

# 《呆伯特法则》

图书基本信息

# 《呆伯特法则》

## 内容概要

当今美国最畅销的企管书，一本会让你笑出声来的职业生涯法典：你是个兢兢业业的上班族吗？在办公室忙碌一天却记不起今天做过什么，必须参加旷日费时的会议讨论如何提升工作效率，得跟同事借笔填一堆表格才能申请到一支笔——不要忧伤，呆伯特来了！他不止是说出你的心声，呆伯特所到之处，办公室文化积弊尽除，不适任主管人头落地，从此天下太平！上班族总能在其中找到自己的解忧法宝。

### 作者简介：

史考特·亚当斯 Scott Adams

纽约哈威学院经济学学士，加州大学柏克莱分校企管硕士。当了十七年的上班族，曾服务于科技和金融行业。他做过的银行出纳员（曾被人用枪指着头抢劫两次）、财务分析师、产品部经理及商业贷款负责人，薪水不高，经常受气。后来在太平洋贝尔公司，编号4S700R的小隔间度过九个年头。在离职前六年，他开始创作呆伯特漫画系列，他承认当时灵感主要得自于此高科技公司。

亚当斯是在网际网路发表漫画创作的第一人；每天会收到数百封郁卒上班族的来信，这些人提供亲身经历的办公室蠢事，成了他日后不虞匮乏的创作题材。亚当斯打破了企管书籍的沉闷味道，十七年上班生涯的体验是创造呆伯特的原动力，因此能深刻地反映现代职场的荒诞面，广受全球上班族的喜爱。

美国《新闻周刊》称亚当斯是网际网路上最有趣、最具有影响力的人物。管理大师麦可·韩墨称亚当斯是“二十世纪最杰出的商业思想家和观察家”，并认为“一幅呆伯特漫画所包含的真理，比商学院里一整书架的个案分析还要多。”

美国《时代》杂志曾把亚当斯和美国前国务卿奥尔·布赖特以及国际金融炒作高手乔治·索罗斯等人并列为最有影响力的美国人。

亚当斯是美国目前最红的漫画家兼作家，他所创作的呆伯特漫画，出现在全球近四十个国家、一千五百家报纸上，每日有一亿五千万读者争相阅读。呆伯特系列企管书和上班族漫画书，均高居畅销书排行榜之首。

# 《呆伯特法则》

## 作者简介

# 《呆伯特法则》

## 书籍目录

人物介绍

序盛大开幕

前言荒谬的企业管

第一章呆伯特法则

第二章侮辱

第三章内部沟通

第四章企管上的弥天大谎

第五章权谋诈术

第六章员工策略

第七章打考绩

第八章假装工作

第九章骂脏话 女性成功之钥

第十章闯出一条生路

第十一章行销与沟通

第十二章经营顾问

# 《呆伯特法则》

## 编辑推荐

漫画“呆伯特”来了！这是一本会让你笑出声来的职业生涯法典！纽约时报畅销书第一名，全球狂销6,000,000册，连续11周蝉联美国图书销售冠军，历史上最畅销企管书，世界上最好的企管书（华盛顿邮报）。从办公室小隔音全方位透视公司老板、工作会议、工商管理的时尚潮流以及工作职场的尴尬与烦恼。企管书很少会让人笑出声来，但这本书是个例外！

# 《呆伯特法则》

## 精彩短评

- 1、囫囵吞枣的看 文字都没读
- 2、让我震惊的点在于：美帝一个画四格漫画的，多年前就用上了在电脑屏幕上画的手写式屏幕，而日本现在还在纸上贴网点纸！！
- 3、看在一千五百家报纸都转载的份上，把漫画下面的译者注去掉吧
- 4、最头疼办公室的日子里，老哥送书给我。没能把其傻妹妹打造成锐利办公室OL倒给我睡前增添了许多欢乐。人如呆伯特的聪明和坚持，什么事情做不成呢
- 5、跟我认识的工程师很像
- 6、很少有书我会读到受不了想看英文原著的地步，这是其中一本
- 7、烂
- 8、向大宝靠拢。最无能的员工会升迁到对公司最无害的位置！精辟！在上司面前表现得像个白痴，总有一天会升上他的位置。企业沟通的目标究竟是什么？清晰的信息传递还是拓展事业？Misson就是一个又长又难念，徒然证明主管缺乏清晰思考能力的句子。补充一句，很大几率上还是大价钱买来的。我应该也会成为无脊椎的人。我对漫画一类的真的没有触觉。。
- 9、戏谑之中戳破商学院构造的感觉良好的迷梦，尖锐地展示出需要管理人员认真思考的真实。
- 10、翻译的实在太烂了，呵呵呵，不过还是揭示了一些办公室哲学，哈哈。
- 11、象在照镜子。
- 12、超萌的上班族神吐槽
- 13、2003年10月25日 广州图书馆
- 14、我用一个多尖端工具处理淀粉来源=我用叉子吃土豆，哈哈
- 15、04 05年时候读的 很经典也很有趣的一本书
- 16、不知道是不能理解美式幽默还是翻译原因，读起来很不顺畅，也不觉得好笑，只看了几页
- 17、惟妙惟肖。公司制度的愚蠢几乎都被道尽了，太阳底下无新鲜事啊。
- 18、开始读的时候让人耳目一新，但半本翻过之后就没有感觉了。
- 19、超好玩
- 20、最无能的员工会升迁到对公司最无害的位置——主管
- 21、F270/1860 在图书馆翻了翻
- 22、有些观点不认同

# 《呆伯特法则》

## 精彩书评

1、自从电脑开始办公室普及后，呆伯特里面的世界开始在神州各地出现。隔间，电脑，无心工作。工作的时候顺便打开QQ,MSN，工作得有点累了，然后聊几句以图休息，却越聊越起劲，工作？当然放在一边了。别以为是小数人，往往群里人最多聊天最起劲最多消息就是上班时间，真的是休息都没这么积极。还有其他网上做生意的，刷BBS（譬如豆瓣，哈哈）的。于是一天就这么过了，公司的效益就这么继续。主管呢？很多与市场脱节了，如书中情节一样，外行的指挥内行的，内行的忽悠外行的。公司的效益就这么继续。于是乎，社会就这么继续。

# 《呆伯特法则》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)