年是我国实施“十一五”规划的开局之年，2006年也是中华全国律师协会成立20周年。律师业面临着很好的发展机遇。党的十六届五中全会提出我国今后五年经济社会发展的总体目标、指导方针和重大部署，进一步拓展了律师法律服务的广度和深度。“十一五”规划建议明确提出要大力发展包括法律服务在内的现代服务业，将发展现代服务业纳入党和国家的工作大局，进一步提升了律师法律服务的地位和作用。

# 《被告谋略》

## 内容概要

《被告谋略被告的诉讼策略与技巧》主要内容：思路决定出路—正确的思路可使行将就木的案件起死回生，迷乱思路却常常适得其反。面对突如其来的传票，有的怒火中烧，不知所措；有的则镇定自若，泰然处之……在原告、控方“先入为主”、诉讼力量对比失衡的情况下，被告及其律师未雨绸缪。制定符合个案实际的科学应诉策略与技巧，就可坦然应对各种纷繁复杂的诉讼情势，牢牢掌控诉讼的主动权。孙子说，知己知彼，百战不殆。曾经从事新闻工作的作者，在结合律师执业对诉讼进行理性分析、思辨的基础上，以“原告”诉讼为平台，以“被告”应诉为视角，集思广益，广泛吸收理论界和实务界的最新成果，将应对争讼的各种方法、步骤、计策与诉讼实战经验融为一体，摸索出一套独特的应诉思维风格。

# 《被告谋略》

## 作者简介

朱德锴，男，1965年11月生，大学文化，1994年从事律师工作，2002年被破格晋升为二级律师。现为某律师事务所注册执业律师、高级律师（电子信箱：zhudk@163.com.cn）

朱德锴具有扎实的法律理论功底。尤以办理疑难复杂的法律事务见长，摸索出一套颇有特色的办案风格。

# 《被告谋略》

## 书籍目录

第一章 被告诉讼战略的选择与确立 第一节 被告诉讼的自我心理定位 第二节 客观评估诉讼的利弊得失 第三节 挑选合适的诉讼代理人 第四节 制订符合个案实际的诉讼战略第二章 怎样对原告的起诉进行缜密设防 第一节 审查争讼主体是否适格 第二节 怎样确立恰当的诉讼参加人 第三节 客观审视原告的起诉 第四节 如何梳理与重构争讼的事实第三章 被告应诉模式的设计与运筹 第一节 科学应对原告的起诉 第二节 被告诉讼战术的选择与确立 第三节 如何对管辖权异议进行有效调控 第四节 怎样寻找抗辩反驳的突破口第四章 制订周详的抗辩反驳计策 第一节 争讼双方利弊分析与比较 第二节 原告诉讼思路的预测与评估 第三节 精心拟写诉讼提纲 第四节 制订灵活科学的应诉谋略第五章 梳理与重构争讼案件事实 第一节 围绕争讼事实确立应诉证据 第二节 制订正确的证据战略思维 第三节 理性审视原告、控方的举证 第四节 构筑强有力的应诉证据方阵第六章 诉讼运作程序的调控 第一节 诉讼运作的基本程序 第二节 选择恰当的法律适用冲突规范 第三节 受诉法院违反诉讼程序的计策 第四节 如何应对诉讼情势的变化第七章 当庭质证的方法与技巧 第一节 如何对庭审秩序进行有效调控 第二节 理性审视原告、控方的举证 第三节 当庭辨认与甄别证据的技巧 第四节 怎样排除原告、控方的证据第八章 庭审查问的选择和应变 第一节 如何构建科学的发问战略 第二节 庭审查问的运筹与调控 第三节 选择恰当的发问方式 第四节 庭审查问的应变及其救济第九章 辩驳攻防战略运筹与谋划 第一节 培植良好的个性辩论心理 第二节 构建科学的辩驳攻防战略 第三节 制订缜密周详的辩驳方案 第四节 法庭辩论的方法与技巧第十章 最后陈述的方法与技巧 第一节 描绘一幅快捷的庭审航线图 第二节 激起法官的感情共鸣 第三节 最后陈述的组织与运筹 第四节 最后陈述的计算第十一章 调解谈判的制胜战略 第一节 调解谈判的利弊分析 第二节 客观评价影响调解的因素 第三节 选择最佳的调解策略与技巧 第四节 如何对生效调解进行事后救济第十二章 二审如何反败为胜 第一节 上诉的启动及其运行机制 第二节 上诉胜诉的把握有多大 第三节 上诉的精心谋划与运筹 第四节 被上诉人如何反客为主第十三章 刑事辩护的策略与技巧 第一节 犯罪嫌疑人如何应对刑事侦查 第二节 犯罪嫌疑人、被告人怎样寻求律师的帮助 第三节 犯罪嫌疑人如何把握审查起诉 第四节 刑事诉讼的辩护计策后记主要参考书目

在一些重大疑难复杂的案件中，被告及其律师针对原告、控方主张的请求权进行抗辩，原告、控方既可以对被告及其律师的抗辩事由进行否认，也可以进行再抗辩。同理，对于原告、控方再抗辩的事实，被告及其律师仍然进行否认和再再抗辩。如此循环反复。对于争讼双方彼此“回合”的时间和次数，诉讼法律并未作出明确规定，一般为受诉法院的法官“内心确认”所评断，即以查明事实为原则。如在合同纠纷案件中，原告请求被告按合同约定支付价款——被告及其律师以原告在订立合同时无民事行为能力主张应撤销合同——原告以其法定代理人已对原告的签约行为进行了追认“再抗辩”——被告及其律师“反抗辩”在原告法定代理人对合同追认前已经行使了撤销权。无论是被告及其律师对原告、控方举证的抗辩，还是对原告、控方再抗辩的再再抗辩，其目的均在于削弱、排斥、否定原告、控方诉讼主张的举证，最终达到限制、制约其诉讼请求权行使的目标。在这一过程中，被告及其律师赢得质证的关键在于，诉前是否掌握了抗辩、再再抗辩的足够证据，能否充分运用诉讼证据规则举证时限的规定，制约、阻止原告、控方无休止地“再抗辩”，尤其不应允许原告、控方抑或受诉法院以休庭之名行另行举证之实。比如，民事诉讼的诉讼时效直接关系到请求权人的权利能否实现，对于诉讼时效期限是否丧失问题，原告一般会首先举证证明起诉在法定诉讼时效期限之内，被告则以原告的起诉已超出法定诉讼时效期限进行抗辩。对此，原告一般会继续举证，以诉讼时效存在中断、中止或延长的事由进行“再抗辩”，而被告则可以举证证明诉讼时效不存在中断、中止或延长的事由抑或诉讼时效重新计算后时效仍然届满为由进行“再再抗辩”……事实上，诉讼证据规则不允许争讼双方一而再、再而三地无休止地对自己的主张进行循环举证。作为权利主张人的原告、控方应就争讼案件的诉讼时效进行充分举证，在不能排除被告合理抗辩事由时应承受举证不能的法律风险。

# 《被告谋略》

## 编辑推荐

该书既根植于权威的法理，又立足于诉讼实践，内容前沿、翔实，具备极强的实用性和可操作性，具有非常高的理论研究和实用推广价值。本书可贵之处在于并不是只停留在表面泛泛而谈律师办案的原则或技巧，而是结合自己多年办案的经验和心得，从理性思维的角度出发，从诉讼战略思维的确立、案件分析评判到诉讼方案的制定等角度深入剖析、谋划作为被告的诉讼技巧和策略，使得律师同行及相关人士看完该书即可直接运用于诉讼实践，运用了同样写作思路的《律师谋略：原告的诉讼策略和技巧》在读者中形成的热烈反响便是最有说服力的证明。本书的适用对象非常广泛，法律院校的在校学生、初入律师之门缺乏执业经验和技巧的年轻律师、律师队伍中不断谋求提高个人执业技能的专业律师以及相关行业中对律师谋略和执业技能有研究兴趣人群等等。

## 《被告谋略》

### 精彩短评

- 1、帮别人买的，我大致看了一下，感觉很专业呀！
- 2、买了还没认真看，暂不发表实质性意见。
- 3、值得深读
- 4、内容一般，仅仅是题目吸引人而已，对于非法律的人员还可以一看，而对于法律专业以及有一定执业经验的人来说，一般。
- 5、很适合新律师
- 6、我很喜欢这套书，从包装到内容！
- 7、封面色彩明亮，整体感觉很好，价廉物美，只是纸质略薄
- 8、具有指导意义，很好的实务书籍
- 9、有一点点有用
- 10、总体一般，但是有收获
- 11、积极应诉，总有有利于你的！
- 12、在我国被告易做，看了这本书被告就更好当了。没事当被告去吧。
- 13、值得诉讼律师看，用来整理思路。
- 14、一本书可以写完的，不必分原、被告的诉讼策略与技巧两本书，重复来去。买了后悔，买了两本肠子都悔青了。我买了两本。。。。我花了2.5小时看了律师谋略:原告的诉讼策略与技巧，书名和内容太不符了，太浅显。
- 15、专业系列书
- 16、尽管夸张了点，但是还是可以看看

# 《被告谋略》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)