

《咨询业基础和超越》

图书基本信息

《咨询业基础和超越》

内容概要

本书主要介绍了如下内容：咨询业概况，即咨询业行业前景、个人与公司前景、评价个人的专业技巧与技能；如何开办自己的咨询公司，即如何开发商业计划书、如何选择合适的合作伙伴、如何宣传公司、如何鼓励员工、如何进行成本控制、如何加强与客户的联系。除此之外，在本书最后还帮助读者判断，在了解了咨询工作之后是否还有意加入咨询业等等。

《咨询业基础和超越》

书籍目录

序

前言

第一章 你正在加入的是什么样的行业

第二章 天分和耐力

第三章 金钱与感觉

第四章 开始

第五章 让自己存活下来

第六章 开展业务的成本

第七章 建立客户关系

第八章 成长的烦恼

第九章 商业道德

第十章 发扬专业精神

第十一章 你仍然想成为一名咨询师吗

阅读书目

作者简介

《咨询业基础和超越》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com